



**INFORME OFICIAL GENERAL OPTIMOS ECUADOR OPERADOR 15
INVESTIGACIONES DE MERCADO S.A. A LA ASOCIACION QUITO
ACCIONISTAS**

14 MAYO 2010

Pongo a su consideración el presente informe que da cuenta de las actividades realizadas durante el año 2009; así como algunas proyecciones para el año en curso.

1. Actividades Financieras

- * El desarrollo financiero ha sido desarrollado de acuerdo a los proyectos efectuados tanto en el departamento de ventas como también en el departamento de cobranzas, ya que las mismas se manejan de una buena forma con el propósito de que las ventas realizadas, al contado o crédito se depositen o a si vez exista un buen control interno, y por ende el capital en giro sea bien desarrollado de acuerdo a la liquidez.
 - * Con lo que se refiere a la parte contable, los usuarios del sistema han manejado de acuerdo al aprendizaje y experiencia en la misma, utilizando el buen criterio contable, basándose a las normas y principios de Contabilidad, obteniendo en la actualidad buenos resultados, en lo que se refiere al manejo total del sistema contable. En la forma legal a base del control tributario, en el país ha existido grandes cambios tributarios los cuales el departamento a podido entregar todos los requerimientos por el Servicio de Rentas Interna.
 - * Con el propósito de mantener un buen control interno se ha procedido a manejar y estudiar el manual de procedimientos de todos los departamentos con el objeto de que todos sean parte del control, y obtener buenos resultados.
- 2. Actividades del Centro de Ventas**
- * Con el objeto de seguir creciendo siendo este el sexto año de Optimos Ecuador Investigaciones de Mercado S.A. Es necesario desarrollar métodos de atención a clientes nuevos.
 - * Para el crecimiento de nuestra cartera de cliente fue necesario incrementar visitas a nuevos clientes por parte de la gerencia con el objeto de alcanzar clientes a nivel nacional.

**14 MAYO 2010
OPERADOR 15
QUITO**

3. PROYECCIONES PARA EL AÑO 2010

- * De acuerdo al crecimiento que se dado en la empresa, es muy necesario mantenerse y para luego continuar en el desarrollo buscando nuevos clientes y poder cubrir en buena parte de clientes en Quito y luego en otras ciudades.

Cubrir de buena manera todo el sistema administrativo y financiero, implantando y desarrollando los diferentes procesos y controles internos.

Quito, 30 de Abril 2010

Ab. Wimberly.

Ing. Carlos Velasco de la Roza
Gerente General