

TEXASOIL SUPPLY DEL ECUADOR COMERCIALIZADORA S.A.
INFORME ANUAL DE LOS ADMINISTRADORES A LA JUNTA DE
ACCIONISTAS

31 DE DICIEMBRE DEL 2019

TEXASOIL SUPPLY DEL ECUADOR COMERCIALIZADORA S.A.
INFORME ANUAL DE LOS ADMINISTRADORES A LA JUNTA DE ACCIONISTAS

31 DE DICIEMBRE DEL 2019

INDICE

1. Cumplimiento de objetivos ejercicio económico 2019
2. Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Socios
3. Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio en el ámbito administrativo, laboral y legal.

4. Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente.
5. Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico
6. Recomendaciones a la Junta general de Socios respecto a políticas y estrategias para el ejercicio económico 2020
7. Estado de cumplimiento de las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor por parte de la compañía.

INFORME ANUAL DE LOS ADMINISTRADORES A LA JUNTA DE ACCIONISTAS

A los miembros del Directorio y Socios de

TEXASOIL SUPPLY DEL ECUADOR COMERCIALIZADORA S.A.

10 de Junio del 2020

De mi consideración:

Con el fin de cumplir con las disposiciones legales y estatutarias vigentes, me es muy grato dirigirme a ustedes con el propósito de informarles y poner a su consideración el Informe de Gerencia por el ejercicio económico que terminó el 31 de diciembre del 2019.

1. Cumplimiento de objetivos ejercicio económico 2019

Los objetivos y metas que se puso la empresa para este año 2019, se cumplieron a cabalidad inclusive las ventas de este año 2019 pasaron las expectativas de la Gerencia a pesar de que las ventas decrecieron en un 4% con respecto a las ventas del año anterior.

2. Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Socios

Durante el año 2019, la Gerencia y la Presidencia de la Compañía han cumplido con todas las resoluciones que tomaron los socios en sus Juntas Generales y en las reuniones gerenciales y administrativas que se mantuvieron durante el año. El objetivo principal fue el aumento de nuestras ventas no se lo logró, pero tratamos de mantener las ventas.

3. Información sobre hechos extraordinarios producidos durante ejercicio en el ámbito administrativo, laboral y legal.

En el año 2019 se presentó un acontecimiento importante en el ámbito legal para la compañía ya que se realizó un incremento de capital por un valor de USD 200.000,00. Y con respecto al ámbito administrativo y laboral no ha existido mayor complicación.

Mas sin embargo necesito indicar que en lo que va del año 2020 estamos inmiscuidos en varios juicios laborales los cuales afectan a la buena imagen que ha mantenido la empresa con el Ministerio de Relaciones laborales, por lo que sugiero se tome las respectivas decisiones para que no se llegue a mayores con los ex-trabajadores.

En la parte Administrativo en pos de salvaguardar la vida de nuestros trabajadores, por la emergencia Sanitaria provocada por el COVID-19, se ha solicitado al Ministerio de Relaciones Laborales, que nuestros trabajadores laboren, realizando sus actividades por Teletrabajo, en las áreas que sea posible y en las áreas que no lo es se ha indicado que se debe realizar pruebas continuas para sus entradas al pozo.

Y a futuro realizar una baja de horas laborables hasta que la emergencia baje y se pueda regresar a las oficinas.

4. Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente.

Las variaciones más significativas al 31 de diciembre de 2019 con relación al 31 de diciembre de 2018, son las siguientes: (**ANEXO 1 Y 2**)

Los activos totales tuvieron un decrecimiento neto de US\$ 196.000, los mismos se generaron en un decremento de nuestros anticipos a proveedores por un valor de US\$ 544.000, en nuestros inventarios hubo un incremento de US\$ 373.000, nuestras cuentas por cobrar al cierre del periodo tuvo un decremento de US\$ 531.000, en otros activos hubo un incremento de USD 385.000, en lo que se refiere a nuestros activos fijos hubo un incremento de USD 99.000, todos estos cambios también se dieron por cambios en las políticas contables de la empresa, en nuestros pasivos totales de igual manera hubo un decremento neto de USD 286.000 correspondientes un decremento en la cuenta de nuestros proveedores por un valor de USD 596.000, un decremento en el pago del impuesto a la renta de USD 93.000 y unas participaciones de utilidades a trabajadores por un valor de USD 9.000, a lo cual de la misma manera y cumpliendo con los parámetros de nuestro capital se incrementó por un valor de USD 90.000, este incremento se lo da también por el incremento de capital que se realizó en este año ya que al empresa se vio afectada por una pérdida de USD 109.000.

Los ingresos en este periodo sufrieron una pequeña caída en USD 105.000 ya que al cierre del año 2019 las empresas petroleras empezaron a sufrir una caída inesperada del valor del, de la misma

manera se incrementaron los costos en USD 1131.000 mientras que los gastos sufrieron una baja de USD 686.000, sin embargo los gastos no deducibles se han mantenido en un valor de USD 666.000, los mismos que nos afectan para el pago de impuestos, sin embargo que se realizó la revisión del efecto del Incremento del Salario Neto en el que se logró un beneficio para la empresa de USD 60.000, el problema que tenemos son las facturas de DRILTECH, por los servicios de alquiler de la tubería, pues no se está realizando las retenciones correspondientes y el resultado es pagar un impuesto en exceso de USD 166.000, se está trabajando con el departamento contable para minimizar este exceso de pago del impuesto a la renta.

Esta mejoría en la presentación de balances se debe al cambio de políticas contables que está implementando la empresa.

5. Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico

Como ya se indicó en este año el resultado de la empresa fue una pérdida de USD 110.000 por lo que en este punto la Gerencia nada tiene que opinar al respecto.

6. Recomendaciones a la Junta general de Socios respecto a políticas y estrategias para el ejercicio económico 2020.

Debido a la visión y objetivos planteados para este nuevo año sugerimos a la Junta General de Socios establecer políticas de austeridad respecto a los gastos a realizarse y buscar nuevos mercados para que las metas propuestas se las cristalice.

En este punto la Gerencia debe indicar que no estaba previsto que, al cierre del año 2019, los precios del petróleo caerían y más aún estar preparados para esta pandemia que está viviendo actualmente el mundo entero, y sin que los precios del petróleo se recuperen se debe decir que se está revisando nuevas propuestas de negocios y solicitando a la banca nacional, préstamos bancarios para lograr mejorar las ventas de este año.

Por lo que se tiene que decir es que no invertir en inventarios por el momento hasta lograr salir de todos los problemas mundiales que afectan al desarrollo de la empresa como son:

1. La baja de los precios del petróleo
2. La emergencia Sanitaria provocada por el COVID-19

7. Estado de cumplimiento de las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor por parte de la compañía.

Se ha dado estricto cumplimiento a las disposiciones emitidas, en la Ley de Propiedad Intelectual y Derechos de Autor, por lo tanto, siempre la compañía ha observado las mismas en todas sus actividades.

Hay que destacar y agradecer a los ejecutivos que siempre ponen todo su esfuerzo y experiencia en beneficio de la Compañía, también al personal de empleados en cuyas filas se encuentran excelentes colaboradores, siempre dispuestos a prestar su contingente en aras de la Compañía, adicionalmente debo de informarles que la Compañía como es su lema, se encuentra al dia en todas sus obligaciones lo que es muy satisfactorio.

Encaremos juntos un reto más, que es llevar hacia delante a nuestra empresa en este nuevo año 2020, demostrando optimismo, esfuerzo y ganas de mejores días.

Es todo cuanto puedo informarles sobre mí la labor como Gerente General de la compañía en el periodo señalado.

Alejamente,

Juan Pablo Cataldo

GERENTE GENERAL

TEXASOIL SUPPLY DEL ECUADOR COMERCIALIZADORA S.A.

ANEXOS

ANEXO 1

TEXASOIL DEL ECUADOR S.A.
BALANCE GENERAL
COMPARATIVO 2018 - 2019

CUENTA	2.019	2.018	VARIACION	%
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 1.926,81	\$ 918,66	\$ 1.008,15	52%
Inversiones temporales	\$ -	\$ -	\$ -	0%
Cuentas por cobrar comerciales	\$ 447.050,98	\$ 978.501,72	\$ -531.450,74	-119%
Activos por impuestos corrientes	\$ 82.847,07	\$ 42.173,05	\$ 40.674,02	49%
Inventarios	\$ 748.778,87	\$ 375.551,09	\$ 373.227,78	50%
Anticipos proveedores	\$ 190.005,85	\$ 734.071,29	\$ -544.065,44	-286%
Cuentas por cobrar empleados	\$ 4.264,71	\$ 5.497,60	\$ -1.232,89	-29%
Otras cuentas por cobrar	\$ 392.568,30	\$ 7.480,00	\$ 385.088,30	98%
Pagos anticipados	\$ -	\$ -	\$ -	0%
Propiedades, maquinaria y equipos	\$ 460.222,19	\$ 361.035,33	\$ 99.186,86	22%
(Menos): Depreciación acumulada	\$ -59.687,17	\$ -39.633,06	\$ -20.054,11	34%
Activos por Impuestos Diferidos	\$ 1.368,75	\$ -	\$ 1.368,75	100%
Activos Diferidos	\$ -	\$ -	\$ -	0%
Sobregiros Bancarios	\$ -8.510,55	\$ -92.284,43	\$ 83.773,88	984%
Proveedores	\$ -695.763,29	\$ -1.292.101,83	\$ 596.338,54	-86%
Obligaciones Patronales	\$ -128.794,20	\$ -133.532,55	\$ 4.738,35	-4%
Impuestos por Pagar	\$ -286.502,29	\$ -379.697,30	\$ 93.195,01	-33%
Otras Cuentas por Pagar	\$ -160.386,22	\$ -106.147,24	\$ -54.238,98	34%
Cuentas por pagar largo plazo	\$ -499.420,29	\$ -89.933,27	\$ -409.487,02	82%
Obligaciones por beneficios definidos	\$ -6.294,00	\$ -	\$ -6.294,00	100%
Ingresos Diferidos	\$ -21.708,00	\$ -	\$ -21.708,00	100%
Capital social	\$ -220.800,00	\$ -20.800,00	\$ -200.000,00	91%
Reservas	\$ -41.588,74	\$ -2.157,73	\$ -39.431,01	95%
Superávit por Valuación	\$ -	\$ -	\$ -	0%

Utilidades Acumuladas	\$ -308.691,32	\$ -86.067,94	\$ -222.623,38	72%
Utilidad neta del ejercicio	\$ 109.112,54	\$ -262.873,39	\$ 371.985,93	341%
TOTALES	\$ 0,00	\$ -	\$ -	

ANEXO 2

TEXASOIL DEL ECUADOR S.A.

BALANCE DE RESULTADOS

COMPARATIVO 2018 - 2019

CUENTA	2019	2018	VARIACION	%
Ventas	\$ 2.455.406,49	\$ 2.560.863,75	\$ -105.457,26	-4%
(-) Costo de ventas:	\$ -1.382.728,56	\$ -251.586,00	\$ -1.131.142,56	450%
Gastos de administración y ventas	\$ -960.402,19	\$ -1.646.770,41	\$ 686.368,22	-42%
Más: Otros Ingresos	\$ 10.915,49	\$ 162.940,48	\$ -152.024,99	-93%
Gastos financieros	\$ -58.922,47	\$ -70.410,34	\$ 11.487,87	-16%
Participacion Trabajadores	\$ -9.640,31	\$ -113.255,62	\$ 103.615,31	-91%
Impuesto a la Renta	\$ -165.109,74	\$ -378.908,47	\$ 213.798,73	-56%
UTILIDAD/PERDIDA DEL EJERCICIO	\$ -110.481,29	\$ 262.873,39	\$ -373.354,68	-142%