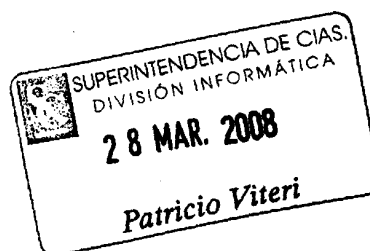


Quito, febrero 8 de 2008

SEÑORES ACCIONISTAS DE NOUX C.A
Ciudad.



Pongo a su consideración el informe de la Presidencia Ejecutiva de las operaciones de la compañía correspondiente al período fiscal 2007.

1. CONSIDERACIONES GENERALES.

En el año 2007 la compañía continuó con la ejecución de su plan quinquenal de operaciones, habiendo obtenido logros importantes en aspectos de orden comercial, financiero, recursos humanos e infraestructura.

2. OBJETIVOS.

Los objetivos principales que se plantearon fueron los siguientes:

- Seleccionar y contratar dos Ingeniero de Sistemas Jr.
- Aprobar por lo menos dos exámenes "Business Objects Enterprise Certified Professional" Nivel 1.
- Lograr por lo menos seis clientes nuevos.
- Mantener el nivel de satisfacción de todos los clientes
- Generar un nivel de ingresos igual o mayor a \$600.000,00 USD.

Todos los objetivos antes mencionados se cumplieron a cabalidad con excepción de volumen de ingresos. Cabe resaltar lo siguiente:

- El monto total de ingresos operacionales fue de \$ 537.369,88 USD, lo cual equivale a un crecimiento del 12% respecto al año pasado. Se registró crecimiento en las líneas de Venta de Licencias 29%, Servicios 17%, Mantenimiento 34% y Educación 211%.
- Se firmaron contratos con los siguientes nuevos clientes:
 - Business Objects: Destilería Zhumir, Epacem, Empresa Eléctrica Quito, PAE y

- Crystal: Junta de Beneficencia de Guayaquil, IDE, Banco General Rumiñahui, Grudeneg, y Balboa Seguros
- Se concluyó la ejecución de los proyectos de Empresa Eléctrica Quito, Andres Petro, Supermaxi y Seguros Colonial con un alto nivel de satisfacción del cliente.
- Se publicaron tres casos de éxito en el website de Business Objects: Empresa Eléctrica Quito, FV y Petroproducción.
- Durante el año logramos dos certificaciones "Business Objects Enterprise Certified Professional, Nivel 3." y una certificación "Business Objects Enterprise Certified Professional, Nivel 1."
- Todas las encuestas realizadas en el año reflejan claramente la satisfacción de los clientes con los servicios recibidos.

3. ASPECTOS LABORALES

Las actividades administrativas se han ejecutado con normalidad y las relaciones con el personal de la empresa se han mantenido en condiciones de absoluto respeto y consideración dando estricto cumplimiento a las obligaciones legales laborales. Se ha puesto especial cuidado y atención a la creación de un ambiente de trabajo en el cual se propicie el respeto al individuo, se fomente el trabajo en equipo y se motive al cumplimiento de objetivos de desarrollo personal y profesional.

Incorporamos a 4 nuevos profesionales, tres Ingenieros de Sistemas Jr y un Ingeniero de Sistemas Sr.

4. ASPECTOS COMERCIALES Y FINANCIEROS.

La relación comercial con la Corporación Business Objects se ha mantenido en forma absolutamente ordenada, cumpliendo todas las condiciones comerciales y financieras estipuladas en el contrato de distribución. Con IBM del Ecuador y Nexsys se ha mantenido una relación comercial cordial y productiva.

El resultado del económico de las operaciones de la compañía concluyó un superávit, el Estado de Pérdidas y Ganancias presenta una utilidad antes de impuestos de \$ 7.097,81 USD.

Propongo a los Señores Accionistas que se retenga el 100% de las utilidades generadas en el ejercicio económico del año 2007.

Atentamente.


Hernán Burbano de Lara
Presidente Ejecutivo
Noux C.A