

INFORME DEL GERENTE GENERAL

Del mismo modo quiero dejar reflejado el apoyo y gestión incurrido por los accionistas en el proceso de informar y promocionar la recolección de sangre de cordón umbilical (SCU), recordando que la influencia de algunos de vosotros en el negocio es de suprema importancia para el crecimiento de la empresa. A continuación la gestión en cifras aportadas por los accionistas a este propósito:

Socios Médicos	Referencias de Clientes		
	2012	2013	Total
Socios Médicos	9	69	78
Otros médicos referentes	2	72	74
Total Contratos Referidos	11	141	152

Adicional a esta gestión profesional de referenciar clientes por parte de los socios médicos, hay que destacar el apoyo financiero del principal accionista quien durante el ejercicio económico 2013 envió remesas para capital de trabajo por US\$ 112.976,35 (*€ 86.500,00 al tipo de cambio promedio de US\$ 1,306085 por cada € Euro*) en diferentes meses en que la operación comercial no fue suficiente para generar ingresos/fondos para cumplir con los compromisos propios de un negocio en marcha como son los proveedores, empleados e instituciones públicas.

Durante el ejercicio económico 2013 esta operación ha logrado crecer en 141 contratos (*11 contratos en el 2012*) que aportan con cuentas futuras de anualidades de 13 años por US\$ 62.015,00 y 17 años por US\$ 211.751,00. Es nuestra intención inducir y desarrollar este tipo de contratos que aporten anualidades futuras para beneficio del negocio y de todos los inversionistas. Por ello para no seguir trabajando al margen del control sanitario y salud pública por parte del estado ecuatoriano, desde Febrero-2013 se ha iniciado gestiones para lograr la acreditación como banco de células madres con el Instituto Nacional de Donación y Trasplante de Órganos, Tejidos y Células - INDOE, tema que se encuentra en fase intermedia de revisión y con potenciales cambios en su definición inicial, pues se requerirá inversión adicional para complementar este proyecto y posicionamiento en el mercado ecuatoriano. Este es un tema que se debe resolver finalmente en el transcurso del año 2014 y dentro de los plazos que establecerá el ente regulador, por lo pronto mientras no tengamos objeciones por parte del ente regulador seguimos operando, así como también se debe resolver el envío de aquellas muestras de células madres por los compromisos contractuales de almacenar fuera de territorio ecuatoriano, específicamente en los Estados Unidos de Norteamérica (EE.UU/USA).

Según el balance y estado de resultados ustedes podrán observar que la operación del año 2013 obtuvo una pérdida operativa de US\$ (110.037,45) incurrida principalmente por gastos fijos necesarios en el proceso de desarrollo, implantación y lanzamiento de este negocio y en un consistente y moderado crecimiento de las ventas. Para información detallada de los resultados y de la gestión administrativa de la empresa ruego a los accionistas remitirse al Balance General y al Estado de Pérdidas y Ganancias, puestos a su consideración, los mismos que demuestran claramente la situación económica y financiera de la compañía.

Muy atentamente,



Ing. Com. William A. Burgos Castro
Gerente General

Marzo 28 del 2014
Guayaquil, Ecuador

INFORME DEL GERENTE GENERAL

A la Junta General de Accionistas de
Amercellbio Ecuador S.A. (America Cell Bank)

En mi calidad de Gerente General cumpliendo con lo dispuesto en los estatutos sociales y la Ley de Compañías pongo a su disposición el informe de gestión y adjunto los estados financieros con fecha de corte al 31 de diciembre del 2013 de la compañía Amercellbio Ecuador S.A.

La empresa cumplió oportunamente con todos los pagos de impuestos exigidos por la ley y en lo referente a terceros hemos cumplido con todos los pagos de nuestras obligaciones de ley manteniendo cordiales relaciones con nuestros profesionales asociados, proveedores y con nuestros clientes.

Todas las disposiciones acordadas y estipuladas por la Junta General de Accionistas se cumplieron a entera satisfacción.

Como fue informado el año anterior, mantenemos un acuerdo estratégico con Celalcivar S.A. (Hospital Clínica Alcivar) para que nos procese la sangre de cordón umbilical (SCU) y almacene las muestras de células madres de aquellas familias que desean mantenerla en Ecuador. En los últimos meses del año 2013 hemos abierto una oficina operativa en la ciudad de Quito con el propósito de aprovechar los espacios abandonados por la competencia y se contrató un equipo de vendedoras buscando acrecentar el volumen de ventas en esta región del país. Hemos avanzado en acuerdos comerciales con entidades aseguradoras tales como MAPFRE Atlas, ASISKEN, SALUD S.A. y con otros centros médicos tales como Hospital del Valle, Clínica Pichincha y Clínica La Mujer, en Quito, todo ello aunado con el propósito de ampliar el posicionamiento de la marca y dar el mejor servicio en este mercado en perspectiva.

Durante el transcurso del año 2013 la gestión de ventas mantuvieron un proceso de crecimiento estable y consistente buscando financiar la operación además de posicionar la marca y llenar los espacios de mercado abandonados por la competencia, cerrando este año con 141 contratos como se demuestra en el siguiente cuadro:

