

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2013

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Reporta

Takeda Ecuador Cía. Ltda., fue constituida el 4 de septiembre de 2012 e inscrita en el Registro Mercantil con fecha 19 de septiembre de 2012, es una subsidiaria de Takeda Pharmaceutical Company Limited, entidad domiciliada en Japón. La dirección registrada de la oficina de la Compañía es Avenida Shyris N39-38 y Bélgica, edificio Shyris Century, piso 14.

A partir del año 2013, la Compañía inició su operación, lo cual implicó el desarrollo de planes comerciales para promover la marca, la comercialización de los productos; y por tanto, la generación de recursos para operar sobre una base rentable.

La Compañía forma parte de la farmacéutica más grande de Japón, tiene presencia comercial que abarca más de 70 países. Sus productos se encuentran focalizados para enfermedades metabólicas, gastroenterología, oncología, salud cardiovascular, del sistema nervioso central, trastornos inflamatorios y del sistema inmune, enfermedades respiratorias y tratamiento del dolor.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros de la Compañía han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la gerencia de la Compañía el 17 de julio de 2014 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de socios de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros de la Compañía han sido preparados sobre la base del costo histórico

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, moneda funcional de la Compañía. Toda la información se presenta en tal moneda, excepto cuando se indica de otra manera.

(d) Uso de Juicios y Estimados

La preparación de estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

requiere que la Administración de la Compañía realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de tales estimaciones.

(Continúa)

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

i. Juicios

La información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, y sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que pudieran tener el efecto más importante sobre los montos reconocidos en los estados financieros se describe en la nota 12 - Impuesto a la renta.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2014, se incluye en la Nota 5 (b) - pruebas de deterioro del valor: supuestos claves para el importe recuperable.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de acuerdo con lo previsto por las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo, la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo con lo previsto en las NIIF los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

(Continúa)

En la nota 5 (a) se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corriente y no Corriente

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar y los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

i. Activos Financieros y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en la cual se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de contratación.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la cual se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero.

Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía, se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(Continúa)

ii. Activos Financieros no Derivados - Medición

Activos Financieros Mantenedos hasta el Vencimiento

Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posteriormente, se miden al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Préstamos y Partidas por Cobrar

Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible.

Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo se componen de los saldos del efectivo disponible en caja y bancos, que son usados por la Compañía en la gestión de sus compromisos a corto plazo.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

La Compañía tiene los siguientes otros pasivos financieros: acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.

iv. Capital Social

Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de participaciones, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(c) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre el costo y el valor neto de realización. El costo se determina por el método promedio ponderado, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico facturado por el

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

proveedor.

El valor neto de realización es el valor de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los gastos estimados para completar la venta.

(Continúa)

El costo de los inventarios puede ser no recuperable en caso de que los mismos estén dañados, o se encuentren expirados o bien si sus precios de mercado han disminuido. El importe de cualquier rebaja de valor de los inventarios, hasta alcanzar su valor neto de realización, se reconoce en el ejercicio en el cual ocurre la pérdida.

(d) Propiedad y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedad y equipos son valoradas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Cualquier ganancia o pérdida en la disposición de un componente de propiedad y equipos, se reconoce en resultados.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo, son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable.

El importe en libros de la parte reemplazada se da de baja. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en propiedad y equipos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de propiedad y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo menos su valor residual.

La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil estimada para cada componente. El método de depreciación, las vidas útiles y los valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las vidas útiles estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Vida útil</u>
Equipos de computación	3 años
Instalaciones y mejoras a propiedad arrendada	10 años
Equipos de oficina	10 años
Vehículos	<u>5 años</u>

(e) Activos Arrendados

La clasificación del arrendamiento de activos depende si la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad, en caso contrario se clasifican como operativos.

Los pagos realizados bajo un contrato de arrendamiento operacional se reconocen en resultados bajo el método de línea recta durante el período de arrendamiento.

Las mejoras hechas a los activos arrendados se reconocen como instalaciones y mejoras, se clasifican como propiedad y equipos y se deprecian por el menor de los lapsos entre la vida útil estimada del bien y la vigencia del contrato de arrendamiento operativo.

(f) Deterioro del Valor

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que ésta no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor se declarará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Compañía, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos a costo amortizado (deudores comerciales y otras cuentas por cobrar) a nivel individual. Al evaluar el deterioro individual, la Compañía considera una variedad de factores incluyendo, pero no limitados a, la experiencia histórica de pérdidas, condiciones económicas actuales, garantías, tendencias de desempeño, y cualquier otra información pertinente, lo cual resulta en una estimación específica para pérdidas.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado, se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro contra las partidas por cobrar. Cuando la Compañía considera que no existen posibilidades realistas de recuperar el activo, los importes involucrados son castigados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El importe en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro.

Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo.

Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente, son agrupados juntos en el grupo más pequeño de activos llamados "unidad generadora de efectivo", que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los costos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en su importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(g) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado, usando el “Método Actuarial de Costeo de Crédito Unitario Proyectado”, con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente.

Las disposiciones legales no prevén la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con tales planes, por lo cual estos califican como planes de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La Compañía reconoce en resultados la totalidad de las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de los planes de beneficios definidos, aunque la NIC 19 Beneficio a los Empleados (2011), aplicable retroactivamente para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2013, eliminó tal opción y requiere que tales ganancias o pérdidas actuariales se reconozcan en otros resultados integrales. La evaluación hecha por la Administración de la Compañía respecto a este asunto, concluye que el efecto no es material. Las ganancias o pérdidas actuariales, así como todos los gastos relacionados con los planes por beneficios definidos, incluyendo el saneamiento del descuento, se reconocen en los gastos de beneficios a los empleados.

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios, los cuales son definidos por la Compañía, utilizando información financiera pública y propia. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento, los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son contabilizadas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a bonos por desempeño y las establecidas en el Código del Trabajo del Ecuador tales como participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía, décima tercera y décima cuarta remuneración.

(h) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro, a la tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(i) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

Productos Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos y bonificaciones o rebajas comerciales. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, es probable la recuperación de la consideración adeudada, los costos asociados y las posibles devoluciones de los bienes vendidos y el monto del ingreso puede ser medido de manera fiable.

Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(j) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido. Es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año, utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios.

No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La medición del activo y pasivo por impuesto a la renta diferido, refleja las consecuencias fiscales que se derivan de la forma en la cual la Compañía espera, al final del período sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son revertidas, basándose en las leyes tributarias que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados si se cumplen cierto criterios.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las cuales pueden ser utilizadas. Los activos por impuesto a la renta diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos, y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(4) Nuevas Normas e Interpretaciones Aún no Adoptadas

Las nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2013, y no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

<u>Norma</u>	<u>Asunto</u>	<u>Efectiva a partir de</u>
NIC 32 (enmienda)	Compensación de activos financieros y pasivos financieros	1 de enero de 2014
NIIF 10, NIIF 12 y NIC 27	Entidades de inversión	1 de enero de 2014
NIC 36	Información a revelar sobre el importe recuperable de activos no financieros	1 de enero de 2014
CINIIF 21	Gravámenes	1 de enero de 2014
NIIF 9 (2009 , 2010 y 2013)	Instrumentos financieros	-

La Compañía no planea adoptar tempranamente estas normas. Aquellas que pueden ser relevantes para la Compañía se indican a continuación:

NIC 32 Compensación de Activos Financieros y Pasivos Financieros

Las enmiendas a la NIC 32 clarifican los criterios de compensación explicando cuándo una entidad tiene actualmente un derecho legalmente exigible de compensar y cuándo la liquidación bruta es equivalente a la liquidación neta. Estas enmiendas son efectivas para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2014, con adopción temprana permitida. No se espera que las enmiendas a la NIC 32 tengan un impacto importante en los estados financieros de la Compañía.

NIIF 9 Instrumentos Financieros (2009), NIIF 9 Instrumentos Financieros (2010) y NIIF 9 Instrumentos Financieros (2013) - (juntas, NIIF 9)

La NIIF 9 (2009) adiciona requerimientos para la clasificación y medición de activos financieros. La NIIF 9 (2010) introduce cambios con relación a los pasivos financieros. La NIIF 9 (2013) adiciona requerimientos para la contabilidad de coberturas. El IASB actualmente tiene un proyecto activo para hacer modificaciones limitadas a la clasificación y requerimientos de medición de la NIIF 9 y adicionar requerimientos para direccionar el deterioro de activos financieros.

Los requisitos de la NIIF 9 (2009) representan un cambio significativo respecto a los existentes en la NIC 39 sobre los activos financieros. La NIIF 9 (2009) contiene dos categorías principales de medición para los activos financieros: costo amortizado y valor razonable. Un activo financiero se mide al costo amortizado si se mantiene en un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos con el fin de obtener flujos de efectivo contractuales y los términos contractuales del activo dan lugar, en las fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal y los intereses sobre el principal pendiente. Todos los demás activos financieros se valoran por su valor razonable. La NIIF 9 (2009) elimina las categorías de inversiones mantenidas hasta el vencimiento, disponibles para la venta y préstamos y cuentas por cobrar existentes en la NIC 39.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La NIIF 9 (2010) adiciona un requisito en relación con los pasivos financieros designados a valor razonable, para presentar los cambios en el valor razonable que sean atribuibles al riesgo de crédito del pasivo en otros resultados integrales, en vez de en resultados. La NIIF 9 (2013) adiciona requisitos para la contabilidad de coberturas que alinean a ésta más estrechamente con la administración de riesgos.

La fecha de adopción obligatoria de la NIIF 9 no ha sido especificada, pero se determinará cuando se finalicen las fases aún pendientes. Sin embargo, su adopción temprana es permitida. La Administración de la Compañía ha iniciado el proceso de evaluar los potenciales efectos de esta norma; sin embargo, no se anticipa que la adopción de la NIIF 9 tenga un impacto importante en los activos y pasivos financieros de la Compañía.

(5) Instrumentos Financieros - Valores Razonables y Administración de Riesgos

(a) Valores Razonables

Las políticas contables requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

Préstamos y Partidas por Cobrar

Las cuentas por cobrar corrientes sin tasa de interés son medidos al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento de reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Los montos en libros de las cuentas deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición.

Los montos registrados de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable, debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(b) Administración de Riesgo Financiero

La Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

i. Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y seguimiento de las políticas de administración de riesgos de la Compañía.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Compañía a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto a los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

ii. Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Deudores Comerciales

La Compañía vende sus productos a un solo cliente que es Leterago del Ecuador S. A.; por consiguiente, cambios adversos en las condiciones financieras de tal cliente, podrían afectar el desempeño de la Compañía.

La Compañía realiza sus ventas a crédito; el proceso de pago de parte de su cliente puede tardar de 1 a 75 días. Los saldos de deudores comerciales no mantienen una antigüedad mayor a 75 días; por lo tanto, la Compañía considera que el riesgo de crédito no es relevante.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Otras Cuentas por Cobrar

El riesgo de crédito en otras cuentas por cobrar está asociado al saldo de cuentas por cobrar relacionadas por US\$560.560 al 31 de diciembre de 2013 (US\$0 en el 2012). La Compañía considera que no requiere una estimación para deterioro para este saldo.

Efectivo y Equivalente de Efectivo

La Compañía mantenía efectivo por US\$2.206.984 al 31 de diciembre de 2013 (US\$1.125.572 en el 2012), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo es mantenido substancialmente en un banco local que supera la calificación "A", según agencias calificadoras de riesgo registradas en la Superintendencia de Bancos y Seguros del Ecuador.

iii. Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros.

El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados (en dólares americanos):

		Importe <u>contable</u>	Flujos de efectivo <u>contractuales</u>	6 meses o <u>menos</u>
31 de diciembre del 2013				
Acreedores comerciales	US\$	4.249.679	4.249.679	4.249.679
Otras cuentas por pagar		<u>358.105</u>	<u>358.105</u>	<u>358.105</u>
	US\$	<u>4.607.784</u>	<u>4.607.784</u>	<u>4.607.784</u>
31 de diciembre del 2012				
Acreedores comerciales	US\$	890.097	890.097	890.097
Otras cuentas por pagar		<u>44.268</u>	<u>44.268</u>	<u>44.268</u>
	US\$	<u>934.365</u>	<u>934.365</u>	<u>934.365</u>

iv. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

De acuerdo con lo previsto la Ley Orgánica de Salud, publicada en el Suplemento al Registro Oficial No. 423 del 22 de diciembre de 2006, corresponde a la autoridad sanitaria nacional, "Ministerio de Salud Pública", la fijación, revisión y control de precios de los medicamentos de uso y consumo humano a través del Consejo Nacional de Fijación y Revisión de Precios de Medicamentos de Uso Humano. De acuerdo con lo establecido en estas disposiciones, los precios de los medicamentos de uso humano se encuentran regulados; los productos comercializados por la Compañía, incluyen medicamentos cuyos precios están sujetos a tal regulación.

Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano y las transacciones que realiza la Compañía son en esa moneda; por lo tanto, la Administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda no es relevante.

Riesgo de Tasa de Interés

Este riesgo está asociado con las tasas de interés variable de las obligaciones contraídas por la Compañía y que por lo mismo generan incertidumbre respecto a los cargos a resultados por concepto de intereses y por la cuantía de los flujos futuros. La Compañía no registra préstamos u obligaciones bancarias a tasa de interés variable. Por lo tanto, la Administración considera que la exposición a los cambios en tasas de interés no tiene impacto en los resultados o patrimonio de la Compañía.

Análisis del Valor Razonable para los Instrumentos a Tasa Fija

La Compañía no mide los activos y pasivos financieros al valor razonable a través de resultados y no participa en transacciones de derivados (permuta financiera de tasa de interés). Por lo tanto, una variación en la tasa de interés no afectaría el valor registrado de los activos y pasivos financieros a tasa de interés fija o los resultados o el patrimonio de la Compañía.

v. Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio. La Compañía durante el año 2013 efectuó el incremento de capital con el fin de mejorar la posición patrimonial de la Compañía (véase nota 13).

El índice deuda-patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera era el siguiente:

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Total pasivos	US\$	4.851.653	972.875
Menos: efectivo y equivalentes de efectivo		<u>2.206.984</u>	<u>1.125.572</u>
Deuda neta	US\$	<u>2.644.669</u>	<u>(152.697)</u>
Patrimonio, neto	US\$	<u>1.301.913</u>	<u>1.232.911</u>
Índice deuda-patrimonio ajustado		<u>2,03</u>	<u>(0,12)</u>

(6) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

	<u>Nota</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Deudores comerciales:			
Clientes		US\$ <u>946.675</u>	<u>-</u>
Otras cuentas por cobrar:			
Partes relacionadas	16	560.560	-
Anticipos entregados a proveedores		6.883	-
Empleados		<u>5.433</u>	<u>-</u>
		<u>572.876</u>	<u>-</u>
		US\$ <u>1.519.551</u>	<u>-</u>

La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y moneda y las pérdidas por deterioro relacionadas con deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se revela en la nota 5 (b).

(7) Inventarios

El detalle de inventarios es como sigue:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Medicamentos disponibles para la venta	US\$	1.216.581	833.975
Importaciones en tránsito		607.863	-
Muestras médicas		-	54.719
	US\$	<u>1.824.444</u>	<u>888.694</u>

En el año 2013, la mercancía disponible para la venta reconocida en el costo de ventas ascendió a US\$1.863.256 (US\$88 en el 2012).

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Como se indica en la nota 18 a los estados financieros adjuntos, como parte del acuerdo de finiquito firmado entre Novartis Ecuador S. A. y la Compañía, las partes acordaron el 20 de diciembre de 2012, que la entidad adquiriera los inventarios que a esa fecha aún mantenía Novartis Ecuador S. A., con el fin de que se inicie con la comercialización directa de los productos.

(8) Propiedad y Equipos

El detalle del movimiento de la propiedad y equipos es el siguiente:

		1 de enero <u>de 2013</u>	<u>Adquisiciones</u>	31 de diciembre <u>de 2013</u>
Costo:				
Equipos de computación	US\$	-	152.654	152.654
Instalaciones y mejoras a propiedades arrendadas		69.723	18.005	87.728
Equipos de oficina		48.699	11.529	60.228
Vehículos		49.098	-	49.098
	US\$	<u>167.520</u>	<u>182.188</u>	<u>349.708</u>
Depreciación acumulada:				
Equipos de computación		-	34.976	34.976
Instalaciones y mejoras a propiedades arrendadas		-	6.443	6.443
Equipos de oficina		-	5.304	5.304
Vehículos		-	2.820	2.820
	US\$	<u>-</u>	<u>49.543</u>	<u>49.543</u>
Importe neto en libros	US\$	<u>167.520</u>	<u>132.645</u>	<u>300.165</u>
		4 de septiembre <u>de 2012</u>	<u>Adquisiciones</u>	31 de diciembre <u>de 2012</u>
Costo:				
Instalaciones y mejoras a propiedades arrendadas	US\$	-	69.723	69.723
Equipos de oficina		-	48.699	48.699
Vehículos		-	49.098	49.098
Importe neto en libros	US\$	<u>-</u>	<u>167.520</u>	<u>167.520</u>

(9) Acreedores Comerciales

El detalle de los acreedores comerciales es como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Acreedores comerciales:			
Partes relacionadas	16	US\$ 3.811.699	36.000
Proveedores locales		437.980	854.097
		<u>US\$ 4.249.679</u>	<u>890.097</u>

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(10) Otras Cuentas por Pagar

El Detalle de las otras cuentas por pagar es como sigue:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Impuesto a la salida de divisas (ISD)	US\$	280.829	-
Impuesto a la renta por pagar		57.645	-
Servicio de rentas internas		19.631	17.444
Otras		-	26.824
	US\$	<u>358.105</u>	<u>44.268</u>

(11) Beneficios a los Empleados

El detalle de beneficios a los empleados es como sigue:

	<u>Nota</u>		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Participación de los trabajadores en las utilidades	15	US\$	13.836	-
Bonos por pagar			127.743	31.750
Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS)			31.051	4.300
Beneficios a los empleados			34.455	1.699
Jubilación patronal e indemnización por desahucio	15		13.963	-
Otros			22.821	761
		US\$	<u>243.869</u>	<u>38.510</u>
Corrientes		US\$	229.906	38.510
No corrientes			13.963	-
		US\$	<u>243.869</u>	<u>38.510</u>

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma compañía. De acuerdo a lo previsto en tal Código, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la que se determina en función de la remuneración percibida en los último cinco años previos al retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IEISS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal; sin edad mínima de retiro.

Además dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

El movimiento del valor presente de las obligaciones por jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

	<u>Nota</u>	Jubilación <u>patronal</u>	Indemnización <u>por desahucio</u>	<u>Total</u>
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero de 2013		US\$ -	-	-
Costo laboral por servicios actuales		2.432	339	2.771
Costo financiero		78	2	80
Pérdida actuarial		8.885	2.227	11.112
Gasto del período	15	11.395	2.568	13.963
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2013		US\$ <u>11.395</u>	<u>2.568</u>	<u>13.963</u>

De acuerdo con los estudios actuariales, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal a la fecha de los estados financieros, corresponde a empleados activos con tiempo de servicio menor a 10 años.

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales fueron:

	<u>2013</u>
Tasa de descuento	7,00%
Tasa de crecimiento de salario	3,00%
Tasa de incremento de pensiones	2,50%
Tasa de rotación (promedio)	8,90%
Vida laboral promedio remanente	6,40
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>TM IESS 2002</u>

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los importes reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes:

	<u>2013</u>	
	<u>Aumento</u>	<u>Disminución</u>
Tasa de descuento (-/+ 0,5%)	(1.831)	2.128
Tasa de crecimiento de salario (+/- 0,5%)	<u>(1.904)</u>	<u>2.206</u>

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(12) Impuesto a la Renta

(a) Impuesto a la Renta Reconocido en Resultados

	Año terminado el 31 de diciembre de 2013	Período comprendido del 4 de septiembre al 31 de diciembre de 2012
Impuesto a la renta corriente	US\$ 114.295	-
Impuesto a la renta diferido	<u>(104.891)</u>	<u>-</u>
	<u>US\$ 9.404</u>	<u>-</u>

(b) Conciliación de la Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

	Año terminado el 31 de diciembre de 2013		del 4 de septiembre al 31 de diciembre de 2012	
	<u>%</u>	<u>US\$</u>	<u>%</u>	<u>US\$</u>
Ganancia (pérdida) antes de impuesto a la renta		<u>78.406</u>		<u>-</u>
Impuesto a la renta que resultaría de aplicar la tasa corporativa a la utilidad antes de impuesto a la renta	0,22	17.249	-	-
Más (menos):				
Gastos no deducibles	0,60	46.872	-	-
Amortización por pérdidas tributarias	(0,06)	(4.312)	-	-
Deducción por incremento neto de empleados	(0,23)	(17.958)	-	-
Otros	(0,41)	(32.447)		
	<u>0,12</u>	<u>9.404</u>	<u>-</u>	<u>-</u>

De acuerdo a lo determinado en el Código de la Producción Comercio e Inversiones, en el artículo 24 relacionado con la clasificación de los incentivos, se reconoce la exoneración total del anticipo de impuesto a la renta por cinco años a las inversiones nuevas, por lo que, la Compañía mantiene la aplicación de la exoneración antes mencionada.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(c) Movimiento de Activo por Impuesto a la Renta Diferido

	2013		
	Importe neto al 1 de enero de 2013	Reconocido en resultados	Importe neto al 31 de diciembre de 2013
Pérdidas Tributarias	US\$ -	32.447	32.447
Beneficios a los empleados - No corriente	-	2.507	2.507
Inventario	-	8.155	8.155
Provisiones	-	61.782	61.782
	US\$	<u>104.891</u>	<u>104.891</u>

(d) Precios de Transferencias

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004, incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir del año 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. A partir del año 2012, de acuerdo con Resolución del SRI No. NAC-DGERCGC13-00011, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$6.000.000, deben presentar al SRI el anexo de operaciones con partes relacionadas e Informe de precios de transferencia.

A criterio de la Administración las operaciones con partes relacionadas no superan el monto establecido, por lo que, no requiere preparar un estudio de precios de transferencia sobre las operaciones realizadas con partes relacionadas durante el período 2012.

El estudio de precios de transferencia del año 2013 está en fase de diagnóstico a la fecha de autorización para emisión de los estados financieros, diagnóstico según el cual, la Compañía no anticipa ajuste alguno al gasto y pasivo por impuesto a la renta corriente.

(e) Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por el período 2013 y 2012, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

La Compañía cree que sus obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de las leyes tributarias y la experiencia previa.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(13) Patrimonio

Capital Social

El capital social autorizado consiste de 10.000 participaciones de US\$1 cada una.

Mediante acta de la Junta General Extraordinaria Universal de Socios celebrada el 8 de noviembre de 2012, aprobaron la entrega de aportes para futuras capitalizaciones, así como también, el aumento del capital social de US\$10.000 a US\$1.400.000 mediante la capitalización de los aportes antes mencionados por US\$1.390.000.

La Junta General de Socios autorizó al gerente general para que realice los trámites que sean necesarios para perfeccionar el aumento de capital y la reforma de los estatutos sociales. El registro del aumento de capital fue inscrito en el Registro Mercantil el 22 de abril de 2013.

Otros Resultados Integrales

La Compañía no ha reconocido efectos en otros resultados integrales en el año que terminó el 31 de diciembre de 2013 (ni por el período del 2012).

(14) Gastos por Naturaleza

El siguiente es un resumen de los gastos por naturaleza:

	<u>Nota</u>	<u>Año terminado el</u> <u>el 31 de diciembre</u> <u>de 2013</u>	<u>Período comprendido</u> <u>del 4 de septiembre al</u> <u>31 de diciembre de 2012</u>
Costo de la mercadería vendida		US\$ 1.863.256	88
Sueldos y beneficios empleados	15	1.607.181	60.961
Promoción y publicidad		591.936	-
Gastos de viaje		204.354	1.719
Consultorías		184.131	13.323
Arriendo	17	164.363	27.908
Depreciaciones	8	49.543	-
Mantenimiento y reparaciones		33.714	17.472
Otros gastos		144.486	45.318
		<u>US\$ 4.842.964</u>	<u>166.789</u>

(15) Gastos de Beneficios a los Empleados

Los gastos relacionados con sueldos y beneficios a los empleados se resumen a continuación:

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Nota</u>	Año terminado el 31 de diciembre de 2013	Período comprendido del 4 de septiembre al 31 de diciembre de 2012
Sueldos y salarios		US\$ 1.057.927	20.000
Participación de los trabajadores en las utilidades	11	13.836	-
Beneficios sociales		241.314	4.129
Otros beneficios		280.141	36.832
Jubilación patronal e indemnización por desahucio	11	13.963	-
		<u>US\$ 1.607.181</u>	<u>60.961</u>

Al 31 de diciembre de 2013, la Compañía dispone de 39 trabajadores (1 en el 2012) en relación de dependencia.

(16) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

(a) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con partes relacionadas es el siguiente:

		Año terminado el 31 de diciembre de 2013	Período comprendido del 4 de septiembre al 31 de diciembre de 2012
Reembolsos de gastos			
Takeda México S. A de C. V.	US\$	<u>1.474.059</u>	<u>-</u>
Compras de inventarios:			
Takeda México S. A de C. V.	US\$	<u>1.979.894</u>	<u>-</u>
Transferencia de deuda:			
Takeda México S. A de C. V.	US\$	<u>1.831.805</u>	<u>-</u>

Los principales contratos con su parte relacionada son:

Acuerdos de Deuda con Takeda México S. A. de C.V.

El 16 de enero y 27 de marzo de 2013, la Compañía suscribió acuerdos de deuda con Takeda México S. A. de C. V., con el fin de financiar y pagar a Novartis Ecuador S. A. y Ecuarowe S. A., la adquisición de inventario en el período 2012 y 2013.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

A partir de estos acuerdos Takeda Ecuador se compromete a reembolsar la totalidad de la obligación asumida por Takeda México S. A. de C. V., en un plazo que no excederá de un año a partir de la fecha en que Takeda México S. A. de C. V. realice el pago a Novartis y Ecuarowe, dicho saldo no genera intereses.

Contrato de Suministro y Distribución entre Takeda México y Takeda Ecuador

El 1 de enero de 2013, la Compañía firmó un contrato de suministro y distribución entre Takeda México S. A. de C. V., anteriormente Nycomed S. A. de C. V., y Takeda del Ecuador Cía. Ltda. ("el distribuidor"). El objeto que tiene este contrato, es el de establecer como distribuidor en el Ecuador a la Compañía y como único proveedor a Takeda México S. A. de C. V.

Bajo el amparo de este convenio, las partes acuerdan que el riesgo del inventario, en caso de haber problemas por traslado y mal almacenamiento, deberá ser asumido por el distribuidor.

Los precios de los productos que distribuye la Compañía, serán establecidos por ambas partes en base a un análisis de precios, el mismo que estará a cargo del departamento financiero corporativo de Takeda México S. A. de C. V. en colaboración con expertos de precios. Estos precios serán calculados cerca del comienzo de cada ejercicio.

Además, el distribuidor será reembolsado en su totalidad, por sus costos de lanzamiento de nuevos productos ya sean establecidos por Takeda México S. A. de C. V. o el contrato del fabricante. Los reembolsos se harán de forma periódica durante el año, sobre la base de la información financiera actualizada.

(b) Saldos con Partes Relacionadas

El detalle de los saldos con partes relacionadas es el siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Otras cuentas por cobrar:		
Takeda México S. A de C.V. US\$	<u>560.560</u>	<u>-</u>
Acreeedores comerciales:		
Takeda México S. A de C.V. US\$	<u>3.811.699</u>	<u>36.000</u>

Los saldos presentados en otras cuentas por cobrar corresponden al saldo pendiente por recuperar de los importes de reembolsos de gastos publicitarios, mencionados en el convenio con la relacionada.

Los saldos de acreedores comerciales son pagados dependiendo del flujo de caja que maneja la Compañía, por lo general estos pagos se los realiza entre 90 a 120 días y no generan intereses.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(c) Compensación Recibida por el Personal Clave de la Gerencia

Al 31 de diciembre de 2013, los gastos registrados por concepto de sueldos, bonos y beneficios a personal clave ascienden a US\$627,703 (US\$60.961 en el 2012).

(17) Arriendos Operativos

La Compañía suscribió un contrato de arrendamiento operativo de oficinas, con un plazo de 2 años. El gasto por concepto de arrendamiento operativo ascendió a US\$164.363 (US\$27.908 en el 2012). Pese a que el contrato con su arrendatario expresa el plazo en 2 años, la Compañía ha dado a conocer su intención de quedarse en las oficinas por un período de 10 años.

El pago futuro de arriendo operativo es de US\$120.000 para el año 2014.

(18) Compromisos

(a) Acuerdo de servicios, almacenaje y distribución entre Takeda Ecuador Cía. Ltda. (El Laboratorio) y Leterago del Ecuador S. A. (El Distribuidor)

El 1 de enero de 2013, la Compañía y Leterago Ecuador S. A. firmaron un acuerdo de distribución de sus productos y de todas las líneas representadas que maneja Takeda.

Entre las principales cláusulas se puede mencionar las siguientes:

- Leterago en calidad de distribuidor, está obligado a mantener una organización y estructura capaz de almacenar, vender y distribuir los productos que maneja la Compañía; así como también, obtener y mantener vigentes todos los permisos y autorizaciones que sean requeridos para distribuir estos productos en el territorio nacional. Leterago deberá contar con un seguro que cubra todos los riesgos inherentes al tratamiento del inventario de Takeda Ecuador. Adicionalmente, estará a cargo de los trámites de las importaciones de los productos que comercializa la Compañía.
- Leterago asume el riesgo de incobrabilidad por las ventas realizadas a sus clientes y por ningún motivo será causal de retraso en los pagos a Takeda Ecuador Cía. Ltda. El plazo para la cancelación de la obligación es de 75 días contados a partir de la fecha de emisión de la factura.
- Las partes de forma expresa acuerdan que la Compañía reconocerá a Leterago un margen de descuento del 10.2% sobre precio de venta farmacia en las ventas que se realicé. Este margen se calculará con base en las ventas netas de devoluciones y otros conceptos realizada por el distribuidor a los clientes, correspondiente a los productos de Takeda y podrá ser reconocido en el momento en que Leterago efectúe las compras a Takeda.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

- La Compañía será responsable de diseñar, implementar y desarrollar las estrategias de promoción de los productos comercializados, así como también, deberá asumir todas las devoluciones de productos que reciba Leterago
- La Compañía asumirá todos los costos y gastos que se incurra en la importación de los productos, menos los gastos de nacionalización que son netamente responsabilidad de Leterago.

(b) Convenio de Finiquito y Transferencia Novartis

El 19 de febrero de 1997 Takeda GmbH (anteriormente Byk Gulden Lomberg Chemische Fabrik GmbH) firmó un convenio de licencia y distribución con Novartis Pharma AG para la comercialización de ciertos productos a nivel de Latinoamérica. El plazo de ese convenio era de 5 años, renovable automáticamente por un período de un año, a menos que las partes terminen el convenio a través de una carta seis meses antes de la expiración del período inicial o cualquier extensión de período.

Takeda GmbH notificó el 20 de junio de 2012, mediante una carta de finiquito parcial, la terminación del convenio de licencia y distribución únicamente con respecto a Ecuador. La suscripción formal del finiquito fue realizada el 15 de enero de 2013.

Mediante el convenio de finiquito y transferencia, Novartis se compromete a transferir a Takeda GmbH o su filial designada, todos los derechos e intereses de los productos en Ecuador, incluyendo, sin limitación, cualquier documento y artículo, así como los deberes y obligaciones derivados de los mismos dentro de los 20 (veinte) días hábiles posteriores a la fecha de vigencia, incluyendo la información que se necesite presentar a las autoridades en el Ecuador para formalizar la transferencia de los derechos de distribución de los productos. Todos los costos y gastos de tales transferencias correrán a cargo de Takeda o su representante.

Takeda GmbH o su filial reembolsará todos los costos y gastos incurridos a Novartis o la filial que tenga en Ecuador ("Novartis Ecuador") dentro de los sesenta (60) días calendario a partir de la fecha de emisión de la factura de Novartis.

La transferencia de los productos incluidos en el inventario final fue realizada el 20 de diciembre de 2012, fecha anticipada a la fecha de vigencia del convenio de finiquito y transferencia.

(c) Convenio de Finiquito y Transferencia The Latin America Trademark Corporation S. A.

El 30 de octubre de 1996 Takeda GmbH (anteriormente Byk Gulden Lomberg Chemische Fabrik GmbH) firmó con The Latin America Trademark Corporation S. A. "LATC" (anteriormente Laboratorios Rowe S. A.) un convenio de derecho exclusivo para importar, distribuir y vender ciertos productos. El plazo de ese convenio fue de 5 años, renovable automáticamente por un período de un año, a menos que las partes terminen el convenio a través de una carta seis meses antes de la expiración del período inicial o cualquier extensión de período.

(Continúa)

Takeda Ecuador Cía. Ltda.
(Subsidiaria mayormente poseída por Takeda Pharmaceutical Company Limited.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

El 9 de diciembre del 2003 las partes acordaron conceder a Leterago una filial de "LATC" el derecho de distribuir, promover y vender los productos bajo las marcas registradas del grupo Takeda.

Takeda GmbH notificó el 15 de junio del 2012 su terminación parcial respecto a Ecuador a partir del 31 de diciembre del 2013; la suscripción formal del referido convenio fue el 25 de marzo del 2013.

Mediante este convenio LATC se compromete a transferir a Takeda o su filial designada un inventario de los productos que estaban en posesión del distribuidor local de LATC. TAKEDA GmbH o la filial que designen cancelará al distribuidor local de LATC la suma de US\$984.022 por concepto del inventario final dentro de los siguientes 60 (sesenta) días calendario después de la fecha de la factura, la cual se realizará en la fecha de ejecución de este Convenio de Terminación.

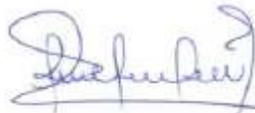
TAKEDA GmbH o la filial que designen será plenamente responsable de los pagos pendientes de las notas de crédito de los productos devueltos. Sin perjuicio a lo anterior, LATC pagará a TAKEDA, no más tarde del 31 de Julio de 2013, el precio de fábrica de las unidades de productos devueltas durante un período de seis meses a la fecha de vigencia el cual excede el promedio de unidades de productos a precio de fábrica devueltos durante los seis meses previo a la fecha de vigencia.

Las partes reconocen que, con anterioridad a la fecha de vigencia LATC preparó y entregó a Takeda por escrito un inventario de los productos que estuvieron en posesión de LATC a la fecha de cierre del año calendario 2013.

(19) Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 17 de julio de 2014 fecha en la cual los estados financieros fueron autorizados para su emisión.

Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2013, fecha del estado de situación financiera pero antes del 17 de julio de 2014, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros adjuntos.



MAYRA ESPINOZA