

INFORME DE GERENTE DE 2015 **"CORPORACION POWERFAST CIA. LTDA."**

INTRODUCCION – ACERCA DE LA COMPAÑIA CORPORACION POWERFAST CIA. LTDA.

La compañía al inicio no se llamó Corporación Powerfast, se cambió a este nombre el 19 de Abril del 2011, ya que se inició con el nombre GPF Corporación Cía. Ltda., la misma que se constituyó por escritura pública otorgada ante el Notario Trigésimo Primero del Distrito Metropolitano de Quito el 27 de Mayo del 2003 y aprobada por la Superintendencia de Compañías mediante resolución No. 03.Q.IJ.2089 del 10 de Junio del 2003.

El ámbito principal es comercial orientado a las áreas de sistemas, telecomunicaciones e informática. Se obtuvo el título habilitante de Proveedor de Servicios de Valor agregado e Internet (ISP) en Febrero del 2004 llamando a este servicio Powerfast, y que con el pasar del tiempo se convirtió en el nombre de la compañía. Este año también se ingresó el trámite para la renovación del permiso de ISP en la Secretaría Nacional de Telecomunicaciones.

No obstante la compañía puede comprar, vender, importar y exportar toda clase artefactos, productos, programas de software, instrumentos principales, accesorios y complementarios de informática y telecomunicaciones, ser representante de casas comerciales nacionales y extranjeras, hacer investigación, dar asesoramiento e instalación de servicios, dar prestación de servicios técnicos y de mantenimiento, conformación de centros de enseñanza y aprendizaje de informática y telecomunicaciones en general; lo que sigue abriendo una inmensa posibilidad de negocios que aun no se los ha explotado.

LA SITUACION ACTUAL DEL PAIS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2015

Para realizar el informe de Gerente General, siempre se toma en cuenta la situación real del país al final del año en curso, es decir al 31 de diciembre del 2015.

EN EL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2015, EL PIB DE ECUADOR MOSTRÓ UN CRECIMIENTO INTER-ANUAL DE 1,0%. Fuente: <http://www.bce.fin.ec/index.php/boletines-de-prensa-archivo/item/836-en-el-segundo-trimestre-de-2015-el-pib-de-ecuador-mostr%C3%B3-un-crecimiento-inter-anual-de-10>

En la página web del BCE se indica que el país terminó con una inflación del 3,67%. Fuente: http://contenido.bce.fin.ec/resumen_ticker.php?ticker_value=inflacion

Y una tasa de desempleo del 4,77% a diciembre del 2015 respecto del 2014. Fuente <http://www.elcomercio.com/actualidad/desempleo-ecuador-aumento-inec.html>



CONCLUSION RESPECTO A LOS PARAMETROS DEL BCE

Analizando estos parámetros, existe un crecimiento productivo del 1% del año 2014 al 2015, es decir la economía del país se desaceleró totalmente y fue debido a la caída del barril de petróleo. La inflación del 3,67% se mantiene igual al valor del año anterior, por lo menos no ha subido, pero el desempleo sí ha subido por el hecho de que muchas empresas asociadas al negocio del petróleo han despedido personal, además de la gran crisis mundial.

Estos parámetros sirven como referencia para la toma de decisiones dentro de la compañía, así por ejemplo a pesar de los problemas financieros por no haber podido presentar los balances del 2013, 2014 y 2015 a tiempo, hemos tenido que operar en condiciones muy conservadoras, parecidas a los parámetros que nos muestra el BCE.

1.- Comportamiento del entorno económico

- Continúa el objetivo del gobierno de aumentar la penetración del Internet en el Ecuador, y disminuir la brecha tecnológica, y en la compañía también queremos lo mismo.
- A pesar de que sigue el crecimiento de Netlife restando cada día clientes a CNT, TV Cable y a otros proveedores de la competencia, en nuestra compañía seguimos estables con clientes en este año.
- Se está al día en la parte fiscal con el pago del impuesto del IVA mensual al SRI, así como los impuestos municipales. Se logró entregar por fin en Marzo del 2016 los balances del 2013 y 2014, y este 24 de Abril el balance del 2015, con lo cual es la primera vez en toda la historia de la empresa que se llega a tener bien la parte contable.
- Sigue la tendencia a la baja de los costos del internet, y por tanto menos ingresos, pero al estar estables, la compañía siempre está al día en el pago del IESS a los trabajadores, así como en sueldos, decimos, liquidaciones que se los ha cumplido puntualmente.
- Como conclusión la competencia siempre nos obliga a mejorar y reaccionar positivamente cada año diversificándonos en lo que hacemos, pero ahora con las cuentas claras y con una contabilidad saneada, estimamos ahora si invertir y crecer de buena manera.

2.- Cumplimiento de objetivos previstos para el ejercicio económico del 2015.

- Al igual que todos los años, los esfuerzos de la administración son encaminados para sostener la compañía con los clientes, y al mismo tiempo tratar de cumplir con el objetivo de superar las cifras de inflación arriba indicadas.
- A pesar de tomar personal al cual se lo entrena y se lo pone en producción no rinden como uno espera, por lo que se ha tenido que entrar en gastos extras como es generar las liquidaciones de tales empleados, lo que baja totalmente al final la ganancia de la empresa.
- A la presente fecha seguimos esperando la renovación del Permiso de ISP ante el ARCOTEL, han pasado 2 años y 2 meses, y nuestra solicitud de renovación sigue en trámite, pero mientras el estado no se manifieste seguimos funcionando amparados en nuestro permiso original de ISP del año 2004.



- Debido a la crisis el gobierno ahora genera nuevas contribuciones que no son más que impuestos, y uno de ellos impuesto sobre la ganancia. Lo que nos perjudica totalmente, ya que estas contribuciones son solo para la parte privada más no para CNT al cual se le deberían aplicar las mismas reglas.
- En este año 2015 se cambio personal en la parte administrativa y técnica, esperando que los nuevos empleados rindan y funcionen en sus puestos de acuerdo a lo que se espera de ellos.
- El otro objetivo y que seguirá siendo un objetivo de todos los años, es seguir buscando nuevas estrategias, nuevos valores agregados, nuevos convenios, nuevas compañías para llegar seguir trabajando como integradores con un **servicio personalizado al cliente final**.

3.- Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Socios.

- Para el periodo económico de enero a diciembre del 2015, la compañía a la batuta de la Sra. Fanny Carrera en la parte administrativa y financiera ha presentado los mejores resultados saneando la empresa hasta el 2015, aunque no haya existida mucha utilidad pero si hay un poquito versus sacar pérdidas.

4.- Situación Financiera del año 2015 de la compañía.

- Para poder realizar este análisis, se recurre a los datos del año 2014, y se los compara con el estado de resultados del año 2015, las cuales se cumplieron como exigen las normas para este efecto de la declaración del impuesto a la renta y presentación de balances.

Parámetros	Año 2014	Año 2015	Diferencia	%	Comentario
Activo	\$ 101.793,27	\$ 115.553,41	\$ 13.760,14	13,52	Excelente
Pasivo	\$ 15.798,91	\$ 31.468,25	\$ 15.669,34	99,18	Regular
Patrimonio	\$ 85.994,36	\$ 84.085,16	(\$ 1.909,20)	(2,22)	Bueno
Utilidad	\$ 10.335,74	\$ 2.036,56	(\$ 8.299,18)	(80,30)	Regular
que representa el	4,20%	0,85%	-3,36	puntos	Regular
Ventas	\$ 246.049,05	\$ 240.957,78	(\$ 5.091,27)	(2,07)	Bueno
Costos & Gastos	\$ 235.713,31	\$ 238.921,22	\$ 3.207,91	1,36	Bueno

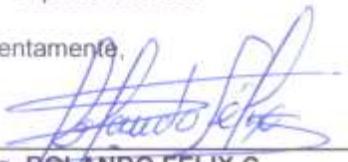
- El "Activo" se observa que creció un 13,52% respecto al 2014, y que es un indicador que la empresa ha tenido que invertir para poder mantenerse competitiva respecto de la competencia, siendo este un parámetro excelente.
- El "Pasivo" se observa que debido a lo indicado anteriormente, hemos tenido que endeudarnos más para sobrevivir, por lo que este parámetro de endeudamiento lo tomamos como Regular y más bien manejarlo con mucho respeto.
- A pesar de subir el "Activo", el "Patrimonio" prácticamente se mantiene casi en lo mismo del año anterior que creemos es un parámetro Bueno.

- Al analizar las "Ventas" se observa que las mismas van por ahí mismo, y descendieron un poquito respecto al año 2014, que consideramos es bueno en tiempo de competencia, el tratar de mantenernos.
- En la parte de "Costos & Gastos", se observa que aumentó, y es obvio porque se tuvo que incurrir en liquidaciones de personal que fallo a la empresa, y que creemos es un parámetro sin ser muy bueno tampoco es malo, sino bueno.
- Este año salió utilidad de apenas US\$ 2.036,56, por lo menos no pérdida con las condiciones de crisis del país. Si comparamos el valor respecto a las Ventas, el valor de US\$ 2.036,56 respecto US\$ 240,957,78 es equivalente a un 0,84% que es menor al índice de crecimiento anual del BCE del 1% de este año, por lo que pensamos que no logramos cumplir el desafío para este año 2015 siendo este un parámetro regular.
- A la fecha de la realización de este informe se puede indicar, que la compañía está al día con sus obligaciones de Seguridad Social y Tributarias, pagos de sueldos y salarios al personal, y lo primordial como siempre, no se maneja endeudamiento con ningún banco.

5.- Recomendaciones a la Junta General de Socios.

- Se recomienda implementar nuevas estrategias y buscar nuevos nichos de mercado, la competencia es dura, y debemos buscar la manera de mejorar las ventas para aumentar las utilidades.
- Se recomienda al equipo de contabilidad empezar el año 2016 lo más pronto posible para poder obtener a tiempo los balances del nuevo año.
- Se recomienda estar al día con la Superintendencia de Compañías con la finalidad de volver a participar activamente en el INCOP, así como renovar los contratos con las empresa públicas a las que proveemos el servicio del internet y valores agregados.
- Se recomienda contratar más personal para Powerfast, tanto en ventas, proyectos como en soporte técnico.

Atentamente,



Ing. ROLANDO FELIX C.
Representante Legal y Gerente
Corporación Powerfast Cía. Ltda.
RUC # 179189101501
cc./file
frfc