

**INFORME DE GERENCIA GENERAL DE LA COMPAÑÍA LUNYXTEC CIA. LTDA.
DIRIGIDO A LA JUNTA DE SOCIOS, CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO DEL AÑO
2019**

De conformidad con lo dispuesto en la normativa vigente en el Reglamento para la Presentación de los informes Anuales de los Administradores de las Juntas Generales y acogiendo lo establecido dentro de los Estatutos Constitutivos de la Compañía **LUNYXTEC CIA. LTDA.**, en calidad de Gerente General de la Empresa, y según lo dispuesto en el Art. 118, literal C) de la Ley de Compañías, expongo a la junta General de socios, el informe de actividades económicas realizadas dentro del ejercicio económico correspondiente al año 2019.

ANTECEDENTES

La Compañía **LUNYXTEC CIA. LTDA.**, está conformada por un grupo multidisciplinario de ingenieros electrónicos y eléctricos, brindamos asesoramiento y soluciones integrales en el área de seguridad, energía y telecomunicaciones, ofreciendo servicios como:

- alarmas contra intrusos
- sistemas de detección de incendios
- sistemas de video vigilancia
- controles de acceso y asistencia
- instalaciones eléctricas
- domótica
- redes de datos

En nuestro diario trabajo tratamos de fortalecer la credibilidad con nuestros clientes, lo que nos ha permitido mantenernos en la práctica de nuestras actividades comerciales.

Con estos antecedentes pongo a consideración el informe de actividades administrativas, operativas y financieras del año 2019.

ASPECTOS TRIBUTARIOS

En cuanto a las obligaciones con el sector Tributario del País, se ha cumplido de manera puntual las obligaciones tributarias y obligaciones con el gobierno.

RELACIÓN CON LOS PROVEEDORES

Dentro del ejercicio económico, se ha mantenido buena relación con los proveedores, contando con mejores descuentos, además se cuenta con nuevos proveedores que ofrecen una variedad de productos.

RELACIÓN E INTEGRACIÓN DE LOS SOCIOS

Las labores de la Presidencia conjuntamente con Gerencia han procurado mantener una buena relación con los socios; el trabajo realizado por el sector administrativo ha estado siempre pendiente a las sugerencias e inquietudes que plantea la Junta General de socios.

CUMPLIMIENTO DE LAS RESOLUCIONES DE LA JUNTA DE SOCIOS

La Compañía mediante sus administradores ha dado cumplimiento a las resoluciones y disposiciones de la Junta General, atendiendo a todas las disposiciones que se plantean.

CUMPLIMIENTO DE LAS RESOLUCIONES DE LOS FUNCIONARIOS DE LA ADMINISTRACIÓN

La administración ha mantenido una gestión de apoyo en la parte contable, administrativa y técnica, teniendo como norma la disciplina, ética, compañerismo y respeto.

SITUACIÓN FINANCIERA AL CIERRE DEL EJERCICIO

En el período 2019 se ha tenido una disminución en las ventas debido a:

- Afectación económica que se vivió en el país en el año 2019.
- No se tiene una persona encargada de ventas que ayude a impulsar la compañía.
- No se tiene un plan de marketing y publicidad.
- Mayor competencia en el mercado.
- Falta de capital para invertir en nuevo personal para la empresa.

Por lo tanto la compañía tiene pérdidas en el ejercicio fiscal 2019.

Para el efecto de este análisis tomaremos en cuenta los tres rubros básicos que integran el estado de situación actual de la Compañía: los activos que constituyen los bienes y derechos de la misma, los pasivos que son compromisos y obligaciones contraídas con terceros y el patrimonio que son los fondos propios de la Compañía, estos valores están reflejados en el balance e impuesto a la renta presentados, de ese análisis se tiene que la compañía en el período 2019 tiene una pérdida de:

- **PÉRDIDA:** La pérdida del ejercicio económico es seis mil novecientos noventa y nueve (6999,97USD).

RECOMENDACIONES

Para el próximo ejercicio económico es mi deber recomendar lo siguiente :

- Debido a la pandemia mundial que estamos viviendo se propone a los socios cambiar el modelo de negocio que tiene la compañía, ver nuevos servicios que se puedan ofrecer, por que en el siguiente semestre será muy difícil comercializar los productos en el ámbito residencial ya que la crisis económica va a empeorar.
- Contratar personal de ventas y marketing, que permita ampliar la cartera de clientes que tiene de la compañía.
- Ejecutar una plan de publicidad con la finalidad de hacer conocer los servicios y productos que ofrece la empresa.
- Manejar nuevas áreas de trabajo como servicio que generen ingresos mensuales constantes para que la compañía mensualmente tenga fondos.
- Importar directamente productos de automatización para ser una canal de distribución.
- Realizar un seguimiento constante a los clientes de las instalaciones o servicios que se realicen.

- Visitar a futuros clientes y mostrarles el showroom en las oficinas de la empresa, para que puedan observar la calidad y prestaciones de los equipos que comercializamos.

Para terminar dejo constancia de mi agradecimiento al señor Presidente, a todos los funcionarios y empleados de la Compañía y a ustedes señores socios por el respaldo que esperamos se mantenga para que la empresa siga creciendo.

Atentamente,



Ing. Andrea Jaramillo Armijos

GERENTE GENERAL
LUNYXTEC CIA. LTDA.