

INFORME DE GERENCIA GENERAL

Ejercicio Económico 2016

2016

Quito, 10 de abril del 2017

Señores Accionistas

PANATLANTIC Logistics S.A.
Quito.-

Estimados Accionistas

Por medio de la presente presento el Informe de las actividades Comerciales y Financieras realizadas de PANATLANTIC LOGISTICS S.A. durante el ejercicio económico 2016, año en el cual mantuvimos una tendencia creciente en nuestro negocio respecto al ejercicio económico anterior.

El resultado del año 2016 corresponde a una utilidad Neta después de Impuestos de USD 45.431,36, evidencia una notable mejora respecto al año 2015.

Durante este ejercicio económico la Compañía fue galardonada por el Latin American Quality Institute como la empresa del año 2016 dentro de su ramo, fuimos reconocidos como la mejor empresa del 2016 en el ramo servicios por FEDEXPORT.

La Gerencia tomo la decisión de implementar el sistema de calidad ISO 9001 -2015, que al termino de este ejercicio económico tiene un avance del 85%.

Al final del ejercicio mantenemos indicadores satisfactorios para nuestros Clientes, Instituciones financieras, Empleados y Accionistas, manteniendo una empresa sólida y solvente para afrontar un nuevo ejercicio económico.

Los pilares importantes para seguir construyendo y consolidando estructuras han sido:

Finanzas, Administración y Recursos Humanos

En el período 2016 decidimos continuar con el asesoramiento externo con la firma AAA con el objetivo fundamental de seguir optimizando los recursos, lo cual nos ha permitido dimensionar la capacidad de nuestra empresa a la realidad actual.

Iniciamos el año con un total de 152 empleados, distribuidos entre nuestras oficinas Quito y Guayaquil. Con la optimización de los recursos cerramos el año con 141 empleados.

En el año 2016 cumplimos a cabalidad con la nómina de Personas con Discapacidad de acuerdo a la normativa vigente.

Se ha fortalecido los programas de Seguridad Industrial y Accidentes de Trabajo, logrando cumplir con lo establecido por el Comité de Seguridad y Salud Ocupacional. Como

también se ha cumplido con lo requerido por el Ministerio del Trabajo, el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social y el Reglamento Interno.

En diciembre 2016 se redefinió la política integral de la Empresa que fue publicada y difundida al Personal, integrando a la misma el concepto de Calidad a través de la mejora continua.

Logramos cumplir puntualmente con nuestras responsabilidades y obligaciones del Sistema Contable CASS de la IATA (International Air Transport Association) y así cerrar el año sin ninguna observación (Default) y mantenernos con calificación "A" dentro del Sistema Financiero.

Además hemos cumplido con las obligaciones y requerimientos con el Servicio de Rentas Internas (SRI), Superintendencia de Compañías, IESS y Servicio Nacional de Aduanas del Ecuador y Otras Organizaciones Gubernamentales.

Actividades Comerciales, y hechos extraordinarios, administrativos, financieros, laborales y legales.

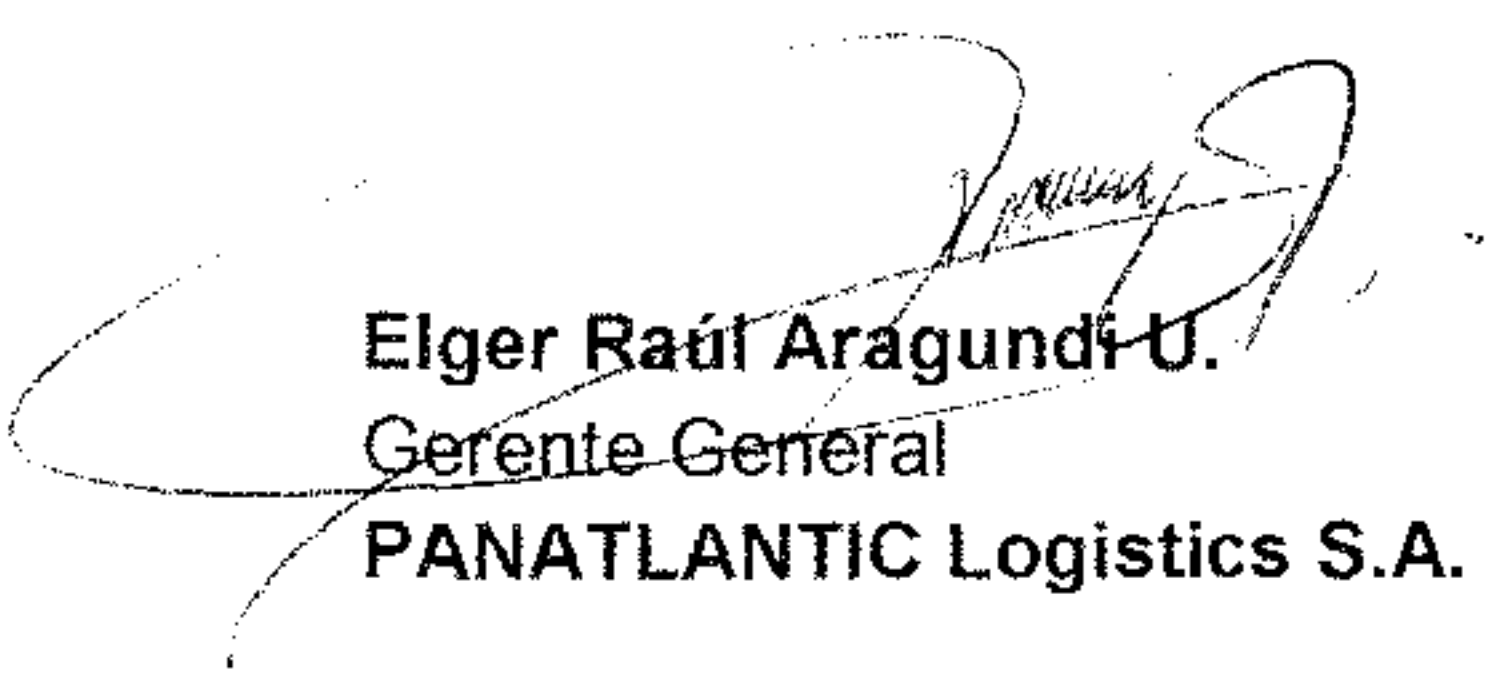
- En el año 2016 logramos afianzarnos en el mercado americano incrementando nuestros volúmenes y revertir la tendencia decreciente del Mercado Ruso
- Logramos optimizar los resultados del área de negocio que la Compañía lanzó en almacenaje y distribución interna permitiendo un crecimiento de la capacidad instalada de 800 m2 a 4200m2, fortaleciendo el centro de acopio en QUITO, ofreciendo servicios de Almacenaje, Cross-Docking, embalajes y distribución nacional, cliente como AGROROJAS, LEVEL,LIFE, LLANTA SIERRA, UNICEF,ANIXTER, entre otros.
- Afrontamos el decremento en los mercados de Otros Perecederos y Carga Seca en general
- Buscamos afianzar las relaciones comerciales con las Aerolíneas y Navieras del País, tanto a nivel local como internacional (Casas Matrices)
- Participamos en las Ferias para divulgación de nuestra marca y crecimiento del negocio tanto en Ecuador – Rusia –Bélgica.
- Cambiamos los procedimientos de varias operaciones en nuestras instalaciones (Bodegas) en el Aeropuerto logrando mayor agilidad, eficiencia y productividad. Hemos conseguido el reconocimiento del servicio tanto de los proveedores como de los clientes.
- Mantuvimos nuestro negocio en diferentes áreas (Automotriz, Productos de Consumo, Tecnología, Pharmaceuticals, Industria Eléctrica, Sector Petrolero, Insumos, Materias Primas, etc.)
- Una de las estrategias de la empresa fue enfocarse en el sector farmacéutico para lo cual realizamos varias inversiones en la infraestructura de la empresa e iniciamos el camino para obtener el permiso de operación de ARCSA en las buenas práctica de Almacenamiento y Distribución BPA/BPT
- Continuamos con la capacitación al Personal de Comercio Exterior para afrontar exitosamente los cambios en el sistema informático web denominado "ECUAPASS" del Servicio Nacional de Aduana del Ecuador.
- Mantuvimos el Centro de Distribución en 680 m2 en el Parque California II, ofreciendo servicios de Almacenaje, Cross-Docking, Embalajes, entre Otros.

- Desarrollo varias campañas de nuevos productos como: Exportación de animales vivos, cadáveres, valorados y productos no tradicionales.
- Participación del Personal de Ventas en las Macro Ruedas de Negocios, FOOD & BEVERAGES donde estamos posicionando el nombre de Panatlantic Logistics a nivel Nacional e Internacional

De conformidad con lo mencionado hemos cumplido a cabalidad con todas las políticas y disposiciones determinadas por la Junta General y el Directorio.

Por consiguiente agradezco por la confianza en el grupo Gerencial y en todos los Empleados que hacemos PANATLANTIC Logistics S.A.

Cordialmente



Elger Raúl Aragundi U.
Gerente General
PANATLANTIC Logistics S.A.