INFORME DE GERENCIA EJERCICIO ECONOMICO AÑO 2012 DE LA EMPRESA CORPORACION DE COMERCIO INTERNACIONAL (CORCIN)

Estimados Socios:

De acuerdo a lo estipulado por la Superintendencia de Compañías, en realizar la Junta General Ordinaria de Accionistas, me permito dar a conocer el informe de gerencia correspondiente al año 2012

A principio de año se preparo una estrategia para hacer de esta empresa una que sea representativa e importante del sector económico al que pertenece.

El mes de Abril con la finalidad de ampliar nuestra gama de productos, suscribimos un convenio con la empresa MASISA, productora de placas de madera y nos dieron la distribución para la zona del Oriente preferentemente para Lago Agrio y Francisco de Orellana (Coca).

El mes abrir tuve la oportunidad de viajar a China, con la finalidad de traer nuevos productos. Es así que la primera importación de Corplac Teja llego el mes de Julio del 2012.

En el trascurso del año han llegado 6 contenedores de la teja Corplac, ya sea de la Industrial como la Teja. Ha sido un éxito para mí, ya que calcule colocar en el mercado 2 contenedores en este año este producto.

En el mes de Noviembre del 2012 suscribimos el contrato de exclusividad con FOSHAN KETELONG BUILDING MATERIALS IMPORT AND EXPORT CO. LTD. Esto nos da el derecho de poder solo nosotros importar y comercializar los productos que traemos de esta fabrica.

El mes de Junio estuvimos presentes con un stand en la feria de la construcción del 4 al 8 de Julio con la finalidad de hacer conocer nuestra marca como empresa, así como que el público conozca sobre el producto Corplac. Creo sin lugar a dudas tuvimos esa acogida que esperábamos, y es así como logramos colocar los 6 contenedores que hacía referencia anteriormente...

El mes de Agosto abrimos un nuevo local en la provincia de Sucumbíos, cantos Nueva Loja para comercializar principalmente la línea de MASISA, PLASTIGAMA Y ZINC IMPORTADO...

Estamos en la actualidad trabajando en 9 locales comerciales arrendados y ubicados en

- 5 en la ciudad de Quito.

- 1 en la ciudad de Ambato
- 1 en la ciudad de Santo Domingo
- 1 en la ciudad del Francisco de Orellana.
- 1 en la ciudad de Nueva Loja.

Además compartimos con Aceroscenter una bodega principal en las Balbinas sector de Amaguaña. Local también arrendado.

Con esta cantidad de locales hemos podido crecer en cobertura, por lo tanto hemos incrementado las ventas. En el año 2011 tuvimos ventas por 1'925.086,16 USD, mientras que el año 2012 vendimos 3'271.746,89 alcanzando un crecimiento del 70 % aproximadamente en ventas.

En este año empezamos con 5 empleados y terminamos el año con 20 colaboradores, ya sea de la parte administrativa, ventas, trasportes y bodega. Esto quiere decir que hemos generado fuentes de empleo en diferentes regiones del país.

Un hecho importante también se desarrollo en este año, es la Implementación del ERP llamado PAC, desde principios de años un equipo especializado trabajo en el escogimiento, desarrollo e implementación de este sistema. El mes de Septiembre empezó a funcionar y esperamos seguir en el proceso hasta su Estabilización.

Con el trabajo que se ha realizado los resultados son mejores que los años anteriores según lo demuestran los resultados económicos que ustedes conocen.

Un especial agradecimiento a ustedes señores socios por la confianza que me han demostrado durante este periodo, espero no defraudar esta confianza hasta que ustedes me lo permitan.

Gracias.

Dr. Eduardo Mullo
GERENTE GENERAL