

# INFORME DEL GERENTE GENERAL

## EJERCICIO FISCAL 2012

Quito, 30 de marzo del 2013

Señores:

Socios

**SUPERPHARMAS CIA. LTDA.**

Presente.-

En mi calidad de Gerente General de la empresa SUPERPHARMAS presento a continuación los siguientes puntos de mi informe de labores:

- Cumplimiento de los objetivos para el ejercicio fiscal 2012
- Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio fiscal 2012.

### **Cumplimiento de los objetivos para el ejercicio fiscal 2012**

#### **OBJETIVO GENERAL.-**

Llevar a cabo la atención farmacéutica del paciente encaminada a asistirlo en su tratamiento farmacológico, de manera que obtenga el mejor resultado terapéutico en el tiempo óptimo y al menor costo.

#### **OBJETIVOS ESPECÍFICOS.-**

- Brindar atención farmacéutica profesional y personal a nuestros clientes.
- Instrucción y Capacitación de nuestros empleados
- Utilizar al máximo los recursos existentes.
- Eficiente y oportuna dispensación de medicamentos a pacientes ambulatorios, de emergencia y hospitalizados.

Teniendo siempre en claro nuestros objetivos y que la atención Farmacéutica es la participación activa del farmacéutico (nosotros) en la asistencia al paciente, en la dispensación y seguimiento de un tratamiento farmacoterapéutico, cooperando con el médico y otros profesionales sanitarios a fin de conseguir resultados que mejoren la calidad de vida del paciente; puedo decir que en este año se ha logrado cumplir lo planteado, ya que gracias al trabajo continuo hemos logrado que cada integrante de la Compañía se enfoque en lo que se deseaba al momento de constituir SUPERPHARMAS S.A y que era un modelo de enfoque al cliente.

### **Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio fiscal 2012.**

En los estados financieros del año 2012 de la compañía se puede observar una utilidad que existe un valor positivo después de haber cancelado las obligaciones que mantiene la compañía con sus trabajadores.

En las cuentas por cobrar tenemos un valor de cero, por lo que se constata que nuestros pagos por lo productos siempre son en efectivo, por lo que si analizamos dentro de un FODA, es una fortaleza ya que contamos con la liquidez diaria y necesaria para poder afrontar algún gasto o imprevisto.

En la compañía la adquisición y rotación de productos farmacéuticos es de vital importancia y gracias a la confianza de los proveedores con los que trabajamos podemos pagar estos productos dentro de un plazo (meses) establecido, obteniendo de esta manera un apalancamiento favorable para poder responder a otras necesidades fortuitas que llegasen a presentarse.

Es mi deseo expresarles los mejores éxitos para la compañía y que los crecimientos financieros y empresariales continúen como se ha venido trabajando.

Atentamente,



Isabel Esqobar

Gerente General