

INFORME DEL GERENTE

(Informe de labores que presenta la Administración de SUMITOMO CORPORATION DEL ECUADOR S.A., por el ejercicio terminado el 31 de diciembre del 2011).

Señores accionistas:

Como Gerente General de la Compañía Sumitomo Corporation del Ecuador S.A. y con el propósito de cumplir con la Ley y los Estatutos Sociales pongo a consideración de usted el siguiente informe de labores desarrolladas por la Compañía durante el ejercicio económico que concluyó el 31 de diciembre del año 2011.

Este informe me permito concretarlo en los siguientes puntos:

1. La utilidad neta que nos impusimos como meta para el ejercicio del 2010 ha sido superada. La utilidad neta alcanzada en el 2011 asciende a USD \$529.348 que representa el 105.19% de la utilidad neta presupuestada para este mismo período (USD \$503.211) y el 96% de la utilidad neta obtenida en el año 2010 (USD \$552.072). Sin embargo de haber superado nuestro objetivo en este año, existieron algunos departamentos comerciales que tuvieron algunas dificultades y no pudieron alcanzar su presupuesto, el resumen de la actividad comercial me permito resumirlo en los siguiente puntos.
 - En el año 2011 el negocio de Metales No ferrosos (tubería de cobre) definitivamente fue cerrado y no hubo ningún ingreso relacionado a esta operación. Este negocio fue disminuyendo su contribución año tras año pasando de una utilidad bruta de \$110.000 en el año 2002 a cero en el año 2011. La principal causa para haber que este negocio terminara fue que nuestro cliente Indurama ha preferido la compra de Tubería de Cobre de otro proveedor a un costo menor.
 - El Departamento de Vehículos este año alcanzó una utilidad bruta de \$287 mil monto que es inferior a la utilidad alcanzada en el año 2010 (\$360 mil) aproximadamente en un 21% y a la cifra presupuestada (\$297 mil) en casi un 3%. Nuestro cliente la Corporación Maresa y el mercado automotriz en general en el Ecuador ha gozado de mucha estabilidad en los últimos años, lo que ha permitido que SCEC se beneficie de un ingreso constante proveniente de las comisiones recibidas de nuestra casa matriz. Sin embargo la operación en el año 2011 fue afectada debido a la reducción de componentes, repuestos y vehículos disponibles para el mercado ecuatoriano debido a que la fábrica de Mazda sufrió daños a consecuencia del terremoto en Japón lo que ocasionó la disminución de la oferta por parte de los proveedores. Esto también afectará la operación de vehículos Mazda en el año 2012 por lo que esperamos que los ingresos en el año mencionado también se vean disminuidos.
 - La operación de exportación de alimentos a Japón alcanzó una utilidad bruta de \$39 mil un incremento de 63% respecto al año 2010 resultado de comisiones recibidas por la exportación coliflor, romanesco a Japón y al reconocimiento de una comisión adicional por nuestros servicios prestados a

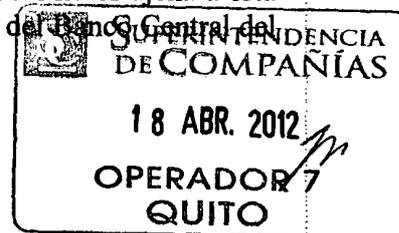
A handwritten signature or set of initials in the bottom right corner of the page.

SC Foods en esta operación. Nuestro objetivo es que esta operación se mantenga y siga creciendo en el futuro.

- Debo mencionar que el Departamento de Agroquímicos que representa la mayor fuente de ingresos para SCEC, logró superar su objetivo este año en un 8%, sin embargo de este logro el área agrícola es siempre cambiante y depende mucho de la situación climática y la fuerte competencia de otros actores en el mercado ecuatoriano, esta operación requiere de un esfuerzo diario para poder mantener las ventas y tratar de crecer especialmente en la zona costa. La utilidad bruta de este Departamento alcanzó e \$1.104M gracias al constante crecimiento en la venta de algunos productos y estabilidad de otros. La utilidad bruta alcanzada por este departamento representa el 48.49% de la utilidad bruta global de la empresa alcanzada en el año 2011.
- El Departamento de Llantas logró superar su presupuesto en aproximadamente 8%, su utilidad bruta alcanzó los \$465 mil que representa el 20.43% de la utilidad bruta global de SCEC. El volumen de ventas de este departamento aumentó notablemente en el año 2011 llegando a los \$6.9 millones de ventas este año, es decir un incremento de 29% de volumen de ventas comparado con el año 2010. Este incremento se debió principalmente a la eliminación de la restricción de importaciones asumida por el Gobierno Nacional y a la incorporación de la marca Falken.
- Cabe mencionar que el año 2011 también marco el fin del negocio de la materia prima SAP (material superabsorbente) que importábamos para nuestros clientes Otello y Zaimella. Este negocio debió ser terminado debido a la negativa de nuestro proveedor Sumitomo Shoji Chemical de seguir proveyendo de este material para el mercado ecuatoriano. La contribución de este negocio en el año 2011 fue de \$127 mil de utilidad bruta, utilidad con la cual SCEC ya no contará para el año 2012.
- En el año 2011 tuvimos una contribución como utilidad bruta de \$188 mil por comisiones recibidas parte de un contrato spot firmado para la refinería de esmeraldas al igual que \$12 mil de comisión en contratos firmados con la CNT y NEC en Telecomunicaciones.
- El Departamento de Astilla pudo completar solo dos embarques de los tres programados.
- Los gastos administrativos y operacionales han superado en \$76 mil a lo presupuestado pero básicamente se han mantenido en los parámetros establecidos por las políticas internas de la Compañía. El principal gasto de la Compañía es el relacionado al recurso humano que representa aproximadamente el 53% del total del gasto de la empresa.

El Patrimonio de la Compañía al 31 de Diciembre del 2011 asciende a USD \$4'390.337 por lo que la accionista ha visto incrementar su Patrimonio en 14% respecto al período 2010.

En el ejercicio en informe el país nuevamente ha sufrido una gran inestabilidad política, razón por la cuál el Ecuador sigue considerado uno de los países más riesgosos en América del Sur por lo que la inversión extranjera sigue muy alejada y la confianza internacional va disminuyendo, nuestra casa matriz no es ajena a esta percepción. El crecimiento del PIB del Ecuador según datos del Banco Central del Ecuador será superior al 8% y la inflación alcanzó el 5.41%.



Nuestra actividad comercial referente a ventas locales ha aumentado en el año 2011 en comparación con el año 2010 en aproximadamente \$2.394M, especialmente debido al incremento en ventas de llantas (+ \$1.550M), de Agroquímicos (+ \$932K), por lo que el nivel de ventas general de la Empresa es mayor en aproximadamente un 25% a aquel alcanzado en el 2010. Nuestras comisiones por concepto de intermediación aumentaron en un 7.8%, por estos motivos nuestra utilidad operacional bruta del año 2011 es un 12% superior a la del año 2010. Respecto a nuestros gastos administrativos del año 2011 son superiores a los del año 2009 en un 5%, existieron incrementos de gastos de personal pero estabilidad en otros. Nuestra utilidad antes de impuesto a la renta del año 2011 es de \$838.435.

2. Hago conocer a los Señores Accionistas que la Administración en su conjunto ha dado estricto cumplimiento a las resoluciones y disposiciones emanadas de las Juntas Generales.
3. Puedo informar a los Señores Accionistas, que durante el ejercicio del 2011 no se ha producido ningún hecho extraordinario tanto en el área administrativa, financiera como en lo laboral y legal, que no sean los normales y los ya mencionados en el punto 1. De igual manera quisiera mencionar que la Compañía ha dado cumplimiento a las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor.
4. En cuanto se refiere a la situación financiera de la Empresa al cierre del ejercicio económico del 2011 tengo que comunicar a los Señores Accionistas que esta se ha mantenido estable y crecido debido básicamente al uso razonable de los recursos de la empresa poniendo especial énfasis en el manejo de flujo de caja, control de inventarios y manejo de cartera e igualmente se ha dado un estricto cumplimiento de todas las normas de Control Interno de la Compañía así como de todas las leyes y reglamentos de la República del Ecuador.

Respecto a la utilidad del ejercicio del año 2011, misma que asciende a USD \$838.435 sugiero que una vez deducidos el 15% de participación trabajadores (USD \$125.766) y el 24% de impuesto a la renta (USD \$183.311); la utilidad neta restante de USD \$529.348 sea contabilizada en la cuenta de utilidades retenidas.

Para finalizar el presente informe quiero reiterar mi agradecimiento a todos los empleados de la Compañía por su eficiente entrega y esfuerzo en Pro de alcanzar los objetivos planteados a inicio de año y por su decidida colaboración a mis funciones de Gerente General de Sumitomo Corporation del Ecuador S.A.

Muy atentamente

for 

Toshiya Bito
Gerente General
Sumitomo Corporation del Ecuador S.A.
Quito, 15 de marzo del 2012

SUMITOMO CORPORATION
DEL ECUADOR S.A.
TOSHIYA BITO

