

(1) Entidad que Reporta

Vanttive Cía. Ltda. ("La Compañía"), fue constituida el 17 de julio del 2003 en la ciudad de Quito - Ecuador. Su actividad principal es la importación, exportación, comercialización, distribución e intermediación de productos farmacéuticos especializados. La Compañía está domiciliada en la Avenida 10 de agosto 10640 y Manuel Zambrano, Quito, Ecuador y esta sometida al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías de la República del Ecuador.

La Compañía es una subsidiaria mayormente poseída por Quifitex S. A., compañía incorporada y domiciliada en Ecuador, cuya matriz final es Quicorp S. A., compañía domiciliada en Perú.

(2)

Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a)

Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la gerencia de la Compañía el 29 de enero del 2014 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de socios y del directorio de la misma.

(b)

Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del principio del costo histórico, con excepción del pasivo por planes de beneficios definidos de los empleados, que se mide al valor presente.

La Compañía ha reconocido una pérdida neta después de impuestos de US\$820,248 por el año terminado el 31 de diciembre de 2013 y, a esa fecha, las pérdidas acumuladas ascienden a US\$1,393,278. La Administración de la Compañía, se ha propuesto potenciar el negocio de la misma, principalmente, a través de las siguientes estrategias:

- Implementación de nuevos proyectos como son: laboratorio clínico, enfermería express, complementación de servicios en empresas (vacunación, campañas preventivas de salud y laboratorio clínico).

- Formación de médicos aliados, quienes difundirán el uso de los productos, propiciando el crecimiento del mercado.

Adicionalmente, la casa matriz de la Compañía ha confirmado su intención de apoyar y soportar las operaciones de la entidad.

(Continúa)

La Administración cree que el pago de las obligaciones bancarias ocurrirá según lo requerido y está confiada en que los pagos se cumplirán usando flujos de efectivo de la operación o usando otras formas alternativas de generación de capital, entre ellas, la renovación de créditos o flujos provenientes de sus compañías relacionadas (véase nota 5 - b).

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que constituye la moneda funcional de la Compañía. Toda la información se presenta en tal moneda, excepto cuando se indica de otra manera.

(d) Uso de Juicios y Estimados

La preparación de estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF requiere que la Administración de la Compañía realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

i. Juicios

La información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, y sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que pudieran tener el efecto más importante sobre los montos reconocidos en los estados financieros, se describe en las siguientes notas:

- Nota 8 - Propiedades y equipos
- Nota 11 - Impuesto a la renta
- Nota 13 - Beneficios a los empleados

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2014, se incluye en la Nota 13 - medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves.

Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de la Compañía requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

En la nota 5 se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3)

Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y, como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar. Adicionalmente, clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

i. Activos Financieros y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en la cual se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de contratación.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo derivados del activo expiren, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la cual se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquiera participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía, se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

ii. Activos Financieros no Derivados - Medición

Préstamos y Partidas por Cobrar

Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

(Continúa)

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

En el estado de flujos de efectivo, el efectivo y equivalentes de efectivo se componen de los saldos del efectivo disponible en caja y bancos, que son usados por la Compañía en la gestión de sus compromisos a corto plazo.

iiii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

La Compañía tiene los siguientes otros pasivos financieros: préstamos y obligaciones financieras, acreedores comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar.

iv. Capital Social

Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de participaciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(c) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre el costo y el valor neto de realización. El costo se determina por el método promedio ponderado.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los gastos estimados para completar la venta. El costo de los inventarios puede ser no recuperable en caso que los mismos estén dañados, caducados o se encuentren parcial o totalmente obsoletos o bien si sus precios de mercado han disminuido. El importe de cualquier rebaja de valor de los inventarios, hasta alcanzar su valor neto de realización, se reconoce en el ejercicio en el cual ocurre la pérdida.

(d) Propiedades y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedades y equipos son valoradas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Cuando partes significativas de una partida de propiedades y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Cualquier ganancia o pérdida de la disposición de un elemento de propiedades y equipos, se reconoce en resultados.

II. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementan la vida útil del activo, son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable.

III. Depreciación

La depreciación de los elementos de propiedades y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo menos su valor residual. La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil estimada para cada componente de las propiedades y equipos. Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las vidas útiles estimadas para los periodos actuales y comparativos son los siguientes:

Vida útil	
Maquinaria y equipo	10 años
Muebles y enseres	10 años
Equipos de computación	3 años
Instalaciones y mejoras a propiedades arrendadas	Entre 5 y 10 años

(e) Activos Arrendados

La clasificación del arrendamiento de activos depende si la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad, en caso contrario se clasifican como operativos.

Los pagos realizados bajo un contrato de arrendamiento operacional se reconocen en resultados bajo el método de línea recta durante el período de arrendamiento. Las mejoras hechas a los activos arrendados se reconocen como instalaciones y mejoras, se clasifican como propiedades y equipo y se deprecian por el menor de los lapsos entre la vida útil estimada del bien y la vigencia del contrato de arrendamiento operacional.

(f) Intangibles

Constan, principalmente, de las licencias de los programas de cómputo. El desembolso capitalizado incluye todos los gastos directamente atribuibles a estos activos y se presenta neto de la amortización acumulada y pérdidas por deterioro. Los desembolsos posteriores son capitalizados solamente si aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo relacionado a dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

(Continúa)

La amortización de los intangibles se basa en el costo del activo y se reconoce en resultados con base en el método de línea recta durante la vida útil estimada de los mismos, desde la fecha en la cual se encuentran disponibles para su uso. La vida útil estimada para el período en curso y comparativo es de tres años.

(g) Deterioro del Valor

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que ésta no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor se declarará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Compañía, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos a costo amortizado (deudores comerciales y otras cuentas por cobrar) a nivel colectivo. Al evaluar el deterioro colectivo, la Compañía usa información histórica acerca de la oportunidad de las recuperaciones y el importe de la pérdida incurrida, y hace un ajuste si las condiciones económicas y crediticias actuales hacen probable que las pérdidas reales sean mayores o menores que las sugeridas por las tendencias históricas.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro contra las partidas por cobrar. Cuando la Compañía considera que no existen posibilidades realistas de recuperar el activo, los importes involucrados son castigados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El importe en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventario e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable.

(Continúa)

Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente, son agrupados juntos en el grupo más pequeño de activos llamados "unidad generadora de efectivo" que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en su importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(h)

Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La obligación de la Compañía respecto a planes de beneficios de jubilación patronal está definida por el Código del Trabajo de la República del Ecuador, el cual establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía. Las disposiciones legales no prevén la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con el plan, por lo cual el mismo califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

Además dicho Código del Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente, puesto que existe la posibilidad de que sea satisfactorio muchos años después de que los empleados hayan prestado sus servicios y se determina el importe de las ganancias o pérdidas actuariales. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado e independiente,

(Continúa)

usando el "Método Actuarial de Costeo de Crédito Unitario Proyectado", con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente.

La Compañía reconoce en resultados la totalidad de las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de los planes de beneficios definidos, aunque la NIC 19 Beneficio a los Empleados (2011), aplicable retroactivamente para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2013, eliminó tal opción y requiere que tales ganancias o pérdidas actuariales se reconozcan en otros resultados integrales. La evaluación hecha por la Administración de la Compañía respecto a este asunto, concluye que el efecto no es significativo. Las ganancias o pérdidas actuariales, así como todos los gastos relacionados con los planes por beneficios definidos, incluyendo el saneamiento del descuento, se reconocen en los gastos por beneficios a los empleados.

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios, los cuales son definidos por la Compañía, utilizando información financiera pública y propia. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento, los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a bonos por desempeño y las establecidas en el Código del Trabajo del Ecuador tales como vacaciones, participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía, décimo tercera y décimo cuarta remuneración.

(i) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro, a la tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(j) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

Productos Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las actividades ordinarias, son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos y bonificaciones o rebajas comerciales. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, es probable la recuperación de la consideración adeudada, los costos asociados y las posibles devoluciones de los bienes vendidos y el monto del ingreso pueden ser medidos de manera fiable.

Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato de venta; sin embargo, para ventas dentro de la jurisdicción de la Compañía, la transferencia generalmente ocurre cuando el producto o servicio es recibido en las instalaciones de los clientes.

(Continúa)

Servicios

El ingreso por prestación de servicios recurrentes es reconocido en resultados cuando el servicio es proporcionado.

Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

Costos Financieros

Los costos financieros están compuestos principalmente de gastos por intereses sobre préstamos. Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. Es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año, utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición del activo y pasivo por impuesto diferido, reflejará las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en la cual la entidad espera, al final del período sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son revertidas, basándose en las leyes tributarias que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas. Los activos por impuesto diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

III.

Exposición Tributaria

Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(4)

Nuevas Normas e Interpretaciones Aún no Adoptadas

Las nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los periodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2013, y no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros.

Norma	Asunto	Efectiva a partir de
NIC 32 (enmienda)	Compensación de activos financieros y pasivos financieros	1 de enero del 2014
NIIF 10, NIIF 12 y NIC 27	Entidades de inversión	1 de enero del 2014
NIC 36	Información a revelar sobre el importe recuperable de activos no financieros	1 de enero del 2014
CINIIF 21	Gravámenes	1 de enero del 2014
NIIF 9 (2009 y 2010)	Instrumentos financieros	1 de enero del 2015

Aquellas que pueden ser relevantes para la Compañía se señalan a continuación:

NIC 32 Compensación de Activos Financieros y Pasivos Financieros

El alcance de la NIC 32 se ha hecho coincidir, cuando ello fuera apropiado, con el de la NIC 39.

(Continúa)

Define las condiciones incluyentes para que un instrumento sea de patrimonio y que cuando un emisor tiene la obligación de comprar sus acciones entregando efectivo u otro activo financiero, existe un pasivo por el importe que el mismo tiene obligación de pagar, y modifica las definiciones de activo financiero y de pasivo financiero, así como la descripción de los instrumentos de patrimonio, de forma coherente con este principio.

Prevé que un instrumento financiero derivado es un activo financiero o un pasivo financiero cuando da a una de sus partes la posibilidad de elegir cómo liquidarlo, salvo que de resultas de todas las alternativas de liquidación surja que se trata de un instrumento de patrimonio.

Elimina la opción de medir el componente de pasivo de un instrumento financiero compuesto en su reconocimiento inicial, por el importe que queda tras separar el componente de patrimonio o utilizando un método de asignación del importe en función de los valores razonables relativos de los componentes; de esta forma, es preciso separar primero los componentes de activo y pasivo del instrumento, de forma que el importe residual corresponderá al componente de patrimonio.

Clarifica la clasificación de los contratos que se liquidan en instrumentos de patrimonio propios de la entidad e incorpora la guía que previamente se había propuesto en el proyecto de Interpretación SIC-34 *Instrumentos Financieros-Instrumentos o Derechos Reembolsables a Voluntad del Tenedor*. En consecuencia, todo instrumento financiero que dé a su poseedor el derecho de revenderlo al emisor a cambio de efectivo o de otro activo financiero (un "instrumento con opción de venta"), será un pasivo financiero para dicho emisor.

NIIF 9 Instrumentos Financieros (2009 y 2010)

La NIIF 9 (2009) introduce nuevos requerimientos para la clasificación y medición de activos financieros. Según lo previsto en la NIIF 9 (2009), los activos financieros son clasificados y medidos sobre la base del modelo del negocio en el cual son mantenidos y las características de sus flujos de caja contractuales. La NIIF 9 (2010) introduce adiciones con modificaciones limitadas a la clasificación y requerimientos de medición de la NIIF 9 y adicional nuevos requerimientos para direccionar el deterioro de activos financieros y contabilidad de coberturas.

La NIIF 9 (2009 y 2010) es efectiva para periodos anuales que inicien en o después del 1 de enero del 2015, con adopción temprana permitida. No se espera que la adopción de la NIIF 9 tenga un impacto significativo en los activos y pasivos financieros de la Compañía.

Instrumentos Financieros - Valores Razonables y Administración de Riesgos (5)

Valores Razonables (a)

Las políticas contables requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

Préstamos y Partidas por Cobrar

El valor razonable de los préstamos y partidas por cobrar se estima al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición. Las cuentas por cobrar corrientes sin tasa de interés son medidos al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición.

Los montos registrados por préstamos y obligaciones financieras se aproximan a su valor razonable, con base en que las tasas de interés de las mismas son similares a las tasas de mercado, para instrumentos financieros de similares características.

Los montos registrados de acreedores comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se aproximan a su valor razonable, debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(b)

Administración de Riesgo Financiero

La Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

i. Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y seguimiento de las políticas de administración de riesgos de la Compañía. Los departamentos de crédito y finanzas son los encargados de desempeñar dichas funciones que les han sido otorgadas por el directorio y/ o la gerencia general. Dichos departamentos identifican, evalúan y administran los riesgos en coordinación estrecha con las unidades operativas de la Compañía. El Directorio proporciona guía y principios para la administración general de riesgos, así como las políticas para cubrir áreas específicas, tales como el riesgo de crédito, el riesgo de liquidez y el riesgo de mercado.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas

(Continúa)

de administración de riesgo de la Compañía, a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el cual todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto a los riesgos a los cuales se enfrenta la Compañía.

ii. Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía, si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de los deudores comerciales.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Deudores Comerciales

La Compañía no tiene riesgos significativos de concentración de créditos. La Compañía ha establecido una política de riesgo, bajo la cual se analiza el otorgamiento de créditos en lo que respecta a:

- Análisis de calificación en el buró de crédito de cada uno de los clientes.
- Investigación de crédito por parte de una compañía independiente de servicios.
- Revisión y análisis de la información recabada por parte de los oficiales de crédito, de acuerdo con parámetros establecidos por la Administración de la Compañía.
- Revisión y análisis de índices financieros de personas jurídicas.
- El plazo de crédito otorgado a los clientes es aprobado por la Gerencia Financiera y Administrativa.

La Compañía ha definido en su política de calificación de crédito, que las entidades del sector público no serán sujetas a análisis de crédito, ni restricción en los cupos, ya que se ha definido para ellas, un plazo de cobro que va desde 45 a 60 días calendarios desde la fecha de facturación.

La Compañía establece una estimación para deterioro de valor, que representa su mejor estimado de las pérdidas a incurrir en relación con los deudores comerciales. Esa estimación considera la pérdida colectiva que se determina con base en una evaluación de la información histórica.

La Compañía, con base en el comportamiento histórico, ha establecido una política y procedimientos para definir los parámetros para el análisis de deterioro de cartera, los cuales se resumen a continuación:

(Continúa)

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

- Los clientes en mora por más de 90 días son clasificados en la categoría de "Extrajudicial"; en este estatus se calcula un deterioro equivalente a 50% de su valor.

- Cuando existe cartera en mora que no se ha recuperado en 150 días, ésta es clasificada en la categoría de "Legal", cuya recuperación es encargada a los abogados. Históricamente la probabilidad de recuperación de la cartera en esta clasificación ha sido de 25%, por lo cual se estima un deterioro de 75%.

- Finalmente, la cartera que no pudo ser recuperada en la instancia legal, es clasificada como "Incobrable" y se estima un deterioro de 100%.

Adicionalmente, el modelo de pérdida utilizado para la cartera por cobrar a personas naturales y entidades cuyo comportamiento histórico ha demostrado que puede existir probabilidad de pérdida, es analizado por separado. Para determinar la estimación por deterioro se consideran colectivamente los siguientes factores, incluyendo pero no limitados a: condiciones económicas actuales, experiencia histórica de pérdidas, recuperaciones o liquidaciones esperadas en la tendencia de la cartera, atrasos y calificaciones de crédito. La evaluación de esos factores, tanto para riesgos individualmente significativos como colectivamente significativos, lleva implícitos juicios complejos y subjetivos.

La antigüedad de los saldos de los deudores comerciales a la fecha del estado de situación financiera es como sigue:

	2013	2012
Vigentes y no deteriorados	980.370	1.160.578
De 1 a 30 días	424.122	487.969
De 31 a 60 días	80.773	39.144
De 61 días a 150 días	(20.137)	395.817
Más de 150 días	395.846	441.741
Total	1.860.974	2.525.249

La variación en la estimación para deterioro respecto a los deudores comerciales fue la siguiente:

Año terminado el	2013	2012
31 de diciembre del		
Saldo al inicio del año	US\$ 71.539	42.835
Estimación cargada a resultados	16.392	28.704
Saldo al final del año	US\$ 87.931	71.539

Los deudores comerciales que superan los 60 días de antigüedad, corresponden en 62% a saldos con entidades del sector público al 31 de diciembre del 2013 (56% al 31 de diciembre del 2012), respecto a los cuales la Compañía ha realizado un análisis individual concluyendo que dichos saldos serán recuperables, y, por tanto, no ha reconocido una estimación para deterioro de los saldos de tales entidades. La Compañía estima que los montos en mora por más de treinta días son totalmente recuperables sobre la base del comportamiento de pago histórico y los análisis del riesgo de crédito de los clientes.

La Compañía estima que no requiere una estimación para deterioro para ninguno de los saldos por cobrar a compañías relacionadas (véase nota 18).

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

La Compañía mantiene efectivo y equivalentes de efectivo por US\$425.357 al 31 de diciembre del 2013 (US\$389.343 en el 2012), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo y equivalentes de efectivo son mantenidos substancialmente en bancos e instituciones financieras que en general superan la calificación "A", según agencias registradas en la Superintendencia de Bancos y Seguros del Ecuador.

Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros.

El enfoque de la Administración para administrar la liquidez, es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía. La Compañía controla la liquidez requerida mediante una adecuada gestión de los vencimientos de activos y pasivos.

La Administración dispone de información que le permite monitorear los requerimientos de flujo de efectivo; por lo general, la Compañía tiene como objetivo contar con los recursos necesarios para solventar los gastos operacionales esperados durante un período de 7 días, incluyendo el pago de obligaciones financieras cuando vencen; esto excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no pueden predecirse razonablemente. A la fecha de emisión de los estados financieros no se han detectado situaciones que a criterio de la Administración puedan ser consideradas como riesgo de liquidez.

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados. Los importes se presentan brutos, no descontados e incluyen los pagos estimados de intereses (en dólares americanos):

Flujos de efectivo	6 meses o menos	31 de diciembre del 2013		31 de diciembre del 2012	
		importe contable	contratales	importe contable	contratales
Préstamos y obligaciones financieras	US\$	1,009,944	1,039,333	1,028,389	1,035,000
Acreedores comerciales		3,827,134	3,827,134	2,490,439	2,490,439
Otras cuentas y gastos		36,142	36,142	50,723	50,723
acumulados por pagar		4,873,220	4,902,609	3,569,551	3,576,162
US\$		4,873,220	4,902,609	3,569,551	3,576,162
Préstamos y obligaciones financieras	US\$	1,028,389	1,035,000	1,028,389	1,035,000
Acreedores comerciales		2,490,439	2,490,439	2,490,439	2,490,439
Otras cuentas y gastos		50,723	50,723	50,723	50,723
acumulados por pagar		3,569,551	3,576,162	3,569,551	3,576,162
US\$		3,569,551	3,576,162	3,569,551	3,576,162

Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

De acuerdo con lo previsto en la Ley Orgánica de Salud, publicada en el Suplemento al Registro Oficial No. 423 del 22 de diciembre de 2006, corresponde a la autoridad sanitaria nacional, "Ministerio de Salud Pública", la fijación, revisión y control de precios de los medicamentos de uso y consumo humano a través del Consejo Nacional de Fijación y Revisión de Precios de Medicamentos de Uso Humano.

De acuerdo con lo establecido en estas disposiciones, los precios de los medicamentos de uso humano se encuentran regulados; los productos comercializados por la Compañía, incluyen medicamentos cuyos precios están sujetos a tal regulación.

Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano, moneda funcional de la Compañía y las transacciones que realiza la Compañía son en esa moneda; por lo tanto, la Administración estima que no existe exposición de la Compañía al riesgo de moneda.

Riesgo de Tasas de Interés

Este riesgo está asociado con las tasas de interés variable de las obligaciones contraídas por la Compañía y que por lo mismo generan incertidumbre respecto a los cargos a resultados por concepto de intereses y por la cuantía de los flujos

(Continúa)

futuros. La Compañía administra este riesgo tratando de asegurar que el cien por ciento de los préstamos y obligaciones financieras se mantenga sobre una base de tasa de interés fija. Por lo tanto, la Administración considera que la exposición a los cambios en tasas no tiene impacto alguno en los resultados o patrimonio de la Compañía.

Análisis del Valor Razonable para los Instrumentos a Tasa Fija

La Compañía no mide los activos y pasivos financieros al valor razonable a través de resultados y no participa en transacciones de derivados (permuta financiera de tasa de interés). Por lo tanto, una variación en la tasa de interés no afectaría el valor registrado de los activos y pasivos financieros a tasa de interés fija o los resultados o el patrimonio de la Compañía.

Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio neto. La Compañía no está sujeta a requerimientos externos de capital. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio neto. La Compañía no está sujeta a requerimientos externos de capital. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

El índice de deuda-patrimonio ajustado de la Compañía al término del periodo del estado de situación financiera era el siguiente:

	2013	2012
Total pasivos	US\$ 4,906,020	3,609,723
Menos: efectivo y equivalentes de efectivo	425,357	389,343
Deuda neta	US\$ 4,480,663	3,220,380
Patrimonio neto	US\$ 78,306	598,554
Índice deuda-patrimonio ajustado	57,22	5,38

El detalle de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar es el siguiente:

(6)	Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar	Nota	
		2013	2012
(6)	Deudores comerciales: Locales Partes relacionadas Estimación para deterioro de valor	US\$ 1.852.019	2.480.081
		8.955	45.168 //
		1.860.974	2.525.249
		(87.931)	(71.539)
		1.773.043	2.453.710
	Otras cuentas por cobrar: Instituciones gubernamentales - Servicio de Rentas Internas (SRI): Retención en la fuente de impuesto a la renta Empleados Otras	170.667 -	178.331
		16.916	9.614
		7.579	8.299
		195.162	196.244
		US\$ 1.968.205	2.649.954
	La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y moneda y las pérdidas por deterioro relacionadas con deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se revelan en la nota 5(b).		
	(7)	Inventario	
	(8)	Propiedades y Equipos	

El inventario está conformado por mercancía disponible para la venta. En 2013, los inventarios reconocidos como costo de ventas ascendieron a US\$7.614.528 (US\$10.510.545 en 2012).

El detalle del movimiento de las propiedades y equipos es el siguiente:

31 de diciembre del 2013		31 de diciembre del 2012		31 de diciembre del 2011		31 de diciembre del 2012	
Disposiciones	Adquisiciones	Disposiciones	Adquisiciones	Disposiciones	Adquisiciones	Disposiciones	Adquisiciones
56,045	4,105	-	51,940	51,940	38,361	51,940	38,361
60,893	8,491	-	52,402	31,143	17,386	52,402	31,143
43,217	-	(2,447)	45,664	23,398	22,061	45,664	23,398
227,332	34,314	(2,447)	195,465	144,842	53,488	195,465	144,842
27,480	(5,204)	-	(22,276)	(15,858)	(6,418)	(22,276)	(15,858)
(14,458)	(5,874)	-	(8,584)	(4,227)	(4,357)	(8,584)	(4,227)
(30,968)	(11,531)	1,279	(20,716)	(8,885)	(12,520)	(20,716)	(8,885)
(24,782)	(10,523)	-	(14,259)	(8,235)	(6,024)	(14,259)	(8,235)
(97,688)	(33,132)	1,279	(65,835)	(37,205)	(29,319)	(65,835)	(37,205)
129,644	1,182	(1,168)	129,630	107,637	24,169	129,630	107,637
Costo:		Costo:		Costo:		Costo:	
Maquinaria y equipo	Maquinaria y equipo	Maquinaria y equipo	Maquinaria y equipo	Maquinaria y equipo	Maquinaria y equipo	Maquinaria y equipo	Maquinaria y equipo
Muebles y enseres	Muebles y enseres	Muebles y enseres	Muebles y enseres	Muebles y enseres	Muebles y enseres	Muebles y enseres	Muebles y enseres
Equipos de computación	Equipos de computación	Equipos de computación	Equipos de computación	Equipos de computación	Equipos de computación	Equipos de computación	Equipos de computación
Instalaciones y mejoras a	Instalaciones y mejoras a	Instalaciones y mejoras a	Instalaciones y mejoras a	Instalaciones y mejoras a	Instalaciones y mejoras a	Instalaciones y mejoras a	Instalaciones y mejoras a
propiedades arrendadas	propiedades arrendadas	propiedades arrendadas	propiedades arrendadas	propiedades arrendadas	propiedades arrendadas	propiedades arrendadas	propiedades arrendadas
Depreciación acumulada:	Depreciación acumulada:	Depreciación acumulada:	Depreciación acumulada:	Depreciación acumulada:	Depreciación acumulada:	Depreciación acumulada:	Depreciación acumulada:
Maquinaria y equipo	Maquinaria y equipo	Maquinaria y equipo	Maquinaria y equipo	Maquinaria y equipo	Maquinaria y equipo	Maquinaria y equipo	Maquinaria y equipo
Muebles y enseres	Muebles y enseres	Muebles y enseres	Muebles y enseres	Muebles y enseres	Muebles y enseres	Muebles y enseres	Muebles y enseres
Equipos de computación	Equipos de computación	Equipos de computación	Equipos de computación	Equipos de computación	Equipos de computación	Equipos de computación	Equipos de computación
Instalaciones y mejoras a	Instalaciones y mejoras a	Instalaciones y mejoras a	Instalaciones y mejoras a	Instalaciones y mejoras a	Instalaciones y mejoras a	Instalaciones y mejoras a	Instalaciones y mejoras a
propiedades arrendadas	propiedades arrendadas	propiedades arrendadas	propiedades arrendadas	propiedades arrendadas	propiedades arrendadas	propiedades arrendadas	propiedades arrendadas
Importe neto en libros	Importe neto en libros	Importe neto en libros	Importe neto en libros	Importe neto en libros	Importe neto en libros	Importe neto en libros	Importe neto en libros
US\$	US\$	US\$	US\$	US\$	US\$	US\$	US\$

(9)

Préstamos y Obligaciones Financieras

Al 31 de diciembre del 2013, la Compañía mantiene un préstamo cuyo vencimiento es el 14 de mayo del 2014 y causa intereses a una tasa fija del 8% anual (vencimiento en febrero del 2013, a una tasa de interés fija del 7% anual, al 31 de diciembre del 2013).

(Continúa)

La nota 5 (b) incluye información sobre la exposición de la Compañía al riesgo de tasa de interés y liquidez.

(10) Acreedores Comerciales

El detalle de los acreedores comerciales es el siguiente:

Nota	2013		2012	
	US\$	18(b)	US\$	
Proveedores locales	1,000.073		748.687	
Compañía relacionada	2.827.061		1.741.752	
	<u>3.827.134</u>		<u>2.490.439</u>	

La exposición de la Compañía al riesgo de moneda y liquidez relacionado con cuentas por pagar se revela en la nota 5 (b).

(11) Impuesto a la Renta

Gasto de Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta consiste de:

Año terminado el 31 de diciembre del	2013		2012	
	US\$		US\$	
Impuesto a la renta corriente	82.043		131.370	
Impuesto a la renta diferido	(2.876)		(4.861)	
	<u>79.167</u>		<u>126.509</u>	

Conciliación de la Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

Año terminado el 31 de diciembre del	2013		2012	
	%	US\$	%	US\$
Pérdida antes de impuesto a la renta		(741,081)		(52,332)
Impuesto a la renta que resultaría de aplicar la tasa corporativa a la pérdida antes de impuesto	(22,00%)	(163,038)	(23,00%)	(12,036)
Más (menos):				
Gastos no deducibles	2,34%	17,352	18,46%	9,662
Exceso del impuesto mínimo sobre el impuesto corriente	11,07%	82,043	251%	131,370
Deducción por pago a trabajadores con discapacidad	(0,34%)	(2,519)	0,00%	-
Efecto del cambio de la tasa impositiva sobre el impuesto diferido	0,00%	-	(0,21%)	(112)
Otros	19,61%	145,329	(4,54%)	(2,375)
	(10,68%)	79,167	241,74%	126,509

Activo por Impuesto Diferido

El activo por impuesto diferido es atribuible a lo siguiente:

	2013		2012	
Estimación para deterioro de las cuentas por cobrar	US\$	1,411	US\$	1,366
Inventario		4,980		1,321
Beneficios de empleados - corriente		1,564		1,951
Beneficios de empleados - no corriente		2,369		2,810
	US\$	10,324		7,448

El movimiento de las diferencias temporarias fue reconocido en resultados y es el siguiente:

Año terminado el		31 de diciembre del	
		2013	2012
Estimación para deterioro de las cuentas por cobrar	US\$	45	(6.553)
	Inventario	3.659	(1.321)
	Beneficio de empleados - corriente	(387)	(694)
	Beneficio de empleados - no corriente	(441)	3.707
US\$		2.876	(4.861)
Impuesto a la Renta Diferido no Reconocido			

La Compañía, debido a que no es probable que utilidades sean generadas, no ha reconocido impuesto diferido activo por US\$225.000 al 31 de diciembre del 2013 (US\$101.921 en el 2012), correspondiente a pérdidas tributarias que expiran en el año 2017.

Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre del 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir del 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. Adicionalmente, durante el año 2008, la normativa fue modificada mediante Resolución No. NAC-DGER2008-464 del SRI, publicada el 25 de abril del 2008 en el Registro Oficial No. 324, definiendo que los requisitos para la presentación de información con referencia a dicha normativa tiene relación únicamente para las operaciones con partes relacionadas domiciliadas en el exterior en el mismo período fiscal y cuyo monto acumulado sea superior a US\$5.000.000.

El 25 de enero de 2013 y vigente desde esta misma fecha, mediante resolución No. NAC-DGERCGC13-00011 la Administración Tributaria modificó la Resolución antes indicada, estableciendo que los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$3.000.000, deben presentar el anexo de operaciones con partes relacionadas; y aquellos sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$6.000.000, deberán presentar Anexo e Informe de precios de transferencia. Esta reforma afecta a la presentación del informe y anexo a partir del año 2012.

El estudio de precios de transferencia del año 2013 está en fase de diagnóstico a la fecha de aprobación de los estados financieros, diagnóstico según el cual la Compañía tiene que adicionar una partida gravable en la determinación de la renta gravable del año terminado el 31 de diciembre de 2013; sin embargo, dada la situación de pérdida fiscal que reporta la Compañía en tal año, tal efecto no deriva en ajuste alguno al gasto y pasivo por impuesto a la renta corriente.

Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2011 al 2013, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

La Compañía cree que sus obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de las leyes tributarias y la experiencia previa.

Otras Cuentas y Gastos Acumulados por Pagar (12)

El detalle de las otras cuentas y gastos acumulados por pagar es el siguiente:

	2013	2012
Servicio Rentas Internas:		
Impuesto al valor agregado (IVA)	496	27,464
Retenciones en la fuente por pagar - IVA e impuesto a la renta	27,188	16,329
Otros gastos acumulados	8,458	6,930
Beneficios a los Empleados (13)	US\$ 36,142	US\$ 50,723

El detalle de los beneficios a los empleados es el siguiente:

	2013	2012
Sueldos y beneficios por pagar	US\$ 18,002	US\$ 19,630
Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS)	4,029	7,333
Jubilación patronal e indemnización por desahucio	10,769	13,209
Corrientes	US\$ 22,031	US\$ 26,963
No corrientes	10,769	13,209
	US\$ 32,800	US\$ 40,172

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El movimiento del valor presente de las obligaciones para jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

	Jubilación	Indemnización	Total
Valor presente de obligaciones por beneficios			
definidos al 1 de enero del 2012	23.197	6.927	30.124
Costo laboral por servicios actuales	7.722	1.878	9.600
Costo financiero	1.624	486	2.110
Ganancia actuarial	(21.900)	(6.725)	(28.625)
Beneficio del período	(12.554)	(4.361)	(16.915)
Valor presente de obligaciones por beneficios	10.643	2.566	13.209
definidos al 31 de diciembre del 2012	5.397	1.179	6.576
Costo laboral por servicios actuales	745	177	922
Costo financiero	(8.115)	(1.823)	(9.938)
Ganancia actuarial	(1.973)	(467)	(2.440)
Beneficio del período	8.670	2.099	10.769
Valor presente de obligaciones por beneficios			
definidos al 31 de diciembre del 2013			
Costo laboral por servicios actuales			
Costo financiero			
Ganancia actuarial			
Beneficio del período			
Valor presente de obligaciones por beneficios			
definidos al 31 de diciembre del 2013			

De acuerdo con los estudios actuariales, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal corresponde solamente a empleados activos con tiempo de servicio menor a diez años.

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales fueron:

	31 de diciembre del	31 de diciembre del
	2013	2012
Tasa de descuento	7,00%	7,00%
Tasa de crecimiento de salario	3,00%	3,00%
Tasa de incremento de pensiones	2,50%	2,50%
Tasa de rotación	8,90%	8,90%
Vida laboral promedio remanente	7,2	8,4
Tabla de mortalidad e invalidez	TM IESS 2002	TM IESS 2002

La obligación del plan de jubilación considera la remuneración del empleado y demás parámetros establecidos en el Código del Trabajo del Ecuador, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20, si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS, y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal, y 25 años mínimo de servicio sin edad mínima de retiro.

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los importes reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2013, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes:

2013		
Aumento	Disminución	
1.554	(1.339)	Tasa de descuento (+/- 0.5%)
1.611	(1.394)	Tasa de crecimiento de salario (+/- 0.5%)

(14)

Patrimonio Neto

Capital Social

La Compañía ha emitido únicamente participaciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$1 cada una. Las participaciones autorizadas, suscritas y pagadas al 31 de diciembre del 2013 (y al 31 de diciembre del 2012) son por US\$28.000.

Otras Reservas

El saldo de otras reservas, corresponde a los aportes para futuras capitalizaciones que realizaron los participantes, con el fin de mejorar los índices financieros de la Compañía. La Junta General Extraordinaria de Socios celebrada el 20 de diciembre del 2013, aprobó un aporte para futuras capitalizaciones de US\$300.000, mediante pago en efectivo, el cual fue reconocido en otras reservas, hasta tanto se complementen las formalidades legales requeridas en la República del Ecuador.

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador, requiere que las compañías de responsabilidad limitada transfieran a reserva legal, por lo menos, 5% de la utilidad neta anual, hasta igualar, por lo menos, 20% del capital social. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

Resultado Acumulado Proveniente de la Adopción Por Primera Vez de las NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución SC.G.ICI.CPAIFRS.11.007 del 9 de septiembre del 2011, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre del 2011 determinó que el saldo deudor de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF y que se registraron en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultado acumulado proveniente de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, podrá ser absorbido por los resultados acumulados y los del último ejercicio económico concluido, si los hubiere.

(Continúa)

Otros Resultados Integrales

La Compañía no ha reconocido efectos en otros resultados integrales en el año terminado el 31 de diciembre del 2013 (ni en el 2012).

(15) Ingresos Ordinarios

A continuación un resumen de los ingresos ordinarios:

Año terminado el 31 de diciembre del	2013	2012
Ventas de productos	US\$ 8.574.864	11.525.187
Servicios prestados	3.627	4.483
	<u>US\$ 8.578.491</u>	<u>11.529.670</u>

(16) Gastos por Naturaleza

El siguiente es un resumen de los gastos por naturaleza:

Año terminado el 31 de diciembre del	2013	2012	Nota
Consumo de inventario con cargo a costo de venta	US\$ 7.614.528	10.510.545	7
Gastos de personal	352.421	549.632	17
Honorarios	628.520	591.639	
Transporte	148.314	146.424	
Arrendamientos	97.760	94.637	20
Viajes	31.575	70.511	
Servicios básicos	45.853	64.484	
Seguros	24.097	35.589	
Depreciación de propiedades y equipos	33.132	29.319	8
Estimación para deterioro de cuentas por cobrar	16.392	28.704	5 (b)
Publicidad	24.877	25.756	
Vigilancia y limpieza	26.453	22.344	
Amortización de intangibles	14.024	16.655	
Mantenimiento y reparaciones	3.751	14.134	
Impuestos	14.445	13.360	
Otros gastos	141.575	129.231	
	<u>US\$ 9.217.717</u>	<u>12.342.964</u>	

(17)

Gastos de Personal

Los gastos relacionados con sueldos y beneficios a los empleados se resumen a continuación:

	Nota	Año terminado el	
		31 de diciembre del	2012
Sueldos y salarios		206.905	286.217
Beneficios sociales		72.912	104.949
Bonos de desempeño		48.520	106.823
Indemnizaciones laborales	13	10.869	47.358
Subsidio patronal e indemnización por desahucio		(2.440)	(16.915)
Vacaciones		7.478	14.715
Seguros		8.177	6.485
	16	352.421	549.632

(18)

Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

(a) Transacciones con Partes Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con partes relacionadas es el siguiente:

	Año terminado el 31 de diciembre del	2013		2012	
		US\$	5.327	US\$	65.266
Ingresos - Venta de mercancía					
Compras - Mercancía disponible para la venta		US\$	3.984.343	US\$	5.062.378
Gastos de administración:					
Honorarios y cargos por servicios		US\$	532.670	US\$	597.391
Arrendamiento de bienes inmuebles			25.431		33.425
Fletes y gastos de transporte			177.943		129.776
Otros			1.311		-
Otros ingresos		US\$	736.044	US\$	760.592
			21.250		7.720

(Continúa)

Las compras de mercancía disponible para la venta se hicieron a Quifatex S. A.

La Compañía mantiene suscritos los siguientes contratos con sus compañías relacionadas:

- Contrato de Servicios de Administración y Contables
La Compañía mantiene suscrito un contrato de servicios administrativos y contables con su casa matriz. Dicho contrato establece un honorario mensual como contraprestación del servicio. Adicionalmente, el contrato prevé cargos por servicios de logística, los cuales se determinan en función de los servicios que Quifatex, S. A. provee a la Compañía. En el año que terminó el 31 de diciembre del 2013 el gasto asociado con este contrato es de US\$389,455 (US\$442,544 en el 2012).

- Contrato de Servicios de Administración y Contables
La Compañía mantiene suscrito un contrato con su relacionada Química Suiza S. A., a través del cual recibe servicios administrativos y contables. Dicho contrato define un honorario variable, que es facturado mensualmente por tal entidad relacionada. El gasto causado por este servicio fue US\$143,215 en el año 2013 (US\$74,827 en 2012).

- Consortio de Abastecimientos de Medicamentos Quifatex-Vantive
El 12 de enero del 2010, la Compañía firmó un contrato con Quifatex S. A. para constituir el Consortio denominado Abastecimiento de Medicamentos Quifatex - Vantive, el cual tiene el objeto de presentar la oferta técnica conjunta para la calificación del Consortio y su posterior participación en la subasta inversa electrónica para la provisión de fármacos para las unidades médicas del Instituto de Seguridad Social, según las invitaciones publicadas en el portal de compras públicas y los pliegos respectivos.

Durante el año 2013, el Consortio no suscribió contratos con el Estado ecuatoriano; en consecuencia, la decisión de la Administración es continuar ejecutando los contratos vigentes hasta su vencimiento y liquidar el Consortio seis meses posteriores a la liquidación del último contrato suscrito.

(b) Saldos con Partes Relacionadas

El siguiente es un detalle de los saldos con compañías relacionadas:

	2013		2012	
	Cuentas por cobrar comerciales	Cuentas por pagar	Cuentas por cobrar comerciales	Cuentas por pagar
Locales:				
Quifatex S.A.	8.943	2.777.376	43.728	1.674.634
Química Suiza Industrial del Ecuador QSI S.A.	12	58	1.440	-
Extranjeras:				
Química Suiza S. A.	-	49.627	-	67.118
	US\$ 8.955	2.827.061	45.168	1.741.752
Nota	6	10	6	10

Los saldos con compañías relacionadas no devengan ni causan intereses y son cobrados y liquidados, según sea aplicable, entre 30 y 45 días posteriores a la fecha de emisión de las facturas respectivas.

(c) Compensación Recibida por el Personal Clave de la Gerencia

Las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

	Año terminado el 31 de diciembre del	
	2013	2012
Sueldos	US\$ 61.330	76.018
Beneficios a corto y largo plazo	US\$ 7.459	25.372
	US\$ 68.789	101.390

(19) Otros Ingresos

Los otros ingresos se componen de lo siguiente:

	Año terminado el 31 de diciembre del	
	2013	2012
Ingresos por servicios promocionales	US\$ 29.293	834.084
Otros ingresos	US\$ 5.168	38.093
	US\$ 34.461	872.177

(20) Arrendamientos Operativos

La Compañía ha suscrito varios contratos de arrendamientos de oficinas, locales comerciales y bodegas con plazos de un año y vigencia máxima hasta el 2016. Durante el año terminado el 31 de diciembre del 2013, el gasto por concepto de arrendamientos operativos ascendió a US\$97,760 (US\$94,637 en el año 2012). Los pagos mínimos futuros correspondientes a estos contratos son:

	2013	2012
Menos de un año	87,652	70,726
Entre trece y treinta y seis meses	71,020	191,369
US\$	<u>158,672</u>	<u>262,095</u>

(21)

Costos Financieros

Los costos financieros se componen de lo siguiente:

	Año terminado el 31 de diciembre del	
	2013	2012
Intereses sobre préstamos bancarios	79,716	52,228
Gastos bancarios	56,600	58,987
US\$	<u>136,316</u>	<u>111,215</u>

(22)

Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 29 de enero de 2014, fecha en la cual los estados financieros fueron autorizados para su emisión. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2013, fecha del estado de situación financiera pero antes del 29 de enero de 2014, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros de los cuales estas notas son parte integral.