

MASTERTRONIC CIA. LTDA.

INFORME ANUAL DE LOS ADMINISTRADORES A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Quito, 29 de marzo del 2018

ENTORNO EMPRESARIAL

Se ha notado que nuestra cartera de clientes no es tan extensa, para este nuevo año se ha planificado la incrementación de personal para el área de ventas para poder atender a los distintos sectores del país.

METAS Y OBJETIVOS PREVISTOS, GRADO DE CUMPLIMIENTO ALCANZADO

De las metas propuestas para el año 2017 se han cumplido en un 100% gracias a los excelentes precios conseguidos por parte de nuestros proveedores nacionales.

Las sugerencias del área de contabilidad fueron aplicadas casi en su totalidad, como son el elevar el margen de ganancias de los proyectos, llevar un mejor control en las obras y analizar la conveniencia de servir a ciertos clientes; ha llevado a mejorar la rentabilidad de la empresa, logrando resultados positivos.

DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS.

Mejorar y mantener la cartera de clientes, con el fin de diversificar el mercado y evitar posibles crisis económicas en ciertos mercados y lograr mantener una estabilidad aceptable en épocas de crisis.

Elevar el margen de utilidad de los proyectos y analizar en casos específicos ciertos valores de descuentos para clientes especiales.

INFORME SOBRE EL RESULTADO DEL EJERCICIO

La Administración informa que el desarrollo de las actividades de la Compañía en las condiciones antes señaladas dio como resultado del ejercicio económico una utilidad de US\$ 3.554,89

Los estados financieros que tienen un total de activos de US\$ 402.984,07 y un total de patrimonio de US\$ 180.768,91 surgen de registros contables llevados de conformidad con las disposiciones legales vigentes.

En cuanto al Pasivo suma US\$-222.215,16 incluye cuentas por pagar al 31 de diciembre del 2017 a proveedores locales por un valor de US\$-191.222,64, Obligaciones fiscales por US\$-1.002,66, obligaciones con el IESS US\$-2.732,21 y la diferencia corresponde a obligaciones Laborales mantenidas al 31 de diciembre incluyendo utilidades del ejercicio 2017.

RECOMENDACIONES Y COMPROMISOS ANTE LA JUNTA PARA EL EJERCICIO DE 2018

La administración recomienda las siguientes acciones para el año 2018.

1. Incrementar la cartera de clientes, previo el análisis de márgenes de rentabilidad, iniciando la diversificación de áreas de atención.
2. Mantener los márgenes con clientes antiguos.
3. Incrementar el volumen de ventas para el siguiente año.
4. Adquisición de activos fijos.

Agradezco la confianza de los señores socios durante el año 2017, tengo la seguridad que con el apoyo de ustedes durante el año 2018 se alcanzarán los objetivos y metas propuestos por la administración.

Atentamente,



Ing. Xavier Salas Jijón
Gerente General