

## **GONZAGA YANEZ CIA. LTDA.**

Gran Colombia 5-30 y Mariano Cueva, Cuenca – Ecuador  
Telef.: 0998254625 email: Gonzaga\_yanez\_cia\_ltdda@hotmail.es

### **CARTA DEL GERENTE**

Estimados Señores.

Me es muy grato presentarles el análisis de la gestión y resultados de Gonzaga Yánez Cia. Ltda. durante el ejercicio fiscal 2015.

En este periodo, nuestra empresa ha seguido creciendo paulatinamente y ampliando su gama de productos con el objeto de incrementar su staff de clientes, conjuntamente con nuestro equipo de colaboradores se ha logrado grandes avances tratado de mejorar la estructura y organización de nuestra empresa de tal manera que nos permita visualizar el futuro con optimismo moderado, debido a la creciente crisis y a la progresiva falta de liquidez en el mercado.

Uno de los aspectos fundamentales que hay que destacar dentro de este periodo es el incremento de capitales que se efectuó a finales del segundo semestre, mismo que nos permitirá ampliar aún más el stock mercadería para la venta y por consiguiente mejorar el nivel de competitividad en el mercado local, siendo uno de nuestros pilares fundamentales la alta calidad de nuestros productos.

Así mismo presentaremos varios indicadores de rendimiento financiero con el detalle de la información financiera de la empresa. Sin embargo quiero destacar unas cifras ilustrativas, como el incremento en ventas de 197.46% aunque menor al crecimiento del año precedente no deja de ser importante para nuestro crecimiento empresarial y sobre todo por el incremento de las utilidades netas de la empresa, misma que está comenzando a dar frutos de los esfuerzos realizados en pro de su crecimiento.

En lo referente a las obligaciones tributarias es necesario destacar que nos encontramos al día en pagos de impuestos y demás obligaciones tributarias.

Trataremos en este próximo periodo dar el 200% de nuestras capacidades en pro de días mejores.

Atentamente,



**Ec. Patricia Gonzaga Yánez**

**GERENTE GENERAL**

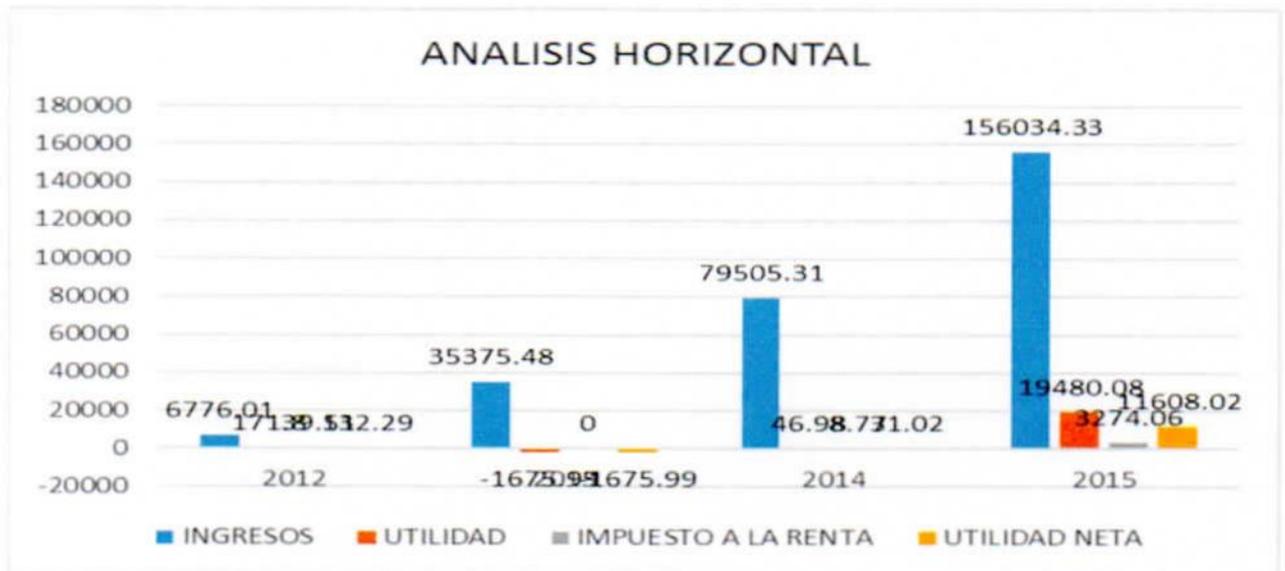
## INFORME FINANCIERO

En el periodo 2015, Gonzaga Yáñez Cía. Ltda. a tenido un incremento moderado de sus ingresos en relación al año precedente, dado que en el 2013 era de 21317.92 en el 2014 era de 79,261.44 y ahora es de 156,034.33, eso es hablando en términos porcentuales el crecimiento es menor. Esta alza en las ventas anuales nos ha permitido obtener utilidades por 11,608.02 USD, lo que en unido al incremento de capitales que se hiciera a finales de año nos permitió disminuir en su totalidad nuestro pasivo, incrementar nuestro flujo de dinero y a la vez ampliar la gama de productos que se traducirá en un mejoramiento de las ventas a futuro.



Así mismo los costos también han sufrido un gran incremento, debido al aumento de impuestos para la importación de producto (repuestos) ocasionado por la implementación de salvaguardas aplicadas por el gobierno e incremento respectivo de las tasas arancelarias, lo que refleja en el aumento de los costos de productos y consecuentemente en los gastos operacionales de nuestra empresa.

A pesar de todas las trabas (impuestos) que representan para nuestra empresa por ser importadores directos hemos logrado obtener un margen de utilidad nada despreciable por lo que los accionistas pueden proceder a distribuir las utilidades una vez efectuadas las reservas legales o capitalizar las mismas en pro del crecimiento de la compañía. Asimismo, la empresa dispone de un saldo en efectivo de 8366.47 USD al 31 de Diciembre del 2015.



Durante el 2015, el activo de la compañía se incrementó en un 51.74 % en relación al 2013, financiado por un incremento de las ventas y el incremento de capital a finales de año. Como se puede observar en la gráfica el volumen de ventas se ha incrementado en un 196.86 % en comparación al 2014, cabe resaltar que en relación a las compras estas no se han efectuado con regularidad al haberse incrementado los costos de adquisición por la subida de impuestos a las importaciones por parte del gobierno, dado que nuestros productos son casi en su totalidad importados.



Como se puede observar en la gráfica, en relación a los pasivos, la empresa ha logrado hacer la cancelación total de cuentas por pagar, por lo cual el capital de trabajo de la empresa es en su totalidad fondos propios.

En lo concerniente a las ventas esperamos que para el próximo año haya un incremento moderado por la creciente crisis económica y falta de liquidez en el mercado.



El valor del inventario final, para este periodo, es de 23705.98 lo que se traduce en un 57.12% del activo, el valor final corresponde mayoritariamente a efectivo depositado, puesto que a finales de año se hizo una capitalización de la empresa y no se efectuaron demasiadas compras por la temporada navideña y sus implicaciones al momento de nacionalizar las mismas.

Los niveles de rentabilidad de la empresa también se han acrecentado en gran magnitud, debido a la incorporación de nuevos productos con buenos márgenes de ganancia lo que nos conduce a una rentabilidad operacional de 7.44%, mucho mayor en relación a la del años anterior del 0,04%. Por lo cual los señores socios podrán efectuar la distribución de las utilidades luego de hacer las provisiones de pagos a empleados y obligaciones tributarias.

## **PERSPECTIVAS DE DESARROLLO**

En este nuevo periodo, el incremento del capital de trabajo nos permitirá ampliar más la gama de productos para el expendio, tratando de satisfacer el mercado local de repuestos y también equipo de reparación, lo que nos conllevará a un incremento de las ventas y consecuentemente a mejorar los niveles de ganancia.

En el 2015 ya se había logrado ampliar el mercado local, en este año esperamos poder incursionar en otras provincias a través de la creación de una página de mercadeo electrónico y entregas inmediatas a nuestros clientes habituales, también se ampliará el conocimiento técnico en el manejo de nuestros diferentes productos, mediante charlas, a nuestros vendedores para brindar un mejor servicio y asesoría técnica a nuestros clientes y afianzar aun más nuestros productos en el mercado.

Esperamos poder contar los nuestros grandes colaboradores quienes con sus ideas, conocimiento, compromiso y habilidades son alma de nuestra empresa y seguir cumpliendo con nuestro principal objetivo de satisfacer las necesidades de repuestos para reparación de equipos móviles, en la cual nos estamos especializando, sin olvidar la búsqueda de nuevos proyectos de inversión en aras del crecimiento de la Empresa.

Atentamente,



Ec. Patricia Gonzaga Yáñez

**GERENTE GENERAL**