

Quito, 28 de Marzo del 2016

INFORME DE GERENTE DE 2013 **"CORPORACION POWERFAST CIA. LTDA."**

INTRODUCCION – ACERCA DE LA COMPAÑIA CORPORACION POWERFAST CIA. LTDA.

De inicio la compañía no se llamó Corporación Powerfast, se cambio a este nombre el 19 de Abril del 2011, ya que se inició con el nombre GPF Corporación Cía. Ltda., la misma que se constituyo por escritura pública otorgada ante el Notario Trigésimo Primero del Distrito Metropolitano de Quito el 27 de Mayo del 2003 y aprobada por la Superintendencia de Compañías mediante resolución No. 03.Q.IJ.2089 del 10 de Junio del 2003.

El ámbito principal es comercial orientado a las áreas de sistemas, telecomunicaciones e informática. Se obtuvo el título habilitante de Proveedor de Servicios de Valor agregado e Internet (ISP) en Febrero del 2004 llamando a este servicio Powerfast, y que con el pasar del tiempo se convirtió en el nombre de la compañía.

No obstante la compañía puede comprar, vender, importar y exportar toda clase artefactos, productos, programas de software, instrumentos principales, accesorios y complementarios de informática y telecomunicaciones, ser representante de casas comerciales nacionales y extranjeras, hacer investigación, dar asesoramiento e instalación de servicios, dar prestación de servicios técnicos y de mantenimiento, conformación de centros de enseñanza y aprendizaje de informática y telecomunicaciones en general; lo que sigue abriendo una inmensa posibilidad de negocios que aun no se los ha explotado.

LA SITUACION ACTUAL DEL PAIS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

Para realizar este informe, se toma en cuenta la situación del país al final del año 2013. De acuerdo a los resultados de las Cuentas Nacionales Trimestrales publicados por el Banco Central del Ecuador (BCE), el Producto Interno Bruto (PIB) tuvo un crecimiento anual de 4.5% en el año 2013 con respecto a 2012, ubicando al país como una de las economías con mejores resultados en la región. Fuente: <http://www.bce.fin.ec/index.php/boletines-de-prensa-archivo/archivo/item/623-la-econom%C3%ADa-ecuatoriana-tuvo-un-crecimiento-anual-de-45-en-2013>

En la página web del BCE se indica que el país terminó con una inflación del 2,70%. Fuente <http://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Inflacion/Inf201312.pdf>.

Y una tasa menor de desempleo del 3,8% respecto del 2012 que fue del 4,4%. Fuente http://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/Informacion-2010-2011-2012-2013/2013/Diciembre2013/15años/Reporte_Laboral-Diciembre_2013.pdf

INDICES <http://www.actuaria.com.ec/?gclid=CJWU0lyMjMsCFVNbhgodfYoBrw>



ANALISIS DE LOS PARAMETROS DEL BCE

De lo que se puede observar y entender de estos parámetros, existe crecimiento productivo del 4,5%, aunque exista inflación del 2,70%, obteniendo al 31 de Diciembre del 2013 un valor positivo del 1,80%. Si este mismo análisis se aplica a la compañía, la misma estaría en la obligación de tener ganancia mayor o superior al 1,80% respecto al año anterior, a pesar de las dificultades del mercado que se encuentra todos los días, y se debería tener un resultado positivo aunque sea pequeño, pero no debería haber pérdidas.

1.- Comportamiento del entorno económico

- El objetivo del gobierno es seguir con la penetración del Internet en el Ecuador, y disminuir la brecha tecnológica en la población, así que como compañía también seguimos este mismo objetivo.
- A pesar del embate tecnológico durante todo el año 2013 de Netlife, CNT, TV Cable y otros proveedores de la competencia, hemos logrado estabilizarnos con clientes en este año.
- Se está al día en la parte fiscal con el pago del impuesto del IVA mensual al SRI, así como los impuestos municipales. Debido a la aplicación de NIIFS hasta el año 2012, se decidió realizar una auditoría interna para el año 2013 y 2014 con el fin de presentar bien los balances de la compañía, razón por la cual se extendió el tiempo para cumplir con estas obligaciones.
- A pesar de la tendencia a la baja de los costos del internet, y por tanto menos ingresos, la compañía siempre ha estado al día en el pago del IESS a los trabajadores, así como en sueldos, decimos, liquidaciones que se los ha cumplido puntualmente.
- Como conclusión la competencia siempre nos obliga a mejorar y reaccionar positivamente cada año diversificándonos en lo que hacemos.

2.- Cumplimiento de objetivos previstos para el ejercicio económico del 2013.

- Al igual que todos los años, los esfuerzos de la administración son encaminados para que la compañía mantenga un crecimiento sin dar mucho el giro normal a las actividades concernientes al área, tratando de cumplir con el objetivo de superar las cifras de inflación arriba indicadas.
- Este año la compañía cambió de domicilio, de La Av. De la Republica y Alemania al barrio de San Juan en la Carchi OE8-39 e Imbabura, justo al lado de la Unidad Educativa 10 de Agosto, las razones las expresamos a continuación:
 - En las oficinas antiguas la zona azul bajo totalmente el ingreso por capacitación ya que los cursos de Linux que se realizaban la gente no quería venir por este motivo.
 - Por otra parte el administrador del edificio subió más del doble el arriendo so pretexto que hizo unas remodelaciones externas al edificio.
 - Pero lo que derramó la gota al vaso fue que el administrador puso cadena a la puerta de entrada sábados y domingos cambiando incluso los candados, y cuando habían emergencias técnicas no se podía ingresar a nuestras propias oficinas para dar soporte.



- El hecho de mover las oficinas administrativas incluyendo el nodo de comunicaciones de internet generó un gasto extraordinario, en las oficinas nuevas el arreglo de la parte eléctrica, el nuevo cableado estructurado, nuevo pago para la instalación de las fibras ópticas en el nuevo nodo, pago del transporte más de 30 viajes en equipos y muebles, además de pagar el valor de las garantías de salida del edificio donde se arrendaba antes, y garantía en las nuevas oficinas, superaron un valor mayor a los US\$ 8.000 aproximadamente, que no estuvieron considerados inicialmente.
- En los últimos meses del 2013 salió buen personal administrativo y técnico dejando un vacío en estas áreas que se compensaron poco a poco incluso hasta los primeros meses del 2014, sin importar que eran gentes ya formadas y capacitadas profesionalmente en nuestra empresa, no dejaron reemplazo y se tuvo que capacitar al personal nuevo.
- Debido al gran problema en la contabilidad; la auditoría para realizar los balances del 2013 y 2014 juntos, ha tomado gran tiempo hasta marzo del 2016, razón por la cual recién se está entregando este informe.
- El otro objetivo y que seguirá siendo un objetivo de todos los años, es seguir buscando nuevas estrategias, nuevos valores agregados, nuevos convenios, nuevas compañías para llegar seguir trabajando como integradores con un **servicio personalizado al cliente** final.

3.- Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Socios.

- Entre el periodo económico de enero a diciembre del 2013, la compañía ha presentado resultados aceptables que se podrían decir que son el mérito de trabajar organizadamente tratando día a día de cumplir los objetivos que la compañía se ha trazado.

4.- Situación Financiera del año 2013 de la compañía.

- Para poder realizar este análisis, se recurre a los datos del año 2012, y se los compara con el estado de resultados del año 2013, las cuales se cumplieron como exigen las normas para este efecto de la declaración del impuesto a la renta y presentación de balances.

Parámetros	Año 2012	Año 2013	Diferencia	%	Comentario
Activo	\$ 68.914,59	\$ 88.944,07	\$ 20.029,48	29,06	Excelente
Pasivo	\$ 50.767,26	\$ 13.285,45	(\$ 37.481,81)	(73,83)	Excelente
Patrimonio	\$ 18.147,33	\$ 76.658,62	\$ 58.511,29	322,42	Excelente
Utilidad	\$ 20.393,16	(\$ 8.283,43)	(\$ 28.676,59)	(140,62)	Malo
que representa el	7,41%	-3,43%	-10,84	puntos	Malo
Ventas	\$ 275.209,48	\$ 241.635,21	(\$ 33.574,27)	(12,20)	Regular
Costos & Gastos	\$ 254.816,32	\$ 249.918,64	(\$ 4.897,68)	(1,92)	Bueno

- El "Activo" se observa que creció un 29,06% respecto al 2012, y que es un indicador que a la postre muestra la estabilidad de la compañía.
- El "Pasivo" se observa que se ha logrado disminuir drásticamente (73,83%) respecto al 2012, que indica un comportamiento excelente en el manejo del endeudamiento.

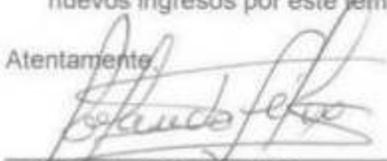


- Al subir el "Activo", por ende se aumentó el "Patrimonio" y que podría servir como apalancamiento o garantía para realizar cualquier negocio futuro.
- Al analizar las "Ventas" se observa que las mismas disminuyeron en un 12,20% respecto al año 2012, por los motivos anteriormente indicados.
- En la parte de "Costos & Gastos", se observa que se ha disminuido en 1,92% respecto del año 2012 que es bueno, pero no se han aumentado los mismos, lo bueno hubiese sido disminuir en la misma proporción equivalente al 12,20% de Ventas.
- Por otra parte analizando, y de lo expuesto anteriormente, donde se indico que se tuvo que realizar un gasto aproximado de US\$ 8.000 para poder cambiarse de oficinas, y respecto a la pérdida de US\$ 8.283,43, considerando este punto de vista salimos prácticamente tablas, es decir no se pierde ni se gana, por lo que nuestro desafío para el próximo año 2014, deberá ser compensar esto y mejorar la utilidad nuevamente.
- A la fecha de la realización de este informe se puede indicar, que la compañía está al día con sus obligaciones de Seguridad Social y Tributarias, pagos de sueldos y salarios al personal, y lo primordial no se maneja endeudamiento con ningún banco.

5.- Recomendaciones a la Junta General de Socios.

- Se recomienda implementar nuevas tecnologías para la consecución de las metas trazadas, que en sus 10 años de operación, reflejan un incremento aceptable en el mercado local y en su posicionamiento continuo frente a la competencia, así como mejorar las ventas para aumentar las utilidades y compensar la pérdida de este año.
- Se recomienda al equipo de auditoria empezar el año 2014 lo más pronto posible para poder obtener los balances reales del 2014 a tiempo.
- Se recomienda estar al día con la Superintendencia de Compañías con la finalidad de volver a participar activamente en el INCOP, así como renovar los contratos con las empresa públicas a las que proveemos el servicio del internet y valores agregados.
- Se recomienda aprobar capacitación continua al personal de Powerfast, y ojala se pueda realizar la implementación del aula de capacitación en la nueva oficina, para que existan nuevos ingresos por este tema.

Atentamente,



Ing. ROLANDO FELIX C.
Representante Legal y Gerente
 Corporación Powerfast Cia. Ltda.
 RUC # 179189101501
 cc./file
 frfc