

INFORME DEL GERENTE GENERAL AL DIRECTORIO DE LA COMPAÑÍA MODULOS DEL ECUADOR C. LTDA.

En calidad de Gerente General de la Compañía pongo a consideración del Directorio el presente informe sobre el Ejercicio del año 2006 conjuntamente con el Balance General y Estado de Resultados.

RESULTADOS DEL EJERCICIO 2006.

En el año 2006 se vendieron productos por la suma de USD 459.038,25 dólares, con un promedio mensual de USD 38.253,19 dólares.

La utilidad antes de participación de trabajadores es del 2.33 % sobre el total de ventas.

En el año no se logró subir el promedio mensual de ventas, o mejorar los precios ya que el descuento promedio fue cercano al 30%, el mismo que es muy alto.

En el análisis se aprecia que los costos de materia prima fue del 74%.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES PARA EL AÑO 2007

Debido a los problemas económicos del país no se pudo aumentar el volumen de ventas y bajar los costos previstos.

Disminuyó considerablemente la cartera de clientes privados, y dependemos sobre todo del sector público donde existe demasiada competencia de pequeños productores que ofrecen sus productos a precios muy bajos, además de condiciones difíciles de ventas.

Considero que para el año 2007 se podrá aumentar tanto las ventas como la fabricación de más productos, tomando las siguientes medidas:

Fabricar nuevos prototipos y divisiones y muebles, sobre todo sistemas mas económicos (metal y madera).

Producir muebles para el hogar, reubicando el área de exhibición.

Trasladar el área de ventas a fábrica para controlar de mejor manera las ofertas.

Disminuir los costos y gastos de producción, administrativos y ventas, que son altos con relación al total de ventas.

Atentamente,



Arq. Marcelo Castillo F.
GERENTE