

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2019

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Reporta

Takeda Ecuador Cía. Ltda., fue constituida el 4 de septiembre de 2012 e inscrita en el Registro Mercantil con fecha 19 de septiembre de 2012, es una subsidiaria de Takeda Pharmaceutical Company Limited. La dirección registrada de la oficina de la Compañía es Avenida Shyris N39-38 y Bélgica, edificio Shyris Century, piso 14. La Compañía está sometida al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros de la República del Ecuador.

Con fecha 4 de septiembre de 2014, a través de un acta de junta general y extraordinaria de socios – Netopharma transfiere 140 participaciones de un valor nominal de US\$1 cada una, equivalente al 0,01% del capital social de la Compañía a favor de Nycomed Germany Holding GmbH.

La Compañía se dedica a la comercialización de productos focalizados para enfermedades metabólicas, gastroenterología, oncología, salud cardiovascular, del sistema nervioso central, trastornos inflamatorios y del sistema inmune, enfermedades respiratorias y tratamiento del dolor. Forma parte de la farmacéutica más grande de Japón, tiene presencia comercial que abarca más de 70 países.

Pandemia mundial - COVID 19

El 11 de marzo de 2020, la Organización Mundial de la Salud declaró el brote de COVID-19 como pandemia. En marzo 16 de 2020, el Gobierno de Ecuador mediante Decreto Ejecutivo No. 1017, declaró el estado de excepción por calamidad pública en todo el territorio nacional, con base en el cual las autoridades gubernamentales tomaron medidas para contener el brote, incluyendo entre otras: la restricción de movilidad, restricción de entrada a visitantes extranjeros, suspensión de actividades en ciertos sectores productivos e incentivando el teletrabajo.

La Compañía se encuentra evaluando constantemente los efectos del brote en las operaciones y la situación financiera de la empresa, con el objetivo de aplicar medidas apropiadas para mitigar los efectos de este en las operaciones y los estados financieros de la Compañía. Hasta la fecha de autorización de la emisión de estos estados financieros, se adoptaron las siguientes medidas:

- Renegociación de los contratos con los proveedores de la Compañía para alinear la adquisición de inventarios con las expectativas relacionadas con la demanda futura de los productos de la Compañía, considerando el escenario actual del brote.
- Negociación de obligaciones contraídas por servicios recibidos, monitoreo de necesidad de préstamos y financiaciones de la empresa con las instituciones financieras, para mitigar los posibles riesgos de liquidez.
- Aplicación de medidas temporales o definitivas en la fuerza de trabajo, con el objetivo de reducir los gastos salariales a mediano plazo, como la suspensión de las nuevas contrataciones y la aplicación de acuerdos de pago por jornadas suspendidas. En vista de la evolución diaria del COVID-19, así como a su impacto en la economía en Ecuador y global, no se puede hacer una estimación sobre los efectos en las operaciones de la Compañía a la fecha de emisión de los estados financieros.

Con respecto a esta situación, la Compañía ha tomado las medidas necesarias para mantener las operaciones en funcionamiento, garantizando la protección de nuestros empleados,

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

proveedores y clientes.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros de la Compañía han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la gerencia de la Compañía el 14 de mayo de 2020 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de socios.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros de la Compañía han sido preparados sobre la base del costo histórico. Las políticas de contabilidad adoptadas son consistentes con las aplicadas en años anteriores, excepto por los cambios en las políticas que se indica en la nota 4.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, moneda funcional de la Compañía. Toda la información se presenta en tal moneda, excepto cuando se indica de otra manera.

(d) Uso de Juicios y Estimados

La preparación de estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF requiere que la Administración de la Compañía realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

i. Juicios

La Administración informa que no existen juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, que pudieran tener efecto importante sobre los montos reconocidos en los estados financieros.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres en las estimaciones al 31 de diciembre de 2019 que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material a los importes en libros de activos y pasivos en el próximo año financiero, se discuten a continuación:

Obligaciones por Beneficios Definidos- Las obligaciones por prestaciones de beneficios definidos de la Compañía se descuentan a una tasa establecida utilizando como referencia los rendimientos del mercado, al cierre del año, correspondiente a bonos empresariales de alta calidad en la moneda en la que

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

se pagarán los beneficios. Se requiere un juicio significativo al establecer los criterios para bonos a ser incluidos en la población de la que se deriva la curva de rendimiento. Los criterios más importantes considerados para la selección de los bonos incluyen el tamaño de la emisión de los bonos corporativos, calificación de los bonos y la identificación de los valores atípicos que se excluyen. Esta presunción es considerada una fuente de incertidumbre en la estimación debido a que pequeños cambios podrían significar un efecto importante en los estados financieros.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de acuerdo con lo previsto por las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo, la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo con lo previsto en las NIIF los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 6 (a) se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3) Políticas Contables Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(a) Clasificación de Saldo Corriente y no Corriente

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Instrumentos Financieros

i. Activos y Pasivos no Derivados

Reconocimiento y Medición Inicial

La Compañía reconoce inicialmente las cuentas por cobrar comerciales e instrumentos de deuda en la fecha en que se originan, todos los otros activos financieros y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la que la Compañía comienza a ser parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

Un activo financiero (a menos que sea una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo) o un pasivo financiero son inicialmente reconocidos a su valor razonable más cualquier costo de transacción atribuible a su adquisición o emisión (para un ítem que no se mide al valor razonable con cambios en resultados). Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo es inicialmente medida al precio de la transacción

Clasificación y Medición Posterior

Activos Financieros

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se lo clasifica como medido a: costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral - inversión en deuda, a valor razonable con cambios en otro resultado integral - inversión en patrimonio, o a valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial, excepto si la Compañía cambia su modelo de negocio por uno para gestionar los activos financieros, en cuyo caso todos los activos financieros afectados son reclasificados el primer día del primer período sobre el que se informa posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero deberá medirse al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados:

- i. el activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales; y,

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

- ii. las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como se describe anteriormente, son medidos al valor razonable con cambios en resultados. Esto incluye todos los activos financieros derivados. En el reconocimiento inicial, la Compañía puede designar irrevocablemente un activo financiero que de alguna otra manera cumple con el requerimiento de estar medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como al valor razonable con cambios en resultados si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento que surgiría en otro caso.

Activos Financieros: Evaluación del Modelo de Negocio

La Compañía realiza una evaluación objetiva del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene en un portafolio a nivel de cartera debido a que esto refleja la forma en que se maneja el negocio y se proporciona información a la Gerencia. La evaluación incluye principalmente los siguientes aspectos:

- las políticas y objetivos establecidos para la cartera y el funcionamiento de esas políticas en la práctica. Esto incluye evaluar si la estrategia de la Administración se centra en obtener ingresos por intereses contractuales, mantener un perfil de tasa de interés, hacer coincidir la duración de los activos financieros con la duración de los pasivos relacionados; o realizar flujos de efectivo mediante la venta de los activos;
- cómo se evalúa el desempeño de la cartera y se informa a la Administración de la Compañía;
- los riesgos que afectan el desempeño del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos dentro de ese modelo de negocio) y cómo se administran esos riesgos;
- cómo se compensa a los gerentes del negocio, por ejemplo, si la compensación se basa en el valor razonable de los activos administrados o en los flujos de efectivo contractuales recaudados; y,
- la frecuencia volumen y oportunidad de ventas de activos financieros en períodos anteriores, las razones de dichas ventas y las expectativas sobre ventas futuras.
- Las transferencias de activos financieros a terceros en transacciones que no califican para la baja en cuentas no se consideran ventas para este propósito, de acuerdo con el reconocimiento continuo de la Compañía de los activos.

Los activos financieros que se mantienen para negociar o se administran y cuyo desempeño se evalúa sobre una base de valor razonable se miden al valor razonable con cambios en resultados.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Activos Financieros - Evaluación de si los Flujos de Efectivo Contractuales son solo Pagos del Principal y los Intereses

Para propósitos de esta evaluación, el 'principal' se define como el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial.

El 'interés' se define como la contraprestación por el valor temporal del dinero por el riesgo crediticio asociado con el importe principal pendiente durante un periodo de tiempo concreto y por otros riesgos y costos de préstamo básicos (por ejemplo, el riesgo de liquidez y los costos administrativos), así como también un margen de utilidad.

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son solo pagos del principal y los intereses, la Compañía considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si un activo financiero contiene una condición contractual que pudiera cambiar el calendario o importe de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpliría esta condición. Al hacer esta evaluación, la Compañía considera:

- i. hechos contingentes que cambiarían el importe o el calendario de los flujos de efectivo;
- ii términos que podrían ajustar la razón del cupón contractual, incluyendo características de tasa variable;
- iii características de pago anticipado y prórroga; y
- iv términos que limitan el derecho de la Compañía a los flujos de efectivo procedentes de activos específicos (por ejemplo, características sin recurso).

Una característica de pago anticipado es consistente con el criterio de únicamente pago del principal y los intereses si el importe del pago anticipado representa sustancialmente los importes no pagados del principal e intereses sobre el importe principal, que puede incluir compensaciones adicionales razonables para la cancelación anticipada del contrato.

Activos Financieros: Medición Posterior y Ganancias y Pérdidas

Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados: Estos activos se miden posteriormente a su valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluidos los ingresos por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.

Activos financieros al costo amortizado: Estos activos se miden posteriormente a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. El costo amortizado se reduce por pérdidas por deterioro. Los ingresos por intereses, las ganancias y pérdidas en cambio de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por baja en cuentas se reconoce en resultados.

Pasivos Financieros: Clasificación, Medición Posterior y Pérdidas y Ganancias

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados. Un pasivo financiero se clasifica como al valor razonable con cambios en resultados si se clasifica como mantenido para

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

negociar, es un derivado o se designa como tal en el reconocimiento inicial. Los pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados se miden a valor razonable y las ganancias y pérdidas netas, incluido cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados. Los otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado usando el método de interés efectivo. El ingreso por intereses y las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas también se reconoce en resultados.

iii. Baja en Cuentas.

Activos Financieros - La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

Pasivos Financieros - La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o éstas han expirado. La Compañía también da de baja un pasivo financiero cuando se modifican sus condiciones y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente distintos. En este caso, se reconoce un nuevo pasivo financiero con base en las condiciones nuevas al valor razonable.

En el momento de la baja en cuentas de un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero extinto y la contraprestación pagada (incluidos los activos que no son en efectivo transferidos o los pasivos asumidos) se reconoce en resultados.

iv. Compensación

(Continúa)

Un activo y un pasivo financiero serán objeto de compensación, de manera que se presente en el estado de situación financiera su importe neto, cuando y solo cuando La Compañía tenga, en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos y tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

v. Deterioro

Activos Financieros no Derivados

La Compañía reconoce correcciones de valor para pérdidas crediticias esperadas por activos financieros medidos a costo amortizado.

La Compañía mide las correcciones de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

## Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio (es decir, el riesgo de que ocurra incumplimiento durante la vida esperada del instrumento financiero) no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial al estimar las pérdidas crediticias esperadas, la compañía considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esta incluye información y análisis cuantitativos y cualitativos, basada en la experiencia histórica de la Compañía y una evaluación crediticia informada que incluye aquella referida al futuro.

La Compañía asume que el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente si tiene una mora mayor a 30 días, posterior al vencimiento del término comercial (75 días).

La Compañía considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo a la Compañía, sin recurso por parte de la Compañía a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- el activo financiero tiene una mora de 90 días o más.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

Las pérdidas crediticias esperadas de doce meses son la parte de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo que proceden de sucesos de incumplimiento sobre un instrumento financiero que están posiblemente dentro de los 12 meses después de la fecha de presentación (o un período inferior si el instrumento tiene una vida de menos de doce meses).

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas, es el período contractual máximo durante el que la Compañía está expuesta al riesgo de crédito.

### Medición de las Pérdidas Crediticias Esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas son el promedio ponderado por probabilidad de las pérdidas crediticias. Las pérdidas crediticias se miden como el valor presente de las insuficiencias de efectivo (es decir, la diferencia entre el flujo de efectivo adeudado a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que la Compañía espera recibir).

### Activos Financieros con Deterioro Crediticio

En cada fecha de presentación, la Compañía evalúa si los activos financieros registrados al costo amortizado tienen deterioro crediticio. Un activo financiero

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

## Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

tiene 'deterioro crediticio' cuando han ocurrido uno o más sucesos que tienen un impacto perjudicial sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero.

Evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye los siguientes datos observables:

- dificultades financieras significativas del deudor;
- una infracción del contrato, tal como un incumplimiento o un suceso de mora de más de los plazos establecidos;
- la reestructuración de un préstamo o adelanto por parte de la Compañía en términos que este no consideraría de otra manera;
- se está convirtiendo en probable que el prestatario entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera; o
- la desaparición de un mercado activo para el activo financiero en cuestión, debido a dificultades financieras.

### Presentación de la Corrección de Valor Para Pérdidas Crediticias Esperadas en el Estado de Situación Financiera

Las correcciones de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

### Castigo

La Compañía castiga un activo financiero cuando hay información que indica que el deudor se encuentra en una dificultad financiera grave y no existe una perspectiva realista de recuperación, por ejemplo, cuando el deudor ha caído en causal de liquidación o ha entrado en un proceso de quiebra, o en el caso de cuentas por cobrar comerciales, cuando los saldos tienen más de cinco años vencidos, lo que ocurra antes. Los activos financieros dados de baja aún pueden estar sujetos a actividades de cumplimiento conforme a los procedimientos de recuperación de la Compañía, teniendo en cuenta el asesoramiento legal cuando sea apropiado. Cualquier recuperación realizada se reconoce en resultados.

### Activos no Financieros

El importe en libros de los activos no financieros de la Compañía es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro.

Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo.

Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente, son agrupados en el grupo más pequeño de activos llamados "unidad generadora de efectivo" que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los costos de venta. Para

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en su importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

Al 31 de diciembre del 2019 y 2018, la Administración de la Compañía, no ha identificado la necesidad de calcular o reconocer pérdidas por deterioro de activos financieros (propiedades y equipos y activos intangibles), debido a que, la Administración considera que no existen indicios de deterioro en las operaciones de la Compañía.

(c) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre el costo y el valor neto de realización. El costo se determina por el método promedio ponderado, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico facturado por el proveedor.

El valor neto de realización es el valor de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los gastos estimados para completar la venta.

(d) Propiedad y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedad y equipos son valoradas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Cualquier ganancia o pérdida en la disposición de un componente de propiedad y equipos, se reconoce en resultados.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo, son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de propiedad y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo menos su valor residual.

La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil estimada para cada componente. El método de depreciación, las vidas útiles y los valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las vidas útiles estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

	<u>Vida útil</u>	<u>Vida residual</u>
Equipos de computación	3 años	0%
Instalaciones y mejoras a propiedad arrendada	10 años	0%
Equipos de oficina	10 años	0%
Vehículos	5 años	70%
Software	3 años	0%

(e) Arrendamientos

La Compañía ha aplicado la NIIF 16 usando el enfoque retrospectivo modificado y, en consecuencia, la información comparativa no ha sido reexpresada y continúa informándose en conformidad con la norma NIC 17 y CINIIF 4. Los detalles de las políticas contables bajo la norma NIC 17 y la CINIIF 4 se revelan por separado.

Política Aplicable a Partir del 1 de Enero de 2019

Al inicio de un contrato, la Compañía evalúa si el contrato es, o contiene, un arrendamiento si transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de una contraprestación. Para evaluar si un contrato conlleva el derecho a controlar el uso de un activo identificado, la Compañía usa la definición de arrendamiento incluida en la NIIF 16.

Esta política se aplica a los contratos suscritos el 1 de enero de 2019 o después.

i. Como Arrendatario.

La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha de inicio del arrendamiento.

El activo por derecho de uso se mide inicialmente al costo, que comprende el importe inicial del pasivo por arrendamiento, ajustado por cualquier pago de arrendamiento realizado en o antes de la fecha de inicio más cualquier costo directo inicial incurrido; y, una estimación de los costos a incurrir para desmantelar, eliminar o restaurar el activo subyacente o sitio en el que se encuentra; menos los incentivos de arrendamiento recibidos.

El derecho de uso se deprecia posteriormente utilizando el método de línea recta desde la fecha de inicio hasta el plazo de arrendamiento, a menos que el

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

arrendamiento transfiera la propiedad del activo subyacente al final del plazo del arrendamiento o los costos del activo por derecho de uso del reflejen que se ejercerá una opción de compra; en este último caso, el activo por derecho de uso se depreciará a lo largo de la vida útil del activo subyacente, sobre la misma base que los de propiedades y equipos. Además, el activo por derecho de uso se reduce periódicamente por las pérdidas por deterioro; y si corresponde, se ajusta para ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha. Los pagos por arrendamiento se descontarán utilizando la tasa de interés implícita en el arrendamiento; o, si esta tasa no puede determinarse fácilmente, se medirá el pasivo a la tasa de endeudamiento incremental por préstamos de la Compañía. Así también, dicha tasa de endeudamiento incremental se determina en función de las tasas de interés de varias fuentes de financiamiento externo, y se realizan ciertos ajustes a dichas tasas a fin de reflejar los términos del arrendamiento y el tipo de activo arrendado.

Los pagos por arrendamiento incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento comprenden lo siguiente:

- Pagos fijos, incluyendo pagos fijos en sustancia; y
- Pagos por arrendamientos variables que dependan de un índice o de una tasa, inicialmente medidos utilizando el índice o la tasa en la fecha de comienzo.

El pasivo por arrendamiento se mide a costo amortizado utilizando el método del interés efectivo; posteriormente este pasivo es sujeto a una nueva medición cuando hay un cambio en los pagos de arrendamiento futuros que surgen de un cambio en un índice o tasa; si hay un cambio en la estimación de la Compañía del importe que se espera pagar bajo una garantía de valor residual; si la Compañía cambia su evaluación de si ejercerá una opción de compra, extensión o terminación; o, si hay un pago de arrendamiento fijo revisando en sustancia.

En el período comparativo, los activos mantenidos en otros arrendamientos se clasificaron como arrendamientos operativos y no se reconocieron en el estado de situación financiera de la Compañía. Los pagos realizados bajo arrendamientos operativos se reconocieron en resultados en forma lineal durante el plazo del arrendamiento.

Arrendamientos de corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor.

La Compañía ha escogido no reconocer activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento por los arrendamientos de activos de bajo valor y arrendamientos de corto plazo, incluyendo el equipo de TI. La Compañía reconoce los pagos por arrendamiento asociados con estos arrendamientos como gasto sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento.

(f) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La obligación neta relacionada con planes de beneficios definidos se calcula separadamente para cada plan estimando el importe del beneficio futuro que los empleados han ganado en el periodo actual y en periodos anteriores, descontando ese importe y deduciendo el valor razonable de los activos del plan.

El cálculo de las obligaciones por beneficios definidos es efectuado anualmente por un actuario calificado usando el método de unidad de crédito proyectada. Cuando el cálculo resulta en un posible activo para la Compañía, el activo reconocido se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles en la forma de reembolsos futuros del plan o reducciones en las futuras aportaciones al mismo. Para calcular el valor presente de los beneficios económicos, se debe considerar cualquier requerimiento de financiación mínimo.

Las nuevas mediciones del pasivo por beneficios netos definidos, que incluye las ganancias y pérdidas actuariales, el rendimiento de los activos del plan (excluidos los intereses) y el efecto del techo del activo (si existe, excluido el interés), se reconocen de inmediato en otros resultados integrales. La Compañía determina el gasto (ingreso) neto por intereses por el pasivo (activo) por beneficios definidos neto del período aplicando la tasa de descuento usada para medir la obligación por beneficios definidos al comienzo del período anual al pasivo (activo) por beneficios definidos netos, considerando cualquier cambio en el pasivo (activo) por beneficios definidos netos durante el período como resultado de aportaciones y pagos de beneficios. El gasto neto por intereses y otros gastos relacionados con los planes de beneficios definidos se reconocen en resultados.

Cuando se produce una modificación o reducción en los beneficios de un plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con el servicio pasado o la ganancia o pérdida por la reducción se reconoce de inmediato en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando esta ocurre.

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son contabilizadas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a bonos por desempeño y las establecidas en el Código de Trabajo del Ecuador tales como participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía, décima tercera y décima cuarta remuneración.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(g) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro, a la tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(h) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios

Se miden en función de la contraprestación a la que la Compañía espera tener derecho a recibir en un contrato con un cliente y excluye los importes cobrados en nombre de terceros. La Compañía reconoce los ingresos cuando transfiere el control de un producto o servicio a un cliente.

Obligaciones de Desempeño y Políticas de Reconocimiento de Ingresos

A continuación, se proporciona información sobre la naturaleza y la oportunidad de satisfacción de las obligaciones de desempeño en contratos con clientes, incluyendo los términos de pago significativos y las correspondientes políticas de reconocimiento de ingresos:

(a) Tipo de Producto: Venta de Medicamentos

La actividad principal de la Compañía es la comercialización de productos focalizados para enfermedades metabólicas, gastroenterología, oncología, salud cardiovascular, del sistema nervioso central, trastornos inflamatorios y del sistema inmune, enfermedades respiratorias y tratamiento del dolor.

(b) Naturaleza y Oportunidad de Satisfacción de las Obligaciones de Desempeño, Incluyendo los Términos de Pago Significativos

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

- Los clientes obtienen el control de los productos cuando reciben y aceptan los mismos. La facturación ocurre en ese momento.
- Las facturas son pagaderas dentro de un plazo no superior a 75 días. Se proporcionan descuentos de distribución por el 10,2%.
- El contrato de venta le permite al cliente devolver un ítem. Los bienes devueltos son intercambiados solo por bienes nuevos, es decir, no se ofrecen reembolsos en efectivo.

(c) Reconocimiento de Ingresos

- Los ingresos se reconocen cuando se cumple una obligación de desempeño específica. Un producto se transfiere cuando el cliente obtiene el control del producto, es decir, cuando los bienes son transferidos a las bodegas del cliente y son aceptados por éste.
- Los ingresos se reconocen en la medida que sea altamente probable que no ocurra una reversión significativa en el importe de los ingresos acumulados. Por lo tanto, el importe del ingreso reconocido es ajustado por las devoluciones esperadas que se estiman con base en los datos históricos y se reconoce un pasivo de contratos por devolución.

(i) Costos y Gastos

Se registran al costo histórico. Los costos y gastos se reconocen a medida que son incurridos, independientemente de la fecha en que se haya realizado el pago, y se registran en el período más cercano en el que se conocen.

(j) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido. Es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La medición del activo y pasivo por impuesto a la renta diferido, refleja las consecuencias fiscales que se derivan de la forma en la cual la Compañía espera, al final del período sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el importe registrado de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son revertidas, basándose en las leyes tributarias que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las cuales pueden ser utilizadas.

Los activos por impuesto a la renta diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos, y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(4) Cambios en las Políticas Contables más Significativas

La Compañía ha aplicado inicialmente la NIIF 16 Arrendamientos a partir del 1 de enero de 2019. Algunas otras nuevas normas también entran en vigencia a partir del 1 de enero de 2019, pero no tienen un efecto significativo en los estados financieros de la Compañía.

La Compañía ha aplicado la NIIF 16 utilizando el enfoque retrospectivo modificado, según el cual el efecto acumulado de la aplicación inicial se reconoce en los resultados acumulados al 1 de enero de 2019. Por consiguiente, la información comparativa presentada para 2018 no ha sido re expresada; es decir, se presenta, como se informó anteriormente, de acuerdo con la NIC 17 e interpretaciones correspondientes. Los detalles de los cambios en las políticas contables se revelan a continuación. Además, los requisitos de revelación de información de la NIIF 16 generalmente no se han aplicado a la información comparativa.

a) Definición de un Arriendo

Anteriormente, la Compañía determinó al inicio del contrato si un acuerdo era o contenía un

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

arrendamiento según la CINIIF 4. Determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento. La Compañía evalúa ahora si un contrato es o contiene un arrendamiento basado en la definición de arrendamiento, tal y como se explica en la Nota 3 (e).

En la transición a la NIIF 16, la Compañía optó por aplicar el expediente práctico a los derechos adquiridos en la evaluación de qué transacciones son arrendamientos. La Compañía aplica la NIIF 16 únicamente a los contratos que han sido previamente identificados como arrendamientos. Los contratos que no se identificaron como arrendamientos de acuerdo con la NIC 17 y la CINIIF 4 no fueron reevaluados para determinar si existe un arrendamiento de acuerdo con la NIIF 16. Por lo tanto, la definición de arrendamiento según la NIIF 16 se aplicó únicamente a los contratos celebrados o modificados a partir del 1 de enero de 2019.

b) Como Arrendatario

Como arrendatario, la Compañía arrienda las oficinas en las que desarrolla sus actividades y vehículos utilizados por la fuerza de ventas. La Compañía clasificaba previamente los arrendamientos como operativos o financieros en función de su evaluación de si el arrendamiento transfería de forma significativa todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo subyacente a la Compañía. Bajo la NIIF 16, la Compañía reconoce los activos y pasivos por derechos de uso para este arrendamiento; es decir, este arrendamiento se encuentra en el estado de situación financiera.

c) Arrendamientos Clasificados como Arrendamientos Operativos bajo NIC 17

Anteriormente, la Compañía clasificaba los arrendamientos de propiedades como arrendamientos operativos según la NIC 17. En la transición, para estos arrendamientos, los pasivos por arrendamientos se han medido al valor presente de los pagos de arrendamientos remanentes, descontados usando la tasa incremental de endeudamiento de la Compañía al 1 de enero de 2019 (véase sección d). Los activos por derecho de uso se miden un importe igual al pasivo por arrendamiento, ajustado por el importe de cualquier pago por arrendamientos anticipados o acumulado (devengado) relacionado con ese arrendamiento reconocido en el estado de situación financiera inmediatamente antes de la fecha de aplicación inicial: la Compañía ha aplicado este enfoque a todos sus arrendamientos.

La Compañía ha probado el deterioro del valor de sus activos por derecho de uso en la fecha de transición y ha llegado a la conclusión de que no hay indicios de que el derecho de uso esté deteriorado.

La Compañía utilizó una serie de expedientes prácticos al aplicar la NIIF 16 a los arrendamientos que anteriormente se clasificaban como arrendamientos operativos según la NIC 17. En particular, el Compañía:

- No reconoció activos y pasivos por derecho de uso para los arrendamientos cuyo plazo de arrendamiento termina dentro de los 12 meses siguientes a la fecha de aplicación inicial.
- No reconoció activos y pasivos por derecho de uso para arrendamientos de activos de bajo valor.
- Excluyó costos directos iniciales dentro del valor del activo por derecho de uso en la fecha de aplicación inicial

d) Impacto en Estados Financieros

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Impacto de Transición

En la transición a la NIIF 16, la Compañía reconoció activos adicionales por derechos de uso. El impacto en la transición se resume a continuación:

		<u>1 de enero de</u> <u>2019</u>
Activos por derecho de uso	US\$	148.359
Pasivos por arrendamiento		<u>148.359</u>

La depreciación de los activos por derechos de uso durante el año 2019 fue de US\$93.700

Al medir los pasivos por arrendamientos que se clasificaron como arrendamientos operativos, la Compañía descontó las cuotas de arrendamiento utilizando su tasa incremental de endeudamiento al 1 de enero de 2019. La tasa ponderada aplicada es del 3,11%.

		<u>1 de enero</u> <u>de 2019</u>
Compromisos por arrendamientos operativos al 31 de diciembre de 2018 según la NIC 17 en los estados financieros de la Compañía	US\$	156.971
Descontados utilizando la tasa incremental de endeudamiento al 1 de enero de 2019		149.314
Pasivos por arrendamientos reconocidos al 1 de enero de 2019	US\$	<u>149.314</u>

(5) Normas Emitidas aún no Vigentes

Una serie de nuevas normas son aplicables a los periodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2019 y su aplicación anticipada está permitida; sin embargo, las siguientes normas nuevas y sus modificaciones no han sido aplicadas anticipadamente por la Compañía en los estados financieros adjuntos:

No se espera que las siguientes normas e interpretaciones modificadas tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

- Modificación a Referencias al Marco Conceptual en las Normas NIIF.
- Definición de Negocios (Mejoras a las NIIF 3)
- Definición de Material (Mejoras a las NIC 1 y NIC 8)

(6) Instrumentos Financieros - Valores Razonables y Administración de Riesgos

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(a) Clasificaciones contables y Valores Razonables

Los instrumentos financieros se conformaban de la siguiente manera:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Activos financieros medidos al costo amortizado		
Efectivo y equivalentes de efectivo	US\$ 1.510.397	2.269.971
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	1.849.313	1.744.029
Inversiones financieras	<u>176.764</u>	<u>175.612</u>
Total activos financieros	US\$ <u>3.536.474</u>	<u>4.189.612</u>
Pasivos financieros medidos al costo amortizado		
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	US\$ 2.476.776	2.606.327
Pasivos del contrato	145.196	131.952
Pasivos por arrendamiento	<u>55.867</u>	<u>-</u>
Total pasivos financieros	US\$ <u>2.677.839</u>	<u>2.738.279</u>

(b) Administración de Riesgo Financiero

La Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

i. Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y seguimiento de las políticas de administración de riesgos de la Compañía.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Compañía a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

## Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto a los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

### ii. Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

#### Deudores Comerciales

La Compañía vende sus productos a un solo cliente; por consiguiente, cambios adversos en las condiciones financieras de tal cliente, podrían afectar el desempeño de la Compañía. Adicionalmente vende productos a compañías relacionadas.

La Compañía realiza sus ventas a crédito; el proceso de pago de parte de su cliente puede tardar hasta 75 días. Los saldos de deudores comerciales no mantienen una antigüedad mayor a 75 días.

La provisión por deterioro se ha realizado a través de la evaluación del método general basado en una evaluación individual de cada deudor. Para lo cual se ha establecido que el riesgo de crédito es bajo.

Basado en ello se ha considerado como riesgo el promedio de la tasa de incumplimiento establecida para clientes con calificación de riesgo bajo por lo cual se estima poca o nula variación para las correspondientes al año 2019 y 2018.

De acuerdo con lo mencionado previamente el riesgo de crédito bajo existente en función a la tasa promedio de incumplimiento utilizada fue del 0,0% para el año 2019; debido al porcentaje la administración de la Compañía considera que su estimación de pérdida crediticia esperada no es significativa.

#### Otras Cuentas por Cobrar

El riesgo de crédito en otras cuentas por cobrar está asociado al saldo de cuentas por cobrar relacionadas por US\$466.848 al 31 de diciembre de 2019 (US\$157.199 en el 2018). La Compañía considera que no requiere una estimación de deterioro para este saldo. Véase nota 21 (b).

#### Inversiones Financieras

Las inversiones financieras corresponden a una colocación en un banco que supera la calificación "A" según una agencia calificador de riesgo registrada en la Superintendencia de Bancos del Ecuador.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Efectivo

La Compañía mantenía efectivo por US\$ 1.510.397 al 31 de diciembre de 2019 (US\$2.269.971 en 2018). El efectivo es mantenido substancialmente en bancos locales que supera la calificación "A", según agencias calificadoras de riesgo registradas en la Superintendencia de Bancos del Ecuador.

iii. Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados (en dólares americanos):

		Importe contable	Flujos de efectivo contractuales		
			Total	12 meses o menos	Más de 1 año
31 de diciembre de 2019					
Acreeedores comerciales	US\$	2.467.666	2.467.666	2.467.666	-
Pasivo por arrendamiento		55.867	56.448	56.448	-
Otras cuentas por pagar		9.110	9.110	9.110	-
	US\$	<u>2.532.643</u>	<u>2.533.224</u>	<u>2.533.224</u>	<u>-</u>
31 de diciembre de 2018					
Acreeedores comerciales	US\$	2.523.738	2.523.738	2.523.738	-
Otras cuentas por pagar		82.599	82.599	82.599	-
	US\$	<u>2.606.337</u>	<u>2.606.337</u>	<u>2.606.337</u>	<u>-</u>

iv. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo, en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

Los productos que comercializa la Compañía se encuentran regulados en el mercado ecuatoriano por el Gobierno Nacional a través del Ministerio de Salud Pública. Como consecuencia, los precios de los productos tienen asignado un precio máximo de venta el cual, eventualmente, expone a la Compañía a la reducción de sus márgenes de ganancia en el caso de que los precios de los productos que son adquiridos a sus partes relacionadas se incrementen como consecuencia de la variación del precio internacional de las medicinas.

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

## Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Mediante decreto No. 400, publicado en el segundo suplemento del Registro Oficial 299 del 29 de julio de 2014, se deroga el Decreto Ejecutivo No. 777 antes referido y se emite un nuevo Reglamento para la fijación de precios de medicamentos de uso y consumo humano dentro del territorio ecuatoriano.

La Administración de la Compañía ha considerado que, a partir de la implementación del referido decreto, los precios de venta al público establecido hasta el año 2014 se verán modificados debido a que la mayor parte de los productos de la Compañía clasifican en el régimen regulado de fijación de precios y en el régimen de fijación directa de precios.

Para mitigar posibles pérdidas a consecuencia de la regulación de precios, la Compañía mantiene el acuerdo LRD (Limited Risk Distributor) con la casa matriz, quien a través del reconocimiento de marketing fee, y notas de crédito absorbe posibles pérdidas y reembolso de gastos de inversión promocional. El apoyo financiero que recibe la Compañía es para que esta pueda continuar con su crecimiento y expansión en la comercialización de productos. Véase nota 21 (a).

### Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano y las transacciones que realiza la Compañía son en esa moneda; por lo tanto, la Administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda no es relevante.

### Riesgo de Tasa de Interés

Este riesgo está asociado con las tasas de interés variable de las obligaciones contraídas por la Compañía y que por lo mismo generan incertidumbre respecto a los cargos a resultados por concepto de intereses y por la cuantía de los flujos futuros. La Compañía no registra préstamos u obligaciones bancarias a tasa de interés variable. Por lo tanto, la Administración considera que la exposición a los cambios en tasas de interés no tiene impacto en los resultados o patrimonio de la Compañía.

### v. Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio. El índice deuda-patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera era el siguiente:

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		<u>2019</u>	<u>2018</u>
Total pasivos	US\$	2.997.841	3.079.357
Menos: efectivo y equivalentes de efectivo		<u>1.510.397</u>	<u>2.269.971</u>
Deuda neta	US\$	<u>1.487.444</u>	<u>809.386</u>
Patrimonio, neto	US\$	<u>3.041.103</u>	<u>2.542.838</u>
Índice deuda-patrimonio ajustado		<u>0,49</u>	<u>0,22</u>

(7) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

El detalle de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar es como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Deudores comerciales:			
Clientes	US\$	1.210.053	1.317.966
Otras cuentas por cobrar:			
Partes relacionadas	21 (b)	466.848	403.881
Credito tributario por Impuesto a la renta (i)		161.031	-
Anticipos dados a proveedores		831	19.137
Otras		<u>10.550</u>	<u>3.045</u>
		<u>639.260</u>	<u>426.063</u>
	US\$	<u>1.849.313</u>	<u>1.744.029</u>

(i) Se presenta neto del Impuesto a la renta determinado del año.

La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y las pérdidas por deterioro relacionadas con deudores comerciales se revela en la nota 6 (b).

(8) Inventarios

El detalle de inventarios es como sigue:

		<u>2019</u>	<u>2018</u>
Medicamentos disponibles para la venta	US\$	2.034.792	1.194.920
Importaciones en tránsito		<u>248.575</u>	<u>13.279</u>
	US\$	<u>2.283.367</u>	<u>1.208.199</u>

En el año 2019 la mercancía disponible para la venta reconocida en el costo de ventas ascendió a US\$ 3.578.081 (US\$ 2.046.623 en el 2018).

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(9) Propiedad y Equipos

El detalle del movimiento de la propiedad y equipos es el siguiente:

		1 de enero			31 de diciembre	
		<u>de 2019</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Bajas</u>		<u>de 2019</u>
Costo:						
Equipos de computación	US\$	180.029	2.730	-		182.759
Mejoras a la propiedad arrendada		118.502	-	-		118.502
Equipos de oficina		90.487	5.011	-		95.498
Vehículos		-	-	-		-
Software		6.552	-	-		6.552
		<u>395.570</u>	<u>7.741</u>	<u>-</u>		<u>403.311</u>
Depreciación acumulada:						
Equipos de computación		157.069	20.031	-		177.100
Mejoras a la propiedad arrendada		64.464	11.851	-		76.315
Equipos de oficina		49.352	9.100	-		58.452
Vehículos		2	-	(2)		-
Software		6.552	-	-		6.552
		<u>277.439</u>	<u>40.982</u>	<u>(2)</u>		<u>318.419</u>
Importe neto en libros	US\$	<u>118.131</u>	<u>(33.242)</u>	<u>2</u>		<u>84.891</u>

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		1 de enero de 2018	Adiciones	Bajas	31 de diciembre de 2018
Costo:					
Equipos de computación	US\$	197.557	-	(17.528)	180.029
Mejoras a la propiedad arrendada		118.502	-	-	118.502
Equipos de oficina		90.487	-	-	90.487
Vehículos		49.098	-	(49.098)	-
Software		6.552	-	-	6.552
		<u>462.196</u>	<u>-</u>	<u>(66.626)</u>	<u>395.570</u>
Depreciación acumulada:					
Equipos de computación		140.963	30.142	(14.036)	157.069
Mejoras a la propiedad arrendada		52.646	11.818	-	64.464
Equipos de oficina		40.476	8.876	-	49.352
Vehículos		14.101	-	(14.099)	2
Software		6.552	-	-	6.552
		<u>254.737</u>	<u>50.836</u>	<u>(28.135)</u>	<u>277.439</u>
Importe neto en libros	US\$	<u>207.459</u>	<u>(50.836)</u>	<u>(38.491)</u>	<u>118.131</u>

(10) Activos por Derecho de Uso

La Compañía arrienda las oficinas en las que desarrolla sus actividades; mantiene un contrato de arrendamiento operativo, con vigencia de dos años, y un canon de arrendamiento que se reajusta anualmente incrementando el parámetro de inflación indicado por el Banco Central. El contrato es renovable siempre y cuando no se manifieste la intención de darlo por terminado.

Anteriormente, estos arrendamientos se clasificaban como arrendamientos operativos según la NIC 17.

	2019
Saldo al 1 de enero	US\$ 148.359
Cargo por depreciación del año	<u>(93.698)</u>
Saldo al 31 de diciembre	US\$ <u>54.661</u>

Adicionalmente, ver Nota 13.

(11) Acreedores Comerciales

El detalle de los acreedores comerciales es como sigue:

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Nota</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Acreeedores comerciales:			
Partes relacionadas	21 (b) US\$	2.240.117	2.233.448
Proveedores locales		<u>227.549</u>	<u>290.290</u>
	US\$	<u>2.467.666</u>	<u>2.523.738</u>

(12) Pasivos del Contrato

Al 31 de diciembre del 2019, la Compañía mantiene US\$145.196 como pasivos contractuales generados por las provisiones por devoluciones y descuento (US\$131.952 para el año 2018), los mismos que se reconocen como una reducción del ingreso, según la estimación efectuada mensualmente por los volúmenes de ventas alcanzados, según lo dispuesto en los acuerdos comerciales firmados con clientes.

(13) Pasivos por Arrendamiento

Los pasivos por arrendamiento son pagaderos como sigue:

	Pagos mínimos futuros de arrendamiento <u>2019</u>	Intereses <u>2019</u>	Valor presente de los pagos mínimos por arrendamiento <u>2019</u>
Pasivo por arrendamiento corriente.	US\$ <u>56.448</u>	<u>581</u>	<u>55.867</u>

Un detalle de los montos reconocidos en resultados y en el estado de flujos de efectivo se detalla a continuación:

	<u>2019</u>
ii. Montos reconocidos en resultados	
2019 - Arrendamientos bajo NIIF 16:	
Interés de pasivos por arrendamientos	US\$ <u>3.321</u>
2018 - Arrendamientos operativos bajo la NIC 17:	
Gastos de arrendamiento	US\$ <u>115.584</u>
iii. Montos reconocidos en el estado de flujos de efectivo	
Total de egresos de efectivo por arrendamientos	US\$ <u>96.768</u>

(14) Otras Cuentas por Pagar

El detalle de las otras cuentas por pagar es como sigue:

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		<u>2019</u>	<u>2018</u>
Impuesto a la renta por pagar	US\$	-	72.931
Servicio de Rentas Internas		9.110	9.658
	US\$	<u>9.110</u>	<u>82.589</u>

(15) Beneficios a los Empleados

El detalle de beneficios a los empleados es como sigue:

			<u>2019</u>	<u>2018</u>
Participación de los trabajadores en las utilidades	20	US\$	110.901	94.282
Bonos por pagar			24.725	44.404
Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS)			17.918	25.952
Beneficios a los empleados			42.912	54.325
Jubilación patronal e indemnización por desahucio			107.885	106.453
Beneficio a ejecutivos basados en acciones			15.662	15.662
		US\$	<u>320.002</u>	<u>341.078</u>
Corrientes		US\$	212.117	234.625
No corrientes			107.885	106.453
		US\$	<u>320.002</u>	<u>341.078</u>

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma compañía. De acuerdo a lo previsto en tal Código, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la que se determina en función de la remuneración percibida en los último cinco años previos al retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal; sin edad mínima de retiro.

Además, dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

El movimiento del valor presente de las obligaciones por jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Nota	Jubilación patronal	Indemnización por desahucio	Total
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero de 2018		US\$ 91.543	39.052	130.595
Costo laboral por servicios actuales	20	34.559	13.269	47.828
Costo financiero		3.683	1.548	5.231
Beneficios pagados		-	(28.888)	(28.888)
Resultado integral - (ganancia) pérdida actuarial		<u>(58.211)</u>	<u>9.898</u>	<u>(48.313)</u>
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2018		US\$ <u>71.574</u>	<u>34.879</u>	<u>106.453</u>
Costo laboral por servicios actuales	20	US\$ 23.347	10.169	33.516
Costo financiero		3.045	1.461	4.506
Beneficios pagados		-	(8.728)	(8.728)
Resultado integral - (ganancia) pérdida actuarial		<u>(25.418)</u>	<u>(638)</u>	<u>(26.056)</u>
Diferencia personal cesado no considerado		<u>-</u>	<u>(1.806)</u>	<u>(1.806)</u>
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2019		US\$ <u>72.548</u>	<u>35.337</u>	<u>107.885</u>

De acuerdo con los estudios actuariales, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal a la fecha de los estados financieros, corresponde a empleados activos con tiempo de servicio menor a 10 años.

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales fueron:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Tasa de descuento	4,21%	4,25%
Tasa de crecimiento de salario	1,50%	1,50%
Tasa de rotación (promedio)	19,56%	14,42%
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>TM IESS 2002</u>	<u>TM IESS 2002</u>

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los importes reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes:

	<u>2019</u>		<u>2018</u>	
	<u>Aumento</u>	<u>Disminución</u>	<u>Aumento</u>	<u>Disminución</u>
Tasa de descuento (-/+ 0,5%)	(1.764)	1.604	(1.617)	1.463
Tasa de crecimiento de salario (+/- 0,5%)	<u>1.900</u>	<u>(1.747)</u>	<u>1.752</u>	<u>(1.604)</u>

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(16) Impuesto a la Renta

(a) Impuesto a la Renta Reconocido en Resultados

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		<u>2019</u>	<u>2018</u>
Impuesto a la renta corriente	US\$	157.110	156.867
Impuesto a la renta diferido		<u>(1.836)</u>	<u>56.608</u>
	US\$	<u>155.274</u>	<u>213.475</u>

(b) Conciliación de la Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

	Año terminado el 31 de diciembre de			
	2019		2018	
	<u>%</u>	<u>US\$</u>	<u>%</u>	<u>US\$</u>
Ganancia antes de impuesto a la renta		<u>628.438</u>		<u>534.263</u>
Impuesto a la renta que resultaría de aplicar la tasa corporativa a la utilidad antes de impuesto a la renta	25%	157.110	25%	133.566
Más (menos):				
Gastos no deducibles	8%	53.097	6%	32.524
Deducciones especiales	-2%	(14.868)	-2%	(9.223)
Reversión partidas temporales	-6%	(38.229)	0%	-
Otros - diferencias temporarias	0%	(1.836)	11%	56.608
	25%	<u>155.274</u>	40%	<u>213.475</u>

(c) Movimiento de Activo por Impuesto a la Renta Diferido.

		2019		
		Importe al 1 de enero de 2019	Resultados	Importe al 31 de diciembre de 2019
		<u>de 2019</u>	<u>Resultados</u>	<u>de 2019</u>
Provisiones descuentos y devoluciones	US\$	32.988	3.311	36.299
Bonos empleados		11.195	(5.014)	6.181
Jubilación Patronal		6.229	2.447	8.676
Desahucio		<u>2.401</u>	<u>1.092</u>	<u>3.493</u>
	US\$	<u>52.813</u>	<u>1.836</u>	<u>54.649</u>

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	2018		
	Importe al 1 de enero de 2018	Resultados	Importe al 31 de diciembre de 2018
Inventario	US\$ 44.261	(44.261)	-
Provisiones descuentos y devoluciones	9.930	23.058	32.988
Im puesto a la Salida de Divisas	44.945	(44.945)	-
Bonos empleados	10.285	910	11.195
Jubilación Patronal	-	6.229	6.229
Desahucio	-	2.401	2.401
	<u>US\$ 109.421</u>	<u>(56.608)</u>	<u>52.813</u>

(d) Precios de Transferencias

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir del año 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas.

De acuerdo con la Resolución del Servicio de Rentas Internas No. NAC-DGERCGC15-00000455 del 27 de mayo de 2015, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas del exterior dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$3.000.000, deben presentar al Servicio de Rentas Internas el anexo de operaciones con partes relacionadas y el Informe de precios de transferencia cuando sus operaciones con partes relacionadas del exterior sea superior a US\$15.000.000.

El estudio de precios de transferencia del año 2018 concluyó que las operaciones efectuadas por la Compañía con sus relacionadas son consistentes con los precios o márgenes de utilidad que hubieran utilizado partes independientes en operaciones comparables.

El estudio de precios de transferencia del año 2019 está en fase de diagnóstico a la fecha de aprobación de los estados financieros, diagnóstico según el cual la Compañía no anticipa ajuste alguno al gasto y pasivo por impuesto a la renta.

(e) Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por el período 2016 al 2019, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

La Compañía cree que sus obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de las leyes tributarias y la experiencia previa.

(f) Reformas Tributarias

Con fecha 31 de diciembre de 2019 mediante Suplemento del Registro Oficial No. 111 se publicó la Ley Orgánica de Simplificación y Progresividad Tributaria. Los principales

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

aspectos introducidos por esta Ley se señalan a continuación:

- Se gravan con una tasa efectiva de hasta el 10% los dividendos y utilidades distribuidos a favor de todo tipo de contribuyente, con independencia de su residencia fiscal, exceptuando a las sociedades residentes en el Ecuador. Esta tasa se incrementa sobre la proporción no informada, cuando la sociedad que distribuye el dividendo incumple con el deber de informar sobre su composición societaria.
- La capitalización de utilidades no será considerada como distribución de dividendos, inclusive la que se realice de años anteriores.
- El anticipo de impuesto a la renta será voluntario y equivalente al 50% del impuesto causado en el año previo menos las retenciones realizadas en ese ejercicio fiscal.
- A partir del ejercicio fiscal 2021, serán deducibles las provisiones realizadas para atender la jubilación patronal del personal que hayan cumplido al menos 10 años de trabajo en la misma empresa; siempre que tales valores sean administrados por empresas especializadas y autorizadas en la administración de fondos. También serán deducibles las provisiones para atender el pago de desahucio.
- Se establece una Contribución única y temporal aplicable a las sociedades que realicen actividades económicas y que hayan generado en el ejercicio fiscal del 2018, ingresos gravados iguales o superiores a US\$1,000,000. Esta contribución será pagada en los ejercicios fiscales 2020, 2021 y 2022 y no podrá exceder el 25% del impuesto a la renta causado en el año 2018; ni podrá ser utilizada como crédito tributario ni como gasto deducible.

(17) Patrimonio

Capital Social

El capital social autorizado consiste de 1.400.000 participaciones de US\$1 cada una, las cuales otorgan un voto por participación y un derecho a los dividendos.

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador requiere que las compañías de responsabilidad limitada transfieran a la reserva legal, por lo menos 5% de las utilidades anuales, hasta igualar por lo menos 20% del capital de la compañía. Dicha reserva no puede distribuirse a los socios, excepto en el caso de liquidación de la compañía; sin embargo, puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

Otros Resultados Integrales

Los otros resultados integrales corresponden a las pérdidas o ganancias actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por planes de beneficios definidos. Véase nota 15.

(18) Ingresos de Actividades Ordinarias

Los ingresos ordinarios se componen de lo siguiente:

(a) Flujos de Ingresos

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía genera ingresos principalmente de la venta de productos.

		Año terminado el el 31 de diciembre de	
		<u>2019</u>	<u>2018</u>
Venta de medicamentos	US\$	<u>6.967.309</u>	<u>6.202.611</u>

(b) Desagregación de Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes

A continuación, se presentan los ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes, los cuales se desglosan por línea de producto y oportunidad de reconocimiento de ingreso:

		Año terminado el el 31 de diciembre de	
		<u>2019</u>	<u>2018</u>
Por línea de productos			
División Gastroenterológica	US\$	3.814.330	3.905.961
División Oncológica		1.991.392	1.303.316
División Proctológica		816.122	688.880
División Ginecológica		<u>345.465</u>	<u>304.454</u>
	US\$	<u>6.967.309</u>	<u>6.202.611</u>
Tiempo de reconocimiento de ingresos			
Productos transferidos en un momento determinado	US\$	<u>6.967.309</u>	<u>6.202.611</u>

(c) Saldos del Contrato

A continuación, los saldos de los contratos con clientes:

	<u>Nota</u>		<u>31 de Diciembre</u>	<u>1 de Enero</u>
Deudores comerciales	7	US\$	1.210.053	1.317.966
Pasivos del contrato	12		<u>145.196</u>	<u>131.952</u>

(Continúa)

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía no determinó cambios en los saldos de activos del contrato, durante el periodo de presentación.

(19) Costos y Gastos por Naturaleza

El siguiente es un resumen de los gastos por naturaleza:

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Nota	Año terminado el el 31 de diciembre de	
		2019	2018
Costo de la mercadería vendida y obsolescencia de inventarios	8	US\$ 3.578.081	2.046.623
Sueldos y beneficios empleados	20	1.572.618	2.007.323
Promoción y publicidad		516.975	671.886
Gastos de viaje		103.741	181.420
Consultorías		139.260	188.582
Arrendamiento operativo		-	115.584
Depreciación activos por derecho de uso		93.698	-
Depreciaciones	9	40.982	50.836
Mantenimiento y reparaciones		21.678	15.793
Otros gastos		330.866	413.741
		US\$ 6.397.899	5.691.788

(20) Gastos de Beneficios a los Empleados

Los gastos relacionados con sueldos y beneficios a los empleados se resumen a continuación:

	Nota	Año terminado el 31 de diciembre de	
		2019	2018
Sueldos y salarios		US\$ 967.166	1.225.574
Participación de los trabajadores en las utilidades	15	110.901	94.282
Beneficios sociales		461.035	639.640
Jubilación patronal e indemnización por desahucio	15	33.516	47.827
	19	US\$ 1.572.618	2.007.323

De acuerdo con las leyes laborales vigentes en Ecuador, la Compañía debe distribuir entre sus empleados el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de los trabajadores en las utilidades, de la siguiente manera:

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		<u>2019</u>	<u>2018</u>
Total ingresos	US\$	7.050.204	6.326.228
Total costos y gastos		<u>(6.310.865)</u>	<u>(5.697.683)</u>
Base para el cálculo de participación de los trabajadores en las utilidades		739.339	628.545
		<u>15%</u>	<u>15%</u>
Participación de los trabajadores en las utilidades	US\$	<u>110.901</u>	<u>94.282</u>

Al 31 de diciembre de 2019, la Compañía dispone de 21 trabajadores (27 en el 2018) en relación de dependencia.

(21) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

(a) Transacciones con Partes Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con partes relacionadas es el siguiente:

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		2019	2018
Compras de inventarios:			
Takeda México S. A. de C. V.	US\$	4.844.505	3.743.736
Takeda Pharmaceuticals International AG		868.741	1.010.559
Takeda Pharmaceuticals International GmbH		383.902	145.069
Takeda Pharmaceuticals Int AG		1.126.945	-
Takeda SRL		1.500	-
	US\$	7.225.592	4.899.364
Descuentos por volumen de ventas			
Takeda Pharmaceuticals International GmbH	US\$	78.469	125.389
Takeda Pharmaceuticals International AG		745.147	742.954
Takeda México S. A de C. V.		1.809.873	1.148.819
	US\$	2.633.490	2.017.162
Reembolsos de gastos			
Takeda México S. A. de C. V.	US\$	395.523	523.782
	US\$	395.523	523.782
Otros ingresos - marketing fee			
Takeda Pharmaceuticals International GmbH	US\$	-	4.563
Takeda México S. A. de C. V.		-	71.997
Takeda Pharmaceuticals International AG		-	51.405
	US\$	-	127.965
Otros egresos -servicios			
Takeda AS	US\$	-	136
	US\$	-	136

Los principales contratos con sus partes relacionadas son:

Contrato de Suministro y Distribución entre Takeda México, Takeda Pharmaceuticals International GmbH y Takeda Ecuador Cía. Ltda.

El 1 de enero de 2013 y 1 de abril de 2014, Takeda Ecuador Cía. Ltda. ("el distribuidor") firmó contratos de suministro y distribución entre Takeda México S. A. de C. V. y Takeda Pharmaceuticals International GmbH. ("TPI") ("partes relacionadas"), respectivamente. El objeto de los contratos es el de establecer como distribuidor en el Ecuador a la Compañía y como proveedores a las partes relacionadas antes mencionadas.

Bajo el amparo de estos convenios, las partes acuerdan que el riesgo del inventario, en caso de haber problemas por traslado y mal almacenamiento, deberá ser asumido por el distribuidor.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los precios de los productos que distribuye la Compañía serán establecidos por las partes en base a un análisis de precios, el mismo que estará a cargo del departamento financiero corporativo de ambas partes relacionadas en colaboración con expertos de precios. Estos precios serán calculados cerca del comienzo de cada ejercicio.

Para mitigar posibles pérdidas a consecuencia de la regulación de precios, la Compañía mantiene con la casa matriz el acuerdo LRD (Limited Risk Distribuidor), quien a través de Marketing Fee y notas de crédito absorbe posibles pérdidas.

Además, el distribuidor será reembolsado en su totalidad, por sus costos de lanzamiento de nuevos productos ya sean establecidos por las partes relacionadas o el contrato del fabricante. Los reembolsos se harán de forma periódica durante el año, sobre la base de la información financiera actualizada.

(b) Saldos con Partes Relacionadas

El detalle de los saldos con partes relacionadas es el siguiente:

	<u>Nota</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Otras cuentas por cobrar:			
Takeda México S. A. de C.V.	US\$	85.278	157.199
Takeda Pharmaceuticals International AG		381.570	246.682
	7	<u>US\$ 466.848</u>	<u>403.881</u>
Acreeedores comerciales:			
Takeda México S. A. de C.V.	US\$	1.078.316	2.213.768
Takeda Pharm aceuticals International Gm bH		34.857	19.680
Takeda Pharm aceuticals International AG		1.126.944	-
	11	<u>US\$ 2.240.117</u>	<u>2.233.448</u>

Los saldos presentados en otras cuentas por cobrar corresponden al saldo pendiente por recuperar de los importes de reembolsos de gastos publicitarios, mencionados en el convenio con partes relacionadas.

Los saldos de acreedores comerciales son pagados dependiendo del flujo de caja que maneja la Compañía, por lo general estos pagos se los realiza entre 90 a 120 días y no generan intereses.

(c) Compensación Recibida por el Personal Clave de la Gerencia

Al 31 de diciembre de 2019 los gastos registrados por concepto de sueldos, bonos y beneficios al personal clave ascienden a US\$320.103 (US\$586.781 en el 2018).

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(22) Compromisos

(a) Acuerdo de Servicios, Almacenaje y Distribución Entre Takeda Ecuador Cía. Ltda. (El Laboratorio) y Leterago del Ecuador S. A. (El Distribuidor)

El 1 de enero de 2013, la Compañía y Leterago Ecuador S. A. firmaron un acuerdo vigente por 5 años, para la distribución de sus productos y de todas las líneas representadas que maneja Takeda.

Entre las principales cláusulas se puede mencionar las siguientes:

- Leterago en calidad de distribuidor, está obligado a mantener una organización y estructura capaz de almacenar, vender y distribuir los productos que maneja la Compañía; así como también, obtener y mantener vigentes todos los permisos y autorizaciones que sean requeridos para distribuir estos productos en el territorio nacional. Leterago deberá contar con un seguro que cubra todo riesgo para precautelar la integridad de todo el inventario una vez que haya ingresado a las instalaciones de Leterago. Adicionalmente, estará a cargo de los trámites de las importaciones de los productos que comercializa la Compañía.
- La Compañía es responsable de establecer las condiciones comerciales en tanto Leterago se compromete a cumplirlas de forma estricta, en casos de incumplimiento será penalizado con el reembolso de la bonificación y o descuento.
- Leterago asume el riesgo de incobrabilidad por las ventas realizadas a sus clientes y por ningún motivo será causal de retraso en los pagos a Takeda Ecuador Cía. Ltda. El plazo para la cancelación de la obligación es de 75 días contados a partir de la fecha de emisión de la factura.
- Las partes de forma expresa acuerdan que la Compañía reconocerá a Leterago un margen de descuento del 10,2% sobre precio de venta farmacia en las ventas que se realice. Este margen se calculará con base en las ventas netas de devoluciones y otros conceptos realizada por el distribuidor a los clientes, correspondiente a los productos de Takeda y podrá ser reconocido en el momento en que Leterago efectúe las compras a Takeda.
- La Compañía será responsable de diseñar, implementar y desarrollar las estrategias de promoción de los productos comercializados, así como también, deberá asumir todas las devoluciones de productos que reciba Leterago.
- La Compañía asumirá todos los costos y gastos que se incurra en la importación de los productos, menos los gastos generados por servicios de agente aduanal que son netamente responsabilidad de Leterago.

(23) Eventos Subsecuentes

Excepto por lo revelado en la nota 1, entre el 31 de diciembre de 2019 y la fecha de emisión de estos estados financieros, no se produjeron eventos que, en opinión de la gerencia de la Compañía, pudieran tener un efecto significativo sobre los estados financieros al 31 de diciembre de 2019 que no se hayan revelado en los mismos.