

## INFORME DE GERENTE

JUNTA ORDINARIA DE SOCIOS DE IMEXIN CIA. LTDA.

CELEBRADA EL 9 DE MARZO DE 2007

SEÑORES SOCIOS.

Al término del Ejercicio Económico 2006, daré una explicación general de las actividades desarrolladas por la empresa durante este año, así como de los aspectos más relevantes durante este año, para lo cuál he tomado como fuente de información los correspondientes Estados Financieros del ejercicio económico materia de análisis.

En este año y según resolución # 196 del Servicio Interno de Rentas, Notificación # 17 del 17.12.2000, seguimos siendo contribuyentes especiales. por lo cual estamos cumpliendo con las normas y reglamentos establecidos por el SRI para contribuyentes especiales, sin que hasta el momento se hayan presentado inconvenientes de ninguna naturaleza.

Me referiré en primer término al Estado de Situación cortado al 31 de Diciembre del 2006.

### ESTADO DE SITUACION FINANCIERA.

Las políticas implantadas en ventas, compras, cobros a los clientes han sido positivas dadas las condiciones de la economía del país, la utilidad bruta en ventas del 2006 es de US\$ 19.847,57 , los resultados favorables obtenidos se deben a la rentabilidad en ventas que es del 33%, sin embargo de la difícil crisis que atraviesa el sector y el volumen de ventas.

La liquidez es de la empresa es de 17.09 lo cual nos indica que la empresa dispone de US\$ 17,09 para cubrir cada dolar que se adeuda en corto plazo, éste índice ha alcanzado un excelente nivel, pues no tenemos deudas a corto plazo sino únicamente las provenientes de provisiones sociales y obligaciones tributarias y 15 utilidad de trabajadores que se han cumplido dentro del primer trimestre del 2007, lo cual garantiza la confianza que deben tener los socios en la empresa.

En relación al Activo Corriente (Caja Bancos, Cuentas por Cobrar – Clientes e Inventarios, este grupo representa el 69,41% del total de activos.

El disponible en Caja y Bancos representa el 23,73% del total de Activos, las deudas de Clientes 14,81% y el Inventario de Mercaderías representa el 30,87%, lo cual nos

---

**IMPORTADORA - EXPORTADORA - INMOBILIARIA C. LTDA.**

---

indica que la empresa es realmente sólida para cubrir sus deudas en el corto plazo.

En cuanto al rubro del Exigible, representa el 45,17% del total de Activos son deudas de Clientes, Obligaciones fiscales y otras obligaciones por cobrar, las cuales respaldan lo adeudado en el pasivo, cobros que se realizarán en los primeros meses del año 2007 de allí que se puede concluir que las políticas de ventas en cuanto a selección de clientes, plazos de ventas y recuperación han sido adecuadas.

Del Activo Fijo, Mobiliario y Equipo de Oficina y su correspondiente depreciación acumulada normal terminaron su vida útil de allí que el saldo en activo fijo se mantiene en cero.

El Pasivo a Corto Plazo, está formado por las Cuentas por Pagar provenientes del, el Impuesto a la Renta de este ejercicio económico e impuestos por pagar: IVA y Retenciones en la Fuente, así como también el 15% utilidades trabajadores aplicables al Ejercicio 2006 y provisiones, de tal forma que representa el 100% del pasivo a corto plazo.

El Pasivo a Largo plazo se halla conformado por los préstamos y aportaciones de socios, los cuales representan el 100% del pasivo a largo plazo.

El Patrimonio de la Compañía esta conformado por el capital social el cual se mantiene en el valor presentado en el año anterior esto significa el 3.30% del patrimonio, los aportes de Socios para futura capitalización que representan el 62,00% Patrimonio, la cuenta Reservas de Capital que representa el 12,55%, la Reserva Legal y facultativa que representa el 6,25%. Finalmente, la Utilidad del Ejercicio luego de participación trabajadores, Impuesto renta y reservas por el período Enero - Diciembre del 2006 resultó ser de US\$ 4.816,18 la cual pongo en consideración de los Señores Socios para su Distribución.

## **ESTADO DE RESULTADOS.**

La Utilidad Bruta fue de US\$ 19.847,57 que representa una rentabilidad del 33.74% sobre las Ventas, que luego de deducir los gastos administrativos, de Ventas y financieros de US\$ 12.267,34 ; el 15% Participación Trabajadores US\$ 1.133,22; el 25% Impuesto a la Renta de US\$ 1.605,40 finalmente generó una Utilidad Neta de US\$ 4.816,18 que es el 8,19% de rentabilidad en Ventas.

Las Ventas netas de este período alcanzan a US\$ 58.817,60. Los Gastos Administrativos y de ventas representan el 61,93% de la Utilidad Bruta, y está formado por los costos salariales, servicios contratados con la Empresa Zurilar Cia. Ltda. bajo una tarifa preestablecida para la prestación de servicios administrativos y de ventas durante el año y los Impuestos y Contribuciones al Fisco y otras como entidades como el Municipio y Superintendencia de Compañías y Bomberos.

Los Gastos de Administrativos son el 57,95% de la Utilidad Bruta en Ventas, los Gatos de Ventas 3,66% y los gastos bancarios se refiere únicamente a los costos por

---

**IMPORTADORA - EXPORTADORA - INMOBILIARIA C. LTDA.**

---

mantenimientos de cuentas bancarias de la empresa y son el 0,20% de la Utilidad Bruta en Ventas. Finalmente debo indicar que la empresa gira con capitales propios, de allí, que no fue necesario, pese a la crisis económica de este año, realizar endeudamientos con terceros.

La gestión económica de este período generó una Utilidad antes de participación trabajadores e impuestos de US\$ 7.554,80 que de acuerdo a lo que dispone la ley sugiero sea distribuido de la siguiente manera:

UTILIDAD ANTES DE PARTICIPACION TRABAJADORES:	US\$ 7.554,80
15% PARTICIPACION TRABAJADORES:	US\$ 1.133,22
25% IMPUESTO RENTA:	US\$ 1.605,40
5% RESERVA LEGAL:	US\$ 240,80
5% RESERVA FACULTATIVA:	US\$ 240,80
DIVIDENDOS A DISTRIBUIRSE ENTRE SOCIOS:	US\$ 4.334,58

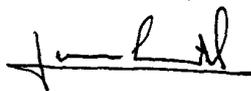
Sofía Verónica Zurita Herdoiza.	US\$ 1.083,64
Daniela Lucia Zurita Herdoiza.	US\$ 1.083,64
Niño Germán Martín Zurita Herdoiza.	US\$ 1.083,64
Aída G. Zuriita de Clavijo.	US\$ 216,74
Ing. Germán Zurita Lara.	US\$ 866,92

Sugiero, un 5% para Reservas Facultativas y un 5% Reservas Legales se calculen de las utilidades.

Las expectativas en ventas para el año 2007 son mantenernos, seguir con nuestra mística de servicio al cliente en forma oportuna, esperando que la situación del sector mejore, y siempre con un trabajo perseverante para lograr mejorar la rentabilidad de la inversión de los socios.

Finalmente, mi agradecimiento a los Señores Socios por la confianza depositada en mi persona, y mi compromiso de seguir trabajando en beneficio de los intereses de la empresa.

Atentamente,



Ing. GERMAN ZURITA LARA.  
GERENTE

Ambato, 9 de Marzo de 2007



IMPORTADORA - EXPORTADORA - INMOBILIARIA C. LTDA.