

INFORME DE GERENCIA

CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO

2014

Señores Accionistas de la Compañía:

COMERCIO IMPORTACIONES NACIONALES E INTERNACIONALES PESADO Y COMBUSTIBLES YIRETRANS S.A.

Ciudad.-

Señores Accionistas:

Dando cumplimiento a las disposiciones legales y estatutarias, me permito poner en consideración a Uds. El informe de gerencia correspondiente al ejercicio económico del 1 de enero al 31 de diciembre del año 2014.

FACTORES GENERALES.

1. Se ha cumplido con los aspectos legales en lo que hace referencia al cumplimiento de las obligaciones tributarias, también con el organismo superior de control la Superintendencia de Compañías.
2. Todo lo referente a archivos, sean estos de documentos contables, correspondencias, pago de obligaciones, cobro de contribuciones y otro, se hallan a buen recaudo.
3. La información financiera que se muestra en los Estados Financieros cuenta con los soportes correspondientes y las cifras expresadas en ellos refleja la verdadera situación económica y financiera de nuestra empresa.
4. La administración ha buscado de alguna manera establecer sistemas de control interno, factor sustancial para el manejo técnico de la Compañía.

ESTADOS FINANCIEROS.

En atención a práctica normal, el análisis de los rubros del Estado de Situación Financiera y el Estado de Resultados Integral del Ejercicio 2014:

	2013	2014	
ACTIVO	6.922,81	7.001,48	1,1%
PASIVO	3.341,67	3.204,57	-4,1%
PATRIMONIO	3.581,14	3.796,92	6,0%
RESULTADOS NETOS	2.503,03	1.941,96	-22,4%

El ejercicio 2014 es el segundo año de operaciones efectivas, según la comparación con los datos del ejercicio inmediato anterior (2013) podemos ver que obtuvimos una utilidad inferior al

del ejercicio 2013 (-22,4%), debido a que existieron varios gastos por pérdida de encomiendas que fue cubierto por la compañía, este es un porcentaje muy por debajo del esperado. El Pasivo ha disminuido en una proporción poco significativo con respecto al año anterior (-4,1%).

RECOMENDACIONES.

- a) Promocionar los servicios que ofrece la compañía con nuevos clientes, ofreciendo horarios exclusivos.
- b) Exigir el pago oportuno de los servicios prestados a los clientes que están en mora.
- c) Exigir los comprobantes de venta que sustenten los costos y gastos incurridos, oportunamente con la finalidad de que los balances muestren los resultados reales.
- d) Buscar mecanismos adecuados para el control de gastos operacionales y no operacionales, manejo eficiente de los mismos.
- e) Finalmente quiero expresar mi agradecimiento a todos los señores accionistas de la compañía por la siempre valiosa colaboración prestada para el desarrollo de mi gestión gerencial.

Atentamente,



Mario Humberto Atocha Romero
C.C. 170442873-7
Gerente.