

150310

Quito, 27 de abril del 2007

Señores  
**ACCIONISTAS**  
Quito

## **I N F O R M E   D E   G E R E N T E**

De mis consideraciones:

### **1.1 Cumplimiento de objetivos previstos para el ejercicio económico materia del informe.**

Conforme lo determina la Superintendencia de Compañías cumpto en presentar a usted el informe de mi gestión durante el ejercicio económico 2006 al frente de Vinnet Company S.A. en calidad de gerente.

Vinnet Company S.A. opero regularmente durante el ejercicio 2006, se tuvo una buena relación tanto con los clientes, proveedores y trabajadores. Los objetivos previstos fueron cumplidos a medida de las posibilidades económicas y de logística.

### **1.2 Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y el Directorio.**

Las disposiciones indicadas acatadas para mejorar la situación de la Empresa, la comercialización de los productos se realizo adecuadamente en las provincias donde se venden los productos nuestros.

### **1.3 Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, labora y legal.**

La forma como se opero durante el 2005 se tuvo que cambiar debido a las dificultades que se tuvieron en manejar dos oficinas y es así que a partir del mes de julio se decidió regresar a Capelo donde se adecuo una oficina junto a la Bodega, de esta nueva forma de administrar se mejoro sustancialmente el control de los productos y también se dio mayor agilidad para la distribución de los productos, aunque se tuvo que sacrificar en algo la relación con lo vendedores ya que tienen que acudir a Capelo en vez de llegar a Quito.

Como en toda actividad empresarial han ocurrido cambios de personal por motivos de diversa índole, especialmente en el área de ventas, estas rotaciones nos ocasionan pérdida de tiempo, dinero y ventas.

En lo referente al pago de obligaciones tanto con el IESS, SRI y otras Instituciones del Sector Público, estas han sido cumplidas en forma oportuna, no se han pagado ni intereses, ni multas por atrasos, también se han atendido oportunamente algunos requerimientos adicionales que nos han solicitado algunos Organismos de Estado.

Las obligaciones con los empleados han sido cumplidas oportunamente, no se ha dejado de pagar sueldos, comisiones y otros beneficios de los trabajadores, se ha establecido que la primera prioridad es la obligación relacionada con los empleados y trabajadores.

En lo referente al trato con los proveedores tanto locales como del exterior, este ha sido oportuno, siempre se cumplió con los términos de los acuerdos de pago, y ese así que al cierre del ejercicio nuestra deuda con los proveedores es bien baja.

#### **1.4 Situación financiera de la Compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales comparados con los del ejercicio precedente.**

El monto de ventas del año 2006 es de \$ 2.271.659.74, menor que las del año 2005 esto se debe a varios factores uno de ellos constituyó el de operar con dos oficinas separadas

A continuación presento a ustedes el siguiente cuadro comparativo de resultados por el los periodos 2005 y 2006

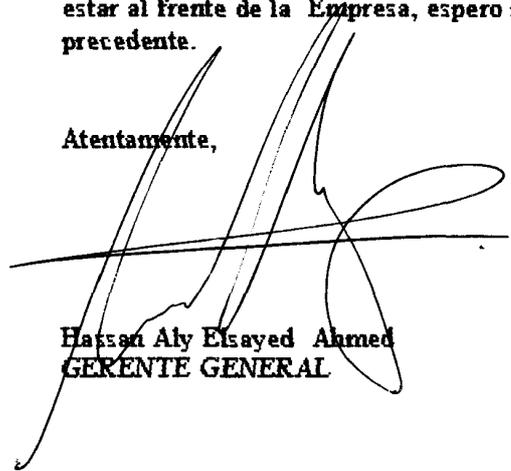
	2005	2006
Ventas totales	2.679.246,81	2.271.659.74
Costo de Ventas	2.526.092,06	2.075.310.75
Utilidad Bruta	153.154,75	196.348.99
Gastos de Administración y Ventas	152.221,56	195.953.61
Utilidad Neta	933,19	395.38

#### **1.5 Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico.**

Propongo que de las utilidades netas luego de pagar a trabajadores, Impuesto a la Renta y la provisión correspondiente para Reserva Legal, se realice un traspaso a la cuenta DIVIDENDOS, que se cancelara a los socios en el transcurso del año 2007, de acuerdo a las disponibilidades económicas que se tengan.

Conchuyo mi informe agradeciendo a los señores socios por haber confiado en mi para estar al frente de la Empresa, espero mejorar en el 2007 todo lo que ha hecho en el año precedente.

Atentamente,

  
Hassan Aly Elsayed Ahmed  
GERENTE GENERAL