

GfK ECUADOR INVESTIGACIÓN DE MERCADO CÍA. LTDA.  
(Subsidiaria mayormente poseída por GfK Latinoamérica Holding S. L.)

Estado de Flujos de Efectivo

Año que terminó el 31 de diciembre de 2017, con cifras comparativas de 2016

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

GfK ECUADOR INVESTIGACIÓN DE MERCADO CÍA. LTDA.  
(Subsidiaria mayormente poseída por GfK Latinoamérica Holding S. L.)

Nota de los Estados Financieros

31 de diciembre de 2017

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Reporta y Operaciones

GfK Ecuador Investigación de Mercado Cía. Ltda. ("la Compañía"), es una compañía limitada que fue constituida el 21 de junio de 2012. La dirección registrada de la oficina de la Compañía es Coruña N27-88 y Orellana, Quito - Ecuador. El 99% de las participaciones de la Compañía es poseído por GfK Latinoamerica Holdings S. L., sociedad domiciliada en España.

La Compañía se dedica a brindar el seguimiento de las ventas realizadas, en los sectores de los mercados tecnológicos de consumo, especialmente en las áreas de informática, telecomunicaciones, consumer electronics, línea blanca, fotografía y pequeño aparato electrodoméstico y en los canales de distribución de GfK.

El mismo incluye: hipermercados, supermercados, especialistas en electrodomésticos, grupos de compra y comercios independientes. Los clientes reciben informes para cada país individualmente, pero es posible agregar información a nivel regional e incluso mundial.

Este sistema de informe mundial se basa en una definición común de los mercados, estructuras de distribución, grupos de productos, modelos y características técnicas.

El servicio estándar incluye información como:

- Dimensión del mercado en unidades y valor.
- El mercado según las características técnicas.
- El mercado según los canales de distribución.
- El mercado según precios y segmentos de precios.
- Cuota del mercado para marca y modelo.

La Compañía forma parte del Grupo GfK, cuya matriz final es GfK SE, domiciliada en Alemania -Nüremberg.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la gerencia de la Compañía el 23 de enero del 2018 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de socios.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del principio del costo histórico.

(Continúa)

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que constituye la moneda funcional de la Compañía. Toda la información se presenta en tal moneda, excepto cuando se indica de otra manera.

(d) Uso de Juicios y Estimados

La preparación de estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF requiere que la Administración de la Compañía realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

i. Juicios

La Administración informa que no existen juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, que pudieran tener efecto importante sobre los montos reconocidos en los estados financieros.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La Administración informa que no existe información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2018.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de acuerdo con lo previsto por las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo con lo previsto en las NIIF los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.

(Continúa)

- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 5 (a) se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Moneda Extranjera

Transacciones en Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de reporte, son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha.

Las ganancias o pérdidas por conversión de moneda extranjera en partidas monetarias, son la diferencia entre el costo amortizado de la moneda funcional al comienzo del período, ajustada por intereses y pagos efectivos durante el período, y el costo amortizado en moneda extranjera convertido a la tasa de cambio al final del período. La ganancia o pérdida en cambio que resulta de esta conversión se reconoce en resultados.

(Continúa)

(c) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar. Adicionalmente, clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

i. Activos Financieros y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Baja

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en la cual se originan. Los otros activos y pasivos financieros, se reconocen inicialmente a la fecha de contratación.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la cual se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía, se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

ii. Activos Financieros no Derivados - Medición

Préstamos y Partidas por Cobrar

Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible.

Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

La Compañía tiene los siguientes otros pasivos financieros: préstamos bancarios, acreedores comerciales, y otras cuentas y gastos acumulados por pagar.

(Continúa)

iv. Capital Social

Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de participaciones, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(d) Deterioro de Valor

i. Activos Financieros no Derivados

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que ésta no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor se declarará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Compañía, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos a costo amortizado (deudores comerciales y otras cuentas por cobrar) a nivel individual. El modelo de pérdidas utilizado para la cartera por cobrar a empresas, considera una variedad de factores incluyendo, pero no limitados a la experiencia histórica de pérdidas, condiciones económicas actuales, tendencia de desempeño, y cualquier otra información pertinente, lo cual resulta en una estimación específica para pérdidas.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro contra las partidas por cobrar. Cuando la Compañía considera que no existen posibilidades realistas de recuperar el activo, los importes involucrados son castigados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El importe en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro.

Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo.

(Continúa)

Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente, son agrupados juntos en el grupo más pequeño de activos llamados "unidad generadora de efectivo" que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en su importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(e) Mobiliario y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

El mobiliario y equipos son valorados al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Cuando partes significativas de una partida de mejoras a la propiedad arrendada y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Cualquier ganancia o pérdida de la disposición de un elemento de mejoras a la propiedad arrendada y equipos, se reconoce en resultados.

ii. Costos Posteriores

Las mejoras y renovaciones mayores que incrementan la vida útil del activo, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros para la Compañía.

iii. Depreciación

La depreciación de los equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo menos su valor residual. La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil estimada para cada componente de los equipos.

El método de depreciación, las vidas útiles y los valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

(Continúa)

El mobiliario y equipos son depreciados con base en el método de línea recta en función del menor de los lapsos entre la vida útil estimada del bien y la vigencia del contrato de arrendamiento.

Las vidas útiles para los períodos actuales y comparativos son los siguientes:

GfK ECUADOR INVESTIGACIÓN DE MERCADO CÍA. LTDA.  
(Subsidiaria mayormente poseída por GfK Latinoamérica Holding S. L.)

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Vida útil en años</u>
Muebles y enseres	10
Equipos de oficina	10
Equipos de computación	<u>3</u>

(f) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido. Es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año, utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el importe en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios.

No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición del activo y pasivo por impuesto a la renta diferido, refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en la cual la entidad espera, al final del período sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son revertidas, basándose en las leyes tributarias que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera.

(Continúa)

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las cuales pueden ser utilizadas. Los activos por impuesto a la renta diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(g) Beneficios de Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos – Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado, usando el “Método Actuarial de Costeo de Crédito Unitario Proyectado”, con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente.

Las disposiciones legales no prevén la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con tales planes, por lo cual estos califican como planes de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La Compañía reconoce en resultados la totalidad de las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de los planes de beneficios definidos, aunque la NIC 19 Beneficio a los Empleados (2011), eliminó tal opción y requiere que tales ganancias o pérdidas actuariales se reconozcan en otros resultados integrales. La evaluación hecha por la Administración de la Compañía respecto a este asunto, concluye que el efecto no es material. Las ganancias o pérdidas actuariales, así como todos los gastos relacionados con los planes por beneficios definidos, incluyendo el saneamiento del descuento, se reconocen en los gastos por beneficios a los empleados.

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios, los cuales son definidos por la Compañía, utilizando información financiera pública y propia. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento, los aumentos esperados de las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

La Compañía utilizó como tasa de descuento para el cálculo de la provisión de jubilación patronal y desahucio, la tasa de interés de los bonos de los Estados Unidos de América como tasa de descuento, tal como indica las mejoras a la NIC 19 aplicables desde el ejercicio 2016.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral, son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a bonos por desempeño y las establecidas en el Código del Trabajo del Ecuador tales como: vacaciones, participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía, décima tercera y décima cuarta remuneración.

(h) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro, a la tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero. El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

(Continúa)

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(i) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

Prestación de Servicios

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los ingresos por prestación de servicios se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar, teniendo en cuenta el importe estimado de cualquier descuento, bonificación o rebaja comercial que la Compañía pueda otorgar.

Los ingresos provenientes de contratos de servicios se reconocen en resultados con base en los servicios efectivamente prestados al cierre de cada período. A medida que el cliente recibe los informes de seguimiento de ventas.

En consecuencia, los ingresos ordinarios así determinados se reconocen con cargo a los deudores comerciales - ingresos devengados no facturados, mientras los clientes aprueban emitir las facturas respectivas. En aquellos casos en los cuales los clientes autorizan la facturación y/o pagan importes que exceden al grado de terminación de la prestación de los servicios, los mismos se reconocen como ingresos diferidos; una vez cumplidas las condiciones implícitas en la política contable, se reconocen en los ingresos ordinarios.

Costos y Gastos

Los costos y gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(4) Nuevas Normas e Interpretaciones Aún no Adoptadas

Las nuevas normas, enmiendas a las normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2017, cuya aplicación anticipada es permitida; sin embargo, tales normas, no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros adjuntos.

NIIF 15 Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes

La NIIF 15 establece un marco completo para determinar si se reconocen ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplaza las actuales guías para el reconocimiento de ingresos, incluyendo la NIC 18 "Ingreso de Actividades Ordinarias", la NIC 11 "Contratos de Construcción" y la CINIIF 13 "Programas de Fidelización de Clientes".

La NIIF 15 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018. Su adopción temprana es permitida.

Esta Norma establece un nuevo modelo de reconocimiento de ingresos basado en el concepto de control, por el cual los ingresos han de reconocerse a medida que se satisfagan las obligaciones contraídas con los clientes a través de la entrega de bienes y servicios, ya sea en un momento en el tiempo o a lo largo del tiempo.

El nuevo modelo introduce un enfoque de reconocimiento de ingresos basado en los siguientes cinco pasos:

- 1.- Identificar el contrato con el cliente;
- 2.- Identificar las obligaciones de desempeño del contrato;
- 3.- Determinar el precio de la transacción;
- 4.- Distribuir el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño; y,
- 5.- Reconocer el ingreso cuando (o en la medida en que) la entidad satisfaga las obligaciones de desempeño identificadas en los contratos.

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Como se explica más ampliamente en las notas 3 (i) y 15 a los estados financieros, la principal actividad por las que la Compañía reconoce el ingresos es el servicio de seguimiento para las ventas, para lo cual la Administración ha evaluado, en forma preliminar, que la mayoría de los contratos con sus clientes representan una sola obligación de desempeño (la obligación de entregar el servicio antes descrito) y cuyos ingresos se reconocen a medida que son prestados los servicios en diferentes períodos de tiempo, lo que no difiere materialmente con el reconocimiento de ingresos de la actual NIC 18. Adicionalmente, la Administración espera que, con base a su evaluación preliminar, la adopción de la NIIF 15 no tenga un impacto material en el reconocimiento o presentación de los ingresos de la Compañía.

NIIF 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 publicada en julio de 2014 reemplaza las guías de la NIC 39 “Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición”. La NIIF 9 incluye guías revisadas para la clasificación y medición de instrumentos financieros, incluyendo un nuevo modelo de pérdidas crediticias esperadas para calcular el deterioro de los activos financieros, y nuevos requerimientos generales de contabilidad de coberturas. La NIIF 9 mantiene las guías relacionadas con el reconocimiento y baja de instrumentos financieros de la NIC 39. La NIIF 9 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018, con adopción temprana permitida. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

La Administración de la Compañía ha revisado las diferentes secciones de la NIIF 9 para determinar el impacto que tendría la nueva norma y desarrollar la política contable que llevará a cabo a partir del año 2018.

Sobre la base de los activos y pasivos financieros que mantiene la Compañía al 31 de diciembre de 2017, la Administración espera que el nuevo modelo de clasificación y medición de instrumentos financieros no tenga un efecto material en los estados financieros de la Compañía.

Así también, dado la naturaleza del negocio de la Compañía, en el que la mayor parte de los servicios de investigación de mercado son recuperadas en el corto plazo (plazo promedio de cobro es de 30 días) y no existen cuentas por cobrar de otra naturaleza que sean significativas, no se espera que el impacto de aplicar el modelo de pérdidas esperadas sea material en los resultados de la Compañía.

NIIF 16 Arrendamientos

La NIIF 16 reemplaza las actuales guías de arrendamiento, incluyendo la NIC 17 “Arrendamientos”, CINIIF 4 “Determinar si un Acuerdo contiene un Arrendamiento”, SIC 15 “Arrendamientos Operativos – Incentivos” y SIC 27 “Evaluar la Substancia de las Transacciones con la Forma Legal de un Arrendamiento”.

La NIIF 16 es efectiva para períodos anuales que inician en o después del 1 de enero de 2019. Se permite adopción temprana para entidades que apliquen NIIF 15 “Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes” en o antes de la aplicación inicial de NIIF 16. La NIIF 16 introduce un modelo contable de arrendamiento para los arrendatarios. Un arrendatario reconoce un activo por derecho de uso que representa su derecho a usar el activo subyacente y un pasivo que representa su obligación de realizar los pagos correspondientes al canon de arrendamiento. Hay excepciones opcionales para arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de bienes de bajo valor. La contabilidad del arrendador permanece similar a la norma actual, es decir, el arrendador continúa clasificando los arrendamientos como financieros u operativos.

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía ha iniciado el proceso de evaluar el impacto potencial resultante de la aplicación de la NIIF 16, cuyos efectos cuantitativos dependerán de las condiciones económicas futuras, la tasa de interés de los préstamos y obligaciones, del método de transición elegido y de la extensión en la cual la Compañía utilice las excepciones prácticas y el reconocimiento de éstas excepciones. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

No se espera impacto significativo en los arrendamientos financieros de la Compañía

Otras Nuevas Normas o Modificaciones a Normas e Interpretaciones

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

- Mejoras Anuales a las NIIF Ciclo 2014-2016 (Enmiendas a la NIIF 1 y NIC 28).
- CINIIF 22 Transacciones en Moneda Extranjera y Consideración Anticipada.
- CINIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamiento Tributario.

(5) Instrumentos Financieros - Valores Razonables y Administración de Riesgos

(a) Valores Razonables

Las políticas contables de la Compañía requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

Préstamos y Partidas por Cobrar

Las cuentas por cobrar corrientes sin tasa de interés son medidas al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Los montos en libros de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición.

Los montos registrados de préstamos bancarios, acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable, debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(b) Administración de Riesgo Financiero

La Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

- Riesgo de mercado

- i. Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y seguimiento de las políticas de administración de riesgos de la Compañía.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites.

Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Compañía, a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el cual todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto a los riesgos a los cuales se enfrenta la Compañía.

- ii. Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

(Continúa)

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Deudores Comerciales

La Compañía presta servicios de seguimiento de ventas del mercado principalmente a partes relacionadas; consecuentemente, las actividades y resultados de la Compañía dependen fundamentalmente de las vinculaciones y acuerdos existentes con el resto de las compañías del Grupo GfK.

La antigüedad de los saldos de los deudores comerciales a la fecha del estado de situación es como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>2017</u>	No auditado <u>2016</u>
Vigente y no deteriorada	US\$	120.273	195.268
De 1 a 60 días		9.611	-
De 61 días a 365 días		-	26.466
	7 US\$	<u>129.884</u>	<u>221.734</u>

La Compañía estima que los montos en mora por más de treinta días son totalmente recuperables sobre la base del comportamiento de cobro histórico y los análisis del riesgo de crédito de los clientes.

Otras Cuentas por Cobrar

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los principales componentes de las otras cuentas por cobrar lo constituyen los saldos con el Servicio de Rentas Internas por US\$69.189 al 31 de diciembre de 2017 (US\$32.865 en el 2016), los cuales según la Compañía considera que no requiere una estimación para deterioro.

iii. Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados principalmente con la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar su reputación.

La Compañía monitorea el nivel de entradas de efectivo de los deudores comerciales junto con las salidas de efectivo esperadas para liquidar sus préstamos bancarios, acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.

La Compañía realiza estimaciones de flujo de caja mensuales con un horizonte de planeación de un año y planes estratégicos a largo plazo, a fin de asegurar el nivel de liquidez que le permita atender sus obligaciones con terceros.

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados:

		Importe contable	Flujos de efectivo contractuales	2 meses o menos
31 de diciembre de 2017				
Acreedores comerciales	US\$	104,683	104,683	104,683
Otras cuentas por pagar		40,135	40,135	40,135
	US\$	<u>144,818</u>	<u>144,818</u>	<u>144,818</u>
31 de diciembre de 2016				
Préstamos bancarios	US\$	50,000	50,000	50,000
Acreedores comerciales		54,762	54,762	54,762
Otras cuentas por pagar		43,670	43,670	43,670
	US\$	<u>148,432</u>	<u>148,432</u>	<u>148,432</u>

iv. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo, dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

– Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano y las transacciones que realiza la Compañía principalmente son en esta moneda. Las transacciones con partes relacionadas domiciliadas en Europa se realizan en euros, pero al igual que las transacciones con terceros hechas en monedas distintas al dólar no son por montos significativos; por lo tanto, la Administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda no es relevante.

GfK ECUADOR INVESTIGACIÓN DE MERCADO CÍA. LTDA.  
(Subsidiaria mayormente poseída por GfK Latinoamérica Holding S. L.)

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

– Riesgo de Tasas de Interés

Este riesgo está asociado con las tasas de interés variables que generan incertidumbre respecto a los cargos a resultados por concepto de intereses y por la cuantía de flujos futuros. Los activos y pasivos financieros de la Compañía no devengan ni causan intereses, respectivamente. Los préstamos bancarios devengan una tasa de interés fija, por lo que las variaciones, en estas no son relevantes. En consecuencia, la Administración considera que la Compañía no está expuesta a este riesgo.

v. Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio neto. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración del capital durante el año.

El índice de deuda – patrimonio ajustado de la Compañía, al término del período del estado de situación financiera, era el siguiente:

		<u>2017</u>	No auditado <u>2016</u>
Total pasivos	US\$	185,802	197,153
Menos			
Efectivo y equivalente de efectivo		<u>187,152</u>	<u>148,872</u>
Deuda neta	US\$	<u>-1,350</u>	<u>48,281</u>
Patrimonio, neto	US\$	<u>198,020</u>	<u>220,528</u>
Índice deuda - patrimonio ajustado		<u>-0.01</u>	<u>0.22</u>

j

(Continúa)

(6) Efectivo y Equivalentes de Efectivo

El detalle del efectivo y equivalentes de efectivo es como sigue:

		<u>2017</u>	No auditado <u>2016</u>
Efectivo	US\$	50	50
Bancos		<u>187.102</u>	<u>148.822</u>
	US\$	<u>187.152</u>	<u>148.872</u>

(7) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

El detalle de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar es como sigue:

GfK ECUADOR INVESTIGACIÓN DE MERCADO CÍA. LTDA.  
(Subsidiaria mayormente poseída por GfK Latinoamérica Holding S. L.)

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Nota</u>	<u>2017</u>	<u>No auditado</u> <u>2016</u>
Deudores comerciales:			
Partes relacionadas	18 (b)	US\$ 129,884	206,071
Ingresos devengados no facturados		US\$ -	15,663
		<u>129,884</u>	<u>221,734</u>
Otras cuentas por cobrar:			
Servicio de Renta Internas (SRI):			
Impuesto al Valor Agregado (IVA)		69,189	32,865
Otras		-	10,733
		<u>69,189</u>	<u>43,598</u>
		<u>US\$ 199,073</u>	<u>265,332</u>

El saldo de Servicio de Rentas Internas - Impuesto al valor agregado (IVA) corresponde al crédito tributario originado en la adquisición de bienes y servicios necesarios para la prestación de los servicios que son brindados por la Compañía.

La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y moneda y las pérdidas por deterioro relacionadas con deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se revela en la nota 5 (b) ii y iv.

(8) Mobiliario y Equipos

El detalle del movimiento de mobiliario y equipos es el siguiente:

		<u>1 de enero</u> <u>de 2017</u>	<u>Adiciones</u> <u>(depreciación)</u>	<u>Bajas</u>	<u>31 de diciembre</u> <u>de 2017</u>
Costo:					
Muebles y enseres	US\$	3.602	-	(180)	3.422
Equipos de computación		2.887	-	-	2.887
Equipos de oficina		649	-	-	649
		<u>7.138</u>	<u>-</u>	<u>(180)</u>	<u>6.958</u>
Depreciación acumulada:					
Muebles y enseres		996	457	(51)	1.402
Equipos de computación		2.503	267	-	2.770
Equipos de oficina		162	65	-	227
		<u>3.661</u>	<u>789</u>	<u>(51)</u>	<u>4.399</u>
Importe neto en libros	US\$	<u>3.477</u>	<u>(789)</u>	<u>(129)</u>	<u>2.559</u>

GfK ECUADOR INVESTIGACIÓN DE MERCADO CÍA. LTDA.  
(Subsidiaria mayormente poseída por GfK Latinoamérica Holding S. L.)

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		No auditado		
		1 de enero de 2016	Adiciones (depreciación)	31 de diciembre de 2016
Costo:				
Muebles y enseres	US\$	3.602	-	3.602
Equipos de computación		2.887	-	2.887
Equipos de oficina		649	-	649
		<u>7.138</u>	<u>-</u>	<u>7.138</u>
Depreciación acumulada:				
Muebles y enseres		540	456	996
Equipos de computación		1.963	540	2.503
Equipos de oficina		97	65	162
		<u>2.600</u>	<u>1.061</u>	<u>3.661</u>
Importe neto en libros	US\$	<u>4.538</u>	<u>(1.061)</u>	<u>3.477</u>

(9) Acreeedores Comerciales

El detalle de los acreedores comerciales es el siguiente:

	Nota	2017	No auditado 2016
Partes relacionadas	18 (b)	97.002	52.980
Proveedores locales	US\$	<u>7.681</u>	<u>1.782</u>
	US\$	<u>104.683</u>	<u>54.762</u>

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez y moneda relacionado con acreedores comerciales se revela en la nota 5 (b) iii y iv.

(10) Otras Cuentas por Pagar

El detalle de otras cuentas por pagar es el siguiente:

		2017	No auditado 2016
SRI- Retenciones de impuesto a la renta por pagar	US\$	10,301	3,358
Impuesto a la renta por pagar		18,210	22,778
Otras cuentas por pagar		<u>11,624</u>	<u>17,534</u>
	US\$	<u>40,135</u>	<u>43,670</u>

(11) Ingresos diferidos

Los ingresos diferidos corresponden a estudios de mercados facturados a GfK Retail and Technology GmbH y que a la fecha de los estados financieros los servicios no han sido prestados. (ver nota 18 (b)).

(12) Impuesto a la Renta

GfK ECUADOR INVESTIGACIÓN DE MERCADO CÍA. LTDA.  
(Subsidiaria mayormente poseída por GfK Latinoamérica Holding S. L.)

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(a) Impuesto a la Renta Reconocido en Resultados

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		2017	No auditado 2016
Impuesto a la renta corriente	US\$	28.422	41.389
Impuesto a la renta diferido		(1.080)	-
	US\$	<u>27.342</u>	<u>41.389</u>

(b) Conciliación de la Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

	Año terminado el 31 de diciembre de			
	2017		No auditado 2016	
	%	US\$	%	US\$
Ganancia antes de impuesto a la renta		<u>4.834</u>		<u>236.342</u>
Impuesto a la renta que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta a la ganancia (pérdida) antes de impuesto a la renta	22,00%	1.063	22,00%	51.995
Más (menos):				
Gastos no deducibles	617%	29.823	1%	3.191
Pérdidas tributarias	-73%	(3.544)	-6%	(13.797)
	<u>565,63%</u>	<u>27.342</u>	<u>17,51%</u>	<u>41.389</u>

(Continúa)

(c) Movimiento de Activo por Impuesto a la Renta Diferido

	1 de enero de 2017	Reconocido en resultados	31 de diciembre de 2017
Gastos acumulados por pagar - ISD	-	1.080	1.080
	US\$	<u>1.080</u>	<u>1.080</u>
Impuesto a la renta diferido activo	US\$		<u>1.080</u>

(d) Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir del año 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas.

De acuerdo con la Resolución del Servicio de Rentas Internas No. NAC-DGERCGC15-00000455 del 27 de mayo de 2014, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas dentro de un mismo período fiscal en un

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

monto acumulado superior a US\$3.000.000, deben presentar al Servicio de Rentas Internas el anexo de operaciones con partes relacionadas y el Informe de precios de transferencia cuando sus operaciones con partes relacionadas sea superior a US\$15.000.000

Debido a que las transacciones con partes relacionadas, correspondiente al año 2017 (así como al 2016) no han superado los montos previstos en las resoluciones antes mencionadas, es opinión de la Administración de la Compañía que no está requerida a presentar el Informe Integral de Precios de Transferencia, previsto por la Ley de Régimen Tributario.

(e) Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2014 al 2017, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

La Compañía considera que sus obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de las leyes tributarias y la experiencia previa.

(13) Beneficios a los Empleados

El detalle de los beneficios a los empleados es como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>2017</u>	<u>No auditado 2016</u>
Participación de los trabajadores en las utilidades	17 US\$	854	41.706
Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS)		2.078	881
Otros beneficios de empleados		2.241	980
Jubilación patronal e indemnización por desahucio		6.042	5.154
	US\$	<u>11.215</u>	<u>48.721</u>
Corriente	US\$	5.173	43.567
No corriente		6.042	5.154
	US\$	<u>11.215</u>	<u>48.721</u>

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma compañía. De acuerdo con lo previsto en tal Código, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la que se determina en función de la remuneración percibida en los último cinco años previos al retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal; sin edad mínima de retiro.

Además dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

GfK ECUADOR INVESTIGACIÓN DE MERCADO CÍA. LTDA.  
(Subsidiaria mayormente poseída por GfK Latinoamérica Holding S. L.)

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

El movimiento del valor presente de la obligación por jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>Jubilación patronal</u>	<u>Indemnización por desahucio</u>	<u>Total</u>
Valor presente de obligación por beneficios definidos al 1 de diciembre de 2016, no auditado		US\$ 2,289	1,041	3,330
Costo laboral por servicios actuales		1,114	404	1,518
Costo financiero		95	42	137
Pérdida actuarial		121	48	169
Gasto del período	17	<u>1,330</u>	<u>494</u>	<u>1,824</u>
Valor presente de obligación por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2016, no auditado		<u>3,619</u>	<u>1,535</u>	<u>5,154</u>
Costo laboral por servicios actuales		1,509	391	1,900
Costo financiero		150	63	213
Ganancia actuarial		(124)	45	(79)
Efecto de liquidaciones anticipadas		<u>(1,146)</u>	<u>-</u>	<u>(1,146)</u>
Gasto del período	17	<u>389</u>	<u>499</u>	<u>888</u>
Valor presente de obligación por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2017		<u>US\$ 4,008</u>	<u>2,034</u>	<u>6,042</u>

De acuerdo con los estudios actuariales, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal a la fecha de los estados financieros, corresponde a empleados activos con tiempo de servicio menor a 10 años.

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales fueron:

	<u>2017</u>	No auditado <u>2016</u>
Tasa de descuento	3,91%	4,14%
Tasa de crecimiento de salario	1,50%	3,00%
Tabla de rotación	25,69%	11,80%
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>TM IESS 2002</u>	<u>TM IESS 2002</u>

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes:

	<u>2017</u>	
	<u>Aumento</u>	<u>Disminución</u>
Tasa de descuento (-/+ 0,5%)	541	(486)
Tasa de crecimiento de salario (+/- 0,5%)	<u>555</u>	<u>(504)</u>

GfK ECUADOR INVESTIGACIÓN DE MERCADO CÍA. LTDA.  
(Subsidiaria mayormente poseída por GfK Latinoamérica Holding S. L.)

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(Continúa)

	No auditado 2016	
	Aumento	Disminución
Tasa de descuento (-/+ 0,5%)	879	(739)
Tasa de crecimiento de salario (+/- 0,5%)	884	(751)

(14) Patrimonio

Capital Social

La Compañía ha emitido 50.000 participaciones nominativas con valor nominal de US\$1 cada una, las cuales están suscritas y pagadas a la fecha de los estados financieros.

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador, requiere que las compañías anónimas transfieran a reserva legal, por lo menos, el 5% de la utilidad neta anual, hasta igual, por lo menos, el 20% del capital social. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

Otros Resultados Integrales

La Compañía no ha reconocido efectos en otros resultados integrales por el año terminado el 31 de diciembre de 2017 (ni en el 2016).

Resultados Acumulados

Mediante Junta Universal Extraordinaria, celebrada el 15 de marzo de 2016, se aprobó absorber US\$50.000 de las pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores, mediante la compensación de obligaciones que mantenía con una de sus partes relacionadas.

(15) Ingresos Ordinarios

Un detalle de los ingresos ordinarios es como sigue:

	<u>Nota</u>	Año terminado el 31 de diciembre de	
		<u>2017</u>	No auditado <u>2016</u>
Partes relacionadas:			
GfK Retail and Technology GmbH	US\$	257,964	297,433
GfK Retail and Technology Panama S. A.		71,671	69,071
GfK Retail and Technology Chile Limitada		-	24,828
MERC Analistas de Mercado S. A. P. I. de C. V.		62,852	44,338
	18	392,487	435,670
Terceros:			
		47,016	82,652
	US\$	439,503	518,322

GfK ECUADOR INVESTIGACIÓN DE MERCADO CÍA. LTDA.  
(Subsidiaria mayormente poseída por GfK Latinoamérica Holding S. L.)

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(16) Gastos por Naturaleza

Un detalle de los gastos por naturaleza es el siguiente:

	<u>Nota</u>	Año terminado el	
		31 de diciembre de	
		<u>2017</u>	No auditado <u>2016</u>
Servicios prestados por relacionadas		US\$ 196,555	53,264
Asistencia técnica y financiera	18 (a)	99,600	57,648
Gastos de personal	17	83,566	119,808
Honorarios profesionales		15,548	7,830
Gastos de viaje		15,512	21,294
Impuestos y contribuciones		13,724	11,426
Depreciación	8	789	1,061
Servicios básicos		2,536	1,711
Otros gastos		<u>3,160</u>	<u>3,616</u>
		US\$ <u>430,990</u>	<u>277,658</u>

(17) Gastos de Personal

Los gastos relacionados con sueldos y beneficios a los empleados se resumen a continuación:

	<u>Nota</u>	Año terminado el	
		31 de diciembre de	
		<u>2017</u>	No auditado <u>2016</u>
Sueldos y salarios		US\$ 60,090	53,390
Beneficios sociales		9,353	9,742
Otros beneficios		10,689	12,768
Vacaciones		1,692	378
Jubilación patronal e indemnizaciones	13	888	1,824
Participación de los trabajadores en las utilidades	13	<u>854</u>	<u>41,706</u>
	16	US\$ <u>83,566</u>	<u>119,808</u>

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía dispone de 6 trabajadores (4 en el 2016) en relación de dependencia, distribuidos entre empleados de operaciones y administración.

(18) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

(a) Transacciones con Partes Relacionadas

Un resumen de las principales transacciones con partes relacionadas es como sigue:

GfK ECUADOR INVESTIGACIÓN DE MERCADO CÍA. LTDA.  
(Subsidiaria mayormente poseída por GfK Latinoamérica Holding S. L.)

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

			Año terminado el 31 de diciembre de	
	<u>Nota</u>	<u>2017</u>	No auditado <u>2016</u>	
Ingresos ordinarios:				
GfK Retail and Technology GmbH	US\$	293,774	297,433	
GfK Retail and Technology Panama S. A.		71,671	69,071	
GfK Retail and Technology Chile Limitada		-	24,828	
MERC Analistas de Mercado S. A. P. I. de C. V.		62,852	44,338	
	15	US\$ 428,297	435,670	
Costo de los servicios:				
GfK SE	US\$	78,481	11,315	
GfK Malta Services Limited		63,725	9,794	
GfK Retail and Technology Chile Limitada		30,250	19,542	
GfK Colombia S. A.		4,761	4,452	
MERC Analistas de Mercado S. A. P. I. de C. V.		5,483	-	
GfK Latinoamerica Holding S. L.		3,422	-	
GfK Retail and Technology Argentina S.A.		3,206	-	
GfK Adimark Chile S. A.		2,768	-	
Netquest CO		1,236	-	
GfK Custom Research Brasil Pesquisa de Mercado Ltda.		1,089	-	
GfK Custom Research LLC		972	5,143	
GfK Retail and Technology GmbH		639	-	
GfK Conecta S. A. C.		523	-	
GfK Holding, Inc.		-	762	
GfK Romania-Institut de Cercetare de Piata SRL		-	2,256	
	16	US\$ 196,555	53,264	
Otros gastos				
GfKEcuador S. A. Investigación estratégica	16	US\$ 99,600	57,648	
Reembolso de gastos -				
GfK Ecuador Investigación de Mercado Cia. Ltda.		US\$ 9,895	15,586	

Los principales costos de los servicios corresponden acuerdos de servicios generales, a través del cual la relacionada provee servicios en las áreas de finanzas y contabilidad, manejo de personal, experiencia en los negocios; y, servicios compartidos para la consolidación de la información de todo el Grupo.

(b) Saldos con Partes Relacionadas

El siguiente es un detalle de los saldos con partes relacionadas:

GfK ECUADOR INVESTIGACIÓN DE MERCADO CÍA. LTDA.  
(Subsidiaria mayormente poseída por GfK Latinoamérica Holding S. L.)

Nota de los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Nota</u>	<u>2017</u>	No auditado <u>2016</u>
<b>Deudores comerciales:</b>			
GfK Retail and Technology Chile Limitada	US\$	-	24,828
GfK Retail and Technology GmbH		73,522	76,468
GfK Retail and Technology Panama S.A.		15,678	60,437
MERC Analistas de Mercados S.A.P.I. de C.V.		<u>40,684</u>	<u>44,338</u>
	7 US\$	<u>129,884</u>	<u>206,071</u>
<b>Acreedores Comerciales:</b>			
GfK SE	US\$	43,499	9,448
GfK Custom Research Brasil Pesquisa de Mercado Ltda.		269	-
GfK Retail and Technology GmbH		106	-
GfK Latinamerica Holdings S. L.		889	-
GfK Retail and Technology Chile Limitada		30,250	27,957
GfK Malta Services Limited		11,693	6,758
GfK Adimark Chile S.A.		2,769	-
MERC Analistas de Mercados S.A.P.I. de C.V.		5,483	-
GfK Retail and Technology Argentina S. A.		615	-
GfK Colombia S.A		1,345	-
GfK - Conecta S.A.C		84	-
GfKEcuador S. A. Investigacion estrategica		-	5,967
GfK Holding Inc.		-	594
GfK Romania-Institut de Cercetare de Piata S. R. L.		<u>-</u>	<u>2,256</u>
	9 US\$	<u>97,002</u>	<u>52,980</u>

(19) Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 23 de enero de 2018 fecha en la cual los estados financieros fueron autorizados para su emisión.

Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2017, fecha del estado de situación financiera pero antes del 23 de enero de 2018, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros de los cuales estas notas son parte integral.