

INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL DE LA Compañía NET THEORY DESARROLLO DE SOFTWARE ECUADOR S.A.

Quito, 26 de Marzo de 2018

Señores Accionistas:

Yo, Jude Xuodong Huang, en mi calidad de Gerente y Representante Legal de la Compañía Net Theory Desarrollo de Software Ecuador S.A. emito el siguiente Informe a la Junta General de Accionistas para dejar constancia del estado económico y financiero de la empresa y los resultados de mi gestión durante el ejercicio económico 1 de Enero del 2017 / 31 de Diciembre de 2017.

La utilidad final de la empresa por el ejercicio económico 2017 fue de USD 2.151,93 lo que significa USD 1.344,47 menos respecto de las utilidades obtenidas durante el 2016. Puesto en porcentaje, la utilidad del 2016 descendió en un 38,45% para este 2017.

Los ingresos por ventas de la empresa al final del 2017 fueron USD USD 116.931,79 lo que significa un descenso en ventas de USD 31668,21 respecto del 2016, es decir, un 21,31 % menos con respecto del año anterior.

Debo aclarar en este punto que la empresa ha registrado USD 18.000,00 en una cuenta de pasivo diferido ya que tiene una obligación por ingresos recibidos en forma anticipada y la realización del proyecto motivo de este ingreso anticipado es aun incierto.

Los activos de la empresa, en su mayoría corrientes, ascienden a USD 37.480,83 cifra que supera los USD 30.026,92 que corresponde a los pasivos. Debo indicar en este punto que si bien el saldo de cuentas por cobrar al final del 2017 es bastante inferior a la del 2016, esto se debe a la disminución en ventas que desgraciadamente tuvimos este año.

El país esta viviendo una situación económica y política bastante difícil. Los días de expansión económica se han acabado y hoy vivimos una realidad diferente, una realidad de contracción económica, reducción de la demanda y en general un freno de la economía del Ecuador. Nuestra ventaja estratégica nos permite ser menos vulnerables ante estos acontecimientos locales debido a que nuestra cartera esta conformada al momento unicamente por clientes que se encuentran fuera del país. Por lo tanto nuestro principal objetivo es mantener a nuestros actuales clientes satisfechos y continuar exportando nuestros servicios a muchos mas.

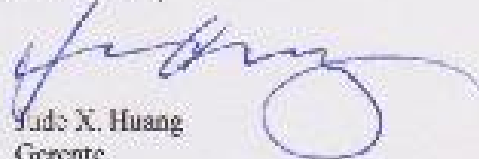
El pasado 2017 la empresa tuvo problemas de liquidez, sin embargo gracias a una buena comunicacion con el personal pudimos sobre llevar la crisis durante los tres primeros trimestres. La situación mejoro al finalizar el 2017 y pudimos cumplir con todas nuestras obligaciones pendientes, especialmente con el instituto de Seguridad Social y con los salarios del personal.

Durante el 2017 tambien pudimos mantener nuestros costos de operacion estables. No hubo ningun aumento de sueldos, tampoco de arriendo y demas gastos asociados a nuestra operacion diaria.

Para el 2018 nuestra prioridad, ahora que parece que la situación en casa esta mucho mas estable, es seguir creciendo. Debemos empezar a explorar tambien el mercado local. Para esto la empresa necesita el presupuesto respectivo para invertir en imagen y publicidad de nuestro nombre dentro del Ecuador.

En espera de que en el 2018 podamos cumplir con los objetivos planteados a inicios de año y que al final podamos obtener mayores tasas de crecimiento, quiero manifiesta a ustedes mi agradecimiento por el apoyo y colaboración a mi gestión.

Atentamente,



Jude X. Huang
Gerente