

# Sicomse

Cía. Ltda.

## INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA EMPRESA SICOMSE CIA.LTDA.

En cumplimiento con las obligaciones y disposiciones a la Superintendencia de Compañías, así como los Estatutos de la compañía me permito presentar a los señores socios de **SICOMSE CIA.LTDA.**, el correspondiente informe de gerencia sobre los resultados obtenidos en el período económico 2012

### ASPECTOS FINANCIEROS

Los hechos más notables que han ocurrido en el ejercicio económico 2012, en lo que ha finanzas de la compañía se refiere son:

Con base a las perspectivas del año anterior no pudimos hacer funcionar la empresa y a pesar que iniciamos una gran actividad en los últimos meses del año, las metas propuestas de ventas para este periodo no hemos cumplido.

### COMERCIALIZACION

Como se puede observar en los Estados Financieros cortados al 31 de diciembre del 2012 que se presenta a los señores socios, las ventas netas del 2012, que no fueron las esperadas para este periodo. Sin embargo de ello se ha procedido para el periodo 2013 y poner al tanto a un sin número de empresas tanto públicas como privadas de nuestros productos y poder alcanzar mayores índices de ventas.

### ASPECTOS GENERALES

En lo que se relaciona a los gastos administrativos y ventas estos son los presupuestados debiendo para el ejercicio 2013 controlar y bajar costos especialmente en servicio básicos. Sin embargo de ello esta empeñado en capacitar al personal e incluir profesionales calificados en todas las áreas de la empresa.

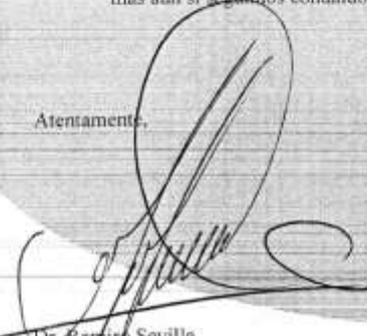
### VISION DEL FUTURO

Sobre la base que se han sentado en el presente ejercicio, la Administración de **SICOMSE CIA.LTDA.**, mira con optimismo el futuro de la compañía.

Dentro de las metas planteadas para el siguiente ejercicio económico, podemos citar:

1. Lograr convenios estratégicos con otras empresas para ampliar nuestro campo de acción y poner los productos que planificamos vender para el 2013
2. Incrementar las ventas por gestiones propias para lo cual de **SICOMSE CIA.LTDA.** Perfeccionará al personal, mediante cursos de actualización y reclutará profesionales calificados.
3. Restringir los gastos.
4. Con la ayuda decidida de todo el personal administrativo y de ventas, se lograrán estos objetivos, más aun si seguimos contando con el valioso apoyo de ustedes.

Atentamente,

  
Dr. Ricardo Sevilla  
GERENTE GENERAL