



Informe Gerente General

Señores Accionistas.

Es muy grato el poder dirigirme a ustedes para presentar el informe de la Gerencia correspondiente al año 2012, el mismo que se contempla a continuación.

En el año 2012 a partir del mes de julio que asumí el cargo de Gerente General de la compañía, se procedió a realizar un análisis de la situación actual de la compañía con el fin de poder adoptar políticas y correctivos adecuados para el correcto funcionamiento de la misma, entre ellas, solventar los temas pendientes ante la Superintendencia de Compañías, contar con nuevo sistema contable para el área financiera que esté alineado con las normativas legales ecuatorianas y a la vez facilite su enlace e implementación con el área financiera MIF-Perú, así como un nuevo sistema legal de manejo de los documentos de la compañía a través de la creación de un sistema de digitalizado de acceso remoto que permite una consulta ágil y oportuna de los documentos societarios, laborales, contratos, y todo lo relacionados a la existencia de la compañía en el Ecuador.

También se ha reestructurado la comercialización de productos, a través de un nuevo equipo de trabajo y de distribuidores, bajo nuevas políticas comerciales acordes a las nuevas condiciones de mercado.

Asimismo, la compañía ha procedido a pasar su sistema contable bajo el sistema NIIFS para con ello acatar la Resolución 08 del 20 de noviembre de 2008, emitida por la Superintendencia de Compañías la cual dispuso que a partir del 1 de enero de 2012 todas las compañías y entes sujetos a su control deberán aplicar en forma obligatoria las Normas Internacionales de Información Financiera – NIIFS.

A su vez, en el tema financiero se han hechos todos los correctivos posibles del caso para poder asumir las pérdidas que reportaba la compañía de años pasados y poder brindar bajo las medidas tomadas una salida viable a dicho particular, lo cual ha sido reportado a la Superintendencia de Compañías.

También en el 2012 se ha procedido a realizar acercamientos con nuevos clientes potenciales de la compañía tales como: DIFARE, PHARMACYS, FARMAENLACE, FARCOMED, MEDICYTY, FYBECA entre otros, así como, iniciar acercamientos con la Cámara de Comercio Peruana –Ecuatoriana,

10/10/12

de la cual ya en el 2013 somos miembros, con el fin de potenciar nuevas posibilidades comerciales.

Respecto al tema comercial, la compañía al cierre del 2012, fortaleció la venta institucional bajo el sistema de compras públicas, sobre todo ante SOLCA - Quito, Hospital Vicente Corral Moscoso (Cuenca), Hospital Martín Icaza, Hospital de la Policía Nacional, así mismo se entregó información y materiales a otros importantes centros de salud a nivel nacional.

También, se procedió a la entrega de documentación a las Autoridades de Salud para la sustentación del nuevo factor operacional MIF – Ecuador, en el último trimestre del 2012, el mismo que ya fue considerado a inicios del 2013 en la obtención de la fijación de precios de los productos TRIAZIT tabletas y MACRODANTINA; también se realizó el análisis correspondiente de posibles nuevos productos para ser comercializado en el 2013 tales como BRONCOXAN, CLARIMED, ALERGIPLUS, GASEOVET 125, IOPAMED 370, TRAMEDIF, entre otros.

En relación al presupuesto de ventas 2012, se obtuvo 122%, debido esto, a las políticas comerciales que se implementaron a partir del mes de julio del 2012.

Será un objetivo primordial del 2013, centrarse en el mercado privado y buscar el fortalecimiento con nuevos productos y campañas promocionales diferenciales para de esta manera disminuir la dependencia de IOPAMED (50% de venta) que consideramos altamente riesgosa para los intereses de MIF – Ecuador.

Finalmente informo a ustedes, que al cierre del ejercicio económico 2012, la compañía pese a sus pérdidas, ha logrado una estabilidad en el plano comercial, financiero y administrativo, que serán importantes y uno de los pilares para que en el 2013, MIF – Ecuador alcance los objetivos.

Atentamente,


Sr. Fausto Cordóvez D.
Gerente General
CORPORACIÓN MAGMA ECUADOR S.A.
