

INFORME DE GERENCIA

2011

Quito, 31 de diciembre de 2011

Señores Accionistas
Empresa SISACUMA CIA. LTDA.

Ciudad.-

Apreciados Accionistas:

I GENERALIDADES

Se ha logrado obtener las dos certificaciones con Ecocert; precio justo y orgánica El potencial cliente canceló la una factura como un compromiso de compra.

Con el otro potencial cliente hemos firmado un contrato de confidencialidad para realizar una investigación de uno de nuestros productos y mejorar la composición química de acuerdo a las especificaciones de requerimientos del cliente.

Cabe mencionar que las diferentes instancias gubernamentales con las diferentes instancias del MMRREE y el MIPRO están apoyando a las empresas en facilitar los trámites de exportación, puesto que muchos de los trámites toman demasiado tiempo. Con estos apoyos de promoción y facilidades de exportación incrementaremos las ventas internacionales.

II ORGANIZACIÓN EMPRESARIAL

Continuamos en el mismo sitio con la esperanza de cumplimiento al compromiso del Municipio de asignar un sitio adecuado para la construcción de un ecoparque industrial de mediano y alto impacto, para las nuevas empresas que se han desarrollado en estos últimos años.

Durante todo este año trabajó una sola persona en la empresa, no se llenó la vacante hasta septiembre. Se contrató a Juan Carlos Recalde y Miriam Tituaña, las dos personas ya han trabajado en la empresa en años anteriores.



III VENTAS

Las ventas nacionales no son las esperadas aunque estamos trabajando en la formulación de un blend para un cliente nacional el mismo que nos ha comprado una pequeña cantidad para la formulación de su producto de exportación. Con respecto a las exportaciones seguimos trabajando con el mismo cliente desde hace tres años el mismo que nos ha pedido las certificaciones con Ecocert. Sabemos que el recorrido ha sido largo durante estos años sin mayores ventas y se ha vendido muy poco, sin embargo estamos analizando un contrato de venta con un volumen que esta pro establecerse.

IV RESULTADOS

Los balances de Situación, Pérdidas y Ganancias así como otros indicadores financieros nos indican que la empresa continúa con un resultado negativo debido a la demora en la exportación por la firma del contrato que lo estamos presentando.

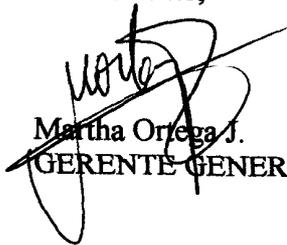
V PERSPECTIVAS

A las puertas de cerrar los dos contratos tanto nacional como internacional por una parte, y con el estudio de investigación que lo terminaremos a finales de año para el cliente confidencial por otra parte. Trabajaremos en la innovación y desarrollo de un producto a base de aceites esenciales como consecuencia de haber participado en un feria de negocios "Ecuador a la Inversa", promocionado por el MIPRO, en la cual participaron las empresas y las cadenas de almacenes nacionales.

Reiterando una vez más el reconocimiento por la dedicación en el cumplimiento de los deberes y obligaciones que cada uno de nosotros tenemos, para conseguir el éxito de la Compañía.

Reconociendo siempre el esfuerzo y tesón del trabajo que han demostrado todos y cada uno de los colaboradores.

Atentamente,


Martha Ortega J.
GERENTE GENERAL

