

SOLUCIONES CREATIVAS PARA GENTE VISIONARIA

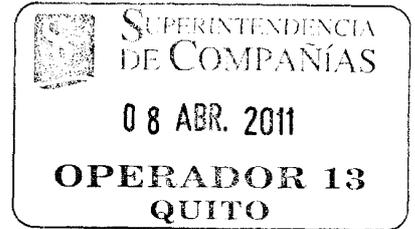
Juan González N35-76 y Juan Pablo Sanz | Edif. Karolina Plaza Of. 114 - Sector CCI  
+593 (02) 602 6660 / +593 (02) 602 6661  
+593 (02) 246 0078 / +593 (02) 246 3401

## INFORME DE ACTIVIDADES DEL AÑO 2.010

**PRESENTA: ING. NICOLAS DÍAZ LALOVA, GERENTE.**

Quito DM, 17 de Marzo de 2011

Señores Socios,  
E-Open Solutions Cia. Ltda.  
Ciudad.-



Dando cumplimiento a lo dispuesto en los Estatutos de la empresa y en la Ley de Compañías, cumplo como representante legal, poner a su consideración el Informe de Actividades correspondiente al ejercicio económico desarrollado durante el 2010.

### SITUACION MACROECONOMICA.-

Según el BCE, el crecimiento de la economía ecuatoriana alcanzó el 3.58% el año pasado, lo que supone un repunte respecto al 0.36% alcanzado en el 2009, pero muy por debajo del 8.7% del Perú, 9% del Paraguay, 8.5% del Uruguay, 7.5% de Argentina, 7.5% de Brasil, 5% de Chile, 4.7% de Colombia y 5.7% de la región en promedio durante el 2010

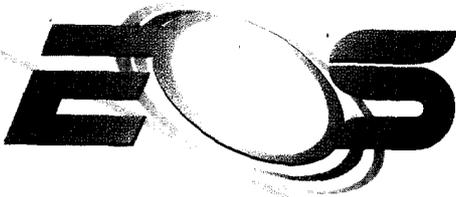
En 2010, el Producto Interno Bruto (PIB) de Ecuador bordeó los 24.983 millones de dólares, mientras que en 2009 el indicador alcanzó los 24.119 millones de dólares. El crecimiento del PIB del año pasado estuvo acompañado de un crecimiento en el ingreso por las exportaciones petroleras y una disminución del déficit de la balanza comercial.

Según el INEC, durante 2010 se registró una inflación anual del 3,33%, siendo una de las más bajas de los últimos años, inclusive menor que la registrada en 2009 que fue del 4,31% y que la registrada en 2010 en la región que fue del 6.1%. En diciembre, la inflación fue de un 0.51%, frente a una tasa del 0.58% en igual mes del año previo. La canasta básica se ubicó en 544,71 usd en diciembre del 2010 y la canasta vital en 390,10 usd, mientras que el ingreso familiar mensual fue de 448 usd.

Según el BCE, durante el 2010 el desempleo en el Ecuador mantuvo un promedio del 7.59% frente al 8.48% descrito durante el 2009, comportamiento emulado del resto de América Latina y ocasionado por la reactivación económica de la mayoría de países de la región.

El Salario Mínimo Vital mensual para el 2011 es de 264 usd, durante el 2010 fue de 240 usd, durante el 2009 fue de 218 usd, durante el 2008 fue de 200 usd y durante el 2007 fue de 170,00 usd. El objetivo es que exista una nivelación con el costo de la canasta básica que es de 500 dólares. Este apartado no nos afecta mayormente dado que no tenemos empleados con el salario mínimo.

*Handwritten signature*



SOLUCIONES CREATIVAS PARA GENTE VISIONARIA

Juan González N35-76 y Juan Pablo Sanz | Edif. Karolina Plaza Of. 114 - Sector CCI  
+593 (02) 602 6660 / +593 (02) 602 6661  
+593 (02) 246 0078 / +593 (02) 246 3401

En lo referente al riesgo país, este se mantuvo en alrededor de 1.000 puntos EMBI, lo cual trae consigo dos problemas fundamentales que son que los inversionistas extranjeros utilicen mayores tasas de descuento (1 punto porcentual adicional por cada 100 puntos EMBI) para sus flujos y exijan mayores rendimientos a sus inversiones y que los organismos extranjeros de financiamiento fijen mayores tasas de interés a los empresarios nacionales que acuden a ellos, todo debido a la falta de seguridad jurídica.

En cuanto a la balanza comercial en los primeros diez meses del 2010 las exportaciones se ubicaron en algo más de 14 mil millones de dólares, mientras que las importaciones superaron los 15 mil millones. Lo que generó un déficit de 1.213 millones, afortunadamente la balanza comercial petrolera mantiene un superávit de casi 5 mil millones.

Dentro de la política monetaria tenemos que la tasa activa en dic-2009 fue 9.19% y en dic-2010 8.68%, mientras que la pasiva en dic-2009 fue 5.24% y en dic-2010 4.28%, disminuciones que perseguían una aceleración de la economía dado el casi nulo crecimiento generado durante el 2009.

Fuente: BCE

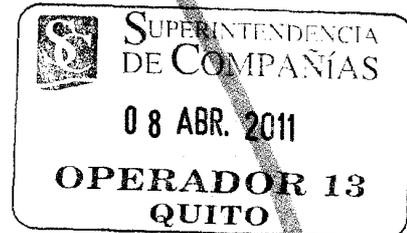
## SITUACIÓN DE LA EMPRESA.

### **Finanzas y Contabilidad.-**

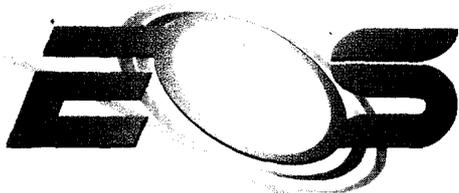
Los ingresos en el 2010 alcanzaron los 204.970,48 usd, que al ser comparados con los 180.564,78 usd del 2009 dan como resultado un incremento en ventas del 13.52%, muy similar al incremento del 13,56% generado del 2008 al 2009. Sin embargo durante el 2010 no se generó utilidad sino una pérdida de 148,24 usd, frente a los 9.892,13 usd de utilidad del 2009.

Los costos y gastos del 2010, totalizaron 205.118,72 usd que frente a los 170.672,55 usd del 2009 describieron un incremento del 20.18%, superior al 16,61% de incremento generado del 2008 al 2009. Siendo el incremento de los costos y gastos el motivo de la pérdida contable.

Frente al total de costos y gastos, los de mayor peso son: bienes no producidos por la sociedad 46,02% vs 54,91% del 2009; sueldos, beneficios sociales y honorarios profesionales, 35,45% vs 24,18% del 2009, y finalmente arrendamiento de la oficina 3,20% vs 3,05% del 2009. Si dentro de estos rubros analizamos variaciones brutas tenemos que para la compra de bienes no producidos por la sociedad se destinó 94.411,56 usd durante el 2010 y 93.713,46 usd durante el 2009 generando un incremento de apenas 698,10 usd; en cambio, para sueldos, beneficios sociales y honorarios profesionales se destinó 72.723,67 usd durante el 2010 y 41.263,09 usd durante el 2009 generando una diferencia de 31.460,58 usd, siendo este el motivo de la pérdida contable, ya que el incremento del arriendo es mínimo de los 5.217,36 usd del 2009 a los 6.556,48 usd del 2010.



41136



SOLUCIONES CREATIVAS PARA GENTE VISIONARIA

Juan González N35-76 y Juan Pablo Sanz | Edif. Karolina Plaza Of. 114 - Sector CCI  
+593 (02) 602 6660 / +593 (02) 602 6661  
+593 (02) 246 0078 / +593 (02) 246 3401

En el 2009 los activos sumaban 39.605,47 usd, en el 2010 bajaron a los 24.863,95 usd describiendo una disminución del 37.22% (14.741,52 usd). La disminución se debe a la recuperación de cartera (10.000 usd), a la disminución del crédito tributario de IVA (4.000 usd), a la depreciación y a la no compra de activo fijo.

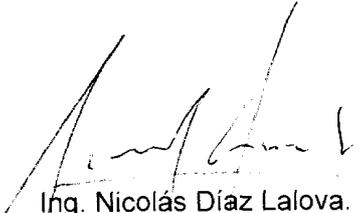
En cuanto a los pasivos, en el 2009 sumaban 13.588,75 usd y para el 2010 4.985,68 usd, describiendo una disminución del 63.31% (8.603,07 usd).

Si los activos disminuyeron en cerca de 15.000 usd y los pasivos disminuyeron en cerca de 9.000, el patrimonio disminuyó en cerca de 6.000 usd.

**Previsión de Contratación.-**

Para el 2011 está prevista la contratación de una fuerza de ventas a cargo de un jefe comercial, dado que si bien las ventas han crecido permanentemente, el mercado da para más.

Atentamente,

  
Ing. Nicolás Díaz Lalova.  
Gerente General  
E-Open Solutions Cia Ltda

