150183

INFORME DE GERENCIA A LOS ACCIONISTAS DE BRONCES ECUATORIANOS BRONCEC S.A. DEL EJERCICIO ECONOMICO 2006

Señores accionistas:

A continuación tengo el agrado de informar a ustedes la situación económica y financiera en la que se encuentra la empresa, la misma que se ve reflejada en el balance del ejercicio del año 2006.

1.- ACTIVIDADES DEL AÑO.

- PRODUCTO.

Durante el período Enero a Mayo 2006 la empresa se dedicó a la fabricación de válvulas para agua de 1/2 pulgada, utilizando la marca CALCO, los siguientes meses, esto es durante los meses de: junio, julio, agosto, septiembre y octubre la empresa entró en un receso de actividades, con el fin de venderla, reiniciando a fines de octubre la producción de llaves pero con la marca Edesa.

Como dato informativo, les comunico que la mejor oferta para la venta fue de 80.000 dólares sin tomar en cuenta el sistema de colada continua.

- MATERIAS PRIMAS

Durante los primeros meses, para abaratar costos se procesó ceniza de zinc comprada a Ideal Alambrec, ya que el Zinc en lingotes sufrió un alza desmezurada, lo cual creó la necesidad de la construcción de un horno para la recuperación del zinc.

Actualmente también se está trabajando con chatarra de bronce, adicionalmente a lo tradicional de la chatarra de Cobre y Zinc en lingotes anteriormente utilizados.

El cambio se da luego de la firma del contrato con Edesa, mediante el cual todas las materias primas las compra Edesa.

- RELACIONES CON EL ENTORNO

Muchos problemas tuvimos con el Municipio del cantón Rumiñahui por el tema del control ambiental, los mismos que han sido superados, pero entre otros arreglos fué indispensable la construcción del galpón de estructura metálica con la respectiva chimenea.

- MEJORAS

A fin de controlar el posible robo en la empresa, se colocó un sistema de alarma, el mismo que cubre puertas de bodegas, galpones de maquinado, puertas de acceso a oficina y la puerta principal de acceso a las instalaciones de la fábrica. También se colocaron reflectores para el caso de emergencia los mismos que serían accionados por los guardias de seguridad.

Tanto alarmas, cerramientos y guardias privados son pagados por Edesa.

2.- ASPECTO ECONOMICO:

- PRODUCCION

Debido a la huelga o paro que hubo en toda la sierra en el mes de febrero y parte de Marzo y al incremento, inusitado y desmesurado fuera de todo cálculo, de los precios del cobre y sus derivados, sufrimos un ahondamiento en la crisis de liquidez, que nos obligó a cerrar la fábrica en forma parcial (Febrero a Mayo) y definitivo (de Junio a Octubre) e iniciar un proceso de venta que duró hasta que se llegó a un acuerdo con Edesa, a fines de Octubre, el mismo que tiene una duración de dos años.

- VENTAS

La venta final durante el año 2006 fué de S/. 141.333,06. osea equivalente al 59,6 % del que se generó el año 2005, pero si se considera que la venta solo se realizó en 5 meses, se ve un incremento que va de 19.729 mensuales en el 2005 a 28.266 en el 2006, esto sería un 14,33% de incremento mensual.

- CUENTAS POR PAGAR

En este punto se ha realizado un gran esfuerzo, para que se cubran las obligaciones a corto y largo plazo, a pesar de la gran iliquidez que mantenemos, se pagó toda la deuda de la maquinaria con el Sr. Rodriguez, dimos de baja la deuda con el Sr. Benavides, en virtud que tuvimos una fuerte discusión con él, ya que cobró un cheque antes de la fecha acordada y luego durante los últimos meses ya no nos presionaron por el pago, parece que desistió del cobro. Si insistieran en el cobro se hará un acuerdo a futuro.

- APORTES A FUTURAS CAPITALIZACIONES

Este rubro baja en un 7.5% debido al incremento de capital de 1.000,00 dólares a 20.920,00 dólares, mejorando el patrimonio.

- RESULTADOS

Finalizamos el ejercicio con una pérdida de 20.757, 91 dólares, debido a:
-Cierre real de la empresa por 8 meses, donde se generaron gastos fijos infranqueables como arriendos, servicios básicos, cuentas por pagar a proveedores, liquidaciones de sueldos, etc.
-También para reiniciar las actividades, Edesa exigió cumplir con nuevas inversiones en infraestructura y de seguridad para el personal, para lo cual Edesa dió un préstamo de 10.000,00 dólares que nos descuenta mensualmente en cuotas de 500,00 dólares.

Además hoy la empresa cuenta con activos (Pagados) en maquinarias, que hemos cancelado, en una cuantía aproximada de 80.000,00 dólares, aparte de otras maquinarias que tuvimos antes (Horno de inducción, bombas de agua, etc)

Para terminar informo que Edesa, estando conforme, con la calidad del producto que producimos, ha decidido a cuenta de ellos inciar un repotenciamiento u over-hall de todas las máquinas de Broncec y nos ha pedido se les presente un proyecto para la compra de dos prensas para cambiar el sistema de fundición, de arena a forjado y la implementacion para la fabricación de otras piezas.
He conversado con ellos y se podría dar la venta de la empresa y o entrarían en forma de socios.
Al final tengo a bien expresar mi confianza en un mejor futuro, contando con la participación de EDESA., pero la iliquidez o el ningún capital de operación de la empresa nos pone en **situaciones muy difíciles y de mucho riesgo legal para la administración actual** impidiéndonos hacer mejoras en maquinaria y sistemas productivos para la modernización de procesos, contratación de personal calificado, publicidad inexistente, incentivos para el personal, etc.

Es por tanto fundamental y prioritario buscar la forma de mejorar la liquidez o capital de trabajo a corto plazo, con el riesgo de no poder seguir funcionando debidamente.

Muy agradecido por las oportunidades que ustedes me han brindado, es todo lo que les puedo informar a ustedes, señores accionistas, esperando su apoyo a futuro.

Atentamente

Pablo Jaramillo Breilh
GERENTE