



Fax: (593-2) 2449-160
De Los Perales N47-108 y Av. Eloy Alfaro
Teléfonos: 2449158 / 2449159 / 2442379
www.idimafiltros.net
Quito - Ecuador

INFORME DEL GERENTE EJERCICIO 2015

PARA LOS SOCIOS.-

1. CONSIDERACIONES GENERALES

El año 2015 fue de crisis. La industria petrolera –principal fuente de ingresos para la empresa- decayó paulatinamente. Nosotros atribuimos a factores circunstanciales, superables, lo cual impidió que tomemos decisiones correctivas tempranamente.

2. CUMPLIMIENTO DE METAS Y OBJETIVOS

Para el año 2015 nos habíamos planteado las siguientes metas:

1. Ventas: 100.000 dólares al mes. Llegamos solamente a 81.068,43.
2. Mantener la rentabilidad del capital de trabajo mayor al 10%.: Lamentablemente bajamos a 8 %.

3. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

Las disposiciones de la junta general se han referido a las metas enumeradas arriba. Este año fue muy difícil, no pudimos cumplir.

4. PRINCIPALES ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

En enero se inició la facturación electrónica.

5. PRINCIPALES ASPECTOS LABORALES

Contratamos tres personas:
Un técnico para instalaciones a tiempo completo.
Una responsable de servicio al cliente
Un vendedor joven, con buena preparación académica.

6. PRINCIPALES ASPECTOS LEGALES

No hubo novedades en este campo.

7. ASPECTOS OPERACIONALES - COMERCIALIZACION

Con la baja del precio del petróleo el panorama del mercado cambió drásticamente. Las ventas decayeron; debimos rediseñar nuestra estrategia, dirigimos hacia nuevos tipos de clientes con nuevas líneas de productos.

8. ANALISIS DE LA SITUACION FINANCIERA



Utilidad líquida/ Ventas Netas =
Utilidad líquida / Capital de Trabajo =
Utilidad líquida / Patrimonio =

Se mantuvo en 4,6 %
Bajó al 8 % (Rentabilidad)
Bajó al 7,9 %

Fax: (593-2) 2449-160

De Los Perales N47-108 y Av. Eloy Alfaro

teléfonos: 2449158 / 2449159 / 2442379

www.idimafiltros.net

Quito - Ecuador

9. DESTINO DE LOS RESULTADOS

Debido a nuestra difícil situación de liquidez, solicito a los socios no repartir utilidades este año.

10. RECOMENDACIONES

1. Meta de ventas: Tratar de regresar a 100.000 dólares al mes.
2. Rentabilidad del capital de trabajo: Recuperar el nivel de 10%.

Atentamente,

Ing. Fernando Benavides A.
Gerente