

## INFORME DE GERENCIA

150179

### EMPRESA "VENDOTECK INTERNATIONAL S.A."

#### EJERCICIO ECONOMICO 2007

En mi calidad de Gerente General de La Compañía VENDOTECK INTERNATIONAL S.A. presento el siguiente informe de actividades correspondientes al ejercicio 2007

#### INICIO DE LA COMPAÑIA

VENDOTECK INTERNATIONAL S.A. se constituyó legalmente en el mes de julio del 2003 donde se notarizaron los estatutos, pago de patentes, inscripción en la Superintendencia de Compañías, en la Cámara de Comercio, etc. Cuya actividad principal es brindar publicidad a través de Máquinas Vending.

#### ENTORNO

El ejercicio económico del 2007 se caracterizó por altibajos y contrastes en nuestra Compañía, a consecuencia del reciente posicionamiento del nuevo Presidente del Ecuador, lo que envolvió a nuestro país en una inestabilidad política por las continuas renunciaciones que se presentaban en la cartera del Estado, desencadenando escepticismo en el sector comercial.

Este año estuvo identificado por dos importantes circunstancias.

La primera, es la presencia de empresas brindando el mismo servicio lo que inmediatamente se transformó en importante competencia comercial.

Y la segunda, es el hecho de que nos responsabilizamos de la implementación de nuevas seguridades en los mecanismos y destalles en nuestras máquinas, incluso con asistencia de guardias en algunos de nuestros espacios para mantener un mejor servicio al cliente.

Esto significó que VENDOTECK pueda tener una cercana visión de las preferencias del público, puesto que la retro alimentación a la que ahora estamos expuestos es de valiosa información para la toma de decisiones futuras.

#### CLIENTES

Desde octubre de 2003 que se iniciaron las operaciones, hemos logrado mantener la mayoría de clientes, lo que nos ha ayudado a mantener consumidores finales satisfechos ya que son ellos quienes generan a diario un ingreso por la venta de los productos que se promocionan en las máquinas.

Desde el año 2003 hasta diciembre de 2007 se han venido comercializado los productos promocionados por nuestros clientes en nuestras máquinas, tratando siempre de que exista abastecimiento y variedad.

Seguimos tratando de que la relación con nuestros clientes siga fortaleciéndose para poder alcanzar nuestros propósitos, y así nuestra empresa tenga una presencia consistente en el mercado.



## ADMINISTRACIÓN DEL NEGOCIO

La estructura de Vendo Teck International esta conformada por el siguiente personal, el mismo que tuvo algunos cambios en referencia al año anterior:

→ Administración:

- Presidente
- Gerente de Comercialización
- Gerente General
- Contador

→ Operaciones:

- Jefe de Operaciones y Logística
- Jefe de Bodega
- Ayudante de Operaciones1
- Ayudante de Operaciones2

## SITUACION FINANCIERA

El presente período 2007 refleja las siguientes cantidades:

ACTIVO	67,808.87
PASIVO	43,774.05
PATRIMONIO	13,855.01
UTILIDAD DEL EJERCICIO	10,179.81
INGRESOS	137,354.12
COSTOS Y GASTOS	127,174.31
UTILIDAD DEL EJERCICIO	10,179.81

## OBJETIVOS CUMPLIDOS

De acuerdo al plan de negocios desarrollado nos podemos dar cuenta de que las expectativas en ventas se superaron en montos facturados y maquinas instaladas. Igualmente, cada vez vamos desarrollando los mecanismos que van dentro de las máquinas para evitar más robos de productos en nuestras máquinas, ya que este es un problema que se ha mantenido a lo largo del tiempo.

## EXPECTATIVAS PARA EL 2008

El ejercicio económico del 2008 debe ser uno en el cual VENDO TECK INTERNATIONAL supere sus metas en incrementar de ventas a niveles superiores y así generar un flujo positivo para los nuevos proyectos, tales como:

- Aumento de facturación por medio de incremento de máquinas.
- Ingreso de nuevos clientes a nuestra cartera para incrementar ingresos por publicidad.
- Ingreso de un nuevo socio para apoyo gerencial
- Planes estratégicos con nuestros clientes para darnos a conocer a nivel nacional.

Como empresa queremos lograr nuestras metas y objetivos, manteniendo el esquema de nuestra propia tecnología en el diseño de las máquinas, la misma que nos permitirá seguir creciendo y ser líderes en el mercado de Vending Machines

Adicionalmente queremos seguir consolidándonos con nuestros clientes que nos han dado el apoyo desde el inicio de nuestras actividades, de la misma manera conseguir establecer una alianza estratégica con ellos y con los nuevos clientes que se presentaren, aumentando la facturación por medio de incremento de máquinas y nuevos contratos de publicidad.

Manteniendo lo anterior muy presente, es opinión de esta Gerencia que VENDO TECK INTERNATIONAL es plenamente capaz de vender y satisfacer a sus clientes con la única finalidad de generar mayores ingresos, pero con el objetivo de reducir costos y así hacer frente a sus obligaciones con facilidad.

Agradezco la confianza depositada en mi persona para la dirección de la empresa, comprometiéndome a apoyar de la forma más adecuada para el crecimiento y robustecimiento la misma.



---

Juan Pablo Vélez Salcedo  
**GERENTE GENERAL**  
**Vendo Teck International S.A.**