

INFORME DE GERENCIA

A LOS SEÑORES SOCIOS DE LA EMPRESA ALMACEN SAN FRANCISCO ALSAFRAN CIA. LTDA.

Me es grato presentar a ustedes los resultados finales del ejercicio económico del año 2014.

1.- En el movimiento contable del ejercicio del año 2014, podemos observar que las ventas ascienden a \$264.416,18 las compras de mercaderías a \$181.455,82 y los gastos por un total de \$81.408,01, logrando una utilidad de 12.736,39

2.- Si comparamos la actividad económica del 2014 con la del año 2013 se observa una utilidad menor debido a que, a pesar del incremento en ventas en el segundo semestre, las compras como los gastos fueron mayores.

3.- La estabilidad económica es el resultado de nuestra fiel clientela, la permanencia en el sector comercial conservando la misma dirección desde 1982.

4.- Las estrategias aplicadas para incentivar la misión de la empresa son similares a las del año pasado, tales como:

- Ampliación del horario de atención al cliente.
- Calidad de los materiales dispuestos para la venta
- Precios más bajos que la competencia.
- Asesoramiento para escuelas y almacenes que venden nuestra mercadería

5.- En el 2014 no nos fue posible invertir en publicidad por falta de presupuesto.

6.- Para el año 2015 esperamos incrementar el monto de nuestras ventas:

- a.- Enfocar las ventas al sector de las manualidades y artesanías.
- b.- Invertir en publicidad para los meses de temporada alta.
- c.- En temporada baja realizar promociones.
- d.- En julio hacer una liquidación de mercadería pasada de moda.
- e.- Hacer un estudio de mercado (encuestas) dentro del almacén sobre las necesidades de productos para contactar nuevos proveedores.

7.- Quisiera informar a los socios que las utilidades del ejercicio 2014 están a disposición de la junta general, para resolver su destino.

Todo lo expuesto anteriormente ha quedado reflejado en los balances que entregaré a cada uno de los socios para su debido análisis y comentarios.

Atentamente



José Luis Morejón León.
Gerente

Quito, 27 de Marzo del 2015