

GONZAGA YANEZ CIA. LTDA.

Gran Colombia 5-30 y Mariano Cueva, Cuenca – Ecuador
Telef.: 072868278 email: gonzaga_yanez_cia_ltdda@hotmail.es

CARTA DEL GERENTE

Estimados Señores Socios

Reciban un saludo de quien se suscribe, el motivo de la presente tiene por objeto de entregar el informe financiero de GONZAGA YANEZ CIA. LTDA., y en cumplimiento de los Estatutos de la Sociedad dichos estados financieros es el resultado de las operaciones comerciales realizadas durante el periodo fiscal del 2017.

En términos generales podemos decir que ha sido un año provechoso para los socios, aunque las utilidades se han reducido debido al incremento de los costos y gastos de la empresa, generado al incremento en los gastos generados en los procesos de importación de nuestros productos.

Dentro del presente informe abordaremos los diferentes aspectos financieros y presentaremos varios indicadores de rendimiento económico de la empresa. Sin embargo quisiera destacar que a pesar de existir un incremento significativo en el volumen de ventas ha existido un retroceso en la rentabilidad de la empresa, ocasionado al incremento en los costos y gastos de la misma, especialmente dentro de las partidas de impuestos en importaciones y servicios bancarios en procesos de transferencias de dinero al exterior para la realización de las adquisiciones de productos destinados a la venta.

Unos de nuestros mayores anhelos en el próximo año, es efectuar importaciones en mayores volúmenes lo que nos permitirá disminuir los costos y poder alcanzar mayores niveles de ganancia. A la vez de incrementar los ítems en nuestro variado listado de productos como se ha ido haciendo durante la vida de la empresa.

Es necesario destacar que la empresa se encuentra al día en sus obligaciones tributarias y fiscales.

Es lo que puedo informar a los compañeros socios para los fines legales pertinentes.

Atentamente,

Ec. Patricia Gonzaga

GERENTE GENERAL

INFORME FINANCIERO

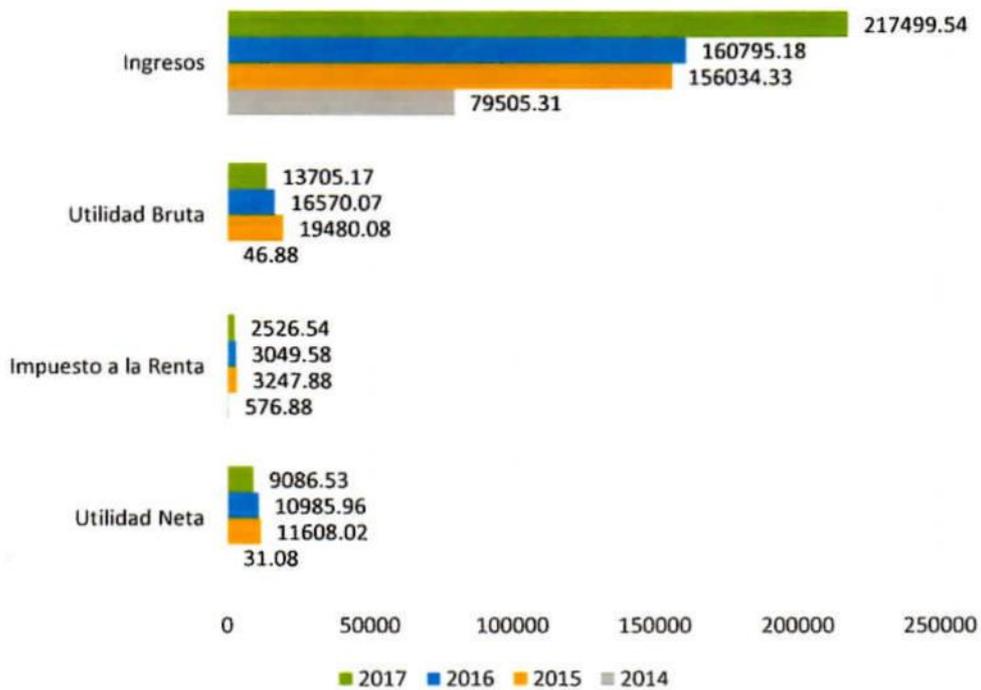
Durante el periodo hemos observado un comportamiento decreciente en las utilidades de la empresa, debido al incremento en los costos que se ha venido presentando en los dos últimos años, como resultado de las políticas proteccionistas implementadas por el gobierno y a los altos costos de impuestos a la salida de capitales, lo que nos resta competitividad al ser una empresa pequeña. Si observamos los años anteriores en el 2014 el crecimiento de las utilidades fue del 224.75%, en 2015 del 373.49%, el 2015 se contrajo en 0.53 %, en este año hay una disminución del 17% en relación al año anterior.

Estado de Resultados



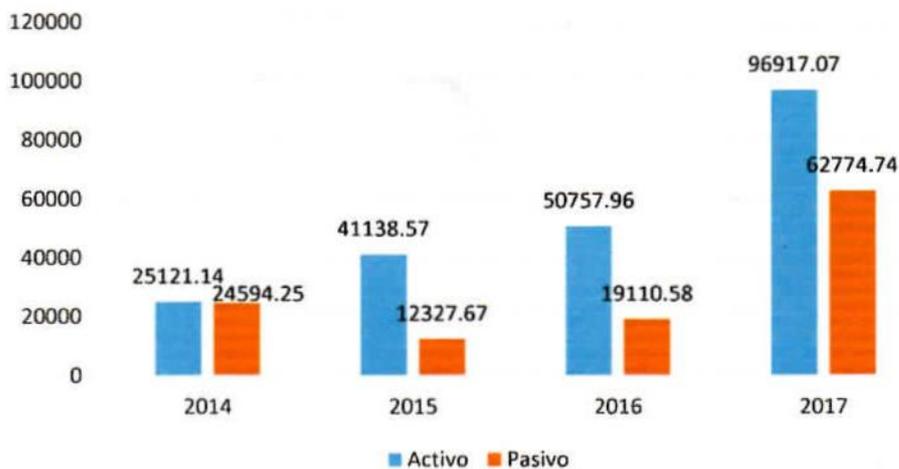
Como podemos observar en el gráfico las ventas se incrementaron en alrededor del 35% en relación al año precedente, cumpliendo una de las metas planteadas en año anterior, esperamos que estos niveles sigan creciendo en los años venideros para que la empresa siga prosperando. Como consecuencia del incremento en las ventas los costos y gastos de la empresa también se incrementan, aunque en mayor porcentaje en comparación al incremento de las ventas, lo que nos lleva a una reducción del margen de ganancias de la empresa, ocasionado por las políticas económicas del gobierno en que se ha dado un permanente incremento de impuestos y salvaguardias, hasta mediados del 2017 que condujo a un incremento del costo del producto teniendo consecuencia una reducción de los niveles de ganancia. Como Gerente General he tomado la decisión de mantener el nivel de precios y en muchos de nuestros productos disminuir los mismos para poder hacer frente a la competencia cada vez más creciente en nuestra área de trabajo. A pesar de ello este año se ha logrado una utilidad neta de 9,086.52 USD, mismo que los socios pueden proceder a distribuir una vez efectuadas las reservas legales o capitalizar las mismas para mejorar el rendimiento económico de la empresa y su crecimiento saludable.

Análisis Horizontal



El capital de trabajo con el que cuenta la empresa a finales del 2017 es de 44.192,98 USD, mismo que le permitirá a la empresa seguir funcionando sin mayores preocupaciones teniendo una razón corriente de 1.53, especialmente debido a que los acreedores de la empresa son los señores accionistas de la empresa, mismos que creen y tienen plena confianza del crecimiento de la empresa, claro que si efectuamos la prueba acida de la empresa únicamente tendremos 0,37 centavos por cada dólar que se adeude, mas recordemos que esta es una empresa netamente comercial y el inventario es el alma de la empresa.

Comparativo entre Activo y Pasivo



PERSPECTIVAS DE DESARROLLO

Durante el 2018, tendremos que enfrentar múltiples obstáculos ocasionados debido al castigo por parte del gobierno a todas las importaciones con el alza de los aranceles, mismos que en consecuencia elevan el valor del producto y los costos generados en su proceso de importación lo que causa mucha preocupación en relación al futuro de la empresa pues al ser un negocio familiar no puede hacer frente a las grandes comercializadoras que cuentan con capitales mayores.

Sin embargo haremos todos los esfuerzos posibles para continuar con nuestras labores, tratando de hacer importaciones en volúmenes mayores con el propósito de reducir los costos de importación y generar mayores niveles de ganancia, siendo este el pilar fundamental en el crecimiento de la empresa para el nuevo ejercicio fiscal.

Así mismo, seguiremos incrementando nuestra diversidad de productos en nuestra línea de trabajo y de ser posible comenzar una nueva línea para poder seguir creciendo como empresa, tratando de continuar brindando productos de buena calidad a nuestros clientes y satisfaciendo sus necesidades crecientes con el mejoramiento de sus capacidades en el área de servicio técnico que se ha dado en este último año.

Esperamos poder seguir contando con nuestro equipo permanente y constante de trabajo para poder seguir avanzando cada día para el logro de las metas previstas para el año venidero.