

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Reporta

Takeda Ecuador Cía. Ltda., fue constituida el 4 de septiembre de 2012 e inscrita en el Registro Mercantil con fecha 19 de septiembre de 2012, es una subsidiaria de Takeda Pharmaceutical Company Limited. La dirección registrada de la oficina de la Compañía es Avenida Shyris N39-38 y Bélgica, edificio Shyris Century, piso 14. La Compañía está sometida al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros de la República del Ecuador.

Con fecha 4 de septiembre de 2014, a través de un acta de junta general y extraordinaria de socios - Netopharma transfiere 140 participaciones de un valor nominal de US\$1 cada una, equivalente al 0,01% del capital social de la Compañía a favor de Nycomed Germany Holding GmbH.

La Compañía se dedica a la comercialización de productos focalizados para enfermedades metabólicas, gastroenterología, oncología, salud cardiovascular, del sistema nervioso central, trastornos inflamatorios y del sistema inmune, enfermedades respiratorias y tratamiento del dolor. Forma parte de la farmacéutica más grande de Japón, tiene presencia comercial que abarca más de 70 países.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros de la Compañía han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la gerencia de la Compañía el 31 de marzo de 2019 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de socios.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros de la Compañía han sido preparados sobre la base del costo histórico. Las políticas de contabilidad adoptadas son consistentes con las aplicadas en años anteriores, excepto por los cambios en las políticas que se indica en la nota 3.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, moneda funcional de la Compañía. Toda la información se presenta en tal moneda, excepto cuando se indica de otra manera.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(d) Uso de Juicios y Estimados

La preparación de estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF requiere que la Administración de la Compañía realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

i. Juicios

La Administración informa que no existen juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, que pudieran tener efecto importante sobre los montos reconocidos en los estados financieros.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2019, se incluye en la nota 11 - medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de acuerdo con lo previsto por las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo, la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo con lo previsto en las NIIF los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 6 (a) se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3) Cambios en políticas contables

La Compañía ha aplicado inicialmente la NIIF 15 (ver literal a) y la NIIF 9 (ver literal b) desde el 1 de enero de 2018. Algunas otras nuevas normas también entran en vigencia a partir del 1 de enero de 2018, pero no tienen un efecto significativo en los estados financieros de la Compañía.

Debido a los métodos de transición elegidos por la Compañía al aplicar estas normas, la información comparativa incluida en los estados financieros no ha sido reexpresada para reflejar los requerimientos de las nuevas normas.

La aplicación inicial de estas normas no determinaron importes que deban ser reexpresados en la información comparativa; sin embargo, las revelaciones a sus nuevas políticas contables han sido incluidas en las notas a los estados financieros.

(a) NIIF 15 Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes

La NIIF 15 establece un marco conceptual completo para determinar si deben reconocerse ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplazó a la NIC 18 "Ingreso de Actividades Ordinarias", la NIC 11 "Contratos de Construcción" y las interpretaciones relacionadas.

Esta Norma establece un nuevo modelo de reconocimiento de ingresos basado en el concepto de control, por el cual los ingresos han de reconocerse a medida que se satisfagan las obligaciones contraídas con los clientes a través de la entrega de bienes y servicios, ya sea en un momento en el tiempo o a lo largo del tiempo.

La Compañía ha adoptado la NIIF 15 utilizando el método del efecto acumulado (sin soluciones prácticas), la Norma NIIF 15 no tuvo un impacto material sobre las políticas contables de la Compañía, excepto el reconocimiento de pasivo del contrato que resulta de provisiones por devoluciones y descuentos que al 1 de enero de 2018 ascendió a US\$59.231.

En consecuencia, la información presentada para 2017 no ha sido reexpresada; es decir, está presentada, como fue informada previamente, de conformidad con la NIC 18 e interpretaciones relacionadas. Adicionalmente, los requerimientos de revelación de información de la NIIF 15 no se han aplicado en general a la información comparativa.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

### Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Para obtener información adicional sobre las políticas contables de la Compañía relacionadas con el reconocimiento de ingresos, ver Nota 16 (d).

(b) NIIF 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 establece los requerimientos para el reconocimiento y la medición de los activos financieros, los pasivos financieros y algunos contratos de compra o venta de partidas no financieras. Esta norma reemplaza la Norma NIC 39 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición.

Como resultado de la adopción de la Norma NIIF 9, la Compañía no ha determinado importes que deban ser reexpresados en la información financiera comparativa.

La Compañía ha adoptado modificaciones consecuentes a la Norma NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar que se aplican a las revelaciones sobre 2018 pero por lo general no se han aplicado a la información comparativa.

1. Clasificación y medición de activos financieros y pasivos financieros

La Norma NIIF 9 incluye tres categorías de clasificación principales para los activos financieros: medidos al costo amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCORI), y al valor razonable con cambios en resultados (VRCR). La clasificación de los activos financieros bajo la Norma NIIF 9 por lo general se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo de efectivo contractual.

La Norma NIIF 9 incluye tres categorías de clasificación principales para los activos financieros: medidos al costo amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCORI), y al valor razonable con cambios en resultados (VRCR). La clasificación de los activos financieros bajo la Norma NIIF 9 por lo general se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo de efectivo contractual. La Norma NIIF 9 elimina las categorías previas de la Norma NIC 39 de mantenidos hasta el vencimiento, préstamos y partidas por cobrar y disponibles para la venta. Bajo la Norma NIIF 9, los derivados incorporados en contratos en los que el principal es un activo financiero dentro del alcance de la norma nunca se separan. En cambio, se evalúa la clasificación del instrumento financiero híbrido tomado como un todo.

La Norma NIIF 9 en gran medida conserva los requerimientos existentes de la Norma NIC 39 para la clasificación y medición de los pasivos financieros.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La adopción de la Norma NIIF 9 no ha tenido un efecto significativo sobre las políticas contables de la Compañía relacionadas con los pasivos financieros.

Para obtener una explicación de la manera en que la Compañía clasifica y mide los instrumentos financieros y contabiliza las ganancias y pérdidas relacionadas bajo la Norma NIIF 9, ver la Nota 3(d).

A continuación se explican las categorías de medición originales bajo NIC 39 y las nuevas categorías de medición bajo NIIF 9 para cada clase de activos financieros y pasivos financieros al 1 de enero de 2018.

El efecto de la adopción de NIIF 9 sobre el importe de los activos financieros al 1 de enero de 2018 se relaciona únicamente con los nuevos requerimientos de deterioro.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dolares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Nota</u>	<u>Clasificación original bajo la Norma NIC 39</u>	<u>Nueva clasificación bajo la Norma NIIF 9</u>	<u>Importe en libros original bajo la Norma NIC 39</u>	<u>Nuevo importe en libros bajo la norma NIIF 9</u>
<u>Activos financieros</u>					
Efectivo y equivalentes al efectivo		Préstamos y partidas por cobrar	Costo amortizado	US\$ 1,346,538	1,346,538
Inversiones financieras		Mantendidas hasta el vencimiento	A valor razonable con cambios en resultados	175,612	175,612
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	1e1	Préstamos y partidas por cobrar	Costo amortizado	2,578,596	2,578,596
Total activos financieros				US\$ 4,100,796	4,100,796
<u>Pasivos financieros</u>					
Acreedores comerciales		Otros pasivos financieros	Otros pasivos financieros	US\$ 4,492,714	4,492,714
Otras cuentas por pagar		Otros pasivos financieros	Otros pasivos financieros	326,290	326,290
				US\$ 4,819,004	4,819,004

- a. Los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar que estaban clasificados como préstamos y partidas por cobrar bajo la Norma NIC 39 ahora se clasifican al costo amortizado. No se ha reconocido valor en la provisión para deterioro por estas partidas por cobrar en las ganancias acumuladas iniciales al 1 de enero de 2018 cuando se realizó la transición a la NIIF 9.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Deterioro del valor de activos financieros

La NIIF 9 reemplaza el modelo de "pérdida incurrida" de la NIC 39 por un modelo de "pérdida crediticia esperada" (PCE). El nuevo modelo de deterioro aplica a los activos financieros medidos al costo amortizado, los activos del contrato y las inversiones de deuda al VRCORI, pero no a las inversiones en instrumentos de patrimonio. Bajo la NIIF 9, las pérdidas crediticias se reconocen antes que bajo la Norma NIC 39.

Para los activos dentro del alcance del modelo de deterioro de la NIIF 9, por lo general se espera que las pérdidas por deterioro aumenten y se vuelvan más volátiles. La Compañía ha determinado que la aplicación de los requerimientos de deterioro de la NIIF 9 al 1 de enero de 2018, no tuvieron efectos en la estimación de la pérdida por deterioro.

iii. Transición

Los cambios en las políticas contables que resultan de la adopción de NIIF 9, no implicaron ningún impacto en los estados financieros, por consiguiente no hay diferencias en los importes en libros de los activos y pasivos financieros que resulten de la mencionada adopción.

Se han realizado las siguientes evaluaciones sobre la base de los hechos y circunstancias que existían a la fecha de aplicación inicial, inherente a la determinación del modelo de negocio en el que se mantiene un activo financiero.

(4) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corriente y no Corriente

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Instrumentos Financieros

i. Reconocimiento y Medición Inicial

La Compañía reconoce inicialmente las cuentas por cobrar comerciales e instrumentos de deuda en la fecha en que se originan, todos los otros activos financieros y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la que la Compañía comienza a ser parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Un activo financiero (a menos que sea una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo) o un pasivo financiero son inicialmente reconocidos a su valor razonable más cualquier costo de transacción atribuible a su adquisición o emisión (para un ítem que no se mide al valor razonable con cambios en resultados). Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo es inicialmente medida al precio de la transacción

ii. Clasificación y Medición Posterior

Activos Financieros – Política Aplicable desde el 1 de Enero de 2018

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral - inversión en deuda, a valor razonable con cambios en otro resultado integral - inversión en patrimonio, o a valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial, excepto si la Compañía cambia su modelo de negocio por uno para gestionar los activos financieros, en cuyo caso todos los activos financieros afectados son reclasificados el primer día del primer período sobre el que se informa posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero deberá medirse al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados:

- i. el activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales; y,
- ii. las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

En el reconocimiento inicial de un instrumento de patrimonio que no se mantiene para negociar, la Compañía puede elegir de manera irrevocable presentar, los cambios posteriores en el valor razonable de la inversión, en otros resultados integrales. Esta elección debe ser realizada sobre una base individual de inversión por inversión.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como se describe anteriormente, son medidos al valor razonable con cambios en resultados. Esto incluye todos los activos financieros derivados. En el reconocimiento inicial, la Compañía puede designar irrevocablemente un activo financiero que de alguna otra manera cumple con el requerimiento de estar medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como al valor razonable con cambios en resultados si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento que surgiría en otro caso.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

### Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

#### Activos Financieros: Evaluación del Modelo de Negocio – Política aplicable desde el 1 de enero de 2018

La Compañía realiza una evaluación objetiva del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene en un portafolio debido a que esto refleja la forma en que se maneja el negocio y se proporciona información a la Gerencia. La evaluación incluye principalmente los siguientes aspectos:

- las políticas y objetivos establecidos para el portafolio y el funcionamiento de esas políticas en la práctica. Esto incluye evaluar si la estrategia de la Administración se centra en obtener ingresos por intereses contractuales, mantener un perfil de tasa de interés, hacer coincidir la duración de los activos financieros con la duración de los pasivos relacionados; o realizar flujos de efectivo mediante la venta de los activos;
- cómo se evalúa el desempeño del portafolio y se informa a la Administración de la Compañía;
- los riesgos que afectan el desempeño del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos dentro de ese modelo de negocio) y cómo se administran esos riesgos;
- cómo se compensa a los gerentes del negocio, por ejemplo, si la compensación se basa en el valor razonable de los activos administrados o en los flujos de efectivo contractuales recaudados; y,
- la frecuencia volumen y oportunidad de ventas de activos financieros en periodos anteriores, las razones de dichas ventas y las expectativas sobre ventas futuras.

Los activos financieros que se mantienen para negociar o se administran y cuyo desempeño se evalúa sobre una base de valor razonable se miden al valor razonable con cambios en resultados.

#### Activos financieros - Evaluación de si los flujos de efectivo contractuales son solo pagos del principal y los intereses: Política aplicable a contar del 1 de enero de 2018

Para propósitos de esta evaluación, el 'principal' se define como el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial.

El 'interés' se define como la contraprestación por el valor temporal del dinero por el riesgo crediticio asociado con el importe principal pendiente durante un periodo de tiempo concreto y por otros riesgos y costos de préstamo básicos (por ejemplo, el riesgo de liquidez y los costos administrativos), así como también un margen de utilidad.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son solo pagos del principal y los intereses, La Compañía considera los términos contractuales del instrumento.

Esto incluye evaluar si un activo financiero contiene una condición contractual que pudiera cambiar el calendario o importe de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpliría esta condición. Al hacer esta evaluación, La Compañía considera:

- i. hechos contingentes que cambiarían el importe o el calendario de los flujos de efectivo;
- ii términos que podrían ajustar la razón del cupón contractual, incluyendo características de tasa variable;
- iii características de pago anticipado y prórroga; y
- iv términos que limitan el derecho de la Compañía a los flujos de efectivo procedentes de activos específicos (por ejemplo, características sin recurso).

Una característica de pago anticipado es consistente con el criterio de únicamente pago del principal y los intereses si el importe del pago anticipado representa sustancialmente los importes no pagados del principal e intereses sobre el importe principal, que puede incluir compensaciones adicionales razonables para la cancelación anticipada del contrato.

Activos financieros: Medición Posterior y Ganancias y Pérdidas - Política Aplicable desde el 1 de Enero de 2018

Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados: Estos activos se miden posteriormente a su valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluidos los ingresos por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.

Activos financieros al costo amortizado: Estos activos se miden posteriormente a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. El costo amortizado se reduce por pérdidas por deterioro. Los ingresos por intereses, las ganancias y pérdidas en cambio de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por baja en cuentas se reconoce en resultados.

Activos Financieros - Política Aplicable antes del 1 de Enero de 2018.

La Compañía clasificaba sus activos financieros en una de las siguientes categorías:

- Mantenedos hasta el vencimiento;
- Préstamos y partidas por cobrar;

(Continua)

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

### Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

#### Activos Financieros: Medición Posterior y Ganancias y Pérdidas - Política Aplicable antes del 1 de Enero de 2018

Activos financieros mantenidos hasta el vencimiento. Medidos al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Préstamos y partidas por cobrar. Medidos al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

#### Pasivos Financieros: Clasificación, Medición Posterior y Pérdidas y Ganancias

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados. Un pasivo financiero se clasifica como al valor razonable con cambios en resultados si se clasifica como mantenido para negociar, es un derivado o se designa como tal en el reconocimiento inicial. Los pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados se miden a valor razonable y las ganancias y pérdidas netas, incluido cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados.

#### iii. Activos y Pasivos Financieros no Derivados - Baja

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o éstas han expirado.

#### iv. Compensación

Un activo y un pasivo financiero serán objeto de compensación, de manera que se presente en el estado de situación financiera su importe neto, cuando y solo cuando La Compañía tenga, en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos y tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

#### (c) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre el costo y el valor neto de realización. El costo se determina por el método promedio ponderado, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico facturado por el proveedor.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

El valor neto de realización es el valor de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los gastos estimados para completar la venta.

(d) Deterioro del Valor

I. Activos Financieros no Derivados

La Compañía mide las correcciones de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio (es decir, el riesgo de que ocurra incumplimiento durante la vida esperada del instrumento financiero) no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

La Compañía asume que el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente si tiene una mora mayor a 30 días, posterior al vencimiento del término comercial (75 días).

La Compañía considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo a la Compañía, sin recurso por parte de la Compañía a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- el activo financiero tiene una mora de 90 días o más.

Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando la Compañía no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción del mismo.

Política Aplicable antes del 1 de enero de 2018

Los activos financieros son evaluados en cada fecha del estado de situación financiera para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida han tenido un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que puede estimarse de manera fiable.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La evidencia objetiva de que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que la Compañía no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor entrará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario o emisores, condiciones económicas que se relacionen con incumplimiento, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos al costo amortizado.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El importe en libros de los activos no financieros de la Compañía, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro.

Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo.

Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente, son agrupados en el grupo más pequeño de activos llamados "unidad generadora de efectivo" que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los costos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en su importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(e) Propiedad y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedad y equipos son valoradas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Cualquier ganancia o pérdida en la disposición de un componente de propiedad y equipos, se reconoce en resultados.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo, son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de propiedad y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo menos su valor residual.

La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil estimada para cada componente. El método de depreciación, las vidas útiles y los valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las vidas útiles estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

	<u>Vida útil</u>	<u>Vida residual</u>
Equipos de computación	3 años	0%
Instalaciones y mejoras a propiedad arrendada	10 años	0%
Equipos de oficina	10 años	0%
Vehículos	5 años	70%
Software	3 años	0%

(f) Activos Arrendados

La clasificación del arrendamiento de activos depende si la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad, en caso contrario se clasifican como operativos.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseida por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

### Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los pagos realizados bajo un contrato de arrendamiento operacional se reconocen en resultados bajo el método de línea recta durante el periodo de arrendamiento.

Las mejoras hechas a los activos arrendados se reconocen como instalaciones y mejoras, se clasifican como propiedad y equipos y se deprecian por el menor de los lapsos entre la vida útil estimada del bien y la vigencia del contrato de arrendamiento operativo.

#### (g) Beneficios a los Empleados

##### i. Beneficios Post-Empleo

###### Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el periodo actual y periodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado, usando el "Método Actuarial de Costeo de Crédito Unitario Proyectado", con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el periodo corriente.

Las disposiciones legales no prevén la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con tales planes, por lo cual estos califican como planes de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La Compañía reconoce en otros resultados integrales todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de la obligación por los planes de beneficios definidos; el costo del servicio y el sancamiento del descuento se reconoce en resultados como gastos de beneficios a los empleados y costo financiero, respectivamente.

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios, los cuales son definidos por la Compañía, utilizando información financiera pública y propia. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento, los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La enmienda de la NIC 19 aplicable para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2016, requiere que la tasa utilizada para descontar las obligaciones de beneficios post-empleo (tanto financiadas como no) se determinen utilizando como referencia los rendimientos del mercado, al final del período sobre el que se informa, correspondientes a las emisiones de bonos u obligaciones empresariales de alta calidad.

En monedas para las cuales no exista un mercado amplio para bonos empresariales de alta calidad, se utilicen los rendimientos de mercado (al final del período de presentación) de los bonos gubernamentales denominados en esa moneda. La Compañía reconoció en otros resultados integrales y resultados acumulados los efectos acumulados de la aplicación de esta enmienda.

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son contabilizadas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a bonos por desempeño y las establecidas en el Código de Trabajo del Ecuador tales como participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía, décima tercera y décima cuarta remuneración.

(h) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro, a la tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(j) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios

El efecto de la aplicación inicial de la NIIF 15 sobre los ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes de la Compañía se describe en la Nota 3. Debido al método de transición elegido al aplicar la NIIF 15, la información comparativa no se ha reexpresado para reflejar los nuevos requerimientos.

En la nota 15 (d) se presenta información sobre las políticas contables de la Compañía para los contratos con cliente.

(l) Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(k) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido. Es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición del activo y pasivo por impuesto a la renta diferido, refleja las consecuencias fiscales que se derivan de la forma en la cual la Compañía espera, al final del periodo sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el importe registrado de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son revertidas, basándose en las leyes tributarias que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las cuales pueden ser utilizadas.

Los activos por impuesto a la renta diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos, y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el periodo en el cual se determinen.

(5) Normas Nuevas e Interpretaciones Aún no Adoptadas

Las nuevas normas, enmiendas a las normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los periodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2019, cuya aplicación anticipada es permitida; sin embargo, tales normas, no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros adjuntos.

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

NIIF 16 Arrendamientos

La Norma NIIF 16 introduce un modelo de arrendamiento contable único para los arrendatarios. El arrendatario reconoce un activo por derecho de uso que representa su derecho a usar el activo subyacente y un pasivo por arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos por arrendamiento. Existen exenciones de reconocimiento para los arrendamientos de corto plazo y los arrendamientos de partidas de bajo valor. La contabilidad del arrendador permanece similar a la de la norma actual, es decir, los arrendadores continúan clasificando los arrendamientos como financieros u operativos.

La Norma NIIF 16 reemplaza las guías sobre arrendamientos existentes incluyendo la Norma NIC 17 Arrendamientos, la CINIIF 4 Determinación de si un Acuerdo Contiene un Arrendamiento, la Norma SIC-15 Arrendamientos Operativos - Incentivos y la Norma SIC 27 Evaluación de la Esencia de las Transacciones que Adoptan la Forma Legal de un Arrendamiento.

La Compañía ha iniciado el proceso de evaluar el impacto potencial resultante de la aplicación de la NIIF 16, cuyos efectos cuantitativos dependerán de las condiciones económicas futuras, la tasa de interés de los préstamos y obligaciones, del método de transición elegido y de la extensión en la cual la Compañía utilice las excepciones prácticas y el reconocimiento de estas excepciones. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma. No se espera impacto significativo en los arrendamientos financieros de la Compañía.

Otras Nuevas Normas o Modificaciones a Normas e Interpretaciones

- CINIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamientos de Impuesto a las Ganancias.
- Características de Pago Anticipado con Compensación Negativa (Modificaciones a la Norma NIIF 9).
- Participaciones de Largo Plazo en Asociadas y Negocios Conjuntos (Modificaciones a la Norma NIC 28).
- Modificación, Reducción o Liquidación de un Plan (Modificaciones a la Norma NIC 19).
- Mejoras Anuales a las Normas NIIF, Ciclo 2015-2017 - diversas normas.
- Modificaciones a Referencias al Marco Conceptual en las Normas NIIF.
- Norma NIIF 17 Contratos de Seguros.

La Administración de la Compañía estima que la adopción de las nuevas normas, enmiendas a las NIIF e interpretaciones antes descritas, considerando la naturaleza de sus actividades, no generaran un impacto significativo en los estados financieros en el ejercicio de su aplicación inicial.

(6) Instrumentos Financieros - Valores Razonables y Administración de Riesgos

(a) Valores Razonables

Los instrumentos financieros se conformaban de la siguiente manera:

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Activos financieros medidos al costo amortizado		
Efectivo y equivalentes de efectivo	US\$ 2,269,971	1,346,588
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	1,744,029	2,578,596
Activos financieros medidos al valor razonable con cambios en resultados		
Inversiones financieras	<u>175,612</u>	<u>175,612</u>
Total activos financieros	US\$ <u>4,189,612</u>	<u>4,100,796</u>
Pasivos financieros medidos al costo amortizado		
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	US\$ 2,523,738	4,492,714
Pasivos del contrato	131,952	-
Ingresos diferidos	<u>82,589</u>	<u>326,290</u>
Total pasivos financieros	US\$ <u>2,738,279</u>	<u>4,819,004</u>

(b) Administración de Riesgo Financiero

La Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

i. Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y seguimiento de las políticas de administración de riesgos de la Compañía.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Compañía a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto a los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Deudores Comerciales

La Compañía vende sus productos a un solo cliente; por consiguiente, cambios adversos en las condiciones financieras de tal cliente, podrían afectar el desempeño de la Compañía. Adicionalmente vende productos a compañías relacionadas.

La Compañía realiza sus ventas a crédito; el proceso de pago de parte de su cliente puede tardar hasta 75 días. Los saldos de deudores comerciales no mantienen una antigüedad mayor a 75 días.

La provisión por deterioro se ha realizado a través de la evaluación del método general basado en una evaluación individual de cada deudor. Para lo cual se ha establecido que el riesgo de crédito es bajo.

Basado en ello se ha considerado como riesgo el promedio de la tasa de incumplimiento establecida para clientes con calificación de riesgo bajo por lo cual se estima poca o nula variación para las correspondientes al año 2018 y 2017.

De acuerdo con lo mencionado previamente el riesgo de crédito bajo existente en función a la tasa promedio de incumplimiento utilizada fue del 0,0% para el año 2018; debido al porcentaje la administración de la Compañía considera que su estimación de pérdida crediticia esperada no es significativa.

Otras Cuentas por Cobrar

El riesgo de crédito en otras cuentas por cobrar está asociado al saldo de cuentas por cobrar relacionadas por US\$157.199 al 31 de diciembre de 2018 (US\$994.262 en el 2017). La Compañía considera que no requiere una estimación para deterioro para este saldo [véase nota 19 (b)].

Inversiones Financieras

Las inversiones financieras corresponden a una colocación en un banco que supera la calificación "A" según una agencia calificador de riesgo registrada en la Superintendencia de Bancos del Ecuador.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Efectivo

La Compañía mantenía efectivo por US\$ 2.269.971 al 31 de diciembre de 2018 (US\$1,346,588 en 2017). El efectivo es mantenido substancialmente en bancos locales que supera la calificación "A", según agencias calificadoras de riesgo registradas en la Superintendencia de Bancos del Ecuador.

iii. Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados (en dólares americanos):

	Importe <u>contractual</u>	<u>Flujos de efectivo contractuales</u>	
		<u>Total</u>	<u>12 meses o menos</u>
31 de diciembre de 2018			
Acreedores comerciales	US\$ 2.277.056	2.277.056	2.277.056
Otras cuentas por pagar	82.599	82.599	82.599
	<u>US\$ 2.359.655</u>	<u>2.359.655</u>	<u>2.359.655</u>
31 de diciembre de 2017			
Acreedores comerciales	US\$ 4.482.714	4.482.714	4.482.714
Otras cuentas por pagar	326.290	326.290	326.290
	<u>US\$ 4.819.004</u>	<u>4.819.004</u>	<u>4.819.004</u>

iv. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo, en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

Los productos que comercializa la Compañía se encuentran regulados en el mercado ecuatoriano por el Gobierno Nacional a través del Ministerio de Salud Pública. Como consecuencia, los precios de los productos tienen asignado un precio máximo de venta el cual, eventualmente, expone a la Compañía a la reducción de sus márgenes de ganancia en el caso de que los precios de los productos que son adquiridos a sus partes relacionadas se incrementen como consecuencia de la variación del precio internacional de las medicinas.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseida por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

### Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Mediante decreto No. 400, publicado en el segundo suplemento del Registro Oficial 299 del 29 de julio de 2014, se deroga el Decreto Ejecutivo No. 777 antes referido y se emite un nuevo Reglamento para la fijación de precios de medicamentos de uso y consumo humano dentro del territorio ecuatoriano.

La Administración de la Compañía ha considerado que, a partir de la implementación del referido decreto, los precios de venta al público establecido hasta el año 2014 se verán modificados debido a que la mayor parte de los productos de la Compañía clasifican en el régimen regulado de fijación de precios y en el régimen de fijación directa de precios.

Para mitigar posibles pérdidas a consecuencia de la regulación de precios, la Compañía mantiene el acuerdo LRD (Limited Risk Distributor) con la casa matriz, quien a través del reconocimiento de marketing fee, y notas de crédito absorbe posibles pérdidas y reembolso de gastos de inversión promocional. El apoyo financiero que recibe la Compañía es para que esta pueda continuar con su crecimiento y expansión en la comercialización de productos [Véase nota 19 (a)].

#### Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano y las transacciones que realiza la Compañía son en esa moneda; por lo tanto, la Administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda no es relevante.

#### Riesgo de Tasa de Interés

Este riesgo está asociado con las tasas de interés variable de las obligaciones contraídas por la Compañía y que por lo mismo generan incertidumbre respecto a los cargos a resultados por concepto de intereses y por la cuantía de los flujos futuros. La Compañía no registra préstamos u obligaciones bancarias a tasa de interés variable. Por lo tanto, la Administración considera que la exposición a los cambios en tasas de interés no tiene impacto en los resultados o patrimonio de la Compañía.

#### v. Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio. El índice deuda-patrimonio ajustado de la Compañía al término del periodo del estado de situación financiera era el siguiente:

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Total pasivos	US\$	2,832,675	5,242,344
Menos: efectivo y equivalentes de efectivo		<u>2,269,971</u>	<u>1,346,588</u>
Deuda neta	US\$	<u>662,704</u>	<u>3,895,756</u>
Patrimonio, neto	US\$	<u>2,542,838</u>	<u>2,173,737</u>
Índice deuda-patrimonio ajustado		<u>0.22</u>	<u>1.79</u>

(Continúa)

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(7) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

El detalle de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar es como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Deudores comerciales:			
Clientes	US\$	1,317,966	1,562,336
Otras cuentas por cobrar:			
Partes relacionadas	18 (b)	403,881	994,262
Anticipos dados a proveedores		19,137	15,043
Otras		3,045	6,955
		<u>426,063</u>	<u>1,016,260</u>
	US\$	<u>1,744,029</u>	<u>2,578,596</u>

La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y las pérdidas por deterioro relacionadas con deudores comerciales se revela en la nota 6 (b).

(8) Inventarios

El detalle de inventarios es como sigue:

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Medicamentos disponibles para la venta	US\$	1,194,920	2,378,858
Importaciones en tránsito		<u>13,279</u>	<u>576,834</u>
	US\$	<u>1,208,199</u>	<u>2,955,692</u>

En el año 2018 la mercancía disponible para la venta reconocida en el costo de ventas ascendió a US\$ 2,046,623 (US\$ 3,369,953 en el 2017).

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dolares de los Estados Unidos de América - US\$)

(Continúa)

(9) Propiedad y Equipos

El detalle del movimiento de la propiedad y equipos es el siguiente:

	1 de enero de 2018	Adiciones	Bajas	31 de diciembre de 2018
<b>Costo:</b>				
Equipos de computación US\$	197.557	-	(17.528)	180.029
Mejoras a la propiedad arrendada	118.502	-	-	118.502
Equipos de oficina	90.487	-	-	90.487
Vehículos	49.098	-	(49.098)	-
Software	6.552	-	-	6.552
	<u>462.196</u>	<u>-</u>	<u>(66.626)</u>	<u>395.570</u>
<b>Depreciación acumulada:</b>				
Equipos de computación	140.963	30.142	(14.036)	157.069
Mejoras a la propiedad arrendada	52.646	11.818	-	64.464
Equipos de oficina	40.476	8.876	-	49.352
Vehículos	14.100	-	(14.098)	2
Software	8.552	-	-	6.552
	<u>254.737</u>	<u>50.836</u>	<u>(28.134)</u>	<u>277.439</u>
Importe neto en libros US\$	<u>207.459</u>	<u>(50.836)</u>	<u>(38.492)</u>	<u>118.131</u>

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	1 de enero de 2017	Adiciones	Bajas	(Continúa) 31 de diciembre de 2017
<b>Costo:</b>				
Equipos de computación	286.826	19.307	(108.576)	197.557
Mejoras a la propiedad arrendada	118.502	-	-	118.502
Equipos de oficina	90.487	-	-	90.487
Vehículos	49.098	-	-	49.098
Software	6.552	-	-	6.552
	<u>551.465</u>	<u>19.307</u>	<u>(108.576)</u>	<u>462.196</u>
<b>Depreciación acumulada:</b>				
Equipos de computación	211.393	35.975	(106.405)	140.963
Mejoras a la propiedad arrendada	40.796	11.850	-	52.646
Equipos de oficina	31.264	9.212	-	40.476
Vehículos	11.280	2.820	-	14.100
Software	4.368	2.184	-	6.552
	<u>299.101</u>	<u>62.041</u>	<u>(106.405)</u>	<u>254.737</u>
Importe neto en libros	US\$ <u>252.364</u>	<u>(42.734)</u>	<u>(2.171)</u>	<u>207.459</u>

(10) Acreeedores Comerciales

El detalle de los acreedores comerciales es como sigue:

	Nota	2018	2017
<b>Acreeedores comerciales:</b>			
Partes relacionadas	19 (b) US\$	2,233,448	4,193,641
Proveedores locales		290,290	299,073
	US\$	<u>2,523,738</u>	<u>4,492,714</u>

(11) Pasivos del Contrato

Al 31 de diciembre del 2018, la compañía mantiene US\$131.952 como pasivos contractuales generados por las provisiones por devoluciones y descuento, los mismos que se reconocen como una reducción del ingreso cuando el derecho a la consideración bajo se convierte en incondicional conforme lo disponen los acuerdos comerciales firmados

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(Continúa)

(12) Otras Cuentas por Pagar

El detalle de las otras cuentas por pagar es como sigue:

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Impuesto a la renta por pagar	US\$	72,931	129,157
Impuesto a la salida de divisas		-	179,779
Servicio de Rentas Internas		<u>9,658</u>	<u>17,354</u>
	US\$	<u>82,589</u>	<u>326,290</u>

(13) Beneficios a los Empleados

El detalle de beneficios a los empleados es como sigue:

			<u>2018</u>	<u>2017</u>
Participación de los trabajadores en las utilidades	18	US\$	94,282	75,126
Bonos por pagar			44,404	95,429
Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS)			25,952	37,161
Beneficios a los empleados			54,325	69,366
Jubilación patronal e indemnización por desahucio			106,453	130,595
Beneficio a ejecutivos basados en acciones			<u>15,662</u>	<u>15,663</u>
		US\$	<u>341,078</u>	<u>423,340</u>
Corrientes		US\$	234,625	292,745
No corrientes			<u>106,453</u>	<u>130,595</u>
		US\$	<u>341,078</u>	<u>423,340</u>

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma compañía. De acuerdo a lo previsto en tal Código, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la que se determina en función de la remuneración percibida en los último cinco años previos al retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal; sin edad mínima de retiro.

Además dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

**Takeda Ecuador Cía. Ltda.**  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dolares de los Estados Unidos de América - US\$)

(Continúa)

El movimiento del valor presente de las obligaciones por jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>Jubilación patronal</u>	<u>Indemnización por desahucio</u>	<u>Tota</u>
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero de 2017		US\$ 67,071	29,743	96,814
Costo laboral por servicios actuales	18	36,391	10,478	46,869
Costo financiero		2,777	1,231	4,008
Liquidaciones anticipadas		(11,666)	-	(11,666)
Beneficios pagados		-	(5,757)	(5,757)
Resultado integral - (ganancia) pérdida actuarial		(3,030)	3,357	327
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2017		91,543	39,052	130,595
Costo laboral por servicios actuales	18	34,569	13,269	47,828
Costo financiero		3,693	1,548	5,231
Beneficios pagados		-	(28,888)	(28,888)
Resultado integral - (ganancia) pérdida actuarial		(58,211)	9,898	(48,313)
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2018		US\$ 71,574	34,879	106,453

De acuerdo con los estudios actuariales, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal a la fecha de los estados financieros, corresponde a empleados activos con tiempo de servicio menor a 10 años.

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales fueron:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Tasa de descuento	4.25%	4.02%
Tasa de crecimiento de salario	1.50%	2.50%
Tasa de rotación (promedio)	14.42%	11.80%
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>TM IESS 2002</u>	<u>TM IESS 2002</u>

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los importes reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes:

	<u>2018</u>		<u>2017</u>	
	<u>Aumento</u>	<u>Disminución</u>	<u>Aumento</u>	<u>Disminución</u>
Tasa de descuento (+/- 0.5%)	1,617	(1,463)	9,711	(8,786)
Tasa de crecimiento de salario (+/- 0.5%)	1,752	(1,604)	9,874	(8,951)

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(Continúa)

(14) Impuesto a la Renta

(a) Impuesto a la Renta Reconocido en Resultados

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Impuesto a la renta corriente	US\$	156.867	215.041
Impuesto a la renta diferido		<u>56.608</u>	<u>(109.420)</u>
	US\$	<u>213.475</u>	<u>105.621</u>

(b) Conciliación de la Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

	Año terminado el 31 de diciembre de			
	2018		2017	
	<u>%</u>	<u>US\$</u>	<u>%</u>	<u>US\$</u>
Ganancia antes de impuesto a la renta		<u>534,263</u>		<u>425,715</u>
Impuesto a la renta que resultaría de aplicar la tasa corporativa a la utilidad antes de impuesto a la renta	25%	133,566	22%	93,657
Más (menos):				
Gastos no deducibles	6%	32,524	29%	121,384
Deducciones especiales	-2%	(9,223)	0%	-
Otros - diferencias temporarias	11%	56,608	-26%	(109,420)
	<u>40%</u>	<u>213,475</u>	<u>25%</u>	<u>105,621</u>

(c) Movimiento de Activo por Impuesto a la Renta Diferido

		2018		
		Importe	Importe	
		al 1 de enero de 2018	Resultados	al 31 de diciembre de 2018
Inventario	US\$	44.261	(44.261)	-
Provisiones descuentos y devoluciones		9.930	23.058	32.988
Impuesto a la Salida de Divisas		44.945	(44.945)	-
Bonos empleados		10.285	910	11.195
Jubilación Patronal		-	6.229	6.229
Desahucio		-	2.401	2.401
	US\$	<u>109.421</u>	<u>(56.608)</u>	<u>52.813</u>

(Continúa)

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	2017		
	Importe al 1 de enero de 2017	Resultados	Importe al 31 de diciembre de 2017
Inventario	US\$ -	44.261	44.261
Provisiones descuentos y devoluciones	-	9.930	9.930
Impuesto a la Salida de Dólares	-	44.945	44.945
Bonos empleados	-	10.284	10.284
US\$	-	109.420	109.420

(d) Precios de Transferencias

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir del año 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas.

De acuerdo con la Resolución del Servicio de Rentas Internas No. NAC-DGERCGC15-00000455 del 27 de mayo de 2015, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas del exterior dentro de un mismo periodo fiscal en un monto acumulado superior a US\$3.000.000, deben presentar al Servicio de Rentas Internas el anexo de operaciones con partes relacionadas y el Informe de precios de transferencia cuando sus operaciones con partes relacionadas del exterior sea superior a US\$15.000.000.

El estudio de precios de transferencia del año 2018 está en fase de diagnóstico a la fecha de autorización para emisión de los estados financieros, diagnóstico según el cual, la Compañía no anticipa ajuste alguno al gasto y pasivo por impuesto a la renta corriente. (El estudio y anexo de precios de transferencia correspondiente al año 2017 concluyó que las operaciones efectuadas por la Compañía con sus relacionadas son consistentes con los precios o márgenes de utilidad que hubieran utilizado partes independientes en operaciones comparables).

(e) Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por el periodo 2015 al 2018, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

La Compañía cree que sus obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de las leyes tributarias y la experiencia previa.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cia, Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseida por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

### Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

#### (f) Reformas Tributarias

Con fecha 28 de agosto de 2018 mediante Suplemento del Registro Oficial No. 309 se publicó la Ley Orgánica para el Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo, y Estabilidad y Equilibrio Fiscal. Los principales aspectos introducidos por esta Ley se señalan a continuación:

- Exoneración a los dividendos y utilidades distribuidos a favor de otras sociedades nacionales o extranjeras (incluyendo paraísos fiscales y jurisdicciones de menor imposición) o de personas naturales no residentes en el Ecuador. Exoneración que no aplica cuando el beneficiario efectivo sea una persona natural residente en el Ecuador; o la sociedad que distribuye el dividendo no cumpla con informar sus beneficiarios efectivos – solo sobre los no informados.
- Se establece un impuesto único aplicable a la utilidad en la enajenación directa o indirecta de acciones, participaciones, otros derechos de capital.
- Se elimina la figura del anticipo de impuesto a la renta como impuesto mínimo y el exceso es recuperable cuando no se genere impuesto a la renta causado o si el impuesto causado en el ejercicio corriente fuese inferior al anticipo pagado más las retenciones.
- Se mantiene el 25% como la tarifa general para sociedades y el 28% cuando se incumpla en informar el 50% o más de su composición accionaria; o, cuando el titular es residente en paraíso fiscal y existe un beneficiario efectivo residente fiscal del Ecuador, que posea 50% o más de participación.
- Exoneración del impuesto a la renta y de su anticipo por lapsos entre 8 y 20 años a las nuevas inversiones productivas realizadas en sectores priorizados o en industrias básicas definidas en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversión, tanto para empresas nuevas como existentes.
- Exoneración del Impuesto a la Salida de Divisas por lapsos entre 8 y 20 años en nuevas inversiones productivas con contratos de inversión en los pagos por importación de bienes de capital y materias primas así como en la distribución de dividendos a beneficiarios efectivos.
- Exoneración del Impuesto a la Salida de Divisas e impuesto a la renta por reinversión de utilidades en la adquisición de nuevos activos productivos.

#### (15) Patrimonio

##### Capital Social

El capital social autorizado consiste de 1.400.000 participaciones de US\$1 cada una, las cuales otorgan un voto por participación y un derecho a los dividendos.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dolares de los Estados Unidos de América - US\$)

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador requiere que las compañías de responsabilidad limitada transfieran a la reserva legal, por lo menos 5% de las utilidades anuales, hasta igualar por lo menos 20% del capital de la compañía. Dicha reserva no puede distribuirse a los socios, excepto en el caso de liquidación de la compañía; sin embargo, puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

Otros Resultados Integrales

Los otros resultados integrales corresponden a las pérdidas o ganancias actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por planes de beneficios definidos. [Véase nota 12].

(16) Ingresos de actividades ordinarias

Los ingresos ordinarios se componen de lo siguiente:

(a) Flujos de Ingresos

La Compañía genera ingresos principalmente de la venta de productos.

	Año terminado el el 31 de diciembre de	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Venta de medicamentos	US\$ 6.202.611	6.984.809

(b) Desagregación de Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes

A continuación, se presentan los ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes, los cuales se desglosan por línea de producto y oportunidad de reconocimiento de ingreso:

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Año terminado el el 31 de diciembre de	
	2018	2017
Por línea de productos		
División Gastroenterológica	US\$ 3,905,961	4,810,617
División Oncológica	1,303,316	1,039,709
División Proctológica	688,880	695,548
División Ginecológica	304,454	438,935
	US\$ 6,202,611	6,984,809
 Tiempo de reconocimiento de ingresos		
Productos transferidos en un momento determinado	US\$ 6,202,611	6,984,809

(c) Saldos del Contrato

A continuación los saldos de los contratos con clientes:

	2018	
	31 de Diciembre	1 de Enero
Deudores comerciales	US\$ 1,317,966	1,562,336
Pasivos del contrato	131,952	59,231

Al 31 de diciembre de 2018 y 1 de enero de 2018 la Compañía no determinó cambios en los saldos de activos del contrato, durante el periodo de presentación.

(d) Obligaciones de desempeño y políticas de reconocimiento de ingresos

Los ingresos se miden en base a la contraprestación especificada en un contrato con un cliente. La Compañía reconoce los Ingresos cuando transfiere el control de un bien a un cliente.

A continuación, se proporciona información sobre la naturaleza y la oportunidad de la satisfacción de las obligaciones de desempeño en contratos con clientes, incluyendo los términos de pago significativos, y las correspondientes políticas de reconocimiento de ingresos.

(Continúa)

**Takeda Ecuador Cia. Ltda.**  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Tipo de producto servicio	Naturaleza y oportunidad de satisfacción de las obligaciones de desempeño, incluyendo los términos de pago significativos	Reconocimiento de ingresos según la NIIF 15 (aplicable a partir del 1 de enero de 2018)	Reconocimiento de ingresos según la NIC 18 (aplicable antes del 1 de enero de 2018)
Venta de medicamentos	<p>El cliente obtiene el control de los productos cuando reciben y aceptan los mismos. Las facturas se generan en ese momento.</p> <p>Las facturas son pagaderas dentro de un plazo no superior a 75 días.</p> <p>Se proporciona descuento de distribuidos por el 10,2%</p> <p>El contrato de venta le permite al cliente devolver un ítem. Los bienes devueltos son intercambiados sólo por bienes nuevos - es decir, no se ofrecen reembolsos en efectivo.</p>	<p>La Compañía reconoce los ingresos cuando cumple una obligación de desempeño específica. Un producto se transfiere cuando el cliente obtiene el control del producto, es decir, cuando los bienes son transferidos de las bodegas del cliente y son aceptados por este.</p> <p>Los ingresos se reconocen en la medida que sea altamente probable que no ocurra una reversión significativa en el importe de los ingresos acumulados.</p> <p>Por lo tanto, el importe del ingreso reconocido es ajustado por las devoluciones esperadas que se asuman con base en los datos históricos y se reconoce un pasivo de contratos por devolución.</p>	<p>Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neto de devoluciones, descuentos y bonificaciones o rebajas comerciales. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, es probable la recuperación de la consideración adeudada, los costos asociados y las posibles devoluciones de los bienes vendidos y el monto del ingreso puede ser medido de manera fiable.</p> <p>Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.</p>

(Continúa)

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseida por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(17) Gastos por Naturaleza

El siguiente es un resumen de los gastos por naturaleza:

	<u>Nota</u>	<u>Año terminado el el 31 de diciembre de</u>	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Costo de la mercadería vendida y obsolescencia de inventarios	8	US\$ 2,046,623	3,369,953
Sueldos y beneficios empleados	18	2,007,323	1,996,380
Promoción y publicidad		671,886	124,980
Gastos de viaje		181,420	235,203
Consultorías		188,582	235,287
Arrendamiento	20	115,584	164,888
Depreciaciones	9	50,836	62,041
Mantenimiento y reparaciones		15,793	17,957
Otros gastos		413,741	563,132
		<u>US\$ 5,691,788</u>	<u>6,769,821</u>

(18) Gastos de Beneficios a los Empleados

Los gastos relacionados con sueldos y beneficios a los empleados se resumen a continuación:

	<u>Nota</u>	<u>Año terminado el 31 de diciembre de</u>	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Sueldos y salarios		US\$ 1,225,574	1,408,584
Participación de los trabajadores en las utilidades	13	94,282	75,126
Beneficios sociales		839,640	465,801
Jubilación patronal e indemnización por desahucio	13	47,827	46,869
	17	<u>US\$ 2,007,323</u>	<u>1,996,380</u>

De acuerdo con las leyes laborales vigentes en Ecuador, la Compañía debe distribuir entre sus empleados el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de los trabajadores en las utilidades, de la siguiente manera:

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseida por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Total ingresos	US\$	6.326.228	7.492.787
Total costos y gastos		<u>(5.697.683)</u>	<u>(6.991.947)</u>
Base para el cálculo de participación de los trabajadores en las utilidades		628.545	500.840
		15%	15%
Participación de los trabajadores en las utilidades	US\$	<u>94.282</u>	<u>75.126</u>

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía dispone de 27 trabajadores (36 en el 2017) en relación de dependencia.

(19) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

(a) Transacciones con Partes Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con partes relacionadas es el siguiente:

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Compras de inventarios:			
Takeda México S. A. de C. V.	US\$	3.743.736	3.371.386
Takeda Pharmaceuticals International AG		1.010.559	1.775.008
Takeda Pharmaceuticals International GmbH		145.069	259.943
	US\$	<u>4.899.364</u>	<u>5.406.337</u>
Descuentos por volumen de ventas			
Takeda México S. A. de C. V.	US\$	1.148.819	2.854.800
Takeda Pharmaceuticals International AG		742.954	-
Takeda Pharmaceuticals International GmbH		125.389	-
	US\$	<u>2.017.162</u>	<u>2.854.800</u>

(Continúa)

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseida por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Año terminado el	
	31 de diciembre de	
	2018	2017
Reembolsos de gastos		
Takeda México S. A. de C. V.	US\$ 523,782	312,214
Takeda Pharmaceuticals International GmbH	-	479,107
	US\$ 523,782	791,321
Otros ingresos - marketing fee		
Takeda Pharmaceuticals International GmbH	US\$ 4,363	369,305
Takeda México S. A. de C. V.	US\$ 71,997	-
Takeda Pharmaceuticals International AG	51,405	123,097
	US\$ 127,965	492,402
Otros egresos -servicios		
Takeda AS	US\$ 136	-

Los principales contratos con sus partes relacionadas son:

Contrato de Suministro y Distribución entre Takeda México, Takeda Pharmaceuticals International GmbH y Takeda Ecuador Cia. Ltda.

El 1 de enero de 2013 y 1 de abril de 2014, Takeda Ecuador Cia. Ltda. ("el distribuidor") firmó contratos de suministro y distribución entre Takeda México S. A. de C. V. y Takeda Pharmaceuticals International GmbH. ("TPI") ("partes relacionadas"), respectivamente. El objeto de los contratos, es el de establecer como distribuidor en el Ecuador a la Compañía y como proveedores a las partes relacionadas antes mencionadas.

Bajo el amparo de estos convenios, las partes acuerdan que el riesgo del inventario, en caso de haber problemas por traslado y mal almacenamiento, deberá ser asumido por el distribuidor.

Los precios de los productos que distribuye la Compañía, serán establecidos por las partes en base a un análisis de precios, el mismo que estará a cargo del departamento financiero corporativo de ambas partes relacionadas en colaboración con expertos de precios. Estos precios serán calculados cerca del comienzo de cada ejercicio.

Para mitigar posibles pérdidas a consecuencia de la regulación de precios, la Compañía mantiene con la casa matriz el acuerdo LRD (Limited Risk Distributor), quien a través de Marketing Fee y notas de crédito absorbe posibles pérdidas.

Además, el distribuidor será reembolsado en su totalidad, por sus costos de lanzamiento de nuevos productos ya sean establecidos por las partes relacionadas o el contrato del fabricante. Los reembolsos se harán de forma periódica durante el año, sobre la base de la información financiera actualizada.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(b) Saldos con Partes Relacionadas

El detalle de los saldos con partes relacionadas es el siguiente:

	<u>Nota</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Otras cuentas por cobrar:			
Takeda México S. A. de C.V.	US\$	157,199	43,826
Takeda Pharmaceuticals International GmbH		-	123,097
Takeda Pharmaceuticals International AG		246,682	827,339
	7	<u>US\$ 403,881</u>	<u>994,262</u>
Acreedores comerciales:			
Takeda México S. A. de C.V.	US\$	2,213,768	2,426,260
Takeda Pharmaceuticals International AG		-	1,689,296
Takeda Pharmaceuticals International GmbH		19,680	78,085
	10	<u>US\$ 2,233,448</u>	<u>4,193,641</u>

Los saldos presentados en otras cuentas por cobrar corresponden al saldo pendiente por recuperar de los importes de reembolsos de gastos publicitarios, mencionados en el convenio con partes relacionadas.

Los saldos de acreedores comerciales son pagados dependiendo del flujo de caja que maneja la Compañía, por lo general estos pagos se los realiza entre 90 a 120 días y no generan intereses.

(c) Compensación Recibida por el Personal Clave de la Gerencia

Al 31 de diciembre de 2018 los gastos registrados por concepto de sueldos, bonos y beneficios al personal clave ascienden a US\$ 586.781 (US\$ 752.272 en el 2017).

(20) Arriendo Operativo

La Compañía suscribió un contrato de arrendamiento operativo de oficinas, con un plazo de 2 años. El gasto por concepto de arrendamiento operativo ascendió a US\$115.584 (US\$164.888 en 2017). La Compañía renovó su contrato el 31 de julio de 2018 por un plazo de 2 años.

El pago futuro de arriendo operativo es de US\$136.800

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(21) Compromisos

(a) Acuerdo de servicios, almacenaje y distribución entre Takeda Ecuador Cía. Ltda. (El Laboratorio) y Leterago del Ecuador S. A. (El Distribuidor)

El 1 de enero de 2013, la Compañía y Leterago Ecuador S. A. firmaron un acuerdo vigente por 5 años, para la distribución de sus productos y de todas las líneas representadas que maneja Takeda.

Entre las principales cláusulas se puede mencionar las siguientes:

- Leterago en calidad de distribuidor, está obligado a mantener una organización y estructura capaz de almacenar, vender y distribuir los productos que maneja la Compañía; así como también, obtener y mantener vigentes todos los permisos y autorizaciones que sean requeridos para distribuir estos productos en el territorio nacional. Leterago deberá contar con un seguro que cubra todo riesgo para precautelar la integridad de todo el inventario una vez que haya ingresado a las instalaciones de Leterago. Adicionalmente, estará a cargo de los trámites de las importaciones de los productos que comercializa la Compañía.
- La Compañía es responsable de establecer las condiciones comerciales en tanto Leterago se compromete a cumplirlas de forma estricta, en casos de incumplimiento será penalizado con el reembolso de la bonificación y o descuento.
- Leterago asume el riesgo de incobrabilidad por las ventas realizadas a sus clientes y por ningún motivo será causal de retraso en los pagos a Takeda Ecuador Cía. Ltda. El plazo para la cancelación de la obligación es de 75 días contados a partir de la fecha de emisión de la factura.
- Las partes de forma expresa acuerdan que la Compañía reconocerá a Leterago un margen de descuento del 10,2% sobre precio de venta farmacia en las ventas que se realice. Este margen se calculará con base en las ventas netas de devoluciones y otros conceptos realizada por el distribuidor a los clientes, correspondiente a los productos de Takeda y podrá ser reconocido en el momento en que Leterago efectúe las compras a Takeda.
- La Compañía será responsable de diseñar, implementar y desarrollar las estrategias de promoción de los productos comercializados, así como también, deberá asumir todas las devoluciones de productos que reciba Leterago.
- La Compañía asumirá todos los costos y gastos que se incurra en la importación de los productos, menos los gastos generados por servicios de agente aduanal que son netamente responsabilidad de Leterago.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cia. Ltda.  
(Subsidiaria mayormente poseida por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

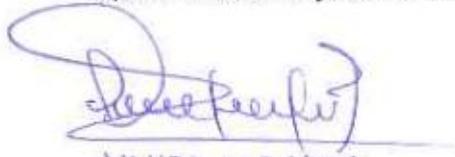
Notas a los Estados Financieros

(En Dolares de los Estados Unidos de América - US\$)

(22) Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 31 de marzo de 2019 fecha en la cual los estados financieros fueron autorizados para su emisión.

Ningun evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2018, fecha del estado de situación financiera pero antes del 31 de marzo de 2019, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros adjuntos.



NAYRA ESPINOZA  
CONTADOR