



Kennet

## INFORME DE GERENCIA PERÍODO 2004

### Saberes Accionistas:

De conformidad con lo que disponen la ley y los estatutos de KENNEDY C.A., someto a consideración de esta Junta General Ordinaria de Accionistas, el informe anual correspondiente al ejercicio económico terminado al 31 de diciembre del 2004.

El ejercicio 2004, ha estado orientado a recuperar el sistema productivo que fue seriamente afectado por la presencia de enfermedades y plagas, el trabajo minucioso desplegado por parte de nuestro personal técnico tanto en la utilización de materias primas como en la optimización de procesos, fue decisivo para controlar las diferentes anomalías presentadas. Así mismo, la colaboración del personal obrero ha sido importante, al acatar una serie de disposiciones tanto desde el punto de vista técnicas, así como en el de asistencia en horarios de trabajo poco comunes que fueron necesarios cumplir. Todas estas medidas condujeron para el éxito final y ahora si, podemos afirmar, que la situación se encuentra bajo control y los resultados se pueden apreciar ya, desde el punto de optimismo en que la producción empieza a estabilizarse y la actividad vegetal de las chineras dan signos de una franca recuperación, sin embargo, esta etapa de convalecencia no fue suficiente para poder recuperar la baja producción alcanzada hasta entonces, pese a todos los esfuerzos realizados.



Kennet

Una vez que se ha descrito en breve síntesis las actividades realizadas para controlar el problema infestante presentado, pasará a analizar los resultados obtenidos en el periodo 2004; se habían proyectado hacer 67 címaros, sin embargo, las condiciones de similitud vegetal y la misma evolución de las cosechas no permitieron cumplir con el plan de trabajo establecido, ya que muchos de los controles sanitarios, funcionaron alrededor de los ciclos de vida de los insectos y no lograron arrengar el éxito de las címaras de producción, por lo que finalmente se hicieron 34 címaros. A pesar de estos inconvenientes, es importante aclarar, que durante este periodo de crisis, se trató de afectar lo menos posible al mercado fresco y de esta manera no desabastecer de producto a nuestros clientes.

El resultado económico desgraciadamente refleja lo acontecido con los problemas de la producción y no ha sido favorable para este año, pero se están sosteniendo para cambiar los resultados negativos de estos dos últimos años y estos cambios se notan ya, en lo que va de este primer trimestre del 2005.

A pesar de los bajas rendimientos promedio de 4.400kg por címaro en el año 2004, la actividad agrícola como tal ha generado una utilidad de \$15.000,00 mientras que la base de maíz amarillo, produce una pérdida de \$150.000 debido al alto costo de la materia prima que es utilizada en la parte industrial.

Con estos antecedentes el volumen de producción alcanzó los 220.000 kilos, las ventas del producto fresco con relación al año pasado cayeron en un 12%, en cambio, la producción y venta de envases se incrementaron en un 27 y 16% respectivamente.

Las ventas totales alcanzaron cifras récordes cuarenta y tres mil dólares, de los cuales la venta del producto finos representa el 77,2% (\$30.440); el producto enlatado el 18,2% (\$153.429); y el compost 4,2% (\$36.645); con respecto al año pasado, el total de las ventas totales disminuyó un 2%, el de frutos en 7%, en cambio, el enlatado incrementó un 17%, y el compost se incrementó en 7%.

El costo de producción, en lo que respecta a materia prima, mano de obra y gastos de fabricación con respecto al año pasado disminuyeron en un 7%, los gastos de ventas cayeron en un 38% y los de administración se incrementaron en un 22%, siendo el rubro jubilación patronal el que incide negativamente en este incremento, ya que representa el 33% dentro de estos gastos.

Los índices financieros de acuerdo con el informe del sector Comercio "presentan una situación solvente frente a las obligaciones a corto plazo y en general una estructura sana"; así como la relación entre el activo corriente (\$305.893) y el pasivo corriente (\$184.082) es de 1.60 a 1, por lo tanto la empresa tiene \$1.80 dólares para cubrir \$1 de sus obligaciones a corto plazo.

Por otro lado, debe señalarse que la empresa en la actualidad tiene una deuda de \$50.000,00 la misma que fue autorizada por el Directorio y aprovechando el sistema de emisión de obligaciones, se solicitó al señor José Vicente Maldonado que nos facilitara ese dinero a un interés anual del 11% y a un plazo de treinta y seis meses con un periodo de gracia de seis meses; este monto fue utilizado en la elaboración de ejes, cambio de teléfonos en tres ciudades, compra de dos equipos de aire acondicionado. Las obligaciones de tipo impositiva, con el Seguro Social, I.R.I., seguros generales, Superintendencia de Compatibilis y demás contribuciones fiscales se encuentran al dia en sus pagos. Así



Kennel

misma, los pagos a nuestros proveedores de manera general se efectúan dentro de los plazos establecidos y los abastecimientos son periódicos.

El total del activo es de 320 mil dólares, de los cuales el activo realizable representa el 33,9% y el depreciable el 23%. El exigible cliente, representa la rotación normal mensual de nuestras ventas y alcanza el 24%.

El Pasivo de corto y largo plazo es de 400 mil dólares de los cuales 184 mil corresponde al pasivo de corto plazo y 224 mil al de largo plazo, dentro del pasivo de corto plazo el rubro proveedores es el más alto con 82 mil dólares. El pasivo a largo plazo es de 224 mil dólares, el mismo que corresponde a provisiones de jubilación Patronal.

Las cuentas patrimoniales se desglosan de la siguiente manera: capital social \$160.000; aportes futuros capitalizaciones \$19.588,74; reserva \$11.130 y el resultado del ejercicio es de -\$81.661,72.

La política del ejercicio, sigue a la Junta de Accionistas dictada para cinco años, facultad que nos está permitido legalmente de tal manera de ser exercitado en el tiempo señalado.

El aumento del capital social a \$160.000,00 está legalizado y los nuevos títulos de acciones están disponibles para ser entregados.

Al finalizar este informe, si bien es cierto, que esta información corresponde al actual periodo es importante que la Junta comunique, que la producción en este primer trimestre se está consolidando, con volúmenes bastante satisfactorios, que arriban un promedio mensual de 24.400 kg y un rendimiento por círculo, superior a los 5.400 kg que comparado con los 4.400 kg que tuvieron el año pasado, representa un incremento



Kennel

del 22%. También debe comentarse que lo que se había planteado el año pasado, respecto de la asistencia técnica externa, se hizo efectiva en la segunda quincena de febrero de este año y fue el Dr. Oscar Lahmann quien prestó su servicio como Asesor Técnico, se trató de un profesional reconocido a nivel mundial, que está vigente y actualizado. Para aprovechar de mejor manera el tiempo de su permanencia en la empresa, se le envió una semblanza de nuestra planta con el catálogo de trabajo, una descripción pormenorizada de los procesos y de los materiales primos que utilizamos, lo que le facilitó tener un diagnóstico lo más cercano a la realidad. Al observar nuestra planta su comentario fue de que estos problemas por los que estamos atravesando son propios de plantas que ya tienen mucho tiempo en la producción y que se agudiza más por el sistema de cultivo que tenemos (Plantación) ya que nuestros procesos están expuestos a un medio ambiente saturado de plagas y enfermedades propias del cultivo. Su labor se centró en las bases uno y dos del proceso de cosecha, procesos a los que les consideró de mayor riesgo dentro del cultivo y a los que se les debía poner mayor atención, el resultado de estos acuerdos está encaminado a obtener un producto de mejor calidad, en menor tiempo y en la posible filo de competidores del champiñón. En definitiva los resultados logrados por nuestra empresa hasta el momento, complementados con la asistencia del Sr. Lahmann nos hacen pensar que superaremos los resultados obtenidos hasta el momento y que probablemente alcancemos niveles tan competitivos como los que se obtienen en explotaciones de mejor tecnología que la nuestra.

Es importante que aumenten las condiciones emitidas por el señor Oscar Lahmann, quien considera necesario que dispongamos de maquinaria y equipo



Kennet

100  
100

adecuadas para el compostaje, tales como, un payloader, túnel de pasteurización, etc. Y que luego de los pruebas respectivas, deberíamos cambiar cuanto antes nuestro actual sistema de cultivo, al de fundas plásticas en estantes fijos. Esta recomendación la hice - por que considero que dada la conformación física de nuestra planta y el sistema de cultivo que actualmente usamos, sin duda el sistema de fundas es el que menor riesgo de contaminación puede presentar. Para poner en marcha estos cambios se estimó una inversión aproximada de \$280.000,00 que serán motivo de análisis en el Directorio.

Concluyo este informe expresando mi agradecimiento sincero, a todo el personal de planta, apoyo, técnico y administrativo, por la tarea diaria cumplida con responsabilidad y compromiso.

Especialles reconocimientos debo hacer, al Ing. Hugo Andrade quien en la mejora y ejecución de procesos, estuvo siempre comandando las tareas, incluso sacrificando su tiempo libre, a los personas encargados de los sistemas sanitarios quienes no cesaron en brindar y tiempo en cumplir exitosamente su labor.

Finalizo mi reconocimiento a los miembros del Directorio y de manera especial al señor Per Verbeck por toda la ayuda prestada.

Muchas gracias  
  
Ing. Fernando Acosta A.  
Gerente General