

INFORME DE GERENCIA

A los Miembros de la Junta de Accionistas de GRUPO BRAVCO S.A.

El año 2009, fue un año crítico para la economía del país, afectado por la crisis financiera internacional, y otros factores como: la considerable reducción de las remesas, la reducción del precio del barril de petróleo, el establecimiento de tasas de interés y tarifas para servicios bancarios, nuevas cargas tributarias impartidas por la reforma tributaria y el reaparecimiento de racionamientos eléctricos que afectaron excesivamente al sector productivo.

El producto interno bruto creció en 1%, frente al crecimiento del 6,5% que se obtuvo el año 2008, según cifras del Banco Central del Ecuador, las estimaciones del crecimiento para el año 2010 será del 6,8%.

La tasa de inflación registrada en el año 2009 fue del 4.3% en relación al 2008 que fue del 8.8%.

Uno de los sectores más afectado por la crisis fue el sector automotriz, a nivel mundial, siendo un reflejo de la crisis las situaciones de posible quiebra de empresas grandes como General Motors y Chrysler. Otro de los sectores afectados fue el de la construcción en el año 2008 creció en un 13% con relación al año 2009, que decreció en -1%.

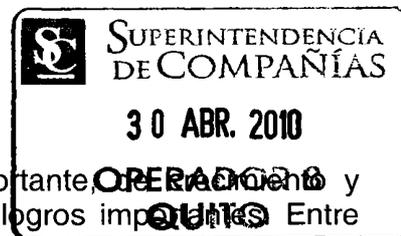
El desempleo al final del año 2009 alcanza un 7,9% frente al 7,3% del 2008, al igual que el subempleo crece del 48.7% al 50,50%

Las proyecciones para el año 2010, son positivas para la economía mundial, una recuperación que se advierte será lenta, el país tiene varios retos y desafíos que cumplir, con las expectativas de mantenimiento e incremento de los precios del petróleo y la recaudación de tributos.

SITUACIÓN COMERCIAL

El año 2009, fue para TEUNO, un año muy importante, de crecimiento y consolidación de retos, consecución de objetivos y logros importantes. Entre las actividades más relevantes debemos mencionar:

- o Apertura de la oficina en la ciudad de Guayaquil, con el fin de ampliar la cobertura de servicios, con lo cual se creó el área comercial y la incorporación de dos personas un asistente comercial y un vendedor senior



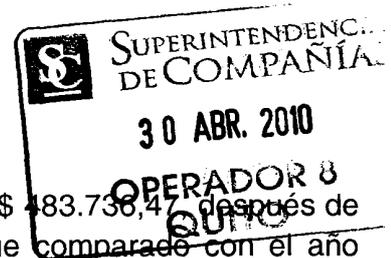
- Nos convertimos en canales de distribución de Equipos Polycom, para videoconferencia, esta línea se ha transformado en la tercera fuente de ingresos para la compañía
- Se realizó una importante venta de equipos Cisco para Banco Pichincha, para un proyecto de gran importancia para TEUNO.
- Se realizaron eventos importantes con el fin de posicionar la marca y con alianzas importantes con proveedores, lo eventos más importantes fueron:
 - Evento de IBM en Quito y Guayaquil, distribuidores de servicios de seguridad.
 - Evento Cooperativas, con la participación de las 35 cooperativas más importantes.
 - Evento para Pymes en conjunto con Avaya.
- Se generaron negocios importantes que han permitido cumplir con los objetivos planteados, los más importantes son:
 - Banred y los Bancos socios; provisión de servicios de transmisión de datos.
 - Telconet, provisión de servicios de transmisión de datos para localidades de Loja, Tulcán, Tena y Puyo, y prospección para la ciudad de Esmeraldas.
 - Pronaca, ofrecer servicios de consultoría
 - Global Crossing venta de capacidad Quito – Aloag.
 - Pricewaterhouse Videoconferencia.
 - Hidroeléctrica Coca Codo Sinclair, venta de equipos para videoconferencia
 - Diners Club del Ecuador, venta de equipos de Videoconferencia
 - Centrales Avaya para clientes: Cooprogreso, Consorcio del Pichincha y Novaecuador.
 - Red de Datos para Editorial Minotauro.
 - Teleamazonas equipos cisco y Cableado.

SITUACIÓN FINANCIERA

La utilidad de la compañía refleja un resultado de US\$ 483.736,47, después de participación trabajadores e impuesto a la renta, que comparado con el año 2008, representa una disminución del 9%.

Los activos de la compañía han disminuido un 8% principalmente por la reducción de Inversiones a Largo Plazo por US\$ 389.486. La liquidez de la compañía permite cubrir las obligaciones a corto plazo.

Los pasivos se ven incrementados en un 109%, principalmente por el impuesto a la renta a pagar así como el registro para el pago de 15% para Participación Trabajadores.



Los ingresos de la compañía asciende a US\$ 5'024.020, de los cuales el 36% constituyen venta de productos de Hardware y software, los servicios de transmisión de datos constituyen el 26% de los ingresos y los servicios profesionales constituyen el 23% de las ventas.

Los egresos Operacionales ascienden a US\$ 1'807.250,15, de los cuales el rubro de sueldos y beneficios constituye el 54%; el rubro Servicios de terceros representa el 15%, los impuestos y contribuciones constituyen el 10%.

Los ingresos no Operacionales ascienden a US\$ 101.588,32, principalmente por la rentabilidad generada por las inversiones.

Se realizó el pago anticipado de dividendos a los accionistas por US\$ 390.039, dando cumplimiento a los establecido por la Junta de Accionistas.

En conclusión, la situación Financiera de TEUNO, se muestra sólida para cumplimiento de obligaciones a corto y largo plazo.

Se propone a los señores administradores la distribución de las utilidades del ejercicio 2009.

RECURSOS HUMANOS

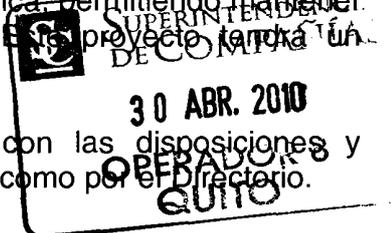
Es importante para la empresa el recurso humano, se realizaron talleres motivacionales, brindados a través de la CNCF organismo que se encarga de brindar capacitación utilizando fondos provenientes de las aportaciones que se realizan al Seguro Social, esto nos ha permitido obtener ahorros importantes en capacitación.

Al 31 de diciembre el personal de la compañía fue de 46 personas.

ADMINISTRACIÓN

Con el fin de mejorar la producción y operatividad de la compañía se ha aprobado la inversión en cambio de solución tecnológica, ~~permitiendo mantener~~ los procesos operativos y de gestión integrados. ~~Este proyecto tendrá un~~ tiempo de duración de 1 año.

La Administración de la compañía ha cumplido con las disposiciones y requerimientos establecidos tanto por los Accionistas como por el Directorio.



USO DE LICENCIAS

La compañía ha dado cumplimiento a la Ley de Propiedad Intelectual.

Agradezco a los señores accionistas por la confianza depositada en mi persona.

Atentamente,



Alfredo Ochoa

Gerente General

