

Quito, 27 de marzo del 2014

Señores
Accionistas
QUALYTERRA SERVICIOS AMBIENTALES S.A.
Presente.-

De mis consideraciones:

Pongo en su conocimiento el Informe de Gerencia de la compañía QUALYTERRA SERVICIOS AMBIENTALES S.A., correspondiente al ejercicio económico año 2013.

Metas.

Las metas de ventas de la compañía trazados para el periodo del 2013 fueron cumplidas satisfactoriamente ya que se alcanzó una venta total de USD 227.175,67; esto, es USD 194.000.00 más que lo alcanzado en el periodo 2012 cuando se iniciaron las actividades.

La utilidad alcanzada en el año 2013 es del 5% sobre las ventas totales. Hay una mejoría visible ya que en el ejercicio 2012 se cerró el año con pérdida.

Se incrementaron los rubros de gastos operacionales, sin embargo estos resultan apropiados para los resultados de ingresos y utilidades; además se ha mejorado el índice de rotación de cartera pasando de 90 días a 30 días.

La administración de la compañía ha realizado su gestión cumpliendo las normas legales, estatutarias, así como las disposiciones y regulaciones de los socios.

Información a los Accionistas.

Todas las decisiones de la administración son de conocimiento de los señores accionistas, teniendo por su parte toda la información necesaria cuando esta ha sido requerida.

Realzo además que en el mes de septiembre del año 2013, se firmó un Acuerdo de Prestación de Servicios y Colaboración con la empresa AGQ Ecuador, en el que QUALYTERRA asume el desarrollo operacional y comercial de los servicios

prestados por AGQ Ecuador, lo cual ha ayudado a incrementar las ventas de los servicios y con un mejor margen de utilidad.

Principales aspectos administrativos, laborales y legales.

Durante el periodo 2013 existió un cambio en la Administración de la compañía, en virtud de la renuncia de la Ing. Monserrate Vélez a la Gerencia General de QUALYTERRA, en fecha 28 de junio de 2013. La Junta General de Accionistas de la compañía, reunida el 1 de julio de 2013, resolvió nombrarme como nueva Gerente General de la compañía, función que he venido ejerciendo desde entonces.

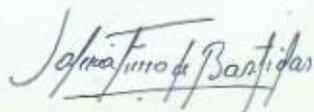
Así mismo durante el período 2013 se ha contratado personal de acuerdo a los requerimientos del negocio, siempre con miras a ser eficiente en la estructura de costos.

Se mantiene una alianza estratégica con las empresas PROTECSA y EUROFERT que al ser nuestros principales clientes obtienen un trato especial en cuanto a precios y resultados. QUALYTERRA además representa un apoyo clave de las dos compañías, a ser un diferenciador en el mercado de distribución de fertilizantes especiales a través del seguimiento nutricional.

La empresa no ha presentado problemas legales, laborales o tributarios. Por lo tanto, no ha recibido demandas judiciales en su contra.

De los señores accionistas.

Atentamente,



Ing. Valeria Fierro.
GERENTE GENERAL
QUALYTERRA SERVICIOS AMBIENTALES