INFORME DE GERENCIA

VANTTIVE CIA. LTDA.

Señores
ACCIONISTAS DE
VANTTIVE CIA. LTDA.
Presente.-

Dando cumplimiento a mis funciones de Gerente General de Vanttive Cía. Ltda., pongo a su consideración el informe de las labores cumplidas durante el Ejercicio Económico 2006

1. ENTORNO ECONOMICO – POLITICO

Las cifras macroeconómicas del País en el 2006, fueron: el PIB creció en el 4,3% con 39.820 millones de dólares, generando un ingreso anual per cápita de USD 2.970, que frente a USD 2.500 del año 2005 representó un crecimiento importante. La inflación anual en 2006 alcanzó el 2.9%.

La economía ecuatoriana sigue dependiendo de los ingresos provenientes de la venta de petróleo y las remesas de dinero que envían los emigrantes desde territorios internacionales, pese a esto el crecimiento de la economía del Ecuador, fue menor comparada con el crecimiento que tuvieron las economías de países vecinos que en promedio alcanzan el 8%.

El sector farmacéutico maneja alrededor de $611 millones de dólares dentro de la economía ecuatoriana, registrando un incremento en el año 2006 del 11.33% comparando con el año 2005. Como las cifras lo dicen es un sector bastante representativo y considerable en el entorno económico del país.

En lo referente a lo político el 2006 fue un año bastante interesante, ya que se suspendieron las negociaciones del Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos, hubo también procesos electorales, terminando el 26 de noviembre electo a Presidente de la República el Ec. Rafael Correa,

despertando mucha expectativa no solo a nivel nacional sino internacionalmente ya que Ecuador, cobró la atención de muchos respecto a la corriente izquierdista que con este personaje se acentúa más en América del Sur, alineándose con Venezuela, Bolivia, Argentina, Brasil e incluso Chile.

Esto a más de expectativa ha provocado cierto escepticismo en mercados internacionales en cuanto a realizar inversiones en el Ecuador.

2. Balance General y Resultados

Se presentan los Estados Financieros de Vanttive Cía. Ltda.. al 31 de diciembre del 2006, los cuales han sido auditados por la firma Batallas y Batallas.

- **Activos.-**

  Los activos de la empresa tienen un monto de $688.992,36 de los cuales el 46% corresponde a cuentas por cobrar, dándose un incremento comparado con el 37% que representó esta cuenta en el 2005, esto es comprensible si se considera el incremento en ventas también registrado en el 2006.

  El monto de inventarios con el que cierra la compañía en el 2006 es de $284.987,33 representando el 41% del total de activos.

  El monto de activos fijos es de $45.343,59 siendo el 7% de la composición de activos.

- **Pasivos y patrimonio.-**

  Al concluir el ejercicio 2006, los pasivos de la compañía se han incrementado en un 49% comparado con el año 2005, teniendo las cuentas por pagar a proveedores un peso del 96% en la composición del pasivo, situación que se justifica por el crecimiento que tuvo la compañía en el 2006 en la que la demanda de medicamentos se refleja con mayor abastecimiento del mismo por parte de los laboratorios proveedores. Un dato relevante es que el plazo de

crédito que maneja' la empresa con sus proveedores está en el rango de 45 a 60 días.

En lo que se refiere a obligaciones con organismos del Estado como IESS, SRI, la empresa se encuentra al día, así como las obligaciones con sus funcionarios en pagos de sueldos.

- **Resultados.-**

Detallo comparaciones entre cifras principales de resultados, extraídas de los estados financieros.

	2005	2006
Total Ingresos	1.992.063.00	3.299.178.31
Total Gastos	1.970.270.71	3.290.143.24
Utilidad del ejercicio	21.793.19	9.035.07

Del análisis de las cifras citadas se aprecia que los ingresos se incrementaron en un 60% por ventas, pero la utilidad de la compañía es de $9.035,07 cifra que disminuye a la del 2005, debido a que la empresa realizó inversiones en apertura de nuevas sucursales, y debido al crecimiento de la empresa se tuvo que incurrir en contratación de personal, dando como resultado el incremento del gasto en nómina del 233%.

3. **Cumplimiento de las resolución emitida por la Junta General de Accionistas y el Directorio en las sesiones efectuadas durante el año 2005**

A continuación se detalla las acciones tomadas en cuanto a las observaciones dadas por la Junta General de Accionistas en el año 2005.

a) En el año 2006, se inicia el proceso de aumento de capital y la reforma de los estatutos de VANTTIVE CIA. LDTA. Con el fin de cumplir con las disposiciones de la Junta General de Accionistas a nivel corporativo y particular.

b) A finales del año 2006, se inicia el proceso de cesión de participaciones de los socios a nivel corporativo y particular.

c) Los resultados en el área comercial:

Se ha incrementado un 60% las ventas en comparación con las del año 2005. Este crecimiento se ha dado debido a que la compañía ha desarrollado estrategias de enfoque en el servicio al cliente especializándose cada vez más, trabajando arduamente para posicionar a la compañía como # 1 en el mercado.

Dentro del crecimiento en el market share de la empresa, de acuerdo al enfoque manejado del negocio, tenemos los siguientes resultados:

2,000 médicos prescriptores a nivel nacional, alcanzando la fidelización en la cadena que manejamos, tanto en médicos como en pacientes, consecuencia de los estándares de servicio que se han implantado.

Es importante mencionar el incremento dado en el grupo de nuestros proveedores, que son los laboratorios, teniendo en el año 2005, seis laboratorios y en el año 2006, ingresaron 10 laboratorios más, con un incremento del 266% en el año, debido a que se han convertido en socios estratégicos junto con los cuales se han unificado esfuerzos y fortalezas y de esta manera crear las mejores opciones en el mercado para el paciente.

En el 2006 en promedio se han registrado 21,000 pacientes que han optado por el servicio que la compañía ofrece generándose así una relación y atención personalizada con ellos, satisfaciendo sus requerimientos en tiempos óptimos.

Además el portafolio de negocios de la compañía actualmente cuenta con 4 líneas, siendo nutricional (MY BABY) y Medical Services las líneas creadas en el 2006, con las cuales se espera un mayor desarrollo de la compañía en el 2007.

En el informe dado por IMS, al cierre del año 2006, en el ranking de distribuidores, Vanttive se ubica en el 15avo. Lugar a nivel nacional de 155 y en distribuidores Sierra estamos en el 8vo. Puesto de 55 en total.

4. **Destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico 2006, considerando las políticas emitidas por la Compañía**

Los ingresos generados por esta actividad en VANTTIVE CIA. LTDA. en el año 2006 se han canalizado de tal manera que puedan cubrir las inversiones que se realizarán en el año 2007, con el fin de abrir las dos nuevas sucursales de Ibarra y Santo Domingo y así ampliar las operaciones de la Compañía.

5. **Datos sobre los hechos especiales o extraordinarios que la Compañía hubiere experimentado en el año 2006, en los ámbitos operativo, administrativo, laboral y legal, en especial**

EN EL AMBITO DE RECURSOS HUMANOS

Un factor importante para el crecimiento que ha generado la compañía, es sin duda el recurso humano con el que cuenta; personal competente, motivado y comprometido, además con altos estándares de calidad en servicio al paciente. Convencidos de que con la excelencia en su trabajo está contribuyendo en alguna medida al mejoramiento en la calidad de vida del paciente, que es parte de la misión de la compañía. En el proceso de capacitación del personal, la compañía cuenta con el apoyo de los socios estratégicos (laboratorios), los mismos que no han escatimado esfuerzos para que nuestro personal esté alineado con los altos estándares que el sector farmacéutico acostumbra manejar.

Vanttive preocupado siempre de estar a la vanguardia en la tecnología, realizó el cambio del software administrativo –contable, jireh, dando con este sistema una plataforma tecnológica a la compañía con el objetivo de

que la información se maneje correctamente y sirva para una adecuada toma de decisiones, todas las sucursales están conectadas en línea en tiempo real, lo que permite obtener información a nivel nacional real e inmediata. Se espera para el 2007, la sistematización de los procesos en la compañía.

6. **Información sobre el cumplimiento de la Compañía en materia de propiedad intelectual y derechos de autor (registros y usos de marcas; licencias y patentes de invención).**

VANTTIVE CIA. LDTA., cumple con las políticas sobre propiedad intelectual y derechos de autor que se exige, por lo cual ha realizado todos los trámites pertinentes para operar en el Ecuador como Comercializador al por mayor y menor de productos farmacéuticos y medicinales, cumpliendo con todas las responsabilidades que esto implica.

7. **Recomendaciones de la Gerencia a la Junta General sobre políticas y estrategias que considerare convenientes y necesarias para ejecutarse en el año 2007.**

Para el año 2007 se implementará políticas y procedimientos que permitan el mejor manejo y desarrollo de todas las actividades de la compañía, enmarcadas al cumplimiento de metas y objetivos que permitan el desarrollo personal y empresarial, con el fin de permanecer en el mercado local de manera constante y competitiva.

Sr. Fausto Ricardo Puente Santos
Gerente General