

Quito, 13 de abril 2015

INFORME DE GERENCIA

Estimado socios de la compañía este año, hemos logrado realizar una significativa cifra de ventas (900845.38 usd), que equivale a un aumento del 15% respecto de las ventas del año pasado. Las ventas de estructuras metálicas han seguido siendo las principales, pese a la dura competencia de las estructuras de fabricación nacional y las importaciones desde China. Este año visitamos la fábrica Arruti, en España, consolidando aún más esta relación comercial.

Hemos conseguido una nueva relación comercial, con unas importantes fábricas chinas de cables y aisladores : Henan Tong Da y Suzhou, con las cuales ya hemos realizado alguna cifra de ventas y esperamos aumentarlas para el próximo año.

Para este próximo año, esperamos superar la cifra de ventas indicada, aunque las restricciones a las importaciones, que ya habíamos previsto en nuestro informe del año pasado, pueden ser un obstáculo difícil de superar, sobre todo, porque la situación del precio del petróleo, de continuar a la baja, hará que se restringan algunos proyectos en el sector eléctrico.

La utilidad neta del ejercicio económico, antes de impuestos y repartición de utilidades para trabajadores es de 92691.98 USD cifra importante, aunque menor al año pasado, pero que la considero más representativa del giro del negocio. 1

Continuamos con el proyecto Desiltanisagua, cuya facturación se producirá en este próximo año , salvando losm problemas de incremento de arancel presentados. No aumentará significativamente la cifra de ventas, pero si representará un ingreso neto por la gestión del mismo.

Tenemos en carpeta, contratar una bodega para almacenar aisladores y cables y por otro lado, si la situación del mercado lo permite, contratar a un ingeniero comercial, para que nos ayude en las ventas, sobre todo en la costa.

Reiterandoles la confianza depositada en mi gestión, quedo de Uds a sus ordenes,

Atentamente



Ing Mse Mario Ordóñez Villamar
Gerente