Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2014

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Reporta

19

Química Suiza Industrial del Ecuador QSI S. A. ("la Compañía"), una subsidiaria de Quicorp S. A., entidad domíciliada en Perú, proviene de un proceso de escisión de la unidad de negocios denominada Industrial Agro-veterinaria, aprobado por Quifatex S. A. (parte relacionada), proceso a través del cual la Compañía surge como entidad independiente para alinearse con las políticas regionales del Grupo al cual pertenece y procurar una mayor especialización en sus objetivos y, por ende, lograr mejores resultados.

La fecha efectiva del proceso de escisión antes mencionado, fue el 1 de mayo de 2012 y derivó en la transferencia, al valor en libros, de los activos y pasivos del segmento industrial de Quifatex S. A. a la Compañía. El 17 de mayo de 2012, la Superintendencia de Compañías del Ecuador emitió la resolución N° SC.IJ.DJCPTE.Q.12.002464, a través de la cual aprueba los asuntos implícitos en tal proceso, incluyendo la creación de Química Suiza Industrial del Ecuador QSI S. A. con un capital de US\$3.635.381.

La Compañía forma parte del grupo de empresas "Q", cuyo accionista final es Quicorp S. A., las cuales se dedican principalmente a la representación, importación, fabricación, mercadeo, logística, distribución y asistencia técnica de productos farmacéuticos, consumos, insumos y equipos para los sectores industrial, agrícola y de construcción.

El domicilio de la Compañía es en la Avenida Galo Plaza Lasso 10640 y Manuel Zambrano, Quito, Ecuador. La Compañía está sometida al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros de la República del Ecuador.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la gerencia de la Compañía el 13 de febrero de 2015 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de accionistas y del directorio de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del principio del costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que constituye la moneda funcional de la Compañía. Toda la información se presenta en tal moneda, excepto cuando se indica de otra manera.

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(d) Uso de Juicios y Estimados

La preparación de estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF requiere que la Administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones, juicios y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pudieran diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

i. Juicios

La Administración informa que no existen juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, que pudiera tener efecto importante sobre los montos reconocidos en los estados financieros.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2015, se incluye en la Nota 14 - medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves.

iii. <u>Medición de Valores Razonables</u>

Algunas de las políticas y revelaciones contables de la Compañía, de acuerdo con lo previsto en las NIIF, requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial; (ii) revelación; y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo con lo previsto en las NIIF los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 5 (a) se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

9

9

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Cambio Política Contable Significativa

Con excepción del cambio que se explica a continuación, la Compañía ha aplicado consistentemente las políticas de contabilidad que se describen más adelante a todos los períodos presentados en los estados financieros de los cuales éstas notas son parte integral.

Planes de Beneficios Definidos Post-Empleo

La NIC 19 Beneficio a los Empleados (2011), aplicable retroactivamente para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2013, requiere que las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por beneficios definidos, se reconozcan en otros resultados integrales. La Compañía adoptó esta norma en 2014, previamente la totalidad de tales ganancias o pérdidas actuariales se reconocía en los resultados, en gastos por beneficios a los empleados.

El cambio antes indicado no tuvo efecto alguno en el estado de situación financiera o el estado de flujos de efectivo. Los efectos en el estado de resultados y otros resultados integrales son como sigue:

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales

	_	Año terminado el 31 de diciembre de 2013			
		Previamente			
		informado	Efectos	Restablecido	
Gastos de administración y ventas	US\$	(8.337.293)	(7.134)	(8.344.427)	
Gasto por impuesto a la renta	2	159.704	1.569	158.135	
Utilidad neta del período	uss _	561.183	(5.565)	555.618	
Otros resultados integrales - Partidas que no se reclasificarán posteriormente al resultado del periodo - Pérdida actuarial por planes de					
beneficios definidos		-	7.134	7.134	
Impuesto a la renta		-	(1.569)	(1.569)	
	_		5.565	5.565	
Resultado integral del año	US\$	561.183	P-	561.183	

El impacto por el cambio en la política contable por el año que terminó el 31 de diciembre de 2014 es como sigue:

Disminución en los gastos de beneficios a los empleados	US\$	85.734
Disminución en los otros resultados integrales - Partidas que no se reclasificarán posteriormente al resultado del período - Pérdida actuarial		
por planes de beneficios definidos		_(85.734)
Efecto sobre el resultado integral del año	US\$	+

(b) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento; es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(c) Moneda Extranjera

1

Transacciones en Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de reporte son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha.

Las ganancias o pérdidas por conversión de moneda extranjera en partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado de la moneda funcional al comienzo del período, ajustada por intereses y pagos efectivos durante el período, y el costo amortizado en moneda extranjera convertido a la tasa de cambio al final del período.

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(d) Instrumentos Financieros

113

Ð

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar. Adicionalmente, clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

i. Activos Financieros y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Bajas

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en la cual se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de contratación.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la cual se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía, se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

ii. Activos Financieros no Derivados - Medición

Préstamos y Partidas por Cobrar

Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible.

Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

La Compañía tiene los siguientes otros pasivos financieros: préstamos y obligaciones financieras, acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.

iv. Capital Social

Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, neto de cualquier efecto tributario.

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(e) Inventarios

120

13

10

Los inventarios se presentan al menor entre su costo y el valor neto de realización. El costo se determina por el método del costo promedio ponderado excepto, por las importaciones en tránsito, las cuales se reconocen al costo específico de las facturas de los proveedores, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios y llevarlos a su localización y condición actual. El costo de los semielaborados incluye el costo de la materia prima, así como de la mano de obra y carga fabril incurridos en su procesamiento.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos estimados para completar la venta.

(f) Propiedades y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedades y equipos son valoradas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Cuando partes significativas de una partida de propiedades y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Cualquier ganancia o pérdida de la disposición de un elemento de propiedades y equipos, se reconoce en resultados.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable.

iii. <u>Depreciación</u>

La depreciación de los elementos de propiedades y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo menos su valor residual.

La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil estimada para cada componente de las propiedades y equipos. El método de depreciación, las vidas útiles y los valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las vidas útiles estimadas para los períodos actuales y comparativos son los siguientes:

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Vida útil</u>
Maquinaria y equipo	10 años
Equipos de computación	3 años
Muebles y enseres	10 años
Instalaciones y mejoras a	
propiedades arrendadas	Entre 5 y 10 años
Equipos dados en comodato	Entre 3 y 10 años

(g) Activos Arrendados

39

La clasificación del arrendamiento de activos depende si la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad, en caso contrario se clasifican como operativos.

Los pagos realizados bajo un contrato de arrendamiento operativo se reconocen en resultados bajo el método de línea recta durante el período de arrendamiento.

Las mejoras hechas a los activos arrendados se reconocen como instalaciones y mejoras, se clasifican como propiedades y equipos y se deprecian por el menor de los lapsos entre la vida útil estimada del bien y la vigencia del contrato de arrendamiento operativo.

(h) Intangibles

Constan, principalmente, de las licencias de los programas de cómputo. El desembolso capitalizado incluye todos los gastos directamente atribuibles a estos activos y se presenta neto de la amortización acumulada y pérdidas por deterioro.

Los desembolsos posteriores son capitalizados solamente si aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo relacionado a dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

La amortización de los intangibles se basa en el costo del activo y se reconoce en resultados con base en el método de línea recta durante la vida útil estimada de los mismos, desde la fecha en que se encuentren disponibles para su uso. La vida útil estimada para el período en curso es de tres años.

(i) Deterioro del Valor

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que ésta no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor se declarará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Compañía, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos a costo amortizado (deudores comerciales y otras cuentas por cobrar) a nivel colectivo. Al evaluar el deterioro colectivo, la Compañía usa información histórica acerca de la oportunidad de las recuperaciones y el importe de la pérdida incurrida, y hace un ajuste si las condiciones económicas y crediticias actuales hacen probable que las pérdidas reales sean mayores o menores que las sugeridas por las tendencias históricas.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro de la cartera de clientes.

Cuando la Compañía considera que no existen posibilidades realistas de recuperar el activo, los importes involucrados son castigados. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

10

133

9

10

9

El importe en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro.

Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente son agrupados en el grupo más pequeño de activos llamados "unidad generadora de efectivo" que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los costos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en su importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortizaciones, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(j) Beneficios a Empleados

10

D

i. Beneficios Post-Empleo

<u>Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio</u>

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio, por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el "Método Actuarial de Costeo de Crédito Proyectado", con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente.

Las disposiciones legales no prevén la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con tales planes, por lo cual estos califican como planes de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La Compañía reconoce en otros resultados integrales todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de la obligación por los planes de beneficios definidos; el costo del servicio y el saneamiento del descuento se reconoce en resultados como gastos de beneficios a los empleados.

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios, los cuales son definidos por la Compañía, utilizando información financiera pública y propia. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento, los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a los bonos de desempeño y las definidas en el Código de Trabajo del Ecuador, tales como vacaciones, participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía, décima tercera y décima cuarta remuneración.

(k) Provisiones y Contingencias

1

m_b

10

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro, a la tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(I) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

Productos Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las actividades ordinarias, son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos y bonificaciones o rebajas comerciales. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, es probable la recuperación de la consideración adeudada, los costos asociados y las posibles devoluciones de los bienes vendidos y el monto del ingreso puede ser medido de manera fiable.

Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato de venta; sin embargo, para ventas dentro de la jurisdicción de la Compañía, la transferencia generalmente ocurre cuando el producto o servicio es recibido en las instalaciones de los clientes.

Gastos

3

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(m) Costos Financieros

Los costos financieros están compuestos de gastos por intereses sobre préstamos. Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

(n) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido.

Es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año, utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición del activo y pasivo por impuesto diferido, reflejará las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en la cual la entidad espera, al final del período sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son revertidas, basándose en las leyes tributarias que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera.

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuesto a la renta diferido es reconocido por las pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas. Los activos por impuesto a la renta diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

4

45

1

13

29

10

9

 Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales. Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(4) <u>Nuevas Normas e Interpretaciones Aún no Adoptadas</u>

Las nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2014, y no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros.

NIIF 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 publicada en julio de 2014 reemplaza las guías de la NIC 39 "Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición". La NIIF 9 incluye guías revisadas para la clasificación y medición de instrumentos financieros, incluyendo un nuevo modelo de pérdidas crediticias esperadas para calcular el deterioro de los activos financieros, y nuevos requerimientos generales de contabilidad de coberturas. La NIIF 9 mantiene las guías relacionadas con el reconocimiento y baja de instrumentos financieros de la NIC 39.

La NIIF 9 es efectiva para periodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018, con adopción temprana permitida.

La Compañía ha iniciado el proceso de evaluar el impacto potencial resultante de la aplicación de la NIIF 9; sin embargo no anticipa que su adopción tenga un impacto significativo sobre los estados financieros.

NIIF 15 Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes

La NIIF 15 establece un marco completo para determinar si se reconocen ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplaza las actuales guías para el reconocimiento de ingresos, incluyendo la NIC 18 "Ingreso de Actividades Ordinarias", la NIC 11 "Contratos de Construcción" y la CINIIF 13 "Programas de Fidelización de Clientes".

La NIIF 15 es efectiva para periodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2017. Su adopción temprana es permitida.

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía está evaluando el impacto potencial sobre los estados financieros resultante de la aplicación en la NIF 15. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

- Planes de Beneficios Definidos: Aportaciones de los Empleados (Modificaciones a la NIC 19).
- Mejoras Anuales a las NIIF Ciclo 2010 2012.
- Mejoras Anuales a las NIIF Ciclo 2011 2013.
- NIIF 14 Cuentas de Diferimiento de Actividades Reguladas.
- Contabilidad para la Adquisición de Intereses en Operaciones Conjuntas (Modificaciones a la NIIF 11).
- Aclaración de los Métodos Aceptables de Depreciación y Amortización (Modificaciones a la NIC 16 y NIC 38).
- Agricultura: Plantas Productoras (Modificaciones a la NIC 16 y NIC 41).
- Venta o Contribución de Activos entre un Inversionista y sus Asociadas o Negocios Conjuntos (Modificaciones a la NIIF 10 y NIC 28).
- Mejoras Anuales a las NIIF Ciclo 2012 2014 varias normas

(5) <u>Instrumentos Financieros - Valores Razonables y Administración de Riesgos</u>

(a) Valores Razonables

6

9

10

13

Las políticas contables requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

Préstamos y Partidas por Cobrar

Los deudores comerciales corrientes sin tasa de interés son medidos al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición.

El valor de los préstamos (medición categorizada en el nivel 2 de valor razonable – véase nota 2.d.iii) se aproxima al valor en libros puesto que las tasas de interés de los mismos son similares a las tasas de mercado para instrumentos financieros de similares características.

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los montos registrados de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable, debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(b) Administración de Riesgo Financiero

La Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

• Riesgo de crédito

#

1

B

- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

i. Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y seguimiento de las políticas de administración de riesgos de la Compañía. Los departamentos de crédito y finanzas son los encargados de desempeñar dichas funciones que les han sido otorgadas por el directorio y/ o la gerencia general. Dichos departamentos identifican, evalúan y administran los riesgos en coordinación estrecha con las unidades operativas de la Compañía. El Directorio proporciona guía y principios para la administración general de riesgos, así como las políticas para cubrir áreas especificas, tales como el riesgo de crédito, el riesgo de liquidez y el riesgo de mercado.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Compañía, a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el cual todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto a los riesgos a los cuales se enfrenta la Compañía.

ii. Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de los deudores comerciales.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Deudores Comerciales

La Compañía vende sus productos principalmente a grandes compañías industriales localizadas en todo el Ecuador; consecuentemente el riesgo de crédito se ve afectado principalmente por las características individuales de los clientes.

Notas a los Estados Financieros

9 9

3

10

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía ha establecido una política de riesgo, bajo la cual se analiza el otorgamiento de créditos en lo que respecta a:

- Análisis de calificación en el buró de crédito de cada uno de los clientes.
- Investigación de crédito por parte de una compañía independiente de servicios.
- Revisión y análisis de la información recabada por parte de los oficiales de crédito, de acuerdo con parámetros establecidos por la Administración de la Compañía.
- Revisión y análisis de índices financieros de personas jurídicas.
- El plazo de crédito otorgado a los clientes es aprobado por la Gerencia Financiera y Administrativa.

Además, la Compañía requiere garantías a sus clientes, dependiendo del monto de crédito otorgado.

La Compañía establece una estimación para deterioro de valor, que representa su mejor estimado de las pérdidas a incurrir en relación con los deudores comerciales. Esa estimación considera la pérdida colectiva que se determina con base en una evaluación de la información histórica.

La Compañía, con base en el comportamiento histórico, ha establecido una política y procedimientos para definir los parámetros para el análisis de deterioro de cartera, los cuales se resumen a continuación:

- Los clientes en mora por más de 90 días son clasificados en la categoría de "Extrajudicial"; en este estatus se calcula un deterioro equivalente a 50% de su valor.
- Cuando existe cartera en mora que no se ha recuperado en 150 días, ésta es clasificada en la categoría de "Legal", cuya recuperación es encargada a los abogados. La probabilidad de recuperación de la cartera en esta clasificación ha sido de 25%, por lo cual se estima un deterioro de 75%.
- Finalmente, la cartera que no pudo ser recuperada en la instancia legal, es clasificada como "Incobrable" y se estima un deterioro de 100%.

Adicionalmente, el modelo de pérdida utilizado para la cartera por cobrar a personas naturales y entidades cuyo comportamiento histórico ha demostrado que puede existir probabilidad de pérdida, es analizado por separado. Para determinar la estimación por deterioro se consideran colectivamente los siguientes factores, incluyendo pero no limitados a: condiciones económicas actuales, experiencia histórica de pérdidas, recuperaciones o liquidaciones esperadas en la tendencia de la cartera, atrasos y calificaciones de crédito. La evaluación de esos factores tanto para riegos individualmente significativos como colectivamente significativos, lleva implícitos juicios complejos y subjetivos.

La antigüedad de los saldos de los deudores comerciales a la fecha del estado de situación financiera es como sigue:

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Nota</u>		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Vigentes y no deteriorados		US\$	5.386.911	5.128.451
De 1 a 30 días			832.678	1.226.301
De 31 a 60 días			149.927	350.647
De 61 a 90 días			99.448	185.421
De 91 a 150 días			(702)	189.256
Más de 150 días		****	247.457	258.698
	6	US\$	6.715.719	7.338.774

La variación en la estimación para deterioro respecto a los deudores comerciales fue la siguiente:

			Año terminado el 31 de diciembre		
	<u>Nota</u>	-	2014	2013	
Saldo al inicio del año		US\$	378.266	278.867	
Estimación cargada a resultados Castigos	16 (b)		84.067 (327.373)	99.399	
Saldo al final del año	6	US\$	134.960	378.266	

La Compañía estima que los montos en mora por más de treinta días son totalmente recuperables sobre la base de los análisis del riesgo de crédito de los clientes. La Compañía estima que no requiere una estimación para deterioro para ninguno de los saldos por cobrar a compañías relacionadas (véase nota 18 - b).

Otras Cuentas por Cobrar

9999

El principal componente de las otras cuentas por cobrar lo constituyen el saldo con instituciones gubernamentales que reportan US\$1.072.369 al 31 de diciembre de 2014 (US\$1.218.839 en el 2013); las mismas que no se encuentran en mora.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

La Compañía mantenía efectivo y equivalentes de efectivo por US\$979.140 al 31 de diciembre de 2014 (US\$920.267 en el 2013), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo y equivalentes de efectivo son mantenidos substancialmente en bancos que en general superan la calificación "A", según agencias calificadoras de riesgo registradas en la Superintendencia de Bancos del Ecuador.

iii. <u>Riesgo de Liquidez</u>

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Administración para administrar la liquidez, es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía controla la liquidez requerida mediante una adecuada gestión de los vencimientos de activos y pasivos.

La Administración dispone de información que le permite monitorear los requerimientos de flujo de efectivo; por lo general la Compañía tiene como objetivo contar con los recursos necesarios para solventar los gastos operacionales esperados durante un período de 7 días, incluyendo el pago de obligaciones financieras cuando vencen; esto excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no pueden predecirse razonablemente. A la fecha de emisión de los estados financieros no se han detectado situaciones que a criterio de la Administración puedan ser consideradas como riesgo de liquidez.

La Compañía mantiene hasta el año 2014 valores en custodia asociados con contratos de mutuo por US\$3.308.333 con el Banco Bolivariano.

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados. Los importes se presentan brutos, no descontados e incluyen los pagos estimados de intereses (en dólares americanos):

		Importe contable	Flujos de efectivo contractuales	3 meses o menos	Entre 3 y 6 meses	Entre 6 y 12 meses	Más de 12 meses
31 de diciembre de 2014 Préstamos y obligaciones							
financieras	US\$	5.085.547	5.230.056	2,146,261	1.845.511	1.238.284	-
Acreedores comerciales		4.267.190	4.267.190	4.267.190	-	•	
Otras cuentas por pagar		449.970	449.970	449.970	×	•	-
	USS	9.802.707	9.947.216	6.863.421	1.845.511	1.238.284	-
31 de diciembre de 2013 Préstamos y obligaciones					***************************************		
financieras	US\$	6.753.155	7.253.997	240.490	1,766,889	5.006.310	240.308
Acreedores comerciales		5.971.614	5.971.614	5.971.614	-	•	-
Otras cuentas por pagar		391.831	391.831	391.831			•
	US\$	13.116.600	13.617.442	6 603 935	1.766.889	5.006.310	240.308

iv. Riesgo de Mercado

7

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano, moneda funcional de la Compañía y las transacciones que realiza la Compañía principalmente son en esa moneda; por lo tanto, la administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda no es relevante.

El resumen de la información cuantitativa relacionada con la exposición de la Compañía a riesgos en moneda extranjera es la siguiente:

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	31 de diciembre de 2014		
Acreedores comerciales - Exposición del estado de situación	CHF	EUR	
financera	78.920	4.147	
	31 de diciem	bre de 2013	
Acreedores comerciales - Exposición del estado de situación	CHF	EUR	
financera	120.076	66.066	

Las siguientes tasas de cambio significativas se aplicaron durante el ejercicio (US\$1 por unidad de moneda extranjera):

	Tasa de	cambio				
	prom	nedio	Tasa de	cambio		
	Año termina	Año terminado el 31 de		Año terminado el 31 de al contac		ado al
	diciem	diciembre de		embre de		
	2014	<u>2013</u>	2014	<u>2013</u>		
Francos suizos (CHF)	1,09	1,12	1,01	1,13		
Euros (EUR)	1,32	1,37	1,22	1,38		

Análisis de Sensibilidad

(P)

13

El análisis respecto a la variación en la tasa de cambio de moneda extranjera efectuado por la Compañía, concluye que las referidas variaciones son poco significativas.

El fortalecimiento (debilitamiento) del US dólar contra los CHF y EUR al 31 de diciembre habría aumentado (disminuido) el patrimonio y los resultados en los montos que se muestran a continuación. Este análisis supone que todas las otras variables, en particular la tasa de interés, se mantienen constantes:

Cambio al contado al:

31 de diciembre de 2014:	
CHF movimiento del 3%	2.368
EUR movimiento del 9%	373
	2.741
31 de diciembre de 2013:	
CHF movimiento del 3%	4.070
EUR movimiento del 9%	8.205
	12.275

Riesgo de Tasas de Interés

Este riesgo está asociado con las tasas de interés variable de las obligaciones contraídas por la Compañía y que por lo mismo generan incertidumbre respecto a los cargos a resultados por concepto de intereses y por la cuantía de los flujos futuros.

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía administra este riesgo tratando de asegurar que el cien por ciento de los préstamos y obligaciones financieras se mantenga sobre una base de tasa de interés fija. Por lo tanto, la Administración considera que la exposición a los cambios en tasas no tiene impacto alguno en los resultados o patrimonio de la Compañía.

Análisis del Valor Razonable para los Instrumentos a Tasa Fija

La Compañía no mide los activos y pasivos financieros al valor razonable a través de resultados y no participa en transacciones de derivados (permuta financiera de tasa de interés). Por lo tanto, una variación en la tasa de interés no afectaría el valor registrado de los activos y pasivos financieros a tasa de interés fija o los resultados o el patrimonio de la Compañía.

Administración de Capital

9

1

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio neto. La Compañía no está sujeta a requerimientos externos de capital. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

El índice deuda-patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera era el siguiente:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Total pasivos Menos: efectivo y equivalentes de	US\$	11.355.234	14.436.087
efectivo	•	979.140	920.267
Deuda neta	US\$	10.376.094	13.515.820
Patrimonio neto Indice deuda-patrimonio	US\$	4.990.036	4.188.784
ajustado		2,08	3,23

(6) <u>Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar</u>

El detalle de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar es el siguiente:

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Nota</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Deudores comerciales:			
Terceros	US\$	6.367.764	6.258.370
Partes relacionadas	18 (b)	347.955	1.080.404
	5 (b) ii	6.715.719	7.338.774
Estimación para deterioro de valor	5 (b) ii	(134.960)	(378.266)
		6.580.759	6.960.508
Otras cuentas por cobrar:	-		***************************************
Instituciones gubernamentales -			
Servicios de Rentas Internas (SRI):			
Retención en la fuente de			
impuesto a la renta e IVA		411.723	953.821
Impuesto a la salida de divisas (ISD)		660.606	265.018
Anticipos dados a proveedores		59.038	92.050
Empleados		76.676	51.567
Otras		4.819	44.439
	_	1.212.862	1.406.895
	US\$	7.793.621	8.367.403

La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y moneda y las pérdidas por deterioro relacionadas con los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se revelan en la nota 5 (b) ii.

(7) <u>Inventarios</u>

1

10

El detalle de inventarios es el siguiente:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Mercancía disponible para la venta	US\$	4.495.780	5.445.200
Materia prima y semielaborados		790.108	572.631
Importaciones en tránsito		386.347	1.818.559
Suministros y otros		1.200	1.207
	US\$	5.673.435	7.837.597

En el 2014, los cambios en las mercaderías disponibles para la venta reconocidos como costo de ventas ascendieron a US\$21.694.113 (US\$22.050.566 en 2013). Por otra parte, las pérdidas reconocidas en resultados por productos en mal estado o caducados fue de US\$71.234 (US\$47.390 en 2013). Asimismo, durante el año terminado el 31 de diciembre de 2014, la Compañía reconoció US\$206.766 (US\$22.158 en 2013) para reducir los inventarios a su valor neto de realización.

(8) Pagos Anticipados

A la fecha de los estados financieros los pagos anticipados corresponden, principalmente, al seguro de todo riesgo de los inventarios y de la propiedad y equipos.

(9) Propiedades y Equipos

El detalle del movimiento de las propiedades y equipos es el siguiente:

Notas a los Estados Financieros

9

P750

D

100

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Conto		1 de enero <u>de 2014</u>	Adiciones	Disposi- ciones y <u>bajas</u>	Transfe- rencias	31 de dicíembre de 2014
Costo: Maquinaria y equipo Equipos de computación Muebles y enseres	US\$	1.277.926 84.974 263.061	103.297 13.798 104.602	(10.538) (57.869) (23.090)	- 1.103 2.925	1.370.685 42.006 347.498
Instalaciones y mejoras a propiedades arrendadas Equipos dados en comodato Vehículo)	283.665 182.187	139.673 318.634 41.955	(164.568) - -	14.441 (18.469)	273.211 482.352 41.955
Obras en curso	US\$	18.494	4.332		*	22.826
	USĐ	2.110.307	726.291	(256.065)	-	2.580.533
Deprecíación acumulada: Maquinaria y equipo Equipos de computación Muebles y enseres Instalaciones y mejoras a	US\$	316.801 15.911 155.208	114.855 42.482 33.001	(7.047) (54.077) (18.662)	-	424.609 4.316 169.547
propiedades arrendadas Equipos dados en comodato Vehículo)	187.066 55.553	32.434 115.717 1.399	(164.568)	-	54.932 171.270 1.399
		730.539	339.888	(244.354)	*	826.073
Importe neto en libros	US\$	1.379.768	386.403	(11.711)	-	1.754.460
		1 de enero de 2013	Adiciones	Disposi- ciones	Transfe- rencias	31 de diciembre de 2013
Costo: Maquinaria y equipo Equipos de computación Muebles y enseres Instalaciones y mejoras a propiedades arrendadas Equipos dados en comodato	US\$	1.034.722 72.798 337.221 236.585 93.950	237.602 40.579 19.320 47.080 89.537	(71.297) (28.403) (16.581) - (1.300)	76.899 - (76.899) - -	1.277.926 84.974 263.061 283.665 182.187
Obras en curso		4.357	14.137	, ,	-	18.494
	US\$	1.779.633	448.255	(117.581)		2.110.307
Depreciación acumulada: Maquinaria y equipo Equipos de computación Muebles y enseres Instalaciones y mejoras a propiedades arrendadas	US\$	253.453 11.925 123.300 149.533	100.325 28.699 39.555 37.533	(30.569) (24.713) (14.055)	(6.408) - 6.408	316.801 15.911 155.208 187.066
Equipos dados en comodato	-	27.502	28.712	(661)	-	55.553
	-	565.713	234.824	(69.998)		730.539
Importe neto en libros	US\$	1.213.920	213.431	(47.583)	_	1.379.768

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los equipos dados en comodato corresponden a equipos médicos y de laboratorio entregados por la Compañía a laboratorios clínicos y centros médicos (comodatarios), a través de contratos de comodato, entre cuyas principales cláusulas están:

- La Compañía (comodante) entrega los equipos a los comodatarios, sin costo alguno.
- Los equipos deben permanecer en las instalaciones de los comodatarios, durante la vigencia del contrato, la cual es, generalmente de tiempo indefinido; sin embargo, la Compañía puede darlo por terminado libremente, mediante notificación escrita con 30 días de anticipación, sin que tal decisión obligue o comprometa a indemnización alguna.
- El comodatario no podrá ceder las obligaciones y derechos derivados del contrato de comodato.

10

19

- La Compañía se compromete a entrenar a los operadores de los equipos, cubriendo los costos respectivos.
- El comodatario se compromete a instruir a su personal sobre el manejo, utilización y operación del equipo recibido en comodato.
- La Compañía debe proveer el servicio de mantenimiento, asesoría técnica y reposición en caso de daño o en caso fortuito; en consecuencia, el comodatario es el único responsable de los riesgos en el manejo y utilización del equipo entregado en comodato. En caso que se produzca un daño por negligencia del personal del comodatario, el costo de la reparación correrá por cuenta de este último.
- El comodatario se compromete a comprar a la Compañía los "kits" de reactivos para el funcionamiento del equipo de acuerdo con el detalle y los precios que se incluyan en cada contrato en particular.

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(10) Préstamos y Obligaciones Financieras

(3)

999

13

13

10

Ď

Términos y Calendario de Reembolso de la Deuda

	Tasa de interés	Año de	Valor nomi	nal en US\$
	<u>nominal</u>	<u>vencimiento</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Préstamo bancario sin garantía	8,25%	2015	2.225.000	•
Préstamo bancario sin garantía	8,00%	2015	1.700.000	1.000.000
Préstamo bancario sin garantía	8,50%	2015	366.667	1.600.000
Préstamo bancario sin garantía	8,70%	2015	216.667	1.083.333
Préstamo bancario sin garantía	8,34%	2014	-	1.161.111
Prestamo bancario sin garantía	8,45%	2014	-	600.000
Préstamo bancario sin garantía	8,60%	2014	*	600.000
Préstamo bancario sin garantia	8,92%	2014	-	375.000
Préstamo bancario sin garantía	8,79%	2014	-	266.667
Préstamo bancario sin garantia	8,35%	2015	500.000	
			5.008.334	6.686.111
Intereses por pagar			77.213	67.044
			5.085.547	6.753.155
Corriente		US\$	5.085.547	6.536.488
No corriente				216.667
		US\$	5.085.547	6.753.155

La nota [5 (b) iii] incluye información sobre la exposición de la Compañía al riesgo de tasa de interés y liquidez.

(11) Acreedores Comerciales

El detalle de los acreedores comerciales es el siguiente:

Proveedores:	<u>Nota</u>		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Locales		US\$	1.170.826	636.595
Extranjeros			2.750.973	4.860.348
			3.921.799	5.496.943
Relacionadas	18 (b)	_	345.430	474.671
		US\$	4.267.229	5.971.614

La exposición de la Compañía al riesgo de moneda y liquidez relacionado con cuentas por pagar se revela en la nota [5 (b) iii].

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(12) Impuesto a la Renta

13

70

(a) Impuesto a la Renta Reconocido en Resultados

		Año terminado el 31 de diciembre de		
	-	2014	2013 restablecido	
Impuesto a la renta corriente Impuesto a la renta diferido	US\$	353.462 (33.514)	163.021 (4.886)	
	US\$ _	319.948	158.135	

(b) Impuesto a la Renta Reconocido en Otros Resultados Integrales

			2013
		<u> 2014</u>	<u>restablecido</u>
(Pérdida) ganancia actuarial por planes			
de beneficios definidos, antes de			
impuesto a la renta	US\$	(85.734)	7.134
Gasto de impuesto a la renta		-	(1.569)
	US\$	(85.734)	5.565

(c) Conciliación de la Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

de diciembre del, 2014 2013, restablecido % US\$ % US\$ Ganancia antes de impuesto a la renta 1.206.855 713.753 Impuesto a la renta que resultaría de aplicar la tasa corporativa a la utilidad antes de impuesto a la 22,00% renta 22,00% 265.508 157.026 Más (menos): Gastos no deducibles 55.858 4,63% 0,83% 5.900 Deducción por pago a trabajadores 0,00% con discapacidad (1,80%)(12.878)1,13% Otros (0,12%)(1.418)8.087 26,51% 319.948 22,16% 158.135

Año terminado el 31

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(13) Otras Cuentas por Pagar

1

Un detalle de las otras cuentas por pagar es el siguiente:

		2014	2013
Servicio Rentas Internas (SRI):			
Retenciones en la fuente por pagar -			
IVA e impuesto a la renta	US\$	87.160	61.454
IVA		241.519	276.644
Impuesto a la salida de divisas (ISD)		121.291	34.190
Otras			19.543
	US\$	449.970	391.831

(14) Beneficios a los Empleados

El detalle de beneficios a los empleados es el siguiente:

	<u>Nota</u>		<u>2014</u>	2013
Participación de los trabajadores en las				
utilidades	17	US\$	212.974	127.215
Sueldos y beneficios por pagar			221.970	243.142
Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social			78.043	52.037
Jubilación patronal e indemnización				
por desahucio		_	1.039.540	897.093
		US\$	1.552.527	1.319.487
Corrientes		US\$	512.987	422.394
No corrientes		_	1.039.540	897.093
		US\$	1.552.527	1.319.487

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma compañía. De acuerdo por lo previsto por tal Código, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la que se determina en función de la remuneración percibida en los últimos cinco años previos la retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal, sin edad mínima de retiro.

Además dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

El movimiento del valor presente de la obligación por jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

9

B

			Jubilación	Indemnización	
•	<u>Nota</u>		<u>patronal</u>	por desahucio	<u>Total</u>
Valor presente de obligaciones por beneficios					
definidos al 1 de enero de 2013		US\$	563.446	282.934	846.380
Costo laboral por servicios actuales			79.823	22.969	102.792
Costo financiero			39.441	13.282	52.723
Gasto del período, restablecido	17	•	119.264	36.251	155.515
Resultado integral - ganancia					
actuarial, restablecida	3 (a)		(6.568)	(566)	(7.134)
Beneficios pagados				(97.668)	(97.668)
Valor presente de obligaciones por beneficios		•			
definidos al 31 de diciembre de 2013			676.142	220.951	897.093
Costo laboral por servicios actuales			45.969	17.736	63.705
Costo financiero			45.745	15.029	60.774
Gasto del periodo	17	•	91.714	32.765	124,479
Resultado integral - pérdida					
actuarial	3 (a)		86.782	(1.048)	85.734
Beneficios pagados		_	(50.572)	(17.194)	(67.766)
Valor presente de obligaciones por beneficios		-			
definidos al 31 de diciembre de 2014		US\$	804.066	235,474	1.039.540

De acuerdo con los estudios actuariales, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal es como sigue:

	<u>2014</u>	<u>2013</u>
US\$	658.531	551.158
	145.535	124.984
US\$	804.066	676.142
		145.535

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales fueron:

	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Tasa de descuento	6.54%	7.00%
Tasa de descuento Tasa de crecimiento de salario	3.00%	3.00%
Tasa de incremento de pensiones	2.50%	2.50%
Tabla de rotación	18.07%	8.90%
Vida laboral promedio remanente	8.4	8.3
Tabla de mortalidad e invalidez	TM IESS 2002	TM IESS 2002

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2014, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes:

	2014		2013	
	Aumento	Disminución	Aumento	Disminución
Tasa de descuento (- /+ 0,5%)	69.706	(62.763)	59.724	(53.817)
Tasa de crecimiento de salario (+/- 0,5%)	71.868	(65.107)	61.857	(56.555)

(15) Patrimonio

(2)

999

D

Ð

Capital Social

El capital social de la Compañía fue aportado por los accionistas con activos y pasivos provenientes de la escisión de Quifatex, S. A. (véase nota 1), por US\$3.635.381, equivalente a 3.635.381 acciones con un valor nominal de US\$1 cada una.

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador, requiere que las compañías anónimas transfieran a reserva legal, por lo menos, 10% de la utilidad neta anual, hasta igualar, por lo menos, 50% del capital social. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones. El monto mínimo a apropiar para reserva legal de la utilidad neta del año 2014 es US\$88.691.

Resultado Acumulado Proveniente de la Adopción Por Primera Vez de las NIIF

El importe que se presenta como resultado acumulado proveniente de la adopción por primera vez de las NIIF, fue aportado por los accionistas, conjuntamente con el capital social, y proviene de la escisión de Quifatex S. A. (véase nota 1).

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución SC.G.ICI.CPAIFRS.11.007 del 9 de septiembre de 2011, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011 determinó que el saldo deudor de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF y que se registraron en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultado acumulado proveniente de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, podrá ser absorbido por los resultados acumulados y los del último ejercicio económico concluido, si los hubiere.

Otros Resultados Integrales

Los otros resultados integrales corresponden a las pérdidas o ganancias actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por planes de beneficios definidos [véase nota 3 (a)].

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(16) <u>Ingresos y Gastos</u>

(15) (13)

(P)

3

1

13

(a) Otros Ingresos

Los otros ingresos se resumen a continuación:

		Año terminado el			
		31 de diciembre de			
		2014 2013			
Utilidad en disposición de					
propiedades y equipos	US\$	3.961	3.545		
Ingresos diversos		273.155	289.544		
Otros		20.947	23.604		
	US\$	298.063	316.693		

(b) Gastos por Naturaleza

El siguiente es un resumen de los gastos por naturaleza:

		Año terminado el 3	1 de diciembre de
			2013
	<u>Nota</u>	<u>2014</u>	restablecido
Costo de la mercancía vendida	7 US	\$ 21.694.113	22.050.566
Gastos de personal	17	3.965.953	3,488,192
Servicios administrativos y contables	18 (a)	1.109.317	1.009.624
Servicios logísticos		635.460	754.845
Viajes		611.913	569,254
Arrendamientos operativos		385.486	343,779
Fletes y embalajes		370.638	359,290
Depreciación de propiedades y equipos	9	339.888	234.824
Regalías		266.055	261.543
Mantenimiento y reparaciones		248.052	197.101
Publicidad		226.653	236.772
Seguros		100.940	117.905
Vigilancia y limpieza		119.311	132.355
Servicios básicos		109.495	95.848
Honorarios		93.601	71.323
Impuestos		75.315	68.921
Reducción del inventario a su valor neto de realización	7	206.766	22.158
Destrucción de inventarios	7	71.234	47.390
Estimación para deterioro de las cuentas por cobrar	5 (b) ii	84.067	99.399
Otros gastos		739.400	887.915
	USS	31.453.657	31.049.004

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(17) Gastos de Personal

1

9

19

1

13

10

Los gastos relacionados con sueldos y beneficios a los empleados se resumen a continuación:

		Año terminado el	
	_	31 de diciembre de	
	<u>Nota</u>	<u>2014</u>	2013
Sueldos y salarios	US\$	1.527.792	1.352.374
Beneficios sociales	000	784.061	681.094
Comisiones		945.419	869.819
Otros beneficios		238.335	205.876
Participación de los trabajadores en			
las utilidades	14	212.974	127.215
Jubilación patronal e indemnización			
por desahucio	14	124.479	155,515
Indemnizaciones laborales		63.233	7.651
Seguros		62.115	58.527
Vacaciones	<u>-</u>	7.545	30.121
	16 (b) US\$	3.965.953	3.488.192

De acuerdo con lo establecido en las leyes laborales vigentes en Ecuador, la Compañía debe distribuir entre sus trabajadores 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de los trabajadores en las utilidades, de la siguiente manera:

		Año terminado el 31 de diciembre de		
	•		2013	
		<u>2014</u>	<u>restablecido</u>	
Total ingresos	US\$	33.220.042	32.368.873	
Total costos y gastos		(31.800.214)	(31.527.905)	
Efecto del restablecimiento por				
adopción de la NIC 19 (2009)				
[véase nota 3 (a)]		*	7.134	
Base para el cálculo de la participación	-			
de los trabajadores en las utilidades		1.419.828	848.102	
	_	15%	15%	
Participación de los trabajadores en				
las utilidades	US\$	212.974	127.215	

Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía posee 161 empleados (147 en el 2013), en relación de dependencia, distribuidos entre empleados de comercialización, mercadeo y administración.

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(18) <u>Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas</u>

9

(13)

3

9

Ð

D

100 (100 mg)

(a) <u>Transacciones con Partes Relacionadas</u>

El resumen de las principales transacciones con partes relacionadas es el siguiente:

		Año terminado el		
		31 de diciembre de		
		<u>2014</u>	2013	
Ingresos ordinarios - Ventas de				
mercancía	US\$	2.611.965	3.602.472	
Compras:				
Mercancia	US\$	1.148	158.860	
Propiedades y equipos		113.464	29.640	
	US\$	114.612	188.500	
Gastos de operación:				
Transmisión electrónica de datos	US\$	107.592	105.060	
Servicios administrativos y contables		1.109.317	1.009.624	
Fletes y gastos de transporte		577.690	396.371	
Arrendamiento de bienes inmuebles		335.143	306.108	
Servicios logisticos		172.076	524.569	
Otros		158.736	313.988	
	US\$	2.460.554	2.655.720	
Otros ingresos - servicios				
logísticos	US\$	11.014	863.937	

Un detalle de las transacciones de ventas y compras de mercancía es como sigue:

		Año terminado el		
		31 de diciembre de		
		<u>2014</u>	<u>2013</u>	
Ventas:				
Quifatex S. A. Química Suiza Industrial	US\$	2.574.556	3.509.393	
Colombia S. A. Química Suiza Industrial		3.427	25.230	
Perú S. A. Química Suiza Industrial		33.982	66.738	
Dominicana S. A.		**	387	
Química Suiza Industrial Caribe S. A.		<u> </u>	724	
	US\$	2.611.965	3.602.472	
Compras:				
Química Suiza Industrial				
Colombia S. A.	US\$	**	103.614	
Quifatex S. A.		1.148	42.447	
Química Suiza Industrial				
Perú S. A.		-	12.799	
	US\$	1.148	158.860	

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2014 (y en 2013), la Compañía prestó servicios logísticos a Quifatex, S. A. en relación con importaciones de equipos industriales.

La Compañía mantiene suscritos los siguientes contratos con sus partes relacionadas:

Contratos de Arrendamiento Operativo

La Compañía mantiene contratos de arrendamiento operativo de bienes inmuebles con Safimo S. A. y Quifatex S. A., renovables a su vencimiento, salvo decisión de darlo por terminado por cualquiera de las partes. Cada año, durante la vigencia de los contratos, el canon mensual de arrendamiento se ajusta en 6% o tasa de inflación anual, el menor.

A continuación un resumen de los inmuebles arrendados, vigencia de los contratos y canon mensual de arrendamiento:

Inmueble	<u>Inicio</u>	Vigencia	Canon mensual de arrendamiento
Edificio en Quito	1 de junio de 2012 y adendum modificatorio del 1 de diciembre de 2013	5 años	US\$12.889 en el 2014 US\$6.781 en el 2013
Edificio en Quito alícuotas y mantenimiento	1 de junio de 2012 y adendum modificatorio del 1 de diciembre de 2013	5 años	US\$8.831 en el 2014 US\$6.781 en el 2013
Centro de distribución en Guayaquil	1 de septiembre de 2013	5 años	US\$15.040 en el 2014 US\$15.040 en el 2013

Los pagos mínimos futuros correspondientes a estos contratos son:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Menos de un año	US\$	441.120	343.224
Entre 13 y 44 meses		1.279.220	1.165.032
	US\$ _	1.720.340	1.508.256

Contrato de Prestación de Servicios de Procesamiento de Datos

En mayo del año 2012 la Compañía suscribió un contrato de prestación de servicios de procesamiento de datos con Química Suiza S. A., con vigencia de un año renovable por igual período, siempre y cuando una de las partes no lo de por terminado mediante la notificación por escrito con noventa días de anticipación. El honorario convenido es fijo y asciende a US\$8.966 por el servicio recibido cada mes. El contrato fue renovado durante el año 2014.

Contrato de Servicios de Administración y Contables

La Compañía mantiene suscritos contratos con sus relacionadas Quifatex S. A y Química Suiza S. A., a través de los cuales recibe servicios administrativos y contables. Dichos contratos definen un honorario mensual de US\$88.797 en el 2014 (US\$73.938 en el 2013). El gasto causado por este servicio fue US\$1.109.317 en el año 2014 (US\$1.009.624 en 2013).

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(b) Saldos con Partes Relacionadas

48% 659

0

D

El siguiente es un detalle de los saldos con partes relacionadas:

		2014		2	013
	_	Deudores	Acreedores	Deudores	Acreedores
		<u>comerciales</u>	comerciales	comerciales	comerciales
Locales: Quifatex S. A. Vanttive Cia. Ltda.	US\$	340.303	313.785	983.390 48	404.721 12
vantitve Ola, Ltua,				40	12
Extranjeras:					
Química Suiza Industrial					
Perú S. A.		7.652	2.808	11.648	2.307
Química Suiza Industrial					
Colombia S. A.		-	-	84.594	-
Química Suiza Industrial				704	
Caribe S. A. Química Suiza S. A.		•	- 28.837	724	- 67.631
Quimica Suiza S. A.			***************************************		
	US\$_	347.955	345.430	1.080.404	474.671
Nota		6	11	6	11

Los saldos con partes relacionadas no devengan ni causan intereses y son cobrados y liquidados, según sea aplicable, entre 30 y 45 días posteriores a la fecha de emisión de las facturas.

(c) Compensación Recibida por el Personal Clave de la Gerencia

Las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos y beneficios sociales a corto plazo se resumen a continuación:

		Año terminado el		
		31 de diciembre de		
	-	<u>2014</u> <u>2013</u>		
Sueldos	US\$	209,317	169,346	
Beneficios	•	69,284	28,537	
	US\$	278,601	197,883	

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(19) Costo Financiero

El costo financiero se compone de lo siguiente:

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		2014 2013	
Intereses sobre préstamos Pérdida en cambio de	US\$	514.051	537.583
moneda extranjera		4.793	19.915
Gastos bancarios		40.686	48.618
	US\$	559.530	606.116

(20) Compromisos

La Compañía distribuye y comercializa productos mediante varios contratos con los fabricantes de los mismos, los cuales generalmente definen un plazo y son renovados continuamente; ninguno de estos contratos prevé sanciones para la Compañía.

(21) Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 13 de febrero de 2015, fecha en la cual los estados financieros fueron autorizados para su emisión.

Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2014, fecha del estado de situación financiera pero antes del 13 de febrero de 2015, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros de los cuales estas notas son parte integral.