



**INFORME
GERENCIAL**

EJERCICIO 2013

27 de Marzo del 2014

Loja - Ecuador

CONTENIDO

- 1. RESUMEN EJECUTIVO**
- 2. DESARROLLO EMPRESARIAL 2013**
- 3. ANÁLISIS FINANCIERO**
- 4. PROYECCIÓN 2014**
- 5. AGRADECIMIENTO**

1. RESUMEN EJECUTIVO

El 07 de Junio del 2012, Paneles Solares SOLGAS S.A. inicia sus actividades encaminadas al desarrollo de tecnologías y sistemas de energías alternativas, beneficiando económica y ambientalmente a sus usuarios.

El objetivo principal de SOLGAS es contribuir a la reducción de consumo de energías convencionales, estableciendo un equilibrio comercial y medio ambiental con la finalidad de brindar al cliente un servicio con equipos de calidad y garantía.

La Gerencia General, apoyándose en el equipo de trabajo, definió los parámetros para la importación de paneles solares, seleccionó proveedores que cumplan los requerimientos de calidad necesarios para ofrecer al cliente un producto que garantice su inversión, ejecutándose la importación con éxito; en base al plan de marketing estratégico, se encaminó a posicionar la marca en el mercado, participando en varias ferias de energías alternativas, abriendo oportunidades para la obtención de clientes, una vez con éstos, se elaboraron varias proformas de venta, considerando la opción más óptima de acuerdo a los requerimiento solicitados.

Gerencia General presenta el siguiente informe donde se refleja los resultados logrados en el periodo 2013, los que fueron encaminados a la posición en el mercado, ejecutar la importación de equipos y ejecución de plan de marketing.

2. DESARROLLO EMPRESARIAL 2013

SOLGAS ofrece una gama de soluciones de alta calidad para la producción de agua caliente sanitaria (ACS) usando la combinación de Sistemas Solares Térmicos (SST) y equipos a gas; bajo esta premisa, se realizó la importación de los sistemas de calentamiento, teniendo en cuenta:

- Calidad
- Costo
- Confiabilidad de los proveedores
- Tiempos de entrega de los proveedores.
- Garantías y asesoramiento

Se Logró una alianza estratégica con empresas de Alemania (Albro) y de España (Hucu), concretándose la importación de los siguientes equipos:

TANQUES ALMACENAMIENTO
CENTRALITAS DE CONTROL
COLECTORES SOLARES
ESTRUCTURAS SOPORTES
ESTACIONES DE BOMBEO
TUBOS Y CONECTORES
REFRIGERANTE
KIT TANQUE
KITS CONEXIÓN SISTEMAS COMERCIALES
KITS CONEXIÓN SISTEMAS RESIDENCIALES
SISTEMA RESIDENCIAL
CENTRALITAS DE CONTROL
REFRIGERANTE
INTERCAMBIADORES
VÁLVULAS

El volumen de la importación, se la realizó de acuerdo al plan de negocios; reflejándose la fuerte inversión que tuvo que realizar la empresa.

Además de la importación de los equipos, se trabajó para cumplir con el plan de marketing fijado y posicionar a la empresa dentro del mercado; para eso se desarrolló:

- **Publicidad**
 - Trípticos
 - Hojas técnicas
 - Banners
 - Vallas publicitarias
 - Pautaje en revistas y periódicos
- **Página web:** www.solgas.com.ec
- **Participación en la feria desarrollada** por la cámara de comercio Ecuatoriano-Alemana en las ciudades de Quito y Guayaquil.
- **Participación en la feria organizada** por el Banco Procredit enfocado a hoteles en Santo Domingo de los Tsachilas
- **Participación en la feria Expo-Alemana** en la ciudad de Quito

Durante el periodo, se realizaron visitas a potenciales clientes, presentando las proformas respectivas de acuerdo a las necesidades de cada uno, logrando concretar con varios de ellos las instalaciones, que se pondrán en marcha en el 2014.

3. ANÁLISIS FINANCIERO

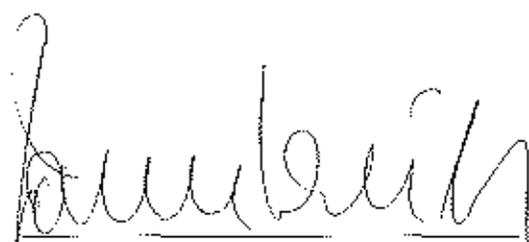
A continuación los Estados Financieros del ejercicio económico 2013

- Estado de Situación Financiera 31 de diciembre 2013
- Estado de Resultados al 31 de diciembre 2013

PANELES SOLARES SOLGAS

**ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013
EXPRESADO EN DÓLARES**

ACTIVO		PASIVOS	
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
BANCO PACIFICO	6,900,88	CXP Proveedores en general	203,451,38
IVA COMPRAS / CREDITO		Varias Cuentas por Pagar	104,44
TRIBUTARIO	16,422,47	OBLIGACIONES LABORALES	<u>2,007,50</u>
RETENCIONES RENTA	0,20	TOTAL PASIVO CORRIENTE	<u>205.563,32</u>
INVENTARIO PANFLES SOLARES	<u>144,479,72</u>		
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	<u>167.803,27</u>	TOTAL PASIVO	<u>205.563,32</u>
		PATRIMONIO	
		CAPITAL SOCIAL	20.000,00
		Pérdida Años Anteriores	-3.763,83
		PÉRDIDA DEL PERIODO	<u>-53.996,22</u>
		TOTAL PATRIMONIO	<u>-37.760,05</u>
TOTAL ACTIVO	<u>167.803,27</u>	PASIVO + PATRIMONIO:	<u>167.803,27</u>



ING. JAMES LOAIZA RIOFRIO
GERENTE GENERAL



ING. JAIRO CARRION BRAVO
CONTADOR

PANELES SOLARES SOLGAS

**ESTADO DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS
DEL 01 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013
EXPRESADO EN DÓLARES**

INGRESOS		EGRESOS: COSTOS Y GASTOS	
VENTAS	178,57	OPERACIONALES GENERALES	
Intereses Ganados	398,14	INDIRECTOS	6919,10
Otros Ingresos	<u>1.074,80</u>	Costos laborales	48.070,02
TOTAL INGRESOS	<u>1.651,51</u>	Gastos no deducibles	11,67
		Impuestos fiscales y municipal	33,44
		Otros costos	3,40
		COSTOS FINANCIEROS	<u>544,10</u>
		TOTAL COSTOS Y GASTOS	<u>55.647,73</u>
		RESULTADO DEL EJERCICIO	<u>-53.996,22</u>


ING. JAMES LOAIZA RÍOFRÍO
GERENTE GENERAL


ING. JAIRO CARRION BRAVO
CONTADOR

Los Estados Financieros, el registro de la información, así como la documentación sustentadora, han sido manejados dentro de las normativas legales vigentes, reflejando en la información financiera un alto grado de confiabilidad.

En el Estado de Pérdidas y Ganancias se refleja una pérdida en el ejercicio económico 2013, obviamente, esto se debe a los costos y gastos en los cuales debió incurrir la empresa para sus operaciones; siendo de estos gastos el más representativo el de costos laborales, entendiéndose por estos los costos de sueldos y beneficios sociales para los empleados; los gastos realizados siempre se encaminaron a hacer conocer a la empresa en el medio local, Quito, Guayaquil y Cuenca.

En el estado de Situación Financiera se aprecia claramente en el activo la inversión realizada en Inventario de Paneles Solares, así como su financiamiento por parte de los accionistas, este financiamiento se presupuestó a corto plazo, lo que se consideró como una Cuenta por Pagar Proveedores, lo que será cubierto con la venta de productos y servicios en el periodo 2014.

INDICADORES

$$\text{Liquidez} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = 0,82$$

Este indicador revela que por cada dólar que la empresa adeuda, dispone de \$0.82 para cubrirlo en el corto plazo.

$$\text{Prueba Ácida} = \frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventario}}{\text{Pasivo Corriente}} = 0,11$$

Se evidencia la disponibilidad de los recursos sin considerar los inventarios, donde por cada dólar que la empresa adeuda, se dispone de \$ 0.11 para cubrirlo en el corto plazo.

Endeudamiento	$\frac{\text{Patrimonio}}{\text{Activo Total}}$	-0,23
----------------------	---	-------

Indica que el 23% de la empresa corresponde a los acreedores

Rentabilidad	$\frac{\text{Utilidad}}{\text{Capital}}$	-270%
---------------------	--	-------

La rentabilidad para el accionista en el periodo es poco favorable, pues se muestra que es del -270%

4. PROYECCIÓN 2014

Para el periodo 2014, se tiene como objetivo principal, concretar la venta e instalación de equipos de energía para calentar agua ya proformados, además una campaña agresiva de publicidad y marketing enfocándose a hoteles, hosterías, moteles, centros deportivos y recreacionales haciéndoles conocer los productos y servicios que nuestra institución brinda, además se trabajará en imponer nuestra calidad sobre la competencia, esperando la aceptación y demanda presupuestada dentro de la ciudad de Loja y Cuenca.

5. AGRADECIMIENTO

Finalmente, hago expreso mi agradecimiento a los Accionistas, que depositan su confianza en mi persona sin temores; y a su vez, pongo a disposición todo mi trabajo y esfuerzo para el cumplimiento de los objetivos planteados para esta empresa.

Gracias.



Ing. James Loaiza Riofrío

GERENTE GENERAL