

INFORME ANUAL DE GERENCIA EJERCICIO FISCAL 2014

Señores Accionistas: como Gerente - General de Techoil & Services S.A. entrego a Ustedes el informe anual de las actividades realizadas por mi Administración correspondiente al ejercicio fiscal del año 2014 .

La meta fijada en ventas para el año 2014 fue de US\$ 288.000,00 que vendría a dar un promedio mensual de ventas de US\$ 24.000. El valor de ventas real en el año 2014 fue de US\$ 211.778,70 con un promedio mensual de S 17.648,23.

Comparación de las ventas durante los últimos seis años y tenemos así:

- Ventas en el año 2009 US\$ 88.055
- Ventas en el año 2010 US\$ 151.673
- Ventas en el año 2011 US\$ 214.903
- Ventas en el año 2012 US\$ 239.644
- Ventas en el año 2013 US\$ 205.332
- Ventas en el año 2014 US\$ 211.779

Se realizó un análisis de ventas por grupo, por monto y por porcentaje:

TECHOIL & SERVICES S.A. VENTAS TOTALES POR PRODUCTO AÑO 2014

Grupos	Ventas US\$	Porcentaje (%)
1 Servicios Técnicos	91,952.00	43.42%
2 Automatismos	88,645.00	41.86%
3 Productos Nacionales	21,911.00	10.35%
4 Otros Líneas y/o Productos	9,272.00	4.37%
	211,780.00	100.00%
	0.00	

La línea de mayor venta es el Servicio Técnico, por tratarse de una empresa que da servicio al cliente ocupando el 1er. Puesto con el 43.42%. La línea que ocupa el 2do lugar es para venta de Automatismos en las líneas BFT y Beninca con el 41.86%, y el resto de productos suman un total de 14.72%.

A continuación se detalla los gastos de acuerdo al departamento en porcentajes:

Los Gastos de Servicio Técnico son del 67.37%

Los Gastos de Administración y otros son del 32.63%.

La Utilidad Final del ejercicio económico 2014 después de la participación de trabajadores y del impuesto a la renta es del 2.38%.

La proyección de ventas para el año 2015 US\$ 288.000 que corresponde a un incremento del 35.94% con relación a las ventas del año 2014.

Espero que los datos reflejados en este Ejercicio Económico 2014 sean para toda los Accionistas, satisfactorios.

El servicio que la Empresa Techoil & Services S.A. entrega a sus clientes, se los debe hacer tan bien que el cliente se convierta en un vocero de nuestra excelente labor.

Éxitos para el 2015.

Atentamente,

Quito, 02 de abril del 2015

