

Para los clientes nuevos la flexibilidad del precio y la calidad de los productos ofertados será una de las tácticas a aplicarse. Por todo lo señalado anteriormente nos hemos visto en la necesidad de contratar un nuevo miembro para que forme parte del equipo de trabajo.

Por el crecimiento que estamos logrando nacen nuevas necesidades como contar con un local propio donde funciones las oficinas, proyecto que pongo a consideración de la junta para deliberar y tomar la mejor decisión, así como la necesidad de mantener una relación más estrecha con las empresas que forman el grupo de nuestros clientes, debido a que la competencia está haciendo que nuestras ventas vayan decreciendo y para este nuevo año tendremos que dar un valor agregado a nuestros productos. Este valor agregado consistirá en dar un excelente servicio, oportuno y manteniendo los precios pactados la mayor parte del tiempo que nos sea posible.

No he dejado de considerar la situación económica que vive nuestro país por lo que dependiendo de las circunstancias he de tomar las medidas necesarias para proteger los intereses de nuestros clientes y los nuestros.

Se ha presentado las declaraciones y anexos exigidos por el SRI, así como las exigencias por parte de los otros organismos de control como la Superintendencia de compañías, IESS, MRL, etc.

Pongo a consideración de la asamblea, el presente informe, y a la vez expreso mi agradecimiento por este año al frente de la compañía y por toda la colaboración y respaldos recibidos, por la atención que me han dispensado les expreso mis consideraciones.

Atentamente



David Freire  
Gerente General  
CI1803790698

