

Informe Gerente General

Señores Accionistas.

Es muy grato el poder dirigirme a ustedes para presentar el informe de la Gerencia correspondiente al año 2014, el mismo que se contempla a continuación.

En el año 2014 a partir del mes de Enero del 2014, se procedió a ejecutar la planificación elaborada para la compañía para el 2014, a su vez cada trimestre se realizó un análisis de la situación de la compañía con el fin de poder adoptar políticas y correctivos adecuados para el correcto funcionamiento de la misma, Por lo que al cierre del ejercicio la compañía está al día en sus obligaciones Tributarias ante la Superintendencia de Compañía, a su vez se ha realizado los correctivos necesarios en el área contable y en área legal de.

La compañía se ha acoplado de manera correcta y eficiente al sistema contable bajo el sistema NIIFS y al reporte de las ventas a crédito ante el organismo de control.

A su vez, en el tema financiero se han hechos todos los correctivos posibles del caso para poder asumir las pérdidas que reportaba la compañía de años pasados o acumuladas en conjunto con los accionistas de la compañía y poder brindar bajo las medidas tomadas una salida viable a dicho particular.

También en el 2014 se ha logrado tener vinculación comercial con clientes tales como: DIFARE, PHARMACYS, FARMAENLACE, FARCAMED, MEDICYTY, FYBECA entre otros, la compañía ha logrado ingresar al tema cadenas de farmacias lo cual ayuda a la compañía en su consolidación en el mercado ecuatoriano.

Respecto a la venta institucional bajo el sistema de compras públicas, la compañía ha mantenido su política de fortalecer dichos lazos con todas las instituciones del sector público entre ellas SOLCA- Quito, Hospital Vicente Corral Moscoso (Cuenca), Hospital Martín Icaza, Hospital de la Policía Nacional, Instituto de Seguridad Social entre otras.

A su vez, se ha logrado iniciar procesos de negocios internacionales tales como con la República Bolivariana de Venezuela, que puedan ayudar a una venta de los productos de la compañía a gran escala.

En relación al presupuesto de ventas 2014, se lograron los objetivos planteados para el 2014 debido esto, a las políticas comerciales que se implementaron a partir del mes de Febrero de dicho año.

Es un compromiso de la administración vigente el seguir en el 2015 fortalecer a la compañía en el mercado privado, público e internacionalmente y continuar bajo la política disminuir la dependencia de IOPAMED que se mantuvo en el 2014 y que consideramos altamente riesgosa para los intereses de MIF- Ecuador.

Finalmente informo a ustedes, que al cierre del ejercicio económico 2014, la compañía, ha logrado una estabilidad en el plano comercial, financiero y administrativo, que son pilares para continuar que en el 2015, de una manera estable con objetivos planteados en la planificación como empresa.

Atentamente,


Sr. Fausto Cordovez D.
Gerente General
Corporación MAGMA ECUADOR S.A.