

15055



REPRESENTACIONES Y SERVICIOS

ARM-C020811-07

Quito, 8 de febrero del 2007

SEÑORES SOCIOS DE AEROMAPA CIA. LTDA.

Presente

Tengo a bien presentar a su consideración el informe de Gerencia correspondiente al año 2006:

1. El año pasado las ventas de equipos GPS se incrementaron substancialmente, por lo que las cifras de ingresos del balance a presentarse a ustedes reflejan dicho crecimiento. Esto ha sido el fruto sin duda, de los años pasados en los cuales habíamos sembrado las ideas básicas de que poseen nuestros productos, que se distinguen por calidad y precio, y hoy al cabo de varios años se empieza ya a apreciar sus ventajas frente a los de la competencia, los cuales han entrado al mercado solo en función de tener un bajo precio y no, calidad ni soporte.
2. El área de fotogrametría igualmente la cantidad de trabajos se incrementó, como también lo demuestran las cifras de los balances. Se debe comenzar a pensar ya, que los sistemas de restitución que tenemos deben ser actualizados, para lo cual se requiere un gasto aproximado de \$15.000 USD para los dos sistemas, lo cual incluye dos computadoras nuevas para los equipos Kern PG2.
3. En el área de personal técnico de planta, continuamos trabajando con el mínimo requerido y hemos contratado al Sr. Daniel Guerra por seis meses para el área de ventas.
4. El Economista Tito Jirón continua desempeñándose como Contador de la Compañía y durante el año 2006 no se ha presentado ninguna novedad con respecto al manejo económico de Aeromapa Cia. Ltda.
5. Los resultados de este año se presentan en el balance preparado por el Economista Tito Jirón y están a su disposición.

Agradezco a los socios por la confianza depositada en mi persona para dirigir esta empresa y deseo que el año 2007 obtengamos mejores resultados, para lo cual pondré como siempre todo mi esfuerzo.

Atentamente,

Ing. Gonzalo López U.
GERENTE