

Quito, 27 de Abril del 2016

Señores
Accionistas
CIM S.A.
Presente.-

Estimados señores:

Según lo dispuesto por la ley de compañías me es grato poner a su consideración el informe de actividades de la compañía, correspondiente al año 2015.

1. MERCADO

Si bien el entorno político y económico del país empezó a verse afectado por la baja del precio del petróleo, que se sintieron con mayor intensidad a finales de año, nosotros logramos concretar varios negocios que se habían quedado pendientes en el 2014, lo que nos permitió tener un crecimiento muy importante en nuestras ventas.

En el 2015. El Gobierno ecuatoriano tomó la decisión de implementar medidas económicas como las salvaguardas, que es un incremento en el arancel de varios productos importados; las salvaguardas implementadas fueron del 5%, 15%, 30% y 45%. A nosotros nos afectó directamente porque en las partidas arancelarias de productos como focos de descarga y luminarias completas, se fijó el porcentaje más elevado de salvaguarda, teniendo que cancelar en cada importación un valor de 30% de arancel y adicionalmente 45% de salvaguarda, esto hizo que caiga la venta de estos productos y también que se reduzca nuestro margen de comercialización que se reflejó en nuestro resultado neto antes de impuestos.

Otro aspecto que causó la implementación de las salvaguardas, fue el hecho de que los productos tradicionales de iluminación para tiendas, como son los focos tipo Mastercolour, incrementaran los precios de venta prácticamente en un 45%, originando una disminución en la comercialización de estos productos, pero por el otro lado, se vieron potenciados los LEDs, pues el precio del Led que en el 2014 era de 2.5 veces a uno, en el 2015 acabó en la relación de 1.5 a 1. Claro que de por medio existió la reducción de precios por parte de nuestros proveedores en todos los productos LED, debido al incremento de la demanda de estos productos a nivel mundial.

En lo que a cartera se refiere, los últimos meses del año, se empezó a observar incrementos en los días de pago, haciendo una recuperación más lenta que hizo que nosotros también tengamos que reprogramar algunos pagos a proveedores por este tema, sobre todo a proveedores locales.

En la parte laboral, el Ministerio del ramo, en el 2015 continuó con sus políticas de control y seguimiento a la implementación en las empresas de reglamentos de Seguridad Industrial y Salud Ocupacional; por lo que en enero del 2015 fue aprobado por dicho Ministerio nuestro reglamento de Seguridad Industrial y Salud Ocupacional y se nombró el comité paritario que está en vigencia y que se encarga del cumplimiento del reglamento.

2. VENTAS

Nuestro presupuesto de ventas para el 2015 era de USD 1.680.000 pero el resultado final fue de US\$ 2.008.627,34, logrando así superar nuestro presupuesto de ventas y también lograr un incremento del 43% con relación a las ventas del 2014 que fueron de US\$ 1.396.105,88.

El crecimiento de la venta en productos Led, al ser productos de mayor valor, contribuyó con nuestro incremento en las ventas, es decir, no solo vendimos más unidades sino que también se vendieron productos de mayor valor, por las ventajas técnicas de duración y consumo de energía que ofrecen los leds.

En el 2015 se vendieron tiendas completas con tecnología LED con productos de alta especificación, lo cual, no solo es importante por la venta sino también por la imagen de nuestra empresa, que estoy seguro nos permitirá abrir nuevas puertas en los próximos años.

El desarrollo continuo de las tecnologías LED están haciendo que nuestro portafolio de productos cambie rápidamente de los productos tradicionales a productos Leds y creo que en los próximos 3 o 4 años la composición de nuestro portafolio será en un 90% leds.

3. ACTIVOS FIJOS

El total neto de activos fijos fue de US\$ 89.175,91. Este año no fueron adquiridos ni renovados Activos Fijos, dado que en el año pasado se realizó la renovación de computadores para el Departamento de Contabilidad, Compras y Logística, se adquirieron nuevos computadores y tablets para el Departamento de Proyectos, racks con divisiones para clasificar de mejor manera el inventario dentro de la Bodega, estaciones de trabajo para nuevo personal, recuperador de pintura para la optimización del uso de pintura en polvo en producción, generador eléctrico para los diferentes proyectos y además se adquirió un nuevo vehículo con el objetivo de atender oportunamente despachos a los diferentes proyectos.

4. NIIFs

Se detallan a continuación los principales efectos NIIF que tuvimos en el 2015:

Provisión Cuentas Incobrables Cartera de Clientes	\$ 1.801,75
Ajuste deterioro del inventario	\$ 89,26
El estudio actuarial por Jubilación Patronal	\$ 4.536,88
El estudio actuarial por Desahucio se reversó	\$ 3.875,00
Otras provisiones por deterioro e Instrumentos financieros	\$ 104,91
TOTAL EFECTO NETO NIIFs	\$ 10.407,80

5. PERSONAL

En lo que a personal se refiere, prácticamente nos mantuvimos con el mismo equipo de trabajo viendo la necesidad para el 2016 de fortalecer nuestro departamento de ventas, para incrementar nuestra participación en el mercado.

El personal administrativo se ha mantenido sin cambio alguno y más cohesionado, lo que nos permite tener la información financiera a tiempo.

6. RESULTADOS

Los resultados obtenidos por CIM S.A., se presentan de la siguiente manera comparados con el 2014

	Año 2015	Año 2014
Ingresos totales	US\$ 2.017.756,75	1.411.257,38
Costos y gastos	US\$ 1.942.155,35	1.369.494,69

La utilidad del ejercicio 2015 llegó a la suma de US\$ 75.600,40 antes de impuestos y utilidades, mientras que en el 2014, el resultado fue de US\$ 41.762,69.

El incremento en el valor del resultado se debió básicamente al incremento de ventas por todos los proyectos logrados en el 2015.

7. ESTRUCTURA SOCIETARIA

Al 31 de Diciembre la estructura societaria se mantiene de la siguiente manera:

ACCIONISTA	% PARTICIPACIÓN	Valor
Santiago Nicolalde	50%	10.550
Vanessa Salazar	50%	10.550
	100%	21.100

Se mantiene igual que en el 2014.

8. CUMPLIMIENTO DE OBLIGACIONES

Nuestras obligaciones con Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social, Servicio de Rentas Internas y nuestros trabajadores se encuentran al día.

Las cuentas por pagar a nuestros proveedores locales al 31 de Diciembre del 2015 fueron US\$ 118.051,54 y proveedores del exterior US\$ 139.065,64.

Las cuentas por pagar se encuentran enmarcadas dentro de los plazos otorgados por nuestros proveedores.

9. PERSPECTIVAS 2016

Nuestras perspectivas para el 2016 no son muy alentadoras principalmente por el entorno económico del país y por la situación política, ya que es un año pre electoral. A finales del 2015, el Gobierno empieza a mostrar ciertas dificultades para cumplir con sus obligaciones básicas, como son, los sueldos de los servidores públicos y también el pago a sus proveedores, lo cual, está significando ya, una reducción en la inversión estatal y también en la privada, que sin duda nos va a afectar, por lo que, en lo que esperamos un 2016 complejo y de poco movimiento económico.

Atentamente,

Ing. Santiago Nicolalde
Gerente General
CIM S.A.