

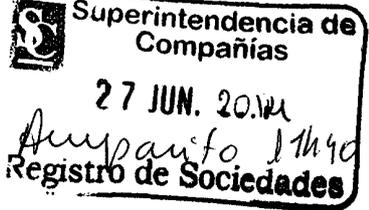
26663



ESCANEAR

Fax: (593-2) 2449-160  
De Los Perales N47-108 y Av. Eloy Alfaro  
Teléfonos: 2449158 / 2449159 / 2442379  
www.idimafiltros.net

Quito - Ecuador



*Quito*

Quito, 25 de Junio de 2014

Señores

Superintendencia de Cías

Presente

Estamos remitiendo los documentos solicitados

- RUC ✓
- INFORME DE GERENTE AÑO 2012 ✓✓
- NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AÑO 2012 ✓✓
- INFORME DE GERENTE AÑO 2013 ✓✓

Por la atención a la presente anticipo mis agradecimientos.

Atentamente

*Fernando*  
Ing Fernando Benavides A.  
GERENTE





Fax: (593-2) 2449-160  
De Los Perales N47-108 y Av. Eloy Alfaro  
Teléfonos: 2449158 / 2449159 / 2442379  
www.idimafiltros.net  
Quito - Ecuador

## **INFORME DEL GERENTE EJERCICIO 2012**

PARA LOS SOCIOS.-

### **1. CONSIDERACIONES GENERALES**

El año 2012 se presentó favorable para la empresa. Los esfuerzos para corregir algunas deficiencias del año pasado rindieron Buenos resultados.

En cuanto a Contabilidad, se cambió del antiguo sistema NEC al sistema NIIF; normas internacionales. Cambia de valor histórico a valor real de mercado.

### **2. CUMPLIMIENTO DE METAS Y OBJETIVOS**

Para el año 2012 nos habíamos planteado las siguientes metas:

1. Meta de ventas: 85.000 dólares al mes. Llegamos a 129.376.
2. Alcanzar un nivel de rentabilidad del capital de trabajo de 10%: Llegamos al 14,47%.

### **3. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL**

Las disposiciones de la junta general se han referido a las metas enumeradas arriba. Creo que hemos trabajado arduamente en este sentido.

### **4. PRINCIPALES ASPECTOS ADMINISTRATIVOS**

Se ha podido mantener un buen control sobre el dinero y cobranza. Lo que ha sido a veces un problema es recuperar las retenciones de los clientes.

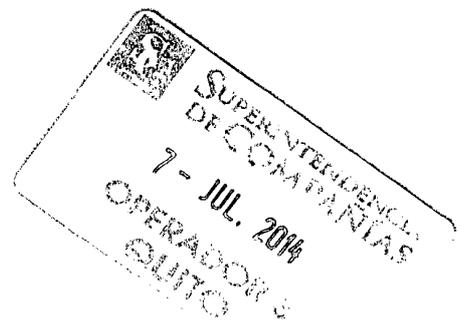
Se completó el proceso de cambio del sistema de contabilidad a las normas NIIF.

### **5. PRINCIPALES ASPECTOS LABORALES**

Tuvimos pequeños problemas en el manejo de bodega, que fueron corregidos de inmediato. El nuevo subgerente está ganando experiencia y realiza un excelente trabajo.

### **6. PRINCIPALES ASPECTOS LEGALES**

No hubo novedades en este campo.



7. ASPECTOS OPERACIONALES - COMERCIALIZACION

El equipo de ventas está funcionando bastante bien. Pastor López asistió a un seminario de Parker en Escocia, lo cual ya está produciendo buenos frutos. Nuestras relaciones con los proveedores están bien.

8. ANALISIS DE LA SITUACION FINANCIERA

|   |         |
|---|---------|
| Utilidad líquida/ Ventas Netas =        | 5,45 %  |
| Utilidad líquida / Capital de Trabajo = | 14,47 % |
| Utilidad líquida / Patrimonio =         | 15,34 % |

Las tres relaciones mejoraron con respecto al año anterior.

9. DESTINO DE LOS RESULTADOS

Sugiero repartir entre los socios el 50% de utilidades.

10. RECOMENDACIONES

1. Meta de ventas: Mantener en más de 100.000 dólares al mes.
2. Mantener la rentabilidad del capital de trabajo mayor al 10%.

Atentamente,



Ing. Fernando Benavides A.  
Gerente

