

INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL DE LA COMPANIA NET THEORY DESARROLLO DE SOFTWARE ECUADOR S.A.

Quito, 25 de Marzo de 2019

Señores Accionistas:

Yo, Lourdes Bustos Insuasti, en mi calidad de Gerente y Representante Legal de la Compañía Net Theory Desarrollo de Software Ecuador S.A. emito el siguiente Informe a la Junta General de Accionistas para dejar constancia del estado economico y financiero de la empresa y los resultados de mi gestion durante el ejercicio economico 1 de Enero del 2018 / 31 de Diciembre de 2018.

La utilidad final de la empresa por el ejercicio economico 2018 fue de USD 1.510,68 lo cual significa USD 641.25 menos respecto de las utilidades obtenidas durante el 2017. Puesto en porcentaje, la utilidad del 2017 descendio en un 29.79 % para este 2018.

Los ingresos por ventas de la empresa al final del 2018 fueron USD 111.962,80, lo que significa un descenso en ventas de USD 4.968,99 respecto del 2017, es decir, que las ventas del 2017 descendieron un 4.25 % para este 2018.

La empresa registra un saldo de USD 4500,00 en la cuenta de pasivo diferido ya que tiene una obligacion por ingresos recibidos en forma anticipada y la realizacion del proyecto motivo de este ingreso anticipado es aun incierto.

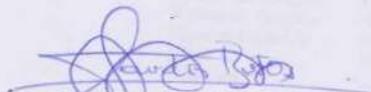
Los activos de la empresa, en su mayoria corrientes, ascienden a USD 35.201,03 cifra que supera los USD 23.066,88 que corresponde a los pasivos corrientes por lo que pese a las dificultades que venimos teniendo aun podemos cubrir nuestras obligaciones por completo lo cual no deja de ser una buena noticia.

El pasado 2018 la empresa continuo con problemas de liquidez, situacion que se ha mantenido por tercer ano consecutivo. Esta situacion ha provocado mucha tension en las relaciones laborales. A diferencia del 2017 en que la situacion economica mejoro al final del ano, en el 2018 no fue asi y desgraciadamente uno de los empleados mas antiguos de la compania renuncio. El dinero requerido para cubrir el deshaucio del contrato con este empleado incrementa los problemas de liquidez pero al menos se pudo llegar a un acuerdo con el ex trabajador para cumplir con el pago de la liquidacion en tres cuotas durante el presente 2019.

Pasado este impase, una vez pagada la liquidacion y deshaucio, durante el 2019 tendremos una persona menos en rol lo cual disminuira la presion de los gastos de personal y por lo tanto mejorara los indices de liquidez de la compania. Desgraciadamente se contara en adelante con una persona menos para el desarrollo de proyectos, esto nos obliga a negociar muy bien con los clientes las fechas de entrega de los futuros trabajos que la empresa vaya a realizar.

Para el 2019 necesitamos ser mas agresivos en cuanto a ventas. Debemos concentrarnos en encontrar clientes que necesiten una relacion comercial de larga duracion con una empresa de desarrollo de software. Ante esta situacion el 2019 se presenta como un ano complicado pero lleno de retos para la Gerencia.

Atentamente,


Lourdes Maria Bustos I.
Gerente