

**INFORME DE GERENTE**

**COMPONENTES DE ECUADOR COMPOECUA S.A**

**POR EL EJERCICIO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2012**

## **Señores accionistas y junta de directores de Componentes de Ecuador Compoecua S.A.**

En conformidad y cumplimiento de las disposiciones contenidas en la ley de compañías vigente, cúpleme presentar a ustedes el siguiente informe en relación al año terminado al 31 de diciembre del 2012.

Durante el año 2012, es el primer año de operación de la empresa se cumplieron los objetivos en ventas las cuales alcanzando una cifra al cierre del periodo de 41315.15.

Nuestros productos tuvieron gran acogida en el mercado

Se logró reconocimiento por parte de nuestros clientes en cuanto a calidad y buen precio de los productos vendidos por la empresa.

Se expandió nuestro mercado fuera de quito, principalmente en ciudades como Guayaquil, Cuenca y Machala.

Durante el año 2012 se cumplió con las disposiciones dadas por la junta general y el directorio.

La compañía en el periodo 2012 se encuentra al día en sus obligaciones fiscales laborales, legales y demás normas ecuatorianas, no se presentó ningún hecho extraordinario que merezca mención.

Al final del periodo 2012 la empresa obtuvo unos ingresos totales por valor de 41.423,72 y unos gastos totales de 52.234,05 presentándose una pérdida general por valor de 10.810,33. Siendo el año 2012 el primer año de operación y comenzando las ventas desde el mes de agosto del 2012.

Debido a que en el año 2012 se presentó pérdida es innecesario proponer el destino de las utilidades del año 2012.

### **RECOMENDACIONES**

La gerencia propone a la junta General de socios las siguientes políticas a emplear durante el año 2013

- Solicitar a nuestros proveedores nos amplíen los créditos a 3 meses y mantener nuestros créditos a un mes con el fin de tener un conveniente flujo de efectivo

- Dar un máximo de crédito de 1.000 dólares a clientes que se encuentren fuera d la ciudad de quito
- Dar descuentos a clientes que superen los 1.000 dólares de compra en el mes.
- Ampliar la nómina en ventas con el fin de incrementar las mismas durante el año 2013.

La empresa cumplio con las objetivos propuestos durante el año 2012.

Agradesco a la junta de socios y al presidente de la compañía port la confianza que an depositado en mis manos y me alegre por los resultados obtenidos durante el año 2012.

Atentamente

  
Lenny alexandra ramirez Castro

Representante Legal