

GONZAGA YANEZ CIA. LTDA.

Gran Colombia 5-30 y Mariano Cueva, Cuenca – Ecuador
Telef.: 0998254625 email: Gonzaga_yanez_cia_ltда@hotmail.es

CARTA DEL GERENTE

Estimados Señores Socios

Reciban un saludo de quien se suscribe, el motivo de la presente tiene por objeto de entregar el informe financiero de GONZAGA YANEZ CIA. LTDA., en el periodo 2016. Uno de los aspectos fundamentales que hay que destacar dentro de este periodo es el incremento del IVA del 12 al 14%, la aplicación de la tasa adicional del impuesto a la renta por parte del gobierno y la no derogatoria de la tasa de salvaguardias que se iba a dar durante este año fiscal, lo que nos impidió de alguna manera poder importar partes que están gravadas con salvaguardias elevadas y de alguna manera ser una barrera en el crecimiento económico de la empresa.

Dentro de este informe, así mismo presentaremos varios indicadores de rendimiento con el detalle de la información financiera de la empresa. Sin embargo, quiero destacar que durante este año ha existido un estancamiento en el volumen de ventas, lo que aunado al incremento en impuestos por parte del gobierno nos condujo a una disminución en el nivel de rentabilidad, a pesar de ello se ha logrado obtener utilidades, mismas que nos permitirán seguir creciendo y ampliando la gama de servicios para nuestros clientes, y así mejorar los niveles de rentabilidad de la Empresa.

En lo referente a las obligaciones tributarias es necesario destacar que nos encontramos al día en pagos de impuestos y demás obligaciones tributarias.

Esperamos que el próximo periodo podamos mejorar los rendimientos y lograr mayores niveles de ganancia.

Atentamente,



Éc. Patricia Gonzaga Yáñez

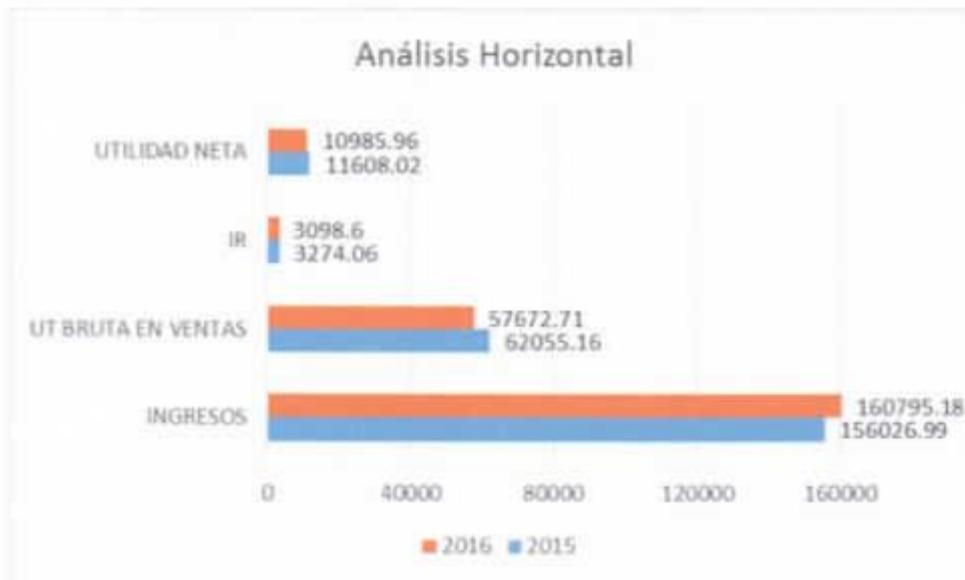
GERENTE GENERAL

INFORME FINANCIERO

Durante el periodo fiscal del 2016 podemos observar que las utilidades han ido decreciendo en términos porcentuales en comparación a los años precedentes, ocasionados por un lado al estancamiento en el nivel de las ventas, la disminución del margen de ganancia por el incremento de la competencia y las medidas impositivas implementadas por el gobierno. Por lo cual se puede observar que mientras en el 2014 el crecimiento de las utilidades fue del 224.75%, en 2015 del 373.49%, este año únicamente ha crecido el 0.95% en relación al año precedente; y si observamos el nivel de rentabilidad del 2015 fue del 40% en el 2016 es del 36%, Lo que nos conduce a un retroceso en el crecimiento de la empresa.



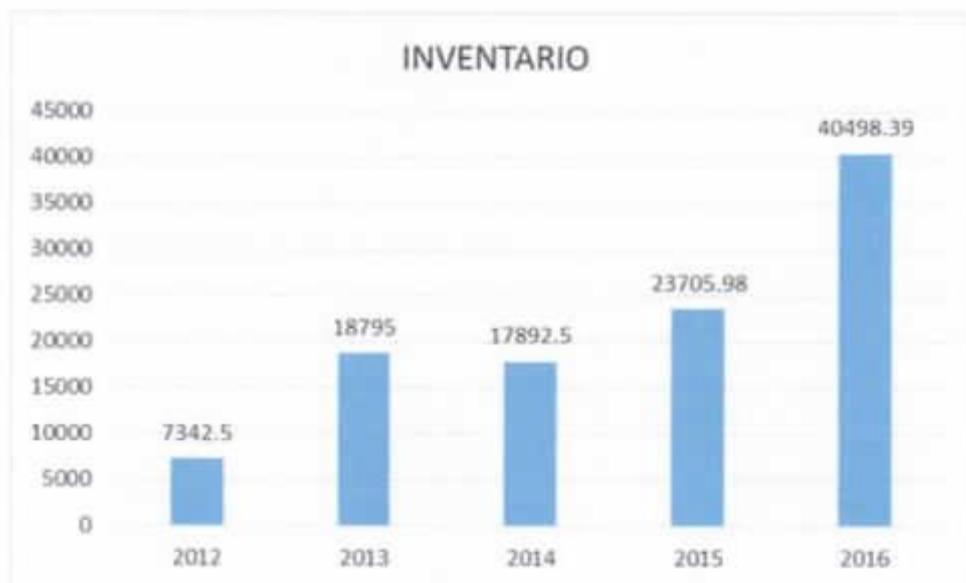
Empero de todas estas circunstancias hemos logrado obtener un cierto grado de utilidad (10,985.96 USD), mismo que los accionistas pueden proceder a distribuir una vez efectuadas las reservas legales o capitalizar las mismas en pro del crecimiento de la compañía. Asimismo, se cuenta con un capital de trabajo (activo corriente-pasivo corriente) de 30,554.46 USD y de un saldo en efectivo de 8450.42 USD.



Como podemos observar la razón corriente de la empresa ha disminuido en el 2015 fue de 3.34 en el 2016 bajo al 2.60, más si debemos ejecutar el pago de nuestras obligaciones de manera inmediata, la compañía puede hacer el pago de su totalidad a un muy corto plazo con las ventas de poco menos de 3 a 4 meses; es decir, realizando un porcentaje de nuestros activos se puede cubrir fácilmente dicho pasivo y seguir trabajando sin mayores inconvenientes.



En lo referente a nuestro inventario, este se ha incrementado de manera paulatina año tras año, contando con un inventario valorado en 40,498.39 USD, lo que corresponde al 79.79% del activo; como consecuencia de ser una empresa 100% comercial. Lo que nos permite ver que estamos caminando con pasos firmes hacia el futuro. Esperamos seguir incrementando la gama de productos de tal manera que nos permita abarcar un mayor mercado y mejorar los rendimientos de la empresa.



PERSPECTIVAS DE DESARROLLO

Durante el 2017 tendremos que enfrentar muchos cambios, esperamos que el nuevo gobierno cumpla sus ofertas de campaña y efectúe la disminución de impuestos, específicamente la eliminación de salvaguardias para poder efectuar la importación de nuevos productos que nos permita mejorar la competitividad en el mercado e incrementar el volumen de ventas como los años precedentes, de no darse esta disminución de tributos seguiremos dando el mayor de nuestros esfuerzos para continuar creciendo como se lo ha hecho en años anteriores.

Uno de los pilares del próximo año será la inserción de nuevos productos para la distribución o venta, en aras de ampliar el mercado y disminuir la dependencia de una sola rama del mercado. Lo que nos permitirá mejorar el nivel de ventas y de la misma manera incrementar la rentabilidad de las mismas.

Así mismo, seguiremos con nuestro cometido de brindar capacitación a nuestros clientes sobre el manejo de partes y piezas para procesos de reparación de equipos y la asesoría técnica que hemos venido brindado a los mismos para evitar pérdidas en el manipulación que efectúan en los diferentes procesos de reparación.

Esperamos así mismo seguir contando con el apoyo de nuestros colaboradores y socios quienes son el motor de la empresa, quienes con su apoyo con mano de obra, ideas, honestidad y empuje nos permitirán seguir teniendo buenos resultados en el año venidero.

Atentamente,

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'Patricia', enclosed within a blue oval scribble.

Ec. Patricia Gonzaga Yáñez

GERENTE GENERAL