



14561

## **INFORME ANUAL DE GERENCIA DEL EJERCICIO 2006**

Señores Accionistas:

Conforme dispone la Ley y el Estatuto de la Compañía, presento a su consideración mi informe anual de Gerencia y los Estados Financieros de QUIMICA COMERCIAL, correspondientes al año fiscal comprendido entre el 1.º de enero y el 31 de diciembre del 2006.

El año 2006 en general fue relativamente estable. Por el ingreso de divisas del petróleo y de las remesas de inmigrantes, el Ecuador pudo mantener una balanza de pagos positiva. Como siempre las divisas de los migrantes ayudaron al consumo interno que fue lo que mantuvo una expansión constante en el área comercial, especialmente en el área de vehículos y electrodomésticos, sintiéndose un poco menos en confecciones y vivienda. La inflación se mantuvo en términos razonables, llegando a un 3% anual. Desde el punto de vista macroeconómico fue un año bueno con un crecimiento estimado de 4% anual.

Dentro de este marco país, QUIMICA COMERCIAL logró buenos resultados en el año 2006, con un incremento en ventas de alrededor del 14%. Los índices financieros son en general mejores que en años anteriores, inclusive los de rentabilidad. Así mismo, puede notarse en el cuadro adjunto que los índices de solvencia y liquidez han bajado ligeramente, pero aún son muy buenos, y han mejorado aún más los índices de días cartera y días inventario, que actualmente son excelentes.

La Gerencia en todo momento ha observado fielmente las disposiciones de la Junta General de Accionistas. Particularmente se ha enfocado en el diseño de la Planta de Masterbatches, que incluye estudio de factibilidad, su financiamiento, flujos de caja, presupuestos, suscripción de créditos, suscripción del contrato de transferencia de tecnología, coordinación y compra de la maquinaria y materia prima, montaje e infraestructura local y coordinación del entrenamiento requerido para llevar a cabo con éxito el proyecto.

QUIMICA COMERCIAL mantiene excelentes relaciones con los bancos pues observa estricto cumplimiento de sus obligaciones financieras, lo que ha quedado demostrado con el préstamo obtenido para financiación parcial de la planta de masterbatches. Igual cosa sucede con sus proveedores internacionales que continúan extendiendo líneas de crédito.

Se mantienen las excelentes relaciones laborales con sus empleados y se ha dado fiel cumplimiento al Programa de Capacitación planificado.



CERTIFICATE No: 150461



Pàg. 2

Se mantiene la certificación ISO 9001:2000 que de hecho ha significado una buena herramienta de ventas, especialmente en nuestras operaciones con Colombia.

Nuestros planes futuros se centran en expandir drásticamente el mercado de masterbatches, inicialmente en Ecuador y cuando la producción así lo permita, a países vecinos, como Colombia y Perú. Para el efecto, se ha realizado una redistribución de las funciones de ventas del personal y se les está brindando entrenamiento adecuado.

También nos enfocaremos en continuar con el desarrollo del mercado textil en Colombia que está dando buenos resultados, especialmente en el área de nylon texturizado y de alta tenacidad.

Atentamente,

  
QUÍMICA COMERCIAL CIA. LTDA.

Ing. Manuel Nieto J.  
GERENTE

Quito, 27 de marzo del 2007



CERTIFICATE No: 150461