

(Informe de labores que presenta la Administración de SUMITOMO CORPORATION DEL ECUADOR S.A., por el ejercicio terminado el 31 de diciembre del 2018).

Señores accionistas:

Como Gerente General de la Compañía Sumitomo Corporation del Ecuador S.A. de ahora en adelante SCEC y con el propósito de cumplir con la Ley y los Estatutos Sociales pongo a consideración de ustedes el siguiente informe de labores desarrolladas por la Compañía durante el ejercicio económico que concluyó el 31 de diciembre del año 2018.

Este informe me permito concretarlo en los siguientes puntos:

1. Revisión Económica

1.1 Resumen

Aún no existen datos oficiales sobre el crecimiento de la economía ecuatoriana en 2018, pero según datos emitidos por la CEPAL la economía de Ecuador sufrió una significativa desaceleración durante el 2018 y se proyecta sólo un crecimiento del 1,0 % frente al 2,4 % registrado el año anterior.

Esto ocurrió en buena medida como efecto de la consolidación fiscal que promovió el Gobierno lo que se tradujo en una disminución del gasto público en capital hasta lograr una reducción del 2,3% del gasto total del sector público no financiero. Sin el fuerte estímulo fiscal de 2017, la actividad económica se desaceleró como consecuencia de una contracción moderada de la producción petrolera (-3,1%), un contexto internacional adverso, con mayor volatilidad financiera y aumentos de tasas por parte de la Reserva Federal de los Estados Unidos, un riesgo país que aumentó casi 200 puntos a partir de marzo y un tipo de cambio real que no logró depreciarse. Esto no se reflejó en el mercado laboral ni en la inflación: el desempleo permaneció bajo, con una leve disminución, y los precios al consumidor comenzaron a salir del período deflacionario.

El crecimiento económico esperado para Ecuador en 2019 según autoridades del Gobierno estará entre el 1% y 2%. Las principales variables económicas que el Gobierno ecuatoriano destacó a lo largo del año 2018 fueron PIB (2017p): US\$104.296MM, PIB per cápita (2017): US\$6.216, inflación (2018): 0.27%, tasa de interés para préstamo corporativo: 8.69%, la tasa de desempleo (2018): 4.8%.

2. Gestión Comercial

2.1 Vehículos

El negocio de vehículos es básicamente de intermediación, por lo cual SCEC recibe una comisión por la importación de vehículos y repuestos Mazda. SCEC este año obtuvo por este concepto un ingreso bruto de US\$132K que representa el 28% del total de la utilidad bruta de SCEC. El gobierno ecuatoriano mantuvo una política abierta de importaciones por lo que esta medida reactivó la importación de vehículos e igualmente las ventas en el mercado local.

2.2 Llantas

En el año 2018 realizamos la importación de los últimos cuatro contenedores de llantas para nuestro cliente Dismarklub. El último contenedor fue entregado en agosto, después de lo cual tomamos la decisión de terminar y cerrar esta línea de negocio en nuestra Compañía debido a decisiones internas de la Corporación. Al final del año 2018 y gracias a la seriedad de nuestro cliente Dismarklub pudimos recuperar todas las cuentas por cobrar que manteníamos con ellos.

2.3 Otros

El negocio de exportación de astilla de madera fue capaz de completar solo dos embarques, lo que produjo un ingreso bruto por concepto de comisiones de US\$37K que representa el 8% del total de la utilidad bruta de SCEC. Los embarques se realizaron bajo el estricto cumplimiento de normas de calidad y SCEC fue pieza importante en mantener una buena línea de comunicación entre el proveedor local y Sumitomo Corporation Japan, así como también realizamos varias gestiones con autoridades locales con la finalidad de mantener el Puerto de Esmeraldas en las condiciones óptimas para que los buques de carga puedan llegar sin problemas.

Adicionalmente durante el año 2018 existió un ingreso adicional de US\$256K correspondiente a comisiones recibidas por el servicio de información y búsqueda de nuevas oportunidades de negocio que nosotros realizamos para nuestra casa matriz en Japón.

3 Gestión Financiera

3.1 Ingresos

En el año 2018 los ingresos totales brutos fueron de US\$688K, de los cuales a la venta de llantas corresponden US\$260K y los US\$426K restantes corresponden a comisiones recibidas.

3.2 Costos de Ventas

El costo de venta fue de US\$220K y corresponde exclusivamente a la venta de llantas realizada durante el año 2018.

3.3 Utilidad Bruta

La utilidad bruta en el año 2018 fue de \$466K que corresponden a US\$40K obtenida en la venta de llantas y US\$426K de las comisiones recibidas por concepto de intermediación en el negocio de vehículos y por prestación de servicios de información a nuestra casa matriz.

3.4 Gastos Operacionales

Los gastos operacionales en el año 2018 ascendieron a US\$538K, esto significa una disminución del 16% frente a los \$640K del año 2017. El gasto principal de la empresa está relacionado al manejo de recursos humanos, estos representan el 59% del total de los gastos operacionales de la empresa.

3.5 Resultado neto después de impuestos

La pérdida neta en el año 2018 fue de US\$77 un 82% inferior a los US\$434K de pérdida que se tuvo en el año 2017.

3.6 Otros

El total de activos de la empresa al 31 de diciembre del año 2018 ascendió a US\$1.040, esto significa una disminución del 13% en comparación con el total de activos al 31 de diciembre del año 2017 que fueron \$1.195K. El patrimonio de la compañía al 31 de diciembre de 2018 fue US\$692, esto significa una disminución del 11% en comparación con el patrimonio al 31 de

diciembre del año 2017 que fue de \$769K. Esta disminución tiene que ver principalmente con la pérdida del ejercicio.

4. Gestión Administrativa

Con respecto a la situación financiera de la empresa al final del año fiscal de 2018 esta se mantiene estable, debido básicamente a la existencia de suficientes recursos líquidos o efectivo que le permite a la Empresa solventar todas sus necesidades económicas, esto a pesar de que el nivel de ingresos ha disminuido de forma considerable. Tengo que mencionar adicionalmente que se ha dado estricto cumplimiento con todas las políticas internas, así como con todas las leyes y reglamentos de la República del Ecuador, incluyendo las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor.

SCFC revisa los aspectos de las prácticas en su operación, y como resultado ha mantenido sostenibilidad financiera y la buena gestión durante los años.

La gestión en su conjunto ha cumplido estrictamente con las resoluciones y disposiciones adoptadas por las asambleas generales.

Durante el año 2018 no ha existido ningún caso inusual o extraordinario en las áreas legales, administrativas, financieras o laborales y las operaciones de negocios han sido afectadas por el ambiente económico y político del país causando una disminución de ingresos.

5. Operaciones con Socios y Administradores

La empresa no realizó ninguna transacción u operación con sus socios y administradores, cuyas características difieren con la de aquellas que se realizan con otras partes, ni tampoco de forma gratuita o compensatoria.

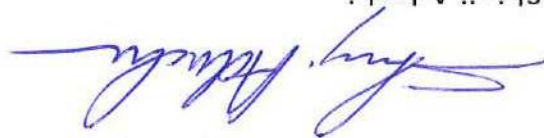
6. Sumitomo Corporation del Ecuador S.A.

SUMITOMO CORPORATION DEL ECUADOR S.A conserva un debido cuidado administrativo y financiero y lo considera como una política fundamental.

Este informe, el balance y algunos otros documentos exigidos por las leyes, se pusieron a disponibilidad y con la debida anticipación a los accionistas, después de la debida revisión y análisis de la Gerencia General que lo aprobó completamente.

Para concluir este informe, quisiera reiterar mi agradecimiento a todos los empleados de SCEC por sus esfuerzos realizados. También me gustaría expresar mi agradecimiento no sólo para el personal de SCEC sino a los accionistas por su cooperación, que permitió que desempeñara mis funciones como Gerente General de Sumitomo Corporation del Ecuador S.A.

Atentamente,



Shinji Adachi

Gerente General

Sumitomo Corporation del Ecuador S.A.
Quito, 15 de marzo de 2019